

風險因素

本集團的營運涉及若干風險及不確定因素。我們將該等風險及不確定因素分為以下類別：(i)與業務有關的風險；(ii)與行業有關的風險；及(iii)與中國經營業務有關的風險。

與業務有關的風險

本集團在很大程度上依賴位於中國深圳市寶安區的單一生產基地。若本集團於該生產基地運作中斷，可能對業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響

本集團目前於深圳市寶安區的單一生產基地製造產品。該生產基地由五座工廠樓宇組成，總建築面積約為11,875平方米。本集團在很大程度上依賴該生產基地。截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度以及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，本集團於寶安區的生產基地所製造產品的銷量分別佔本集團總銷量約86.3%、83.5%及70.6%。

天災或其他成因(如水災、火災、地震及颱風等)可能對本集團位於寶安區的生產基地造成嚴重破壞，可能需要花費大量資金及時間進行維修，並可能使本集團的營運中斷。本集團可能產生額外費用，並可能需要暫停產品供應，直至適當的生產設施投產及運作為止。若本集團的生產中斷或延誤，可能令本集團不能生產足夠數量的產品，更可能影響滿足客戶需求的能力。在此情況下，可能對本集團的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

本集團可能無法繼續佔用及使用其目前生產設施

本集團於寶安區的生產設施處於一幅集體所有土地之上，該幅土地由一組村民所有並由村委會管理。向本集團出租生產設施的出租人並無擁有相關的有效土地使用權證亦無相關的有效房屋所有權證。據中國法律顧問表示，出租人缺少該等權證不會導致本集團承擔任何全部或部分罰款負債，且不會對本集團位於該等租賃物業內的資產產生任何不利影響。然而根據中國法律，由於缺少該等權證，持有的相關租賃協議可能無效及不可強制執行，本集團可能因此無法繼續佔用及使用其目前生產基地。

本集團已制定應變計劃，以在本集團不能繼續佔用及使用其目前生產設施的情況下，維持其業務的持續性。有關詳情，請參閱本文件「業務」一節中的「生產廠房的應變安排」一段。出租人已承諾向本集團將解決及處理本集團租賃及佔用其現時的生產設施所引起的一切糾紛及支付罰金，並會賠償本集團因缺少該等權證而遭受的一切損失。儘管如此，不能保證出租人將履行其承諾及彌償保證，在此情況下，倘因缺少該等權證及相關重置成本產生任何糾紛及／或罰金，本集團可能蒙受財務損失以及業務經營中斷。

風險因素

本集團新生產設施可能不能按其目前生產基地的速度使用

如本文件「未來計劃及前景」一節「●」一段所述，本公司計劃撥出約2,500萬港元(佔●)用作購買一塊地皮及建設新生產廠房。概不保證新生產廠房可按目前生產設施的使用率運作。倘新生產廠房不能按此使用率運作，本集團的盈利能力及財務表現或會受到不利影響。

與本集團依賴其分包商有關的風險

截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，本集團與中國廣東省的分包商訂立分包安排而產生的分包開支分別為590萬港元、490萬港元及640萬港元。截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，本集團由分包商所製造的產品銷量分別佔本集團總銷量約13.7%、16.5%及29.4%。有關詳情，請參閱本文件「業務」一節「生產」一段。概不保證本集團將可於有需要時繼續現有分包安排或按相若或更有利條款尋找另一分包商。倘目前分包安排的出現中斷，本集團的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

此外，倘分包商未能符合生產限期或未能交付質量合格的產品，或倘本集團客戶不允許本集團訂立分包安排，則本集團的業務、聲譽及營運或會受到不利影響。尤其是，倘分包商所製造的任何產品因任何原因未能符合本集團客戶要求的標準或遭退貨，則本集團可能無法履行對其客戶的承諾，從而對本集團的業務聲譽造成不利影響。在此情況下，為履行其對客戶的承諾，本集團可能須產生無法轉移至客戶的重大額外成本，並可能對本集團的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

此外，概不保證本集團客戶不會繞過本集團直接向分包商發出訂單。在此情況下，本集團的產品需求或會下降，從而可能對其盈利能力及財務業績造成不利影響。

風險因素

倚賴銷售顧問

於往績期間，本集團聘請銷售顧問，負責介紹、推薦及聯絡客戶。於截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度以及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，本集團支付予銷售顧問的銷售佣金分別約為790萬港元、310萬港元及260萬港元。截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，本集團五大客戶的其中三名乃由銷售顧問向本集團介紹。請參閱本招股章程「業務」一節「銷售及市場推廣」一段，獲取更多詳情。倘銷售顧問不再向本集團提供客戶介紹、推薦及聯絡服務，本集團的盈利能力及財務表現或會受到不利影響。

於二零零九年三月三十一日，本集團的流動負債淨值

於二零零九年三月三十一日，本集團錄得流動負債淨值120萬港元，主要是由於經營累計的流動資產規模較流動負債規模相對較小所致。雖然本集團的流動資產淨值由二零一零年三月三十一日的1,930萬港元下降至二零一零年十二月三十一日的1,400萬港元，但於二零一零年三月三十一日及二零一零年十二月三十一日，本集團並未錄得任何流動負債淨值。

