

風險因素

[編纂]於股份涉及重大風險。閣下在決定購買股份前，應審慎考慮以下風險資料連同本文件所載的其他資料，包括我們的綜合財務報表及相關附註。倘下文所述任何情況或事件實際出現或發生，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能受到不利影響。在此情況下，股份[編纂]可能下跌，而閣下可能損失全部或部分[編纂]。本文件亦載有涉及風險及不確定因素的前瞻性資料。由於多項因素(包括下文所述風險)，我們的實際業績可能與該等前瞻性陳述所預期者存在重大差異。

與我們的業務及所經營行業有關的風險

對我們產品的需求受客戶所屬行業及資本開支影響，可能難以預測，並可能對我們的財務狀況造成不利影響。

我們業務是否成功取決於主要經營塑料注塑成型及塑料加工行業的客戶(包括終端客戶)的經營表現、生產活動及資本開支計劃。於往績記錄期，我們絕大部分收益來自向該等客戶銷售熱流道系統及配套產品和設備。因此，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景與使用塑料製品及部件的行業的表現以及客戶的生產水平密切相關，而客戶的生產水平則受整體市況、客戶項目實行情況的波動、客戶採購策略的調整及我們無法控制的其他因素影響。

我們客戶服務的眾多終端市場(包括汽車、電子產品及家用電器及包裝)屬週期性行業，對整體經濟狀況及行業特定因素的變化敏感度高。例如，汽車行業(包括電動車板塊)的需求於往績記錄期佔我們各期間來自熱流道系統整套設備的收益超過一半。我們無法向閣下保證主要或目標終端市場將按預期增長，甚至無法保證其會有任何增長。汽車產量放緩、消費者需求變化、供應鏈中斷、關鍵部件短缺或其他影響該等終端市場的不利發展，均可能令客戶的生產活動及資本開支預算減少，繼而令對我們產品的需求下降。

此外，我們的熱流道系統銷售受客戶購買模式影響，且可能於各期間出現重大差異。向客戶進行的大額銷售難以預測、客戶項目延遲或暫停、客戶採購策略調整以及採購訂單延遲或未能履行均會令我們熱流道系統的需求波動，可能導致我們的財務業績於各期間出現變動及不確定性。

對我們產品的需求亦受從事塑料注塑成型及塑料加工行業的公司的資本投資需求以及我們客戶自身的盈利能力影響。用於製造塑料製品及部件的塑料樹脂價格波動幅度往往大於客戶產品定價所能調整的幅度。樹脂價格上升，客戶的利潤率就會下降，可能導致對我們產品的需求減少。影響我們客戶終端市場的任何不利市況，以及因而導致對我們產品的需求減少，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

地區或全球經濟增長放緩可能影響我們的業務、經營業績、財務狀況及前景。

我們的營運受到大中華地區及韓國(我們大部分收益的來源市場)以及歐洲及日本等我們及客戶營運所在其他國家及地區的經濟狀況重大影響。地區及全球經濟增長近年放緩，而任何地區或全球經濟衰退是否會持續及持續時間仍存在不確定性。部分世界領先經濟體的中央銀行及財政機關所採取的貨幣及財政政策的長期影響，以及地緣政治緊張局勢、國際衝突、通脹、貿易摩擦及全球航運及供應鏈中斷的影響，均存在相當大的不確定性。

我們或客戶的主要市場實際或被視為出現經濟衰退，均可能令下游行業價值鏈參與者的生產活動及資本開支減少，繼而令對我們產品的需求減少。消費者、企業及政府開支、商業投資、資本市場波動及通脹等因素，亦可能影響營商及經濟環境，最終影響業務盈利能力。倘地區或全球經濟增長放緩，或營運所在經濟體出現衰退，業務、經營業績、財務狀況及前景可能受到重大不利影響。

經濟、政治及社會狀況以及政府政策的變化，可能對我們的業務及前景造成不利影響。

我們在多個國家及地區經營業務，因此業務受到營運所在司法權區多元且不斷變化的經濟、政治、社會及監管狀況影響。我們的營運尤其倚賴大中華地區及韓國的經濟，我們大部分收益來自該等市場，並在當地設有大量生產設施。部分營運所在市場的經濟處於不同發展或結構改革階段，其消費物價、就業水平、國內生產總值、利率及匯率可能急速波動。

舉例而言，由於我們在中國擁有廣泛業務，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到中國經濟、政治及法律發展所影響。中國整體經濟增長可能受政府有關資源分配、貨幣政策、金融服務及機構監管、對特定行業或公司的優惠待遇等法規及政策所影響。此外，中國經濟於過往數十年經歷顯著增長。近年來，中國政府已實施措施，強調在經濟改革中運用市場力量，並在企業中建立良好公司治理常規。該等經濟改革措施可能因行業或國家不同地區而作適應性調整。另外，在我們營運所在任何司法權區，影響本行業或客戶所處行業的政府政策、貿易政策(包括關稅、貿易限制及貿易救濟)、徵用或國有化風險、內部動亂、戰爭或恐怖行為、地區或全球政治或軍事緊張局勢以及外交關係緊張或改變，均可能對營運、產品需求及開展業務的能力造成不利影響。

風險因素

我們從事若干終端行業的客戶對供應商擁有重大定價影響力，且長遠可能能夠實現降價，而我們可能無法抵銷降價影響。此外，我們未必能夠成功與客戶磋商有利條款。

我們從事若干終端行業的客戶對供應商擁有重大定價影響力。例如，汽車行業客戶持續要求其供應商降價，而有關定價壓力可能沿供應鏈轉嫁予我們。倘我們的收益相當部分來自該等客戶，我們產品的售價可能持續受到下行壓力，而我們可能無法通過降低生產成本抵銷降價。與此同時，我們的供應商不時抵抗降價壓力，且日後可能繼續抵抗，並可能尋求向我們加價。倘我們無法抵銷售價降幅或成本加幅，我們的業務、經營業績、財務狀況及前景可能受到重大不利影響。

此外，我們若干客戶在設定採購及付款條款方面擁有重大影響力。彼等可能出乎意料地更改採購政策或付款慣例，可能對我們的營運資金狀況、現金流量、財務狀況及經營業績造成不利影響。我們無法向閣下保證我們將能成功與客戶磋商或維持有利的定價、採購或付款條款。

我們所處行業競爭激烈。倘未能維持或提升市場地位，或成功應對競爭格局變化，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們營運所在的熱流道系統市場競爭激烈。熱流道系統市場有多家亞洲、北美及歐洲競爭對手，而該市場的主要競爭因素包括價格、市場覆蓋、技術、產品性能、產品質量、產品定製及適配、交付及客戶服務。根據弗若斯特沙利文的資料，按收益計，我們於2025年在全球熱流道系統市場排名第一，市場份額為12.5%。

我們若干現有及潛在競爭對手的財務、技術、製造、營銷及其他資源可能遠較我們雄厚。競爭對手在若干司法權區及／或下游行業的規模較大，使彼等憑藉規模經濟及以較低價格採購原材料的能力，在製造成本方面取得競爭優勢。彼等可能有能力向客戶提供更優惠的價格，導致我們的盈利能力下降及市場份額流失，而競爭可能限制我們將成本增加轉嫁予客戶的能力。若干競爭對手亦可能在若干地區擁有更高的品牌知名度、更完善的分銷網絡及更龐大的客戶群，並與我們的現有及潛在客戶建立穩固關係，以及對目標市場有深入了解。因此，彼等可能投入更多資源研究、開發、推廣及銷售產品，並較我們更迅速地應對不斷演變的行業標準及市況變化。

其他擁有強大市場影響力及財務資源的競爭對手亦可能進入我們營運所在的市場，令競爭加劇。競爭加劇可能導致銷量下降、售價降低、銷售及營銷開支增加，以及製造、分銷及銷售產品的成本上升。倘未能維持或提升市場地位，或成功應對競爭格局變化，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

我們無法保證新業務舉措能夠成功實施或產生可持續的收益或溢利。

我們已實施並可能繼續實施新業務舉措，例如拓展至鞋類、隱形眼鏡、多材料共注塑、模內塗層及加熱塊等新的垂直應用領域。開發及實施新業務舉措涉及重大風險及不確定因素，包括市場需求不足、缺乏相關營運經驗、來自更具規模及經驗的市場參與者的競爭、需要大量資本投資及管理層投入以及可能須待相當長時間方能取得回報(如有)，甚或根本無法取得回報。

我們無法向閣下保證，新業務舉措將及時並以具成本效益的方式成功實施，甚或根本能夠成功實施，亦無法保證其將產生可持續的收益或溢利。倘新業務舉措未能達到預期成效，所投入的資源可能部分或全部損失，且管理層可能無法專注於核心業務，任何該等情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們產品的原材料及其他外購部件價格波動或供應鏈中斷，可能對我們的經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

我們的銷售成本受業務所用原材料及其他外購部件(包括鋼及銅)價格波動影響。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度以及截至2025年及2026年6月30日止六個月，我們的原材料成本分別佔銷售成本的54.3%、52.4%、55.8%、55.9%及54.8%。鋼作為製造熱流道系統的關鍵原材料，因下游行業需求、自身原材料價格波動、能源價格及地緣政治緊張局勢等因素而出現價格波動。我們通常不會訂立衍生金融工具以對沖商品價格風險，亦不會與主要供應商訂立長期供應合約。倘原材料或外購部件價格上升，而我們未能及時將有關增幅轉嫁予客戶甚或無法轉嫁，我們的利潤率將會下降，而我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

我們亦倚賴第三方供應商網絡供應產品的若干零件及部件。該等供應商收取的成本可能上升，而我們可能無法按相若條款甚或完全無法採購或生產該等零件及部件。供應鏈重大中斷(不論因地緣政治發展、貿易限制、物流中斷、自然災害、供應商營運或財務困難或其他原因)可能限制我們按成本效益基準採購零件及部件的能力，甚或完全無法採購，增加我們的經營成本，並削弱我們及時履行客戶訂單的能力。上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