本集團日後可能有流動負債淨值。流動負債淨值過高可限制本集團營運的靈活性，並對本集團的拓展能力造成不利影響。倘本集團未能自其經營活動獲得充足的現金流量，以滿足其當前及未來的財務需求，可能需倚賴外部借款融資。倘無法獲得充足資金，則無論條件令人滿意與否，本集團可能被迫延遲或放棄其發展及拓展計劃，而其業務營運及財務狀況可能會受到重大不利影響。請參閱本文件「財務資料」一節，獲取更多詳情。

本集團日後盈利能力的穩定性

截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度，本集團收入自1.844億港元降至1.6億港元，降幅為13.2%，主要由於裸線材銷售減少以及銅價下降與本集團產品銅的使用減少使本集團產品平均單位售價下降。同期，本集團的純利由690萬港元增至2,400萬港元以及本集團的純利率由3.8%改善至15.0%，主要由於原材料的消耗節省了成本。本集團收入由截至二零零九年十二月三十一日止九個月的1.208億港元略微增加4.2%至截至二零一零年十二月三十一日止九個月的1.259億港元，主要是由於供手機使用的電源及數據線銷售增加所致。同期，本集團純利自1,750萬港元降至1,640萬港元以及本集團的純利率自14.5%降至13.0%，主要是由於直接勞工成本增加及分包開支增加所致。詳情請參閱本文件中「財務資料」一節。

風險因素

本集團日後盈利能力的穩定性依賴多個因素，包括原材料成本以及其銷售表現。此外，本集團的業務擴展已經並將繼續對本集團的管理、技術、財務、生產、營運及其他資源造成壓力。因此，本集團無法保證本集團日後的盈利能力的穩定性，倘本集團未能有效管理擴展的經營業務及控制不斷增加的成本，本集團的盈利能力可能會受到不利影響。

本集團倚賴其主要客戶，若任何主要客戶減少購買本集團的產品或未能支付，則收入、現金流量、營運資本狀況、財務狀況及經營業績會大幅下跌

本集團對五大客戶的銷售於截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止兩個年度以及截至二零一零年十二月三十一日止九個月分別佔其總收入約75.1%、70.0%及77.2%。本集團於截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月五大客戶中的兩大客戶為本文件「行業概覽」一節所述之國際知名手機生產商之一的供應商。於截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度以及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，最大客戶的銷售額合共分別為6,620萬港元、3,830萬港元及3,610萬港元，佔有關期間總收入的35.9%、23.9%及28.6%。董事認為本集團的經營業績及財務狀況將繼續倚賴於(i)繼續從此等客戶取得訂單的能力；(ii)該等客戶的財務狀況及商業成功；及(iii)影響手機相關電源及數據線行業發展的因素。本集團未必可挽留其任何最大客戶或任何其他主要客戶。倘其主要客戶訂單的取消或減少，可致使其銷售額的大幅減少，而於任何此等情況下，其現金流量、營運資本狀況、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

倘一名或以上客戶無力償還或未能支付本集團供應的產品，或未能與彼等的客戶維持OEM供應安排，本集團的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。倘其任何主要客戶決定大幅改變其手機相關電源及數據線產品的採購方式，或減少或取消購買產品，本集團的收入將大幅減少。

缺乏客戶的長期購買訂單或承諾

本集團客戶並未(且亦無義務)向本集團提供任何長期購買訂單或承諾，且彼等亦無責任購買任何最低數額的本集團產品。於往績期間，本集團兩位主要客戶定期發出不具法律約束力的購買估計。該等客戶的購買訂單乃參考購買估計。因此，本集團並無長期購買訂單或承諾，以保障其產品免受以下影響，如因整體經濟低迷而可能導致對其產品的需求減少；電源及數據線行業的變化；新競爭對手進入市場；採用新技術；客戶的需求在無法預料的情況下發生轉變等。

風險因素

概不保證本集團客戶日後將不會減少向本集團發出訂單。倘發生該等事件，尤其是對本集團最大客戶而言，將可能對本集團的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

本集團過往銷售模式可能並不預示其未來銷售

於往績期間及除中國公共假期外，本集團的銷售額並不受季節性波動的影響。本集團的銷售額通常取決於客戶的需求。然而，本集團過往銷售模式可能並不預示其未來銷售。倘於任何年度任何時候本集團產品的需求減少，本集團盈利能力或會受到不利影響。

本集團業務於手機和醫療控制裝置行業在一定程度上依賴持續外判

本集團的業務策略乃專注於製造及銷售手機相關電源及數據線，其中部分手機相關的電源及數據線最終獲提供予國際知名手機的供應商。截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，本集團五大客戶中兩名為本文件「行業概覽」一節所述的國際知名手機供應商之一的供應商。因此，本集團業務於手機及醫療控制裝置內行業很大程度上依賴的持續外判。手機供應商視乎其內部製造能力及實力以及外判的競爭優勢考慮是否外判。概不保證本集團客戶將持續外判。此外，本集團日後業務增長則取決於新外判機會。倘有關機會未能實現，則本集團日後增長或會受到限制。

本集團於往績期間未能就社會保險遵守中國規則及法規

根據有關中國社會保險的規則及規例，三輝深圳須維持與基本養老保險、基本醫療保險、失業保險、工傷保險及生育保險（「社會保險」）。

於往績期間，三輝深圳並未根據相關法律規定作出社會保險的全數供款。截至最後實際可行日期，負責相關當地勞動及社會保險管理機關並未向三輝深圳發出任何通知書或指令以糾正不供款情況。倘當地機關要求三輝深圳日後支付該等供款，而三輝深圳未能於指定時間內支付，除支付尚未支付的供款外，三輝深圳將須支付每日0.2%的滯納金，而本集團的管理層人員及直接負責事務的其他人士可能須繳付最高人民幣30,000元的罰款，同時，本集團可能須繳付人民幣50,000元的罰款。就於二零零九年及二零一零年三月三十一日及二零一零年十二月三十一日三輝深圳的現有僱員而言，尚未支付的供款分別合共約289,000港元、494,000港元及564,000港

風險因素

元，而本集團已就此在賬目中作出相關撥備。前僱員向有關勞動保護部門申訴的有效追溯期為兩年，因此於二零零九年及二零一零年未支付三輝深圳前僱員的供款約439,000港元。倘本集團未能在相關政府機關要求時於限期內糾正不遵規情況，本集團將須支付的逾期罰款的最高金額約為每日1,128港元，為於最後實際可行日期的尚未為現有僱員支付社會保險供款總額564,000港元的0.2%，以及約每日878港元，為於最後實際可行日期的尚未為前僱員支付社會保險供款總額439,000港元的0.2%。

楊先生及鉅皓控股(BVI)(即控股股東)已同意向本公司作出悉數彌償，使本公司由於未支付社會保險供款或與此有關而承受任何損失或負債及／或有關中國當局就此對本公司施加任何處罰時，本公司毋須承擔該等損失。

本集團於往績期間未能就住房公積金遵守中國規則及法規

根據中國有關法律法規，於中國的僱主須為其僱員繳納住房公積金。根據國務院於一九九九年四月三日頒佈並根據二零零二年三月二十四日頒佈的《國務院關於修改〈住房公積金管理條例〉的決定》修訂之《住房公積金管理條例》第14及37條，新成立單位須於成立後30日內向住房公積金管理中心登記並於登記後20日內為自身及其僱員設立相關住房公積金賬戶，若未履行，則該單位將被責令於規定時限內整改違反事項，否則，將被罰款合共人民幣10,000元至人民幣50,000元不等。自深圳市住房公積金管理中心於二零一零年十二月成立以來，本集團須根據適用中國法律及法規於六個月內為僱員作出住房公積金供款。


然而，於最後實際可行日期，本集團過往沒有遵守職工住房公積金供款規定，乃由於(i)自深圳於一九九二年設立住房公積金制度以來，參與企業數目及參與僱員數目有限；(ii)僱員本身並不擬作出相應供款；及(iii)住房公積金供款規定尚未被地方政府機構的強制性推行。由於地方條例的差異，負責住房公積金的地方政府機構實施或詮釋不一致及根據《深圳市社會保險暫行規定》(一九九二年)，該等條例適用於固定僱員及具城市常住戶口的簽約僱員。公司住房公積金供款規定比例為僱員月薪資收入的13%。有關詳情請參考本文件「監管機制」一節下「社會保障基金及住房公積金供款」一段。截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，住房公積金的未支付供款分別為2,348港元、2,348港元及1,761港元，而本集團並無就此負債做出任何撥備。於二零零九年三月三十一日、二零一零年三月三十一日及二零一零年十二月三十一日未支付的住房公積金供款分別為2,348港元、4,696港元及6,457港元。

風險因素

儘管自一九九二年以來住房公積金供款規定尚未被深圳地方政府機構強制性執行，深圳市政府近期已頒佈相關改革建議，以落實住房公積金制度。根據《深圳市住房公積金制度改革方案》，深圳市住房公積金管理委員會及深圳市住房公積金管理中心已於二零一零年十二月成立。深圳市住房公積金管理暫行辦法（以下稱為「暫行辦法」）為深圳市住房公積金改革的實施規則，乃於二零一零年十一月三十日頒佈，並於二零一零年十二月二十日生效。根據暫行辦法，新設立的單位應當自設立之日起30日內到住房公積金管理中心辦理住房公積金繳存登記，而於暫行辦法實施前已設立的單位應當在住房公積金管理中心規定的期限內辦理住房公積金繳存登記。根據《深圳市住房公積金繳存管理暫行規定（試行）》，於暫行辦法實施前已設立的業務單位應當自暫行辦法實施日期起六個月內辦理住房公積金繳存登記。本集團已於二零一一年一月十日申請辦理住房公積金繳存登記。登記已完成，而本集團已於二零一一年三月開始向住房公積金供款。

楊先生及鉦皓控股(BVI)(即控股股東)已同意向本公司作出悉數彌償，使本公司由於未支付社會保險供款或與此有關而承受任何損失或負債以及有關中國當局就此對本公司施加任何處罰時，本公司毋須承擔該等損失。

本集團的成功較大程度上依賴本集團的知識產權，若該等知識產權的保護不足可能會影響本集團的競爭力

本集團將知識產權視為重要資產。於最後實際可行日期，本集團已於中國註冊(i)標識為“”及其英文名稱為「SUN FAIR」的商標；及(ii)其他七項專利。本集團部分供家用電器使用且取得CSA、VDE、PSE、BS及CCC等安全認可及／或證書的電源線及插座注有「SUN FAIR」商標。本集團亦已登記域名：<http://www.sunfairw.com.hk>。本集團的知識產權的詳情載列於本文件附錄六「有關本集團業務的其他資料」一節中「本集團知識產權」一段。