勞工成本增加、執行更嚴格的勞工法律法規、潛在勞資糾紛及停工或無法聘用熟練的研發、製造、銷售及其他人員，可能對業務造成不利影響。

勞工成本增加、我們或供應商或運輸服務供應商的設施停工或營運中斷、執行更嚴格的勞工法律法規或其他勞工問題造成的中斷，均可能令開支增加或令銷售減少。我們營運所在司法權區(包括中國及韓國)的勞工成本不斷上漲，且可能繼續上漲。此外，我們的勞工團隊可能受到組建工會活動的影響，令我們產生額外勞工成本，而負面報道、停工或罷工可能干擾營運，並對業務、前景、財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

我們亦須遵守營運所在司法權區(包括中國及韓國)日益嚴格的監管要求，涉及(其中包括)簽訂勞動合同、最低工資、薪酬支付、試用期條款、單方面終止勞動合同以及支付各項法定僱員福利。根據中國及韓國法律法規，僱主不得要求僱員工作超過法定時限，必須按照法律法規支付加班補償，並須在採用任何特殊工時安排(包括不定時工作時間及綜合計算工時安排)前取得相關政府機關批准。此外，倘我們決定終止聘用任何僱員或以其他方式改變僱傭或勞工慣例，適用法律法規可能限制我們以理想或具成本效益的方式作出該等變動的能力，因而可能對業務及經營業績造成不利影響。

任何勞工成本增加、勞資糾紛、停工、人才短缺或不遵守適用勞工法律法規的情況，均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們經營的歷史未必足以可靠預測我們的前景及未來經營業績，且未必能夠管理業務及營運的增長，亦未必能夠按與過往增長率相若的比率增長。

我們的收益及毛利過往整體呈增長趨勢。然而，尤其考慮到全球經濟環境的不確定性，我們無法保證能於未來期間維持歷史增長率、持續盈利或取得相若的財務表現。例如，我們於截至2025年12月31日止年度錄得虧損淨額。我們的增長及盈利能力可能因多項原因而下降，當中不少原因並非我們所能控制，包括匯率波動、客戶需求減少、競爭加劇、塑料行業整體增長放緩、生產成本增加以及政府政策或整體經濟狀況變化。

我們的持續增長一直並將繼續需要大量投入管理、營運、財務及人力資源。為管理及支持增長，我們必須持續擴充及提升生產設施，改善營運、行政及技術系統，維持有效的內部控制，以及招聘、培訓及留聘合資格人員。我們無法向閣下保證能夠及時或以具成本效益的方式達成上述各項，甚至無法保證能夠達成。倘我們未能有效管理業務及營運的增長，或未能按與過往相若的增長率增長，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響，而我們經營的歷史不應被視為未來表現的指標。

我們面對與貿易應收款項及應收票據有關的信貸風險。

我們的貿易應收款項及應收票據主要指在日常業務過程中銷售貨品所產生的應收客戶款項。我們的貿易應收款項及應收票據由於2023年12月31日的176.3百萬美元增加至於2024年12月31日的182.9百萬美元，並進一步增加至2025年12月31日的189.0百萬美元及增加至2026年6月30日的195.3百萬美元，主要是由於業務擴張及客戶訂單增長帶動貿易應收款項增加。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度以及截至2026年6月30日止六個月，我們的貿易應收款項及應收票據周轉天數分別為179天、176天、178天及192天。詳情請參閱「財務資料 — 綜合財務狀況表若干項目的討論 — 貿易應收款項及應收票據」。我們無法向閣下保證能夠如期收回全部或任何貿易應收款項及應收票據，甚或無法收回。倘若發生有關事件，會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

我們計劃拓展至新的地域市場、終端市場或產品線，可能令我們面對額外的業務、財務、監管及競爭風險。

我們過往曾經評估而日後亦可能評估拓展至新的地域市場、終端市場及產品線的機會。我們在新市場能否成功營運將取決於多項因素，包括能否開發切合目標市場及客戶要求的解決方案，使產品在過往未有應用的市場及應用領域獲得認可，以及管理新增產能及生產需求。

我們考慮進入的新地域市場及終端市場，其特點可能與現有營運市場不同，而我們能否成功將取決於能否妥善適應該等差異。該等差異可能包括不同的監管要求(包括稅法、貿易法、勞工法規、關稅、出口配額、海關稅項或其他貿易限制)、有限或不利的知識產權保護、不同的政治及經濟狀況、盈利匯回限制、較長的銷售週期、不同的保修期望、產品退貨政策以及成本、性能及兼容性要求。此外，拓展至新的地域市場將增加我們面對的現有風險，例如外幣價值波動，以及遵守多個司法權區的法律法規及貿易標準所帶來的困難及額外開支。

倘我們未能管理拓展至新的地域市場、終端市場或產品線所涉及的風險及挑戰，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

我們能否成功部分取決於提升製造能力及生產優質產品的能力。

我們能否成功部分取決於能否提升製造能力，包括擴充產能、提高製造效率及調整生產線，以滿足客戶不同的需求。倘我們未能做到上述各項，可能無法在營運中達到理想的規模經濟水平，無法將製造成本降至可有效競爭的水平，或維持定價及其他競爭優勢。我們提升製造能力的能力及所作努力面對重大風險及不確定因素，包括：

- 我們能否取得資金應付提升製造能力所需的額外資本開支、營運資金及其他公司需求，而我們可能無法及時、按商業上合理的條款取得該等資金，甚或根本無法取得；
- 因我們無法控制的因素而導致意外延誤及成本超支，包括原材料、零件、部件及公用事業價格上漲、工人短缺、運輸限制、與承包商及設備供應商的糾紛以及設備故障及損壞；
- 我們能否取得相關政府機關規定的許可證、牌照及批准；
- 能否從第三方或內部研發部門取得所需技術及設備；

風險因素

- 管理層精力及其他資源被分散；及
- 自然災害或其他不可預見事件導致生產中斷。

產品的性能、質量及可靠性對客戶及我們的成功至關重要。質量控制系統是否有效取決於多項因素，包括熱流道系統的設計、質量標準的執行、培訓計劃的質素以及僱員在從原材料及部件採購到半製成品及製成品的全部製造階段有否遵守質量控制政策及指引。倘我們未能維持有效的質量控制系統，或因其他原因而未能持續生產優質產品，可能會製造出有缺陷或不符合標準的產品，令我們面對保修申索、產品退貨、更換或召回及其他責任、損害聲譽及客戶關係，並導致訂單減少或客戶流失。上述任何情況均可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的營運取決於維持設施生產及擴充產能的能力。

我們的營運可能因極端天氣、洪水、火災、自然災害、戰爭、恐怖活動、持續的機械故障及類似事件、重大工業事故、罷工及停工、新法律或法規、對現有法律或法規的詮釋變化或政府執法政策變化、監管或政府行動及其他事件而中斷。任何該等事件造成中斷，均可能導致生產中斷、產品付運嚴重延誤以及銷售及客戶流失，而保險未必足以補償由此產生的損失。我們的設施及其中的製造設備可能難以替換，且替換可能需要相當長的交付週期；倘未能迅速以合理成本找到合適的替代設施，我們的業務可能受到重大不利影響。一個或多個製造設施長期停產或關閉，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，產能限制、原材料短缺、物流問題、勞工短缺以及客戶要求、製造設施或生產工序的變動，可能導致生產良率下降，對我們的毛利率及產能造成不利影響。

此外，未來增長部分取決於我們能否及時並以具成本效益的方式擴充製造設施及產能。任何計劃中的擴充均可能遇到延誤、監管障礙、施工困難或成本超支，而我們無法向閣下保證新增產能將獲充分利用或產生預期回報。請參閱「— 我們計劃拓展至新的地域市場、終端市場或產品線，可能令我們面對額外的業務、財務、監管及競爭風險」。

風險因素

未能按照適用法律法規為及代表僱員繳納社會保險費、住房公積金及其他各項僱員福利計劃供款，可能令我們受到處罰，並對財務狀況及經營業績造成不利影響。

在我們營運所在的許多司法權區，我們須為及代表僱員繳付各項法定僱員福利。在中國，我們須參與政府規定的各項僱員福利計劃，包括社會保險基金(即養老保險、醫療保險、工傷保險、失業保險及生育保險)及住房公積金，並按僱員薪金(包括花紅及津貼)的指定百分比向該等計劃供款，惟以營運所在地的地方政府不時規定的最高金額為限。於往績記錄期，我們若干中國附屬公司並未按照適用中國法律法規為若干僱員足額繳納社會保險及住房公積金。請參閱「業務—僱員—薪酬與福利」。

在韓國，我們須繳納四大保險的保費，即國民年金保險、健康保險、僱傭保險及工業事故補償。倘未遵守該等保險相關法律法規，我們可能會被追溯徵收保費、滯納金及行政罰款，而未繳保費亦可能透過強制徵收程序追繳。

倘相關政府機關認定我們未有就上述任何僱員福利計劃足額供款，我們可能面對補繳供款要求、滯納金、罰款及／或其他處罰，而財務狀況、經營業績及前景可能受到不利影響。

我們未能及時或以具成本效益的方式滿足訂單，可能對我們的業務、經營業績及財務狀況造成重大不利影響，而訂單轉化為收益的速度可能較歷史趨勢為慢。

與行業慣例相符，我們大部分熱流道系統均於與客戶議定售價並收到訂單後方始生產，且訂單一般要求於指定期間內交付。倘我們未能妥善安排生產計劃或確保有足夠熟練勞工，未能及時收到足夠原材料及部件，或客戶更改所訂購產品的規格，訂單轉化為收益的速度可能較過往為慢。倘變現收益所需時間超出預期，我們的現金流量、營運資金狀況、經營業績、財務狀況及前景可能受到重大不利影響。