風險因素

儘管於往績期間，本集團並無發現第三方侵犯本集團的任何知識產權，但本集團仍無法保證本集團已經或將採取的知識產權保護措施是否足以保護本集團的所有權或其他方面會否獨立開發或以其他方式獲得同等或較高的技術或本集團能否繼續保持該技術為商業秘密。本集團對其知識產權的保護不足可能會對本集團的業務、經營業績及財務狀況產生不利影響。

不競爭承諾期結束後來自先前合營夥伴的可能競爭

於二零一零年七月前，李先生一直是三輝深圳的副總經理，彼負責電源及數據線的銷售與推廣。於二零零九年五月，楊先生及李先生成立三輝實業，各自擁有50%的股權。於二零一零年五月，李先生與Capital Convoy訂立買賣協議，據此，李先生同意出售其三輝實業50%股權予Capital Convoy。李先生在出售後離開三輝深圳，並向本集團作出自二零一零年五月三十一日起為期兩年的不競爭承諾。三輝實業主要從事加工及分銷無連接插頭的裸線材。然而，概不保證李先生日後將不會與本集團競爭。

本集團在向其客戶收取貿易應收款項時或會遭遇延期及違約，其現金流量、營運資本狀況、財務狀況及經營業績或會受到不利影響

本集團於往績期間錄得貿易及其他應收款項於各報告期末的重大金額。於二零零九年三月三十一日、二零一零年三月三十一日及二零一零年十二月三十一日，本集團貿易及其他應收款項分別約為3,440萬港元、4,430萬港元及5,150萬港元，分別佔本集團於各結算日流動資產總額約60.3%、58.8%及63.4%。於二零一一年二月二十八日，4,310萬港元尚未收取的貿易應收款項中約4,310萬港元於二零一零年十二月三十一日支付。倘出現任何重大延誤或倘該等貿易及其他應收款項的任何重大部分變為壞賬及本集團不能收回，其現金流量、營運資本狀況、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

若未能降低成本或若產品價格大幅下降，本集團的利潤及盈利能力可能會受到不利影響

本集團持續面臨來自主要客戶要求減價的巨大壓力。此外，鑑於本集團的業務須維持高固定成本，且其生產程序很大程度上依賴體力勞動。因此，本集團的盈利能力部分取決於本集團透過提高產量攤薄固定生產成本及控制勞工成本的能力。若本集團日後無法節約足夠的生產成本以抵銷價格下降及任何電源及數據線產品消費需求下降引致的銷售額減少，則會對利潤及盈利能力有重大不利影響。此外，其客

風險因素

戶經常要求在工程、設計或生產方面作出改動。在若干情況下，本集團可能無法充分提高價格以抵銷該等改動的成本。若發生該等情況，本集團的業務、財務狀況及經營業績或會受到重大不利影響。

本集團面臨與向其供應商採購的主要原材料的成本及供應相關的風險

所用原材料及消耗品（包括銅線及塑膠粉）的成本為本集團銷售成本的主要部分，合共佔本集團截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度以及截至二零一零年十二月三十一日止九個月的銷售成本的76.2%、77.6%及71.4%。截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，銅線供應商的數量分別是九名、五名和八名，而塑膠粉供應商的數量分別是21名、22名和24名。本集團向五大供應商採購裸線材的金額分別約為5,970萬港元、6,400萬港元及3,260萬港元，約佔本集團同期總銷售成本的37.7%、51.4%及49.3%。截至二零一零年十二月三十一日止九個月，自本集團五大供應商採購百分比有所下降，乃主要是由於併購三輝實業所致，而於截至二零一零年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，三輝實業為最大供應商。本集團並無與其任何供應商訂立任何長期供應協議，故概不保證其主要供應商將繼續以令人滿意的品質及時或商業上可接受的條款向本集團供應原材料。在十名供應商中有本集團截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月的五大外部供應商，當中八名一直向本集團供應原材料三年以上，而當中兩名與本集團保持十八年以上的業務關係。

此外，若本集團的供應商遇上財務或其他困難，或其提供的原材料的全球需求大幅增加，則該等原材料的供應可能會受限制。要尋找該等原材料的供應來源，或改變產品設計以使用其他原材料，可能會有困難，並須耗費大量金錢及時間。另外，由現有供應商轉為新供應商的過渡期中的困難或會令原材料供應出現延誤，從而對本集團完成其產品訂單的能力有重大不利影響。若本集團無法獲取足夠的原材料供應，或若本集團遭遇任何原材料供應中斷，其產品發貨可能會減少或延遲。這會影響本集團按計劃交付產品的能力，損害本集團在市場中的聲譽，並導致本集團失去市場份額。

在有關原材料的交貨期較長的情況下，本集團會根據客戶的滾動預測採購原材料。以往，在這些情況下，我們在接獲其產品的訂單之前，即向其供應商發出訂單。因此，本集團向其供應商發出的訂單在一定程度上基於對本集團客戶需求的預測。若本集團錯誤估計客戶的需求，本集團的資源分配可能有所不當，從而導致（其中包括）存貨過多。在存貨陳舊的情況下，本集團可能須按較低成本或可變現淨值撇