此外，未能及時或以具成本效益的方式交付產品，可能導致客戶取消訂單、要求折扣或減價、向我們提出申索，或完全終止與我們的業務往來，而客戶可能選擇轉向競爭對手採購產品。上述任何情況均可能對我們的客戶關係、業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

倘我們的產品被發現存在缺陷、未能達到預期性能或滿足客戶要求或期望，我們可能產生大量額外成本，而我們的聲譽亦可能受到重大不利影響。

我們的生產涉及高度複雜的工序，而產品必須符合嚴格的質量、性能及可靠性標準，包括客戶指定的標準。我們的產品可能存在缺陷或瑕疵，且僅於付運、安裝或使用後方能發現。倘產品未能符合適用標準或客戶要求或期望，我們可能須自費維修、更換或修復相關產品，並可能面對客戶就其所蒙受損失提出的申索、要求減價、取消訂單，或流失現有或未來業務。

我們亦可能成為產品責任申索的對象。客戶或其他第三方可能直接向我們提出產品責任申索，而倘有人向我們的客戶提出產品責任申索，該客戶可能向我們追討分擔款項。由於我們的產品最終會整合至注塑成型系統，包括我們產品的注塑成型系統可能因故障、缺陷、安裝不當或其他原因而導致人身傷害。倘針對我們的產品質量或產品責任申索或一連串申索獲判勝訴，且申索金額超出我們的保險承保範圍，而我們亦未能從其他途徑獲得彌償，則可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。任何該等申索，不論是否有理有據，亦可能導致負面報道，損害我們的聲譽及品牌，並令客戶對產品失去信心，從而可能對我們的業務及前景造成重大不利影響。請參閱「— 我們的保險承保範圍有限，任何超出承保範圍的申索均可能導致產生大量成本及分散資源」。

我們在全球經營業務，經營業績面對匯率波動風險，可能對財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們透過不同司法權區的附屬公司在全球經營業務，而銷售相當部分以呈報貨幣美元以外的貨幣計值。各營運附屬公司的財務狀況及經營業績以相關當地貨幣(包括人民幣、歐元、韓圓、印度盧比及其他貨幣)呈報，再按適用匯率換算為美元，以納入綜合財務報表。美元與該等貨幣之間的匯率近年大幅波動，日後可能繼續如此。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度以及截至2026年6月30日止六個月，我們分別錄得匯兌收益／(虧損)淨額2.2百萬美元、(3.2)百萬美元、1.7百萬美元及(1.0)百萬美元。

匯率波動影響(其中包括)新增訂單、銷售及盈利的換算價值、產品在海外市場的相對競爭力以及向海外供應商採購原材料、零件及部件的成本。鑒於匯率波動，我們未必能有效管理貨幣交易及換算風險，而任何重大匯率波動均可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

我們為開發新產品、改良產品及定製產品而進行的研發工作未必能達到預期成效，而該等產品亦可能未能獲得市場認受性，因而對業務造成不利影響。

我們的成功部分取決於能否及時並以具成本效益的方式開發及推廣能夠滿足不斷變化的客戶需求的新產品、改良產品及定製產品，維持及提升技術能力，以及預測或成功應對競爭對手引入的技術變革。客戶的終端產品不斷演變，而我們未必能開發或製造符合客戶最新要求的熱流道系統或其他產品。截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度以及截至2025年及2026年6月30日止六個月，我們的研發開支分別為11.1百萬美元、10.4百萬美元、11.5百萬美元、5.5百萬美元及5.7百萬美元，分別佔相關期間收益的3.0%、2.8%、3.0%、2.9%及3.1%。

開發新產品、改良產品及定製產品涉及重大風險及不確定因素。我們的研發活動未必能達到預期成效，而在新產品的研究、開發或生產過程中，我們可能遇到困難、延誤或成本增加。我們開發的新產品亦可能未能取得所需知識產權保護，或未能獲得市場認受性。產品開發及測試可能耗資龐大且費時，而其結果本身具有不確定性。

此外，我們所處行業的技術可能迅速發展。競爭對手可能開發出較我們現有或未來技術更有效或更具商業吸引力的專利或其他技術，或會令我們的技術或產品競爭力下降或過時，而日後亦可能出現熱流道系統的替代技術。倘我們未能開發及製造滿足客戶需求的新產品及改良產品，並使其獲得市場認受性，我們的競爭地位、業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

倘未能遵守環境、健康及安全法律法規，我們可能面對罰款或處罰及其他負面後果，因而可能對業務的成功造成重大不利影響。

我們從事熱流道系統及配套產品的生產，而營運須遵守營運所在司法權區環境、健康及安全法律法規及許可規定，包括規管向空氣、土壤及水體排放污染物、固體及危險物質和廢物的管理、處理、儲存、處置及暴露，以及保護僱員健康及安全的規定。請參閱「監管概覽」。

於往績記錄期，我們一家中國附屬公司並未為其生產場地完成若干排污登記或許可程序。未能遵守適用環境、健康及安全法律法規，或根據該等法律法規被追究責任，可能導致行政處罰、罰款、被責令停止不合規活動及採取糾正措施、暫停營運、撤銷許可證以及第三方就人身傷害或財產損失提出申索。

風險因素

此外，營運所在司法權區的環境、健康及安全法律法規及標準以及其執行日益嚴格，可能要求我們作出巨額資本或營運開支，修改設施或生產工序，取得額外許可證或批准，或實施額外合規措施。製造活動亦面對工作安全事故及工業意外風險，可能導致人員傷亡、財產及設備損壞、受影響人士提出申索、暫停營運以及民事、行政或刑事處罰。上述任何情況均可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們及／或其他方未能取得或續期業務所需的若干批准、牌照、許可證及證書，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們須遵守要求向不同機關取得及維持各項批准、牌照、許可證及證書以經營業務的法律法規，包括(其中包括)有關製造設施建設及營運、環境保護、工作安全以及向若干國家出口產品的規定。根據適用中國法律法規，與我們擴產有關的建設項目須受政府監督及審批程序規管，包括項目審批及備案、建設用地及工程規劃審批、施工許可、環境影響評估以及相關機關的竣工驗收。

倘未能取得或維持營運所需的批准、牌照、許可證及證書，我們可能面對制裁或其他執法及行政行動，包括被勒令停止營運、罰款，以及須採取涉及額外資本開支的糾正措施或其他補救行動。此外，部分批准、牌照、許可證及證書須由相關機關定期續期及／或重新評估，而續期或重新評估標準可能不時變化。因新法律法規或對現有法律法規的詮釋或執行變更，我們亦可能須就現有業務取得先前無須取得的額外批准、牌照、許可證或證書。

我們無法向 閣下保證我們或持有我們賴以營運的牌照或資格的任何第三方，將能及時取得或續期所有必要批准、牌照、許可證及證書，甚至無法保證能夠取得或續期。任何未能取得或續期的情況均可能嚴重干擾業務、限制營運或令收益減少及／或成本增加，因而可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們可能無法重續現有租約或為業務營運物色理想的替代場所。

我們於營運所在司法權區租用若干物業作為生產設施、倉庫、辦公室及其他業務營運用途。於最後實際可行日期，我們租用123處物業，總建築面積約為68,293平方米。我們無法向 閣下保證相關租約於屆滿時能在租金不大幅增加或按其他商業上可接受的條款重續，甚至無法保證能夠重續。倘出租人終止或拒絕重續租約，或尋求施加我們無法接受的條款，我們可能須將相關營運搬遷至替代場所。合適的替代地點未必能按商業上合理的條款即時取得，甚或無法取得，而搬遷可能導致重大成本、業務中斷及生產時間損失。倘無法及時重續現有租約或物色理想的替代場所，業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

倘自有及租賃物業不符合適用物業相關法律法規，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們在營運所在的多個司法權區擁有及租用物業，而該等物業須遵守各項物業相關法律法規。根據中國法律，租賃協議須向當地房屋管理機關辦理登記。於最後實際可行日期，我們在中國的35份租賃協議尚未完成向相關機關辦理登記。未能在相關機關規定期限內完成登記，可能導致每份未登記租約被處以人民幣1,000元至人民幣10,000元罰款，而我們就該等不合規情況可能被處以的最高罰款總額約為人民幣350,000元。

此外，我們在中國租用的13處物業的出租人未有提供業權證書或其他類似證明，證明其有權向我們出租相關物業，或適用中國法律法規所要求的租賃同意書。因此，我們無法向閣下保證該等出租人有權向我們出租相關物業。倘任何租賃協議因該等瑕疵而受到質疑、被判無效或終止，或相關物業的實際業主拒絕追認租賃協議，我們可能無法繼續使用相關物業，並可能須遷出，而可採取的追索方式可能僅限於就出租人違反相關租賃協議向其提出申索。倘我們被要求遷出該等物業，我們無法向閣下保證能夠及時覓得合適的替代物業，甚至無法保證能夠覓得。請參閱「業務 — 物業 — 租賃物業」。

我們的業務在很大程度上倚賴高級管理人員持續努力，以及維持熟練勞工團隊的能力。倘失去彼等的服務，我們的業務可能受到重大不利影響。

我們未來的成功在很大程度上取決於能否持續吸引、培養、激勵及留聘高級管理人員，以及足夠數目的經驗豐富及熟練僱員。高級管理團隊在注塑成型行業擁有豐富經驗，並深入了解熱流道系統市場，而我們受惠於彼等的往績。請參閱「董事及高級管理層」。