風險因素

減其存貨，並可能會對其經營業績造成重大不利影響。

本集團的業務可能受到原材料價格波動的影響

本集團主要向中國供應商採購原材料。該等原材料價格可能因為本集團控制範圍以外的不同因素而波動，例如全球經濟及財務狀況，以及中國政府的政策。同時，價格按每張訂單商議，並根據當時市況釐定。因此，原材料(包括銅)的價格對本集團的盈利能力有重大影響。本集團的平均銅成本從截至二零零九年三月三十一日止年度每公斤68.2港元下降至截至二零一零年三月三十一日止年度每公斤52.1港元，而銅價格上升至截至二零一零年十二月三十一日止九個月每公斤67.4港元。相反，本集團的平均塑膠粉成本於往績期間出現波動，從每公斤17.5港元增加至每公斤19.6港元。本集團概不保證，該等原材料不會突然出現供應短缺，亦無法保證其價格不會有因市況變化而出現任何波動，而這些波動日後可能會令價格上升。

本集團一般於採購原材料時支付現行市價。倘本集團無法按合理價格獲取足夠的原材料，或將較高原材料成本轉移至客戶，則其業務、利潤率、財務狀況及經營業績會受到重大不利影響。

本集團於往績記錄期內的成本架構未必表示其日後成本

截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零零九年及二零一零年十二月三十一日止九個月，本集團的銷售成本分別佔其收益的85.9%、77.8%、78.1%及78.9%。所用原材料及消耗品為主要成本部分，分別佔截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度及截至二零零九年及二零一零年十二月三十一日止九個月銷售成本的76.2%、77.6%、76.5%及71.4%。截至二零一零年三月三十一日止年度，所消耗原材料成本的減少主要是由於：

- (i) 三輝實業於二零零九年五月註冊成立，本集團採購裸線材用於生產電源及數據線，導致本集團銅線及塑膠粉採購減少。自三輝實業註冊成立以來至二零一零年五月，三輝實業被視為本集團的共同控制實體，而其銷售成本不會計入本集團的銷售成本。由於本集團於二零一零年五月收購三輝實業100%股權，三輝實業的銷售成本綜合計入本集團的銷售成本；

風險因素

- (ii) 由於裸線材銷量由截至二零零九年三月三十一日止年度的1.515億米大幅下跌至截至二零一零年三月三十一日止年度的4,180萬米導致銅線的使用減少，以及產品規格變動令手機及家用電器每條電源及數據線加權平均長度分別由1.7米減少至1.4米及2.06米減少至1.69米；及
- (iii) 平均銅線價格由截至二零零九年三月三十一日止年度的每公斤68.1港元降至截至二零一零年三月三十一日止年度的每公斤41.4港元。

本集團於往績記錄期內的成本架構未必表示其日後原材料成本。無法保證，本集團將有能力在日後維持一個相當和具競爭力的成本架構。

概不保證未來業務計劃將可作實

本集團的未來業務計劃乃源自董事的想法作出，其中部分處於概念性或初步階段，尚未進行詳細可行性研究。該等業務計劃及想法乃基於發生若干未來事項的假設而作出，未必可作實，真實情況可能有重大差異。

本集團或未能成功開發新生產程序或新產品(包括微型USB及迷你HDMI電源及數據線)

本集團持續評估其生產程序及新產品。董事相信，本集團未來的成功部分取決於其開發新生產程序、開發及推廣新產品滿足不斷轉變的客戶需求，以符合成本效益的方式及時作出回應的能力。本集團一直與主要客戶密切合作，日後亦擬繼續合作，進行產品開發活動，以緊跟市場發展及保持競爭力。

此外，為符合有關政府當局制定的標準及準則、行業標準及客戶的規格，新產品須投入大量時間及專業技術開發。本集團須遵守此等標準及準則，才合乎資格向該等客戶提供其產品，包括以往為本集團帶來大部分收入及利潤的產品。另外，品質及性能問題或會損害本集團的聲譽以及本集團與現有及潛在客戶的關係，從而會對本公司的發展產生重大不利影響。

尤其是，本集團計劃擴展與微型USB及迷你HDMI電源及數據線的產品組合。然而，本集團並無擁有迷你HDMI電源及數據線的過往經驗，並僅自二零一零年八月以來開始製造微型USB電源及數據線。因此，本集團於該等產品方面的經驗有限。因此，本集團的微型USB及迷你HDMI電源及數據線業務或不會表現興旺。倘本集團未能成功加強其產品組合的多元化，其日後收入及盈利能力將受影響。

風險因素

本集團迷你HDMI產品或不會通過若干HDMI合規測試

於批量生產聲稱符合HDMI規格的HDMI產品前，本集團須通過若干HDMI合規測試。如本文件「未來計劃及前景」一節所討論，於二零一一年下半年，本集團僅計劃提交其迷你HDMI產品原型以進行測試。概不保證集團之迷你HDMI產品原型可通過測試。

本集團產品須符合行業技術標準或政府安全規定及客戶非常注重產品質量及選擇供應商的可靠性。因此，倘產品出現質量瑕疵問題，其業務、經營業績及財務狀況會受到重大不利影響

本集團業務依賴於交付高質量產品。本集團部分客戶要求本集團的產品須符合不同的行業技術標準、產品安全規定及出售本集團產品或客戶的終端產品所在國相關政府或認證機構執行的其他規定。此外，其客戶普遍非常注重產品質量及選擇本集團作為其供應商的可靠性。