市場對合資格人才的需求殷切，尤其是在注塑成型行業，而我們可能須付出高昂成本以吸引及留聘該等人才。失去任何高級管理團隊成員或其他關鍵人員的服務，可能嚴重干擾業務營運，損害與特定客戶、供應商或其他持份者的關係，延誤業務策略的實施，並對未來增長造成不利影響。此外，倘任何該等人士加入競爭對手或從事競爭業務，即使我們已訂立旨在減少該等損失的合約安排，仍可能失去重要商業秘密、人際關係、技術訣竅及其他寶貴資源。我們無法向閣下保證能夠及時物色及招聘合適人選替代離職的關鍵人員，並使其融入團隊，甚至無法保證能夠做到上述各項。倘失去高級管理人員的服務或未能維持熟練勞動力，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

我們的收購及投資未必能成功實現預期目標，並可能損害我們的業務、財務狀況及經營業績。

我們曾經且可能不時收購或投資可相輔相成的業務及技術。例如，我們完成收購Magnet及Kiwon Superprecision，以將若干加工及製造能力收歸內部處理，強化我們對生產品質與交貨時程的掌控，並支持我們的熱流道系統產品持續生產。物色合適的收購或投資對象可能困難、費時且成本高昂，而我們可能無法成功完成已物色的收購。我們收購其他業務的經驗有限，而能否成功收購及整合其他公司、產品或技術存在不確定性。已完成的收購未必能實現預期目標，亦可能被客戶、供應商、業務夥伴或投資者負面看待。

我們就收購及投資面對的風險包括：

- 管理層的時間及精力由經營業務轉移至應對收購及整合挑戰；
- 我們對相關行業分部或地域缺乏了解及經驗；
- 整合被收購公司的產品開發、分銷、銷售及營銷職能所涉及的挑戰；
- 留聘被收購公司關鍵僱員所涉及的挑戰；
- 將被收購公司僱員融入我們組織所涉及的文化及營運挑戰；
- 整合被收購公司的會計、管理資料、人力資源及其他行政系統所涉及的挑戰；
- 需要在收購前可能缺乏有效控制、程序及政策的業務中，實施或改善相關控制、程序及政策；
- 就被收購公司在收購前的活動承擔責任，包括知識產權侵權申索及其他未知或或然負債；
- 不在預計之中的撇銷、支出或商譽減值；及
- 與被收購公司有關的訴訟或其他申索，包括被解僱僱員、客戶、前股東或其他第三方提出的申索。

未來收購或投資亦可能導致發行具有攤薄作用的股本證券，或產生債務、或然負債、攤銷開支或新增營運開支。倘未能應對上述風險或過往或未來收購或投資所遇到的其他問題，或任何該等交易未能實現預期目標，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

倘我們無法維持及提升品牌，或發生損害聲譽及品牌的事件，我們維持及擴大客戶群的能力可能受損，而業務及財務業績可能受到不利影響。

我們已在注塑成型行業建立品牌，而品牌及聲譽對業務營運、與客戶及業務夥伴的關係，以及有效競爭的能力至關重要。維持及提升品牌在很大程度上取決於能否持續提供可靠、值得信賴及創新的產品，以滿足客戶不斷變化的需求，而我們未必能成功做到。維持及提升品牌亦可能要求我們在產品開發、營銷及客戶服務方面投入大量資金，而該等投資未必成功。倘推出的新產品或技術未能滿足市場需求或客戶期望，我們的品牌可能受到不利影響。

此外，任何涉及我們、管理層、僱員、產品、業務夥伴或行業的負面報道，不論是否屬實，均可能損害品牌及聲譽。我們未必能夠以令客戶及業務夥伴滿意的方式化解負面報道，並可能須進行辯護性媒體宣傳或採取法律行動，因而令營銷及法律開支增加，並分散管理層精力。倘無法維持及提升品牌，或發生損害聲譽及品牌的事件，我們維持及擴大客戶群的能力可能受損，而業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

我們面對多項稅務不確定因素，可能對經營業績及股東回報造成重大不利影響。

我們須在多個司法權區繳稅。我們根據對營運所在司法權區適用稅務法律法規的詮釋釐定應繳稅項。稅率、稅法、稅務慣例、稅收協定或稅務法規的變化，或相關稅務機關對其詮釋或執行方式的變化，可能對我們的稅務狀況造成不利影響。

我們的實際稅率可能與預期不同，且差異可能重大。多項因素可能導致未來實際稅率上升，包括：被認為賺取及應課稅溢利的司法權區；解決各稅務機關未來稅務審核所產生問題的結果；遞延稅項資產及負債估值的變化；不可扣稅開支增加，包括收購相關交易成本及商譽減值；以股份為基礎的薪酬的稅務處理的變化；稅法或其詮釋及公認會計原則的變化；以及與公司架構有關的轉讓定價政策受到質疑。

風險因素

稅務機關可能不同意我們採取的稅務立場，或主張我們須繳納我們認為並未設立應課稅聯繫(於國際稅收協定中通常稱為「常設機構」)的司法權區的稅項。倘任何該等主張成立，可能增加我們在一個或多個司法權區的預期稅務負債。此外，根據適用中國稅務法規，包括國家稅務總局公告第7號及國家稅務總局公告第37號(《關於非居民企業所得稅源泉扣繳有關問題的公告》)，非中國稅收居民企業間接轉讓中國居民企業股權或其他財產，倘被視為不具有合理商業目的，可能被重新定性並視為直接轉讓中國應課稅財產，且可能須按最高10%的稅率繳納中國預扣稅。該等規則是否適用存在不確定性，而我們可能須耗用寶貴資源以遵守該等規則，或證明不應據此被徵稅。請參閱「監管概覽 — 中國法律法規 — 有關稅務的法律法規」。

我們亦須接受營運所在司法權區稅務機關的定期稅務審核、檢查及審查，其結果本身具有不確定性。倘任何稅務機關成功挑戰我們的稅務立場，或向我們徵收額外稅項、利息或罰款，我們的實際稅率可能上升，而財務狀況、經營業績及股東回報可能受到重大不利影響。

政府機關可能質疑我們的公司間轉讓定價政策，或修改法律，從而提高我們的實際稅率或以其他方式損害業務。

由於我們透過不同司法權區的附屬公司在國際市場經營業務，我們須遵守境外稅務及公司間轉讓定價法律，包括有關母公司與附屬公司之間資金流動的法律。營運所在司法權區的稅務機關密切監察公司架構及我們對公司間資金轉移的會計處理方式。倘任何稅務機關挑戰公司架構、轉讓定價機制或公司間轉移，我們的營運可能受到不利影響，而實際稅率可能上升。各國稅率不同，倘稅務機關認定我們在某司法權區的溢利應予調高，我們未必能全數利用由此產生的所有境外稅收抵免，因而令實際稅率上調。

儘管我們致力了解及遵守所有適用外匯管制及轉讓定價法律，仍可能未能完全遵守。此外，倘該等法律變更，我們可能須調整營運流程、公司架構、轉讓定價安排或其他稅務相關慣例，而未必能及時或以具成本效益的方式作出調整。倘上述任何情況導致稅款增加、合規成本上升或額外負債，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

我們的業務可能受惠於地方政府授予的若干財政獎勵、補貼、稅務豁免、優惠稅務待遇及其他酌情政策。該等獎勵、補貼或政策到期或變動，可能對經營業績造成不利影響。

我們的業務曾受惠於營運所在司法權區政府機關授予的若干政府補貼、財政獎勵、稅務豁免、優惠稅務待遇及其他酌情政策，其中多項屬非經常性或須定期審查。於截至2023年、2024年及2025年12月31日止年度以及截至2026年6月30日止六個月，我們分別錄得政府補助0.9百萬美元、0.7百萬美元、1.2百萬美元及1.1百萬美元，而於往績記錄期，若干中國附屬公司作為高新技術企業享有15%的優惠企業所得稅稅率，而非25%。

政府財政獎勵的時間、金額及準則由相關政府機關全權酌情決定，無法確切預測。相關機關可能隨時決定減少或取消該等補助、獎勵或優惠稅務待遇，或要求我們退還先前收到的部分或全部補助。我們無法保證相關政府機關日後將繼續提供相同水平的補貼或獎勵，甚至無法保證會繼續提供任何補貼或獎勵，而相關機關亦可能不時檢討及調整適用標準。部分政府財政獎勵按項目授予，並以符合若干條件為前提，包括遵守適用財政獎勵協議及完成當中所述的特定項目。我們無法保證能符合所有相關條件，倘未能符合，可能被取消相關獎勵或被要求退還。同樣，優惠稅務待遇須接受定期審查、重新認定資格，並受適用法律及政策變化影響，而我們無法向閣下保證我們或附屬公司將持續符合享有該等待遇的資格。

倘任何補貼、獎勵或優惠待遇被減少、縮減、撤回或不獲續期，或已授補貼延遲收取，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

我們的銷售及營銷工作未必成功。

我們未來的增長部分取決於能否維持及擴大客戶群，並增加產品在現有及新市場的銷售。為達成該等目標，我們必須識別市場機會、建立及維持客戶關係、提高市場對產品的認知度，並有效執行銷售及營銷策略。我們無法保證銷售及營銷工作將取得成功，或將帶來銷售額、市場份額或盈利能力的提升。

現有及潛在客戶可能因多種原因選擇購買競爭對手的產品，包括價格、質量、產品性能、技術能力、客戶服務、交付能力、品牌知名度或現有商業關係。此外，成功推廣及銷售產品的能力取決於多項因素，包括銷售及營銷人員的成效、產品的市場認受性，以及當時的經濟及市場狀況。我們可能就銷售及營銷活動產生大量成本，而該等投資未必帶來預期回報。倘未能預測市場發展、識別客戶需求、有效推廣產品或成功爭取新業務，我們可能無法維持或增加銷售，而業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

風險因素

我們面對與合作的其他各方有關的風險。倘無法與該等其他方有效合作，或該等其他方未能按照適用法律法規履行責任、提供可靠或令人滿意的服務或經營業務，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

我們在日常業務及營運中與不同其他方合作。例如，我們倚賴供應商採購原材料、零件及部件，並倚賴物流服務供應商運輸產品及物料。

我們就該等合作面對多項風險，包括：

- 該等其他方的業務營運可能惡化、中斷或終止，或彼等可能暫停向我們提供產品或服務；
- 我們可能無法按商業上可接受的條款維持與現有合作方的業務關係，甚或無法維持；
- 與該等其他方訂立的主要合約條款可能出現不利變化，例如費用或價格上漲至我們無法接受或不再屬商業上合理的水平，而我們可能難以甚或無法及時物色替代合作方並建立關係；
- 該等其他方可能未能履行合約責任，或提供可靠或令人滿意的產品或服務，進而影響我們自身產品及服務的質量及交付；及
- 該等其他方可能未能遵守適用法律法規，或涉及負面事件或報道，進而對我們的業務營運及聲譽造成不利影響。

在任何該等情況下，我們與該等其他方的合作關係可能中斷或終止，而業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

我們的業務取決於保護知識產權的能力，且可能在相關司法權區面對第三方提出的知識產權侵權及其他申索；倘該等申索成立，可能導致我們支付巨額損害賠償及產生其他成本。

我們未來的成功及競爭地位部分取決於能否取得及維持產品所用的專有技術。我們綜合運用專利、商業秘密、技術訣竅、商標及著作權以及與僱員及其他方訂立的保密協議，保護知識產權。然而，該等措施未必足夠。保密協議可能被違反或終止，而我們未必能就任何違約獲得充分補救。我們未必總能成功防止競爭對手或其他第三方未經授權使用知識產權，亦可能未能及時發現任何該等未經授權使用，甚或無法發現。於2026年6月30日，我們在中國、韓國、日本、德國及巴西擁有596項有效專利及33項待批專利申請。請參閱「業務 — 知識產權」。

風險因素

我們已在擬製造、已製造、使用或銷售專利產品的司法權區，就若干現有及擬推出的產品、工藝及服務申請專利保護；然而，我們未必能準確預測最終需要專利保護的所有司法權區，倘未能及時在任何該等司法權區提出專利申請，日後可能無法再行申請。我們亦可能面對以下風險：任何專利可能被宣告無效、被規避或受到質疑；任何待批或未來專利申請可能未能按我們所尋求的權利要求範圍獲授專利，甚或不獲授予，而獲授專利的範圍或保護力度亦可能不足以提供實質保障或商業優勢；其他方可能開發與我們的技術相若或更優勝的技術，複製我們的技術或採用規避我們專利的設計；以及我們採取的技術保護措施未必能防止該等技術遭盜用。監察及執行知識產權可能困難且成本高昂，尤其在知識產權保護或執法較不完善的司法權區，而我們未必有足夠資源有效執行權利。

同時，我們的成功取決於能否在不侵犯第三方知識產權或其他權利的情況下，使用及開發技術及技術訣竅，以及製造及銷售熱流道系統及其他產品。熱流道系統技術專利相關權利要求的有效性及範圍涉及複雜的科學、法律及事實問題及分析，因此可能存在高度不確定性。我們可能不時面對指稱侵犯、盜用或以其他方式侵害第三方專利、商標、著作權、商業秘密或其他知識產權的申索、要求、訴訟或其他程序，包括指稱僱員不當使用或披露前僱主商業秘密的申索。就知識產權訴訟、專利異議程序、商標糾紛及相關法律及行政程序進行抗辯或提出法律行動，可能耗資龐大且費時，並可能嚴重分散資源以及技術及管理人員的精力。任何該等訴訟或程序中的不利裁決，可能令我們對第三方承擔重大責任，要求我們向第三方尋求許可或持續支付特許權使用費，要求我們重新設計產品，或使我們受制於禁止製造及銷售產品或使用技術的禁制令。不論結果如何，長期訴訟亦可能導致客戶或潛在客戶在訴訟解決前延遲或限制購買或使用產品，並可能引起損害聲譽的負面報道。

倘無法充分保護知識產權，或任何知識產權申索的裁定對我們不利，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

專利保護的取得與維持取決於有否遵守各項程序、提交文件、支付費用及政府專利機關施加的其他要求，而未能遵守該等要求可能導致專利保護減少或喪失。

在我們擁有或獲授權使用的專利及專利申請的有效期內，須向政府專利機關按期繳付專利及專利申請的定期維護費、續期費、年費及其他各項政府費用。相關政府機關亦要求在專利申請過程中遵守多項程序、文件、支付費用及其他類似規定。在某些情況下，無意的疏漏可根據適用規則透過繳付滯納費或其他方式補救；然而，在某些情況下，不合規可能導致專利或專利申請被放棄或失效，因而部分或完全喪失在相關司法權區的專利權。

風險因素

倘任何專利權因該等不合規情況而被放棄、失效或以其他方式喪失、減少或受到不利影響，潛在競爭對手可能得以憑相若或相同的產品或技術進入市場，因而削弱我們的競爭地位，並對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

專利法變更可能降低專利的整體價值，因而削弱我們保護產品的能力。

我們營運所在司法權區(如中國及韓國)的專利法或相關機關對專利法的詮釋變更，包括可授予專利的標準變更，可能增加辦理專利申請及執行或捍衛已授專利的不確定性及成本，而任何該等變更均可能對業務造成不利影響。例如，於2020年10月頒佈並於2021年6月生效的《中華人民共和國專利法》修訂，將外觀設計專利的保護期限由10年延長至15年，而中國或其他相關司法權區日後可能進一步修訂知識產權法律。我們無法保證任何該等變更不會對專利價值或整體知識產權保護造成不利影響。上述任何情況均可能對我們保護、捍衛及執行專利權的能力，以及競爭地位、業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們可能在日常及一般業務過程中涉及申索、糾紛、訴訟、仲裁或其他法律程序。

我們、董事、管理層及僱員可能不時面對申索、糾紛、訴訟、仲裁、監管查詢、行政程序或其他法律程序，包括在日常業務過程中產生者，例如與僱員、供應商或客戶就(其中包括)產品責任、勞工事宜或合約事宜產生糾紛。

法律及行政程序可能耗資龐大、歷時長久並干擾正常業務營運，而複雜法律程序的結果難以預測。我們訂立的協議有時載有彌償條款，倘獲彌償第三方面對申索，可能令我們承擔訟費及損害賠償。倘一項或多項法律或行政事宜的裁決對我們不利、獲彌償方尋求的金額超出預期，或法院就我們的營運頒下任何禁制令，我們可能須支付巨額補償性或懲罰性金錢賠償、交出收益或溢利、採取公司補救措施、停止業務營運或受到禁制性濟助或強制履行的約束，任何該等情況均可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。不論是否有理據，就指控、訴訟或法律或行政程序作出答覆及抗辯均可以耗費時日且成本高昂，可能導致龐大法律及行政開支，分散管理層精力，並可能引起負面報道及損害聲譽。

風險因素

我們的業務營運可能因資訊科技系統故障、安全威脅或安全漏洞而中斷，因而可能對業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們業務的高效運作倚賴不同平台的資訊科技基礎設施及系統，以處理、傳輸及儲存電子資料，並支持各項業務流程及活動，包括生產管理、客戶資料管理、存貨及賬單以及財務及預算數據。我們的設施、設備、產品、數據及資訊科技基礎設施面對安全威脅及安全漏洞風險。系統容易受到自然或人為災害、電腦病毒、網絡攻擊(包括勒索軟件、分散式阻斷服務攻擊、網絡釣魚及社交工程攻擊)、未經授權存取、停電及其他中斷的影響。由於用於未經授權存取或破壞系統的技術經常轉變，且可能直至我們或第三方服務供應商受到攻擊時方始知悉，我們可能無法預測該等攻擊或實施足夠防護措施。

任何重大系統故障、安全威脅或安全漏洞均可能損害聲譽，令我們承擔重大責任或遭受監管處罰，導致產品需求減少，令我們難以或無法向客戶交付產品或從供應商接收原材料或部件，影響售後服務，並導致供應鏈延誤及效率下降。我們亦可能須產生巨額成本以維護、升級及保護資訊科技系統，或補救任何系統故障、中斷或安全漏洞的影響。倘發生上述任何情況，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能受到重大不利影響。

我們須遵守有關網絡安全、私隱及數據保護的複雜法律法規及政府政策。實際或被指稱未有遵守該等法律法規及政府政策，可能對業務及聲譽造成重大不利影響。

我們的業務涉及收集、使用、儲存、傳輸及以其他方式處理若干數據及資料，包括僱員的個人資料及與客戶及供應商有關的資料。我們須遵守營運所在司法權區有關網絡安全、私隱及數據保護的法律法規及政府政策，包括中國的《網絡安全法》、《數據安全法》及《個人信息保護法》，以及韓國、日本、歐盟及其他設有業務或銷售活動的司法權區的數據保護制度。在許多情況下，該等法律法規不僅適用於與第三方的交易及往來，亦可能限制我們與附屬公司之間跨境傳輸個人資料及其他受規管數據。

該等法律法規複雜且持續發展演變，其詮釋及執行涉及重大不確定性，而不同司法權區的監管要求可能有所不同，甚至在某些情況下相互衝突。遵守該等新訂及不斷變化的要求，可能導致我們產生大量成本或須改變業務慣例，包括數據處理及跨境數據傳輸慣例。任何實際或被指稱未有遵守適用網絡安全、私隱及數據保護法律法規及政策的情況，以及任何機密資料或個人資料遺失、遭未經授權存取、披露或發放，均可能導致政府調查及執法行動、罰款及處罰、民事申索、負面報道及聲譽受損，任何該等情況均可能對業務、財務狀況、經營業績及聲譽造成重大不利影響。請參閱「我們的業務營運可能因資訊科技系統故障、安全威脅或安全漏洞而中斷，因而可能對業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響」。