為確保達致高質量標準，本集團質量控制人員根據其內部質量保證流程對其產品質量進行檢查和測試。本集團概不保證其一直有效遵守質量檢測及測試流程。若其僱員未能遵守該等質量檢測及測試流程，則會導致向客戶交付次品。此外，其質量測試流程未必能一直充分有效。其質量測試流程一般旨在評估可能及可預見失敗情況下的產品性能。由於存在不可預見性能問題，其產品可能不能運作。此外，倘本集團產品不能符合新標準或規定，相關行業技術標準或政府安全規定的變更將對本集團銷售產生影響。本集團概不保證未來不會出現該等問題。本集團的質劣次品可能導致本集團聲譽損失、失去客戶及未來銷售下降，以及受影響客戶提出潛在索賠。

倘本集團存貨變得過時，本集團未來表現及經營業績將受到不利影響

技術迅速發展、行業標準變革，本集團產品行業及市場出現新興或替代產品將導致本集團提供過時產品及存貨。由於終端市場需求不利變動，本集團產品及存貨亦可能變得過時。倘本集團未能有效管理生產及存貨水平或擁有大量過時存貨，本集團業務、經營業績及財務狀況會受到重大及不利影響。

風險因素

依賴主要管理人員可能對本集團的營運造成不利影響

本集團的成功在很大程度上取決於其主要人員(包括董事及高級行政人員)持續提供服務，以及其能否持續吸引、挽留及激勵該等人員的能力。舉例來說，其中一名董事楊先生擁有逾25年電源線行業經驗。有關楊先生的工作經驗詳情，請參閱本文件「董事及高級管理層」一節。任何該等主要人員離職，而未能及時物色適當人選填補空缺，則會限制本集團的競爭力，干擾本集團的生產程序，降低製造產品質素及導致客戶不滿，而這一切均會降低本集團的盈利能力。此外，為開發新業務及持續和維持業務增長，本集團可能須招募額外的熟練僱員。爭奪這些人員的競爭非常激烈，若未能吸引或挽留主要人員，將會損害本集團經營運作。本集團並無為其任何董事、高級職員或其他主要人員投保「公司要員」保險。

本集團投購有限保險範圍，未必可涵蓋本集團的營運及損失

截至二零一零年及二零零九年三月三十一日止年度及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，本集團的保險費用(包括於其他工廠的日常開支內)，分別達到393,000港元、360,000港元及125,138港元。本集團購買保險的種類包括醫療及社會保險、財產保險、一般保險及汽車保險。本集團現時並無購買任何業務中斷保險，亦無就環境中的排放物或財產或涉及有關其營運的意外購買環境損害保險。本集團無法保證，本集團在營運過程中，不會遭遇任何可能會導致重大財產損失及人員傷害的嚴重意外事故。本集團的保險可能對任何該等意外事故及相應引致的損失並無足夠保障或完全無保障。本集團招致的損失或須作出的付款，可能會對本集團的財務狀況有重大不利影響。

此外，中國次品生產商及銷售商可能承擔該等產品引致的損失及人身傷害。根據該地區主要法律法規，如《中華人民共和國民法通則》，若欠標準產品導致財產損失或人身傷害，該欠標準產品生產商或銷售商可能須承擔該損失或傷害的民事責任。此外，根據產品質量法，生產商須負責其生產的產品質量，產品須符合若干最低標準及生產次品的生產商可能承擔刑事責任及被撤銷營業執照。

本集團一般不對其產品投保產品責任險、業務中斷險及人身傷害第三方責任險。根據包括但不限於任何上述未來之法律，本集團概不保證日後本集團將不會接獲任何投訴或索償，其可能對本集團的聲譽及經營造成不利影響。其亦可能承擔售出次品於中國以外其他司法權區引致的損失及人身傷害，其可能對本集團財務狀況及經營業績造成不利影響。

風險因素

本集團面臨與外幣匯率有關的風險

本集團面臨主要因本集團的銷售、採購及營運開支的貨幣不同而產生的外匯風險。於往績期間，本集團大部分收入主要以港元計值，而同期本集團的開支主要以人民幣計值。人民幣兌換港元及其他貨幣的價值波動並受(其中包括)中國及國際政治經濟狀況的變動影響。自一九九四年以來，人民幣兌換港元及美元等外幣的匯率以中國人民銀行設定的匯率為基礎，該等匯率每日根據前一營業日的銀行同業外匯市場匯率及全球金融市場最新匯率設定。自一九九四年起至二零零五年七月二十日，人民幣兌換美元的官方匯率一般保持穩定。於二零零五年七月二十一日，中國政府實施管理浮動匯率制度，允許人民幣價值在根據市場供求及參照一籃子貨幣的受調控範圍內波動。同日，人民幣兌換美元升值約2%。於二零零八年八月，中國修訂中華人民共和國外匯管理條例，以推動其外匯制度的改革。預計中國日後可能進一步改革其外匯制度。於往績期間，人民幣相對港元升值約6.0%。這導致成本增加，而收入並無相應增加。若日後美元兌人民幣的匯率有重大變動，本集團的財務狀況及經營業績可能會受不利影響。

本集團的經營業績於不同期間或會有所波動

本集團的經營業績可能會有重大波動。董事相信，影響本集團經營業績的部分重大因素包括但不限於：

- 對本集團產品需求的轉變；
- 顧客的銷售前景及購買模式；
- 本集團向其顧客提供產品的類型組合，因產品數量及複雜度通常會影響本集團的利潤率；
- 管理製造過程及控制成本的成效；
- 優化本集團現有製造產能的能力；