風險因素

倘未能維持充分的內部控制，我們可能無法有效管理業務，並可能出現影響業務的錯誤或資料疏漏。

我們的成功取決於有效運用標準化管理體系、資訊系統、資源及內部控制的能力。隨著持續擴張，我們將須修改及改善財務及管理控制、匯報系統及程序和其他內部控制以及合規職能，並培訓、管理及提升僱員能力，以使內部控制維持充分有效。未能及時建立、修訂或維持有效且高效的內部控制系統，或未能使該系統適應不斷擴大的業務及持續演變的監管要求，均可能導致影響業務的錯誤、營運失誤、未經授權交易、欺詐或資料疏漏，並可能削弱我們有效管理業務、及時編製準確可靠的財務報表以及履行[編纂]公司匯報及其他責任的能力。

我們日後可能發現內部控制存在缺陷或不足。倘未能及時補救任何該等缺陷或不足，或實施所需的新控制或改良控制，或根本未能做到，可能導致財務報表出現錯誤或錯誤陳述，令我們未能履行匯報責任，使投資者對我們所呈報的財務及其他資料失去信心，並令我們面對監管制裁，任何該等情況均可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的僱員及業務夥伴可能從事不當行為或其他不正當活動，包括不遵守監管標準及要求。

我們可能面對僱員、代理、供應商、客戶或其他業務夥伴或第三方作出的欺詐或其他不當行為，因而蒙受財務損失及政府機關施加的制裁，並令聲譽受損。該等不當行為可能包括隱瞞未經授權或失敗的活動，導致未知且未受管理的風險或損失；故意隱瞞重大事實，或未有執行旨在識別對決策屬重大的潛在風險的必要盡職審查程序；不當使用或披露機密資料；從事不正當活動，例如為換取任何形式的利益或收益而行賄或受賄；挪用資金；進行超出授權限額的交易；作出失實陳述或從事欺詐、欺騙或其他不正當活動；或以其他方式未有遵守適用法律法規或內部政策及程序。

內部控制措施可能無法及時識別所有不合規事件或可疑交易，甚或無法識別，且並非總能偵測及防止欺詐及其他不當行為，尤其是供應商或其他第三方所作出的行為。任何該等欺詐或不當行為，或由此引起的負面報道，均可能令我們承擔責任、受到處罰或監管行動、聲譽受損，並對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

我們面對與第三方支付安排有關的多項風險。

於往績記錄期，若干名客戶透過第三方(即該等客戶的關聯方)與我們結算付款，而該等第三方根據該等客戶與我們訂立的協議並無合約責任如此行事。請參閱「業務 — 銷售、營銷及客戶 — 第三方支付安排」。我們於往績記錄期面對與第三方支付安排有關的多項風險，包括：(i)並非負有合約義務的債務人的第三方支付人可能尋求向我們追討款項；(ii)因我們對第三方支付人的資金來源及用途了解有限而產生的潛在風險；及(iii)第三方支付人的清盤人可能提出的申索。倘第三方支付人或其家庭成員、債權人或清盤人提出任何申索，或倘就任何第三方支付而向我們展開或提出任何法律程序，我們可能須調配額外財務及管理資源以處理該等申索或法律程序，可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們須遵守反貪污、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁以及類似法律，而不遵守該等法律可能令我們面對行政、民事及刑事罰款及處罰、附帶後果、補救措施及法律開支，所有該等情況均可能對業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成不利影響。

我們須遵守開展活動所在的不同司法權區的反貪污、反賄賂、反洗錢、金融及經濟制裁以及類似法律法規。任何不遵守該等法律的情況，均可能令我們面對舉報投訴、負面媒體報道、調查以及嚴厲的行政、民事及刑事制裁、附帶後果、補救措施及法律開支，所有該等情況均可能對業務、經營業績、財務狀況及前景造成重大不利影響。

我們向眾多國家及地區的客戶銷售產品。與我們進行或日後可能進行貿易的若干國家、地區或交易對手，可能已經或日後成為一個或多個司法權區實施的經濟制裁或出口管制的對象，包括美國財政部外國資產控制辦公室、英國財政部以及歐盟及其成員國實施的制裁計劃。近年施加該等制裁的機關數目增加，而適用制裁制度的複雜程度及相關合規負擔亦已上升。

我們過去曾向位於目前或其後受制裁的司法權區的客戶進行銷售。有關銷售現已停止，且我們並未發現任何過去曾向受制裁對象進行被禁止的銷售的紀錄。請參閱「業務 — 可能受到國際制裁的業務活動」。任何違反適用制裁或出口管制法律的情況，甚至任何被指稱或懷疑違反的情況，均可能令聲譽受損，導致金融機構或其他交易對手拒絕與我們往來，並使我們面對罰款、處罰及其他制裁，而日後制裁及出口管制法律的變更可能進一步限制銷售或營運。上述任何情況均可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

日後在我們營運所在國家及地區發生任何不可抗力事件、自然災害或健康或公共安全危害，均可能嚴重干擾業務及營運，並可能對財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們的業務受營運所在國家及地區的整體經濟及社會狀況影響。自然災害、流行病、大流行病及其他傳染病爆發、戰爭行為、恐怖活動、社會或內部動亂以及我們無法控制的其

風險因素

他不可抗力事件，可能對我們及客戶和供應商營運所在地區的經濟、基礎設施及民生造成不利影響。颱風、洪水、火災、地震、沙塵暴、暴風雪及早災等，均對營運所在地區構成風險。

發生任何該等事件可能(其中包括)干擾生產及供應鏈、物流及運輸，限制業務所需重要資源的供應，導致僱員受傷、設施損壞，減少客戶對產品的需求，以及令地區或國家經濟發展放緩。政府機關亦可能因應任何該等事件實施限制措施，包括隔離、旅遊及運輸限制以及進出口限制，進一步干擾業務及營運。我們在應急計劃或恢復措施方面的準備未必足以應對重大事故或危機，而保險承保範圍未必足以補償由此產生的損失。上述任何情況均可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

我們的保險承保範圍有限，任何超出承保範圍的申索均可能導致產生大量成本及分散資源。

倘使用我們的產品導致財產損失、人身傷害或其他損失，我們將面對產品責任申索相關風險。我們投購的產品責任保險有限，倘針對我們的申索獲判勝訴，我們未必有足夠資源履行判決。此外，我們並無投購任何業務中斷保險。即使決定增購保險，可獲得的保險與其他國家提供者相比，承保範圍亦可能有限，且未必能按商業上可接受的條款投購，甚或無法投購。

我們無法向閣下保證，不時投購的保險類別及金額將足以涵蓋可能產生的所有損失、負債、損害賠償、成本或開支，而若干風險可能無法承保。任何業務中斷、自然災害、火災、洪水、設備故障、事故、勞資糾紛、公共衛生事件或其他不可預見情況，以及任何超出保險承保範圍的產品責任或其他申索，均可能導致重大損失，並分散財務及管理資源，因而可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

與我們營運所在司法權區有關的風險

外幣兌換政策可能影響我們的外匯交易，包括向股份持有人派付股息。

我們相當部分業務透過中國附屬公司開展，而從該等附屬公司收取股息及其他分派的能力須受中國外匯法規規限。人民幣兌換為外幣須遵守適用中國法律法規，而外幣兌換及匯款須受中國外匯管制規限。根據現行中國外匯監管制度，經常項目付款(包括溢利分派及與貿易和服務有關的外匯交易)一般可透過獲准經營外匯業務的金融機構，在符合若干程序要求的情況下以外幣支付，無須事先取得國家外匯管理局批准。然而，資本項目下的外匯交易一般須向國家外匯管理局或其地方分支機構或指定銀行登記，或取得其批准，另獲豁免者除外。

中國政府可能酌情實施更嚴格的外匯政策或加強審查跨境資金流動，日後亦可能在若干情況下限制取得外幣以進行經常項目交易。倘適用外匯管制制度阻止中國附屬公司將人民幣兌換為外幣並將資金匯出中國，或以外幣支付股息的政策出現變化，我們從中國附屬公司收取分派、為營運提供資金以及以外幣向股份持有人派付股息的能力可能受到不利影響。此外，雖然我們韓國附屬公司的股息通常無需事先獲得政府批准即可匯出，但此類匯款仍須遵守《韓國外匯交易法》的適用申報規定，且在緊急情況下可能會被施加保障措施。

我們營運所在若干地域市場的法律制度所存在的不確定性，可能影響業務、財務狀況、經營業績及前景。

我們營運所在地域市場的法律制度因司法權區而有明顯差異。部分司法權區採用以成文法為基礎的民法法系，過往法院判決可作參考，但先例效力有限；其他司法權區則以普通法為基礎。我們面對若干營運所在地區市場法律制度本身的不確定性。新近頒佈的法律法規未必充分涵蓋該等市場經濟活動的所有方面，而適用法律法規的詮釋及執行可能取決於未來實施細則，涉及不確定性，且未必如其他司法權區般一致或可預測。

例如，中國法律制度屬以成文法為基礎的民法法系，許多法律、法規及規則的詮釋未必一致，而執行該等法律、法規及規則亦涉及不確定性。由於地方行政及司法機關在詮釋及執行法定條文及合約條款方面擁有重大酌情權，可能難以評估行政及司法程序的結果，以及我們可獲得的法律保障程度。該等不確定性可能影響我們對法律規定適用性的判斷，以及執行合約權利或侵權申索的能力。此外，第三方可能利用監管不確定性，透過欠缺理據或無理纏擾的法律行動或威脅，企圖向我們索取款項或利益，而若干司法權區的行政及司法程序可能歷時長久，導致大量成本並分散資源及管理層精力。上述任何情況均可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

閣下可能難以向我們及管理層送達法律程序文件及執行判決。

本公司於香港註冊成立，而相當部分資產及營運以及大多數董事及高級管理層成員均位於香港境外，主要在中國及韓國。因此，投資者可能無法於香港境內向該等董事或高級管理層成員送達法律程序文件，或於資產所在司法權區對我們或彼等執行香港法院作出的判決。

外國判決的認可及執行須受尋求執行所在司法權區的法律及安排規限。在中國，外國判決的認可及執行受《中華人民共和國民事訴訟法》規管，中國法院可根據中國與作出判決所在國家之間的條約，或司法權區之間的互惠原則，認可及執行外國判決。根據於2024年1月29日生效的《關於內地與香港特別行政區法院相互認可和執行民商事案件判決的安排》及其前身2008年安排，香港法院的若干判決可在符合當中所載條件及程序的情況下在中國獲認可及執行；然而，任何認可及執行申請的結果及所需時間仍存在不確定性。在韓國，外國判決僅在符合韓國《民事訴訟法》規定時方獲認可及執行，而韓國法院不會認可其認為違反韓國公共政策的外國判決。因此，閣下可能在向我們、董事或高級管理層送達法律程序文件及執行判決時遇到困難或產生額外成本，甚或無法送達或執行。

有關塑料注塑成型產品的法規、政策及監管要求的發展，可能影響業務及前景。

客戶使用我們的熱流道系統及配套產品生產塑料注塑成型產品。因此，有關塑料及塑料注塑成型產品的法規發展或政策及監管要求變化，可能影響業務營運及前景。在我們及客戶營運所在司法權區，多個政府機關已採納、考慮或預期將考慮旨在應對塑料環境影響的立法及其他監管措施，包括規定特定回收率及／或再生材料使用比例、對塑料包裝材料徵收按金或稅項、限制使用若干塑料或一次性塑料產品，以及對產品及包裝的成分及可處置性施加要求。該等立法及監管措施可能增加塑料產品相關成本，減少對塑料注塑成型產品的需求，進而減少對我們產品的需求。

我們可能須不時改變或調整業務重心，以應對影響產品終端市場的新規則及法規，但未必能及時有效地作出調整，甚或無法調整。我們無法保證有利於塑料加工行業的政策或監管要求將持續存在，或日後不會頒佈及實施不利政策或監管要求。任何有關使用我們的產品及設備所生產終端產品的新規則或法規或現有規定的不利變更，均可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

派付股息須遵守營運所在地區的法律法規。

本公司為一家控股公司，主要透過附屬公司開展業務。本公司向股東派付股息及支付公司及其他開支的能力，取決於能否從附屬公司收取股息及其他分派，而附屬公司作出該等分派的能力，須受其註冊成立及營運所在司法權區的法律法規，以及現有或未來融資安排可能包含的限制規限。

根據中國法律法規，中國附屬公司僅可從按照中國會計準則釐定的累計溢利中派付股息，且各附屬公司須在彌補過往年度累計虧損後，每年將至少10%的稅後溢利撥入法定盈餘公積金，直至該儲備達到註冊資本的50%為止。該等法定儲備不得用作分派現金股息。此外，中國附屬公司向境外控股公司支付的股息，一般須按10%的稅率繳納中國預扣稅，除非根據適用稅收協定或安排獲調低稅率。此外，倘任何附屬公司日後以自身名義舉債，規管該等債務的文據可能包含限制其向本公司派付股息或作出其他分派能力的契諾或承諾。我們在韓國、日本及其他司法權區的附屬公司的分派同樣須遵守當地法律要求，包括資本維持及儲備規定以及適用預扣稅。倘任何附屬公司因適用法律法規、融資安排或其他原因而被限制向本公司作出分派，我們的流動資金及財務狀況以及向股東派付股息的能力，可能受到重大不利影響。

股份的非中國持有人可能須承擔中國所得稅責任。

根據《中國企業所得稅法》（「**企業所得稅法**」）及其實施細則，在中國境外註冊成立但「實際管理機構」位於中國的企業，可能被視為中國「居民企業」，並須就全球收入按25%的稅率繳納中國企業所得稅。《關於境外註冊中資控股企業依據實際管理機構標準認定為居民企業有關問題的通知》（又稱國家稅務總局第82號文）載列釐定境外註冊企業的「實際管理機構」是否位於中國的若干準則。儘管國家稅務總局第82號文按其條文適用於由中國企業或中國企業集團控制的境外企業，中國稅務機關可能採用當中所載準則，作為釐定其他境外註冊企業稅收居民身份的參考。

企業的稅收居民身份須由中國稅務機關釐定，而「實際管理機構」一詞的詮釋仍存在不確定性。倘本公司就中國稅務而言被歸類為中國居民企業，我們可能須就向非中國居民企業股東派付的股息按10%的稅率代扣中國所得稅，而非中國居民企業股東出售或以其他方式處置股份所實現的收益，倘被視為源自中國境內，亦可能須按10%的稅率繳納中國稅項。在該等情況下，非中國居民個人股東是否須就股息或收益繳納任何中國稅項尚不明確；倘須繳納任何該等稅項，一般稅率為20%，惟可根據適用稅收協定或安排獲調低。

風險因素

有關中國居民境外投資活動的中國法規，可能限制中國附屬公司增加註冊資本或向我們分派溢利的能力，或(一旦未能遵從)令我們或中國居民實益擁有人承擔中國法律項下的責任及處罰。

根據國家外匯管理局於2014年7月頒佈的《關於境內居民通過特殊目的公司境外投融資及返程投資外匯管理有關問題的通知》(又稱國家外匯管理局第37號文)，中國居民(包括中國居民個人及中國實體)就設立或控制以境外投資或融資為目的而設立的境外實體，須向國家外匯管理局或其地方分支機構(或於2015年2月頒佈國家外匯管理局第13號通知後，向合資格銀行)辦理登記，並須在基本資料變更或發生其他重大變更(例如投資額增加或減少、股份轉讓或置換、合併或分立)時更新該等登記。倘集團公司的任何中國居民股東或最終實益擁有人未能完成或更新所需的國家外匯管理局登記，相關中國附屬公司可能被禁止向境外母公司分派溢利及任何減資、股份轉讓或清盤所得款項，而我們向相關中國附屬公司注入額外資本的能力可能受限。未能遵守國家外匯管理局登記規定，亦可能因規避適用外匯限制而承擔中國法律責任。

一名中國居民個人未有就其於柳道(青島)有限公司(我們根據香港法律註冊成立的附屬公司(「柳道青島香港」))，我們透過柳道青島香港持有柳道(青島)熱流道系統有限公司(一家根據中國法律註冊成立的公司(「柳道(青島)」))的股權)的間接少數股權，辦理國家外匯管理局第37號文規定的相關外匯登記。因此，我們於2026年就柳道青島香港進行重組。請參閱「歷史、發展及公司架構 — 公司架構」。控股股東之一阿碧曼香港已簽立以本公司及柳道(青島)、廣東柳道為受益人的彌償契據，據此，其承諾就該事件所產生的任何潛在處罰、財務損失或負債向本集團作出彌償。於最後實際可行日期，我們並無收到中國相關主管部門就該事件發出的任何通知、命令或處罰。基於上文所述，董事認為(而中國法律顧問亦贊同)該事件不會對我們的業務及營運造成重大不利影響。然而，我們無法向閣下保證，中國相關監管機構日後不會處以任何罰款，亦無法保證一旦處以罰款，我們將可根據彌償契據悉數收回有關款項。

此外，我們未必獲悉所有直接或間接持有集團公司權益的中國居民的身份，亦無法強制實益擁有人遵守國家外匯管理局第37號文及其他相關法規。一旦該等股東或實益擁有人未有遵守規定，或我們未能及時修改(甚至根本未能修改)中國附屬公司的外匯登記，可能令我們或相關中國居民面臨罰款或法律制裁，限制境外或跨境投資活動，以及限制中國附屬公司向我們作出分派或派付股息或增加註冊資本的能力，因而可能對業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

風險因素

中國對境外控股公司向中國實體提供貸款及直接投資的規管(包括登記外債及抵押品)，以及政府對貨幣兌換的管制，可能延遲或阻止本公司使用[編纂]或其他融資活動的[編纂]淨額向中國附屬公司提供貸款或額外注資，從而可能對流動資金以及為業務提供資金及擴張業務的能力造成重大不利影響。

我們透過中國附屬公司在中國開展重大部分業務。本公司可透過貸款或注資方式向中國附屬公司轉移資金，兩者均須受中國法規規限。根據中國法律，本公司向中國附屬公司提供的任何貸款均被視為向外商投資企業提供的貸款，須受法定限額規限，即相關附屬公司的投資總額與註冊資本之間的差額，或根據「宏觀審慎管理」制度參照其資本或淨資產及適用跨境融資槓桿率計算的金額，並須向國家外匯管理局地方分支機構登記，或透過其信息系統向國家外匯管理局備案。本公司向中國附屬公司提供的任何中長期貸款，亦須向發改委登記。向中國附屬公司注資須向主管市場監督管理機關辦理備案手續，並透過相關企業登記系統申報，而外幣計值註冊資本的結匯及使用受適用國家外匯管理局通知規管，包括限制將該等資金用於核准經營範圍以外的用途，或向非聯屬企業提供貸款。