風險因素

- 所處行業經常出現的勞工、原材料及元件的成本及供應變化，該等變化會影響本集團的利潤率及滿足交貨期的能力；
- 管理原材料採購時機的成效，以在生產需要時有原材料供應，同時避免超出當前生產所需的過多不必要存貨；
- 發展新技術的時機及本集團顧客是否接受新技術；
- 本集團及時獲取融資的能力；及
- 可能影響本集團產量的本地情況及事件，例如勞工狀況、能源供應的穩定性、政治不穩定及本地假期。

本集團日後可能需要額外資金，可能不獲提供或按非優惠條款提供該等資金

本集團生產設施屬高度資本密集型，須加以構造及維護。於截至二零零九年及二零一零年三月三十一日止年度以及截至二零一零年十二月三十一日止九個月，本集團資本支出分別達510萬港元、640萬港元及440萬港元。由於本集團尋求擴充經營，包括物色收購及重大股本投資，故未來資本支出或巨大。本集團概不保證本集團將擁有充足內部及外部資源，以資助其未來資本需求，及本集團可能需不時募集資金，以滿足該等資本需求。然而，任何股本或債務融資(如有)可能按不利於本集團之條款進行。大量銀行借貸及其他債務可能導致利息支出大幅增加，同時令本集團的利率風險增加。股本融資會導致股東股權稀釋，及未來融資之已發行證券可能擁有較其股份更多的權利、優惠及選擇權。倘本集團未能按可接納條款獲得所需資金或未能獲得資金，其可能須延遲資本投資項目、產品開發活動、潛在收購及投資或削減或停止經營。

與行業有關的風險

本行業受經濟及市況影響。全球金融市場近期經歷重大衰退及波動，因此，或會對本集團業務經營造成不利影響

本集團業務很大程度上依賴全球經濟及市況。經濟增長放緩或衰退或會對本集團業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響乃至影響擴張策略。於經濟增長較緩期間，經濟衰退或者公眾預期可能會發生經濟增長放緩或衰退或會減少本集團產

風險因素

品的需求，從而對銷售額及盈利能力有不利影響。舉例說，經濟放緩或衰退期間，消費者不大願意花費，導致彼等購買力下降。鑑於本集團產品最終銷予零售市場的消費者，消費者購買力下降將會導致其客戶的採購額下跌，轉而對其產品的需求構成不利影響，從而令經營業績及財務狀況產生不利影響。

近期若干不利的金融發展狀況已影響到全球金融市場。該等發展狀況包括美國及全球經濟增長普遍放緩、消費者支出總體下降、股本證券市場大幅波動，以及信貸市場流動資金波動及緊縮。經濟衰退亦已影響到本集團客戶的購買力及其需求。

難以估計該等狀況將會存在多久及本集團的市場及業務將遭受何種影響。該等發展狀況對本集團構成的風險可能持續較長時間，包括客戶的銷售額潛在減少。倘此經濟衰退持續，則本集團業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

本集團所從事的行業競爭異常激烈

電源及數據線行業整體競爭一般非常激烈。本集團的每款產品均面臨與其他製造商競爭，若干該等公司的產品開發、製造、財務或其他資源均較強。資源較其競爭對手缺乏或會導致本集團預計或回應不足，未能及時跟進技術開發及客戶需求，或開發及引進新產品嚴重滯後。此外，本集團的不同產品系列的競爭依賴價格及產品質量。本集團概不保證其將可較競爭對手成功擴大其市場份額。倘本集團未能成功競爭，很可能對經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

本行業競爭激烈的特性也導致價格競爭。競爭對手搬遷至較低成本區域以降低生產成本，亦令本集團面臨日益激烈的競爭。倘本集團未能將可比較的產品的整體成本保持在具競爭力水平，本集團的客戶或會流失轉而惠顧本集團的競爭對手。倘本集團未能以和競爭對手相當的速度按照客戶需求的產品發展新技術及提供服務，本集團同樣可能失去客戶。本集團概不能保證本集團有足夠的競爭力發展必要技術，以提升業務或吸引新客戶。由於本行業元件的標準化水平很高，同樣不能保證本集團較其他手機相關電源及數據線製造商更勝一籌。

風險因素

與中國經營業務有關的風險

外匯管制變動或會對本集團的財務狀況及經營業績以及支付股息的能力造成負面影響

在中國，人民幣兌換受到政府監管。目前，人民幣不是一種可自由兌換的貨幣，中國對貨幣兌換的限制或會限制本集團利用人民幣收入資助中國以外業務活動的能力。觀察過往，中國政府對人民幣兌換為外幣實施嚴格的規管。近年來，中國政府對經常項目的一般外匯交易（包括貿易和服務相關的外匯交易及派付股息）的管制大幅減少。根據中國目前的外匯制度，本集團可透過遵從若干程序要求，不經中國國家外匯管理局（即外匯管理局）或其認可地方機關事先批准而以外幣派付股息。但是，中國政府可能於日後酌情限制就經常項目賬項交易兌換外幣，以及禁止將人民幣兌換成外幣。倘發生此等情況，未經外匯管理局或其認可地方機關事先批准，本公司中國附屬公司可能無法以外幣支付股息。此外，大部分資本項目（包括直接投資）的人民幣兌換仍須獲得中國政府的批准，而且公司須為資本項目開立及維持單獨的外匯賬戶。此項限制或會限制該附屬公司償還以外幣計值的債務、以外幣採購原材料及向本公司派付股息的能力。