鑒於中國法規對境外控股公司向中國實體提供貸款及直接投資施加多項要求，我們無法向閣下保證能就本公司日後向中國附屬公司提供的任何貸款或注資，及時完成所需登記或備案，甚或無法完成。倘未能完成該等登記或備案，我們使用[編纂]淨額為中國業務注資或以其他方式提供資金的能力可能受到不利影響，因而可能對流動資金以及為業務提供資金及擴張業務的能力造成重大不利影響。例如，根據我們訂立的若干融資協議，將定期貸款的到期日延長，須以(其中包括)我們取得國家發改委頒發的外債登記證為條件；此外，我們還須在提取貸款後，向國家外匯管理局完成所提供擔保及質押的登記手續。我們無法向閣下保證，我們將能夠在預期時限內完成此類登記，甚至可能完全無法完成。若我們未能完成，我們可能須在預期之前償還貸款，並可能需要尋求替代融資，而該融資可能無法以商業上可接受的條款取得，甚至可能完全無法取得。

我們須遵守韓國公平交易法律法規，並可能受到韓國稅務機關的嚴密審查。

根據韓國《壟斷規管及公平交易法》(「公平交易法」)，我們不得從事不公平貿易行為，並須接受韓國公平交易委員會的監督及監管。我們不得濫用對交易對手所處的優勢談判地位，或從事公平交易法所界定的任何不公平交易行為，且不得透過交易不公平地將競爭對手排除於市場之外。我們與韓國附屬公司及聯屬公司進行各項交易，而與該等公司的業務關係及交易須接受韓國公平交易委員會審查，包括審查該等關係及交易是否構成同一企業集團內公司之間的不當財務支持。倘被發現違反適用韓國公平交易法律法規，我們可能面對糾正措施、行政及／或刑事處分、附加罰款或其他執法行動。

風險因素

此外，我們與韓國附屬公司及聯屬公司的交易須接受韓國稅務機關的密切審查。倘韓國稅務機關認定任何關聯方交易並非按與非關聯第三方交易所適用條款一致的公平原則進行，其可能向我們及／或韓國附屬公司及聯屬公司徵收額外稅項。上述任何情況均可能對聲譽、業務、財務狀況、經營業績及前景造成重大不利影響。

與[編纂]有關的風險

股份過往並無公開市場，股份未必能形成或維持活躍[編纂]市場，而[編纂]及成交量可能大幅波動。

[編纂]前，股份並無公開市場。股份的[編纂]乃由我們與[編纂](為其本身及代表[編纂])磋商釐定，未必反映[編纂]完成後股份的交易價格。[編纂]完成後，股份市價可能隨時下跌至低於[編纂]。我們無法保證[編纂]完成後將形成或維持活躍的股份[編纂]。倘[編纂]完成後未能形成或維持活躍的股份公開市場，股份的市價、流動性及[編纂]可能受到重大不利影響，而閣下可能無法按[編纂]或更高價格轉售股份，或根本無法轉售。

股份[編纂]可能波動，導致閣下蒙受重大損失。

股份[編纂]可能波動，並可能因我們無法控制的因素而大幅變動。尤其是於相同及類似行業且已在香港上市的公司的市價表現及波動，可能影響股份的價格波動及[編纂]。其中部分公司的股價曾大幅波動，包括首次公開發售後大幅下跌。該等公司證券於發售時或發售後的[編纂]，可能影響投資者對香港上市公司的整體情緒，因而影響我們股份的[編纂]。不論實際經營表現如何，該等因素均可能對股份市價及波動程度產生重大影響。

閣下將立即受到大幅攤薄，且倘日後發行額外股份，可能進一步受到攤薄。

[編纂]的[編纂]高於緊接[編纂]前的每股有形資產淨值。因此，在[編纂]中購買[編纂]的人士，其未經審核[編纂]綜合有形資產淨值將立即受到攤薄。為擴張業務，我們日後可能考慮提呈發售及發行額外股份。倘日後以低於當時每股有形資產淨值的價格發行額外股份，[編纂]購買者所持股份的每股有形資產淨值可能受到攤薄。

風險因素

日後在公開市場上出售或被認為將出售大量股份，尤其由董事、行政人員及主要股東出售，可能對股份當時的市價造成重大不利影響。

[編纂]完成後，日後在公開市場上大量出售股份，尤其由董事、行政人員及主要股東出售，或市場認為或預期可能發生該等出售，均可能對股份市價以及日後在我們認為適當的時間及價格籌集股本資金的能力造成不利影響。若干股東持有的若干股份須遵守自股份開始在聯交所[編纂]之日起生效的禁售承諾。儘管我們目前並不知悉該等人士有意在適用禁售期屆滿後出售大量股份，但無法向閣下保證彼等不會出售現時或日後可能擁有的任何股份。此外，若干現有股東可能不受禁售安排規限，而該等股東出售股份，或該等股份可供日後出售，可能對股份市價造成不利影響。

倘證券或行業分析師不再發佈關於我們業務的研究報告，或對股份的投資建議作出不利調整，則股份的市價及[編纂]可能下跌。

股份的[編纂]將受行業或證券分析師就我們業務發佈的研究結果或報告的影響。倘一名或多名負責追蹤我們的分析師下調股份評級，則股份的市價很可能下跌。倘其中一名或多名上述分析師不再追蹤我們，或未能定期發佈關於我們的報告，則我們在金融市場的能見度可能下降，進而導致股份的市價或[編纂]下跌。

控股股東對本公司具有重大影響力，彼等的利益未必與其他股東一致。

緊隨[編纂]完成後，假設[編纂]未獲行使，控股股東將持有本公司已發行股本約[編纂]%。因此，控股股東現時及日後將繼續對業務及須經股東批准的公司事宜具有重大影響力，包括選舉董事，批准合併、收購及其他重大公司交易，修訂組織章程文件，以及派付股息。

控股股東的利益可能有別於其他股東，且未必與彼等一致。控股股東可能運用對我們的重大影響力，促使我們訂立交易，採取或不採取行動，或作出與其他股東最佳利益相衝突的決定。此外，股權集中可能阻礙、延遲或阻止本公司控制權變更，使其他股東失去在出售本公司時就其股份獲取溢價的機會，並可能令股份市價降低。即使其他股東反對，仍可能採取該等行動。

風險因素

本文件所載若干事實、預測及統計數據來自公開可得的官方政府來源，未必可靠。

本文件(尤其是「行業概覽」一節)載有若干有關我們營運所在市場的經濟及所參與行業的事實、預測及統計數據，該等資料來自多個公開可得的官方政府來源及其他第三方來源，包括我們委託弗若斯特沙利文編製的報告。我們相信該等資料來源適當，並已在摘錄及轉載該等資料時採取合理審慎措施。然而，來自官方政府及其他第三方來源的資料，並未經我們、聯席保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、[編纂]、彼等各自的任何董事、高級人員、僱員、代理或顧問或參與[編纂]的任何其他人士或各方獨立核實，亦無人就該等資料的準確性或完整性作出任何聲明。該等事實、預測及統計數據未必按可比較基準編製，未必與相關司法權區境內或境外編製的其他資料一致，亦未必準確、完整或為最新資料。因此，閣下在作出投資決定時不應過度倚賴該等資料。

歷史股息未必反映未來股息政策，而我們無法向閣下保證日後將宣派及分派任何股息。

我們過往曾宣派及派付股息。然而，歷史股息不應被視為未來股息政策的指標，亦無法保證日後任何年度將宣派或分派任何金額的股息。任何未來股息的宣派、派付及金額將由董事會酌情決定，並取決於(其中包括)盈利、財務狀況、現金需求及可用現金、資本開支及未來發展需求、合約限制(如有)、適用法律法規以及董事可能認為相關的其他因素，而宣派任何末期股息須經股東批准。附屬公司向我們分派資金的能力亦受其營運所在司法權區的法律法規規限。請參閱「與我們營運所在司法權區有關的風險」派付股息須遵守營運所在地區的法律法規。

本文件載有關於計劃、目標、預期及意向的前瞻性陳述，該等陳述未必反映所涉時期的整體表現，當中亦涉及風險及不確定因素。

本文件載有若干前瞻性陳述及資料，包括以「預計」、「相信」、「可能」、「估計」、「預期」、「未來」、「擬」、「或」、「應當」、「計劃」、「預測」、「尋求」、「應」、「將」、「會」及類似措辭識別的陳述，包括有關計劃、目標、預期及意向的陳述。該等前瞻性陳述以多項有關現有及未來業務策略及日後經營環境的假設為基礎，並涉及已知及未知風險、不確定因素及其他因素，包括本節所載的風險因素，其中許多並非我們所能控制。謹此提醒閣下，倚賴任何前瞻性陳述均涉及風險及不確定因素，而任何或全部相關假設可能被證實屬不準確，導致基於該等假設的前瞻性陳述亦可能不正確，且實際表現可能與該等陳述明示或暗示者存在重大差異。本文件載列前瞻性陳述不應被視為我們就計劃及目標將會實現而作出的聲明或保證。在遵守上市規則及適用法律要求的前提下，我們概不就新資料、未來事件或其他原因而承擔更新或以其他方式修訂本文件任何前瞻性陳述的責任。因此，閣下不應過度倚賴任何前瞻性資料，而本文件所有前瞻性陳述均須參照本節及「前瞻性陳述」所載的提示聲明閱覽，並受其所限。

風險因素

閣下應仔細閱覽整份文件，而我們鄭重提醒 閣下切勿倚賴報章及／或其他媒體所載有關我們或[編纂]的任何資料。

我們鄭重提醒 閣下切勿倚賴報章或其他媒體所載有關我們或[編纂]的任何資料。在本文件刊發之前，已存在有關我們及[編纂]的報章及媒體報道。該等報章及媒體報道可能提及若干並未載於本文件的資料，包括若干營運及財務資料以及預測、估值及其他資料。我們並未授權在報章或媒體上披露任何有關資料，且對任何有關報章或媒體報道，或任何有關資料或刊載內容的準確性或完整性，概不承擔任何責任。我們對任何有關資料或刊載內容的適當性、準確性、完整性或可靠性概不作出任何聲明。任何有關資料如與本文件所載資料不一致或有所衝突，我們對此概不承擔責任， 閣下亦不應倚賴有關資料。