中國政府的政治及經濟政策可能影響本集團的業務及經營業績

本集團在中國經營其租賃生產設施。本集團的收入亦來自在中國製造的產品。中國的政治、社會及經濟環境的任何變動均會對中國經濟的發展產生直接影響，進而影響本集團的業務及未來前景。自一九七八年開始實行改革開放政策以來，中國政府始終堅持進行經濟改革，並已表明將進一步實行「社會主義市場經濟」的承諾。然而，中國政府所採納或即將採納的許多改革及經濟政策均屬史無前例或實驗性質，所產生的結果無從預見，這或會對包括本集團在內的在中國經營業務的企業產生不利影響。

本集團面臨與中國法律體系有關的風險

儘管自一九七八年以來，中國已頒佈及修訂許多法律及法規，但中國法律體系相對若干已發展國家的法律體系仍不充分全面。中國法律及法規的解釋涉及重大不確定性及不同程度的不一致性。部分法律及法規仍處於發展階段，因此受政策變動影響。由於中國中央及地方政府機關最近方採納大量法律、法規、政策及法律規

風險因素

定，其實施、詮釋及執法方式可能因缺乏可供參考的既定常規而存在不確定性。此外，於中國執行判決及仲裁裁決亦可能有困難。

中國的許多法律及法規僅屬概括原則，中國政府已逐步制定實施規則，並不斷對該等法律及法規進行完善及修改。隨著中國法律制度的發展，新法例的頒佈或現行法例的完善及修改可能會影響外國投資者。概不保證日後於立法或詮釋上的轉變將不會對本集團的業務、經營或盈利能力造成不利影響。

中國電力短缺將影響本集團的生產、業務及財務表現

本集團的部分收入依靠本集團在中國的生產設施的持續運作。鑒於二零零八年廣東省實施拉閘限電，本集團已購買柴油及點對點發電自用。日後電力供應中斷、颱風、洪水或其他災難導致電力長期斷供會中斷或延誤本集團的業務營運。本集團業務營運的任何該等中斷會導致本集團的生產減少或暫停、無法完成客戶訂單、令本集團的業務聲譽受損、增加本集團的生產成本或致使本集團作出未籌劃的資本開支，以上任何情況均會對本集團的業務、財務狀況及經營業績帶來重大不利影響。於往績期間，本集團仍未經歷任何重大且長期之電力中斷。

任何未來在中國爆發的傳染性疾病都可能對本集團的業務營運、財務狀況及經營業績產生重大不利影響

任何未來爆發的包括禽流感、非典型性肺炎及由H1N1病毒引致的豬流感在內的流行性疾病及傳染性疾病，都可能對本集團的業務及經營業績產生重大不利影響。二零零九年，全球若干地區(包括本集團的主要業務經營地中國及香港)均有爆發H1N1流感的報導。流行性傳染疫症或傳染病的爆發可能導致受感染地區面臨廣泛的健康危機並對業務活動水平造成限制，進而可能對本集團業務產生不利影響。概不保證將來爆發禽流感、非典型性肺炎、H1N1流感或其他傳染性疾病，或者中國政府或其他國家應對禽流感、非典型性肺炎、H1N1流感或其他傳染性疾病在將來爆發所採取的措施不會嚴重干擾本集團的運營或其客戶。這可能會對本集團的經營業績產生重大不利影響。

風險因素

實施中國勞動合同法或本集團經營地點的動蕩或勞工短缺等原因或會導致本集團的勞工成本上升

《中華人民共和國勞動合同法》（「新勞動合同法」）於二零零八年一月一日起於中國生效，對僱主簽訂固定期限勞動合同及遣散僱員有更嚴格規定。根據新勞動合同法，除非僱員在僱主所提供的續約條件等同或優於現有勞動合同條款的情況下仍然拒絕續約，否則僱主須於固定期限勞動合同屆滿時向合同僱員支付經濟補償。經濟補償一般相等於僱員月薪金額乘以僱員為僱主效力的完整年度數目。新勞動合同法亦納入最低工資規定。此外，僱主亦須與已為其工作十年以上或（除新勞動法另有規定外）自二零零八年一月一日起連續訂立兩期固定勞動合同的僱員訂立無固定期限勞動合同。

此外，根據二零零八年一月一日生效的《職工帶薪年休假條例》（「條例」），連續工作超過一年的僱員可按僱員的工作時間長度享有介乎五至十五日的有薪假期。若僱員應僱主要求同意放棄休假，可就所放棄的每日假期獲得相當於正常日薪三倍的工資補償。新勞動合同法及條例可能會令本集團勞工成本上升。此外，根據新勞動合同法，除非本集團有理由終止僱用其中國僱員，否則本集團須向作出賠償，賠償金額按其於本集團的服務年資釐定，根據新勞動合同法，本集團或不得在無理由的情況下有效率地終止無固定期限勞動合同。倘本集團決定大幅變動或削減僱員時，新勞動合同法將對本集團進行符合成本效益或按本集團意願作出變動的能力造成不利影響，因而對其業務、營運或盈利能力構成不利影響。

此外，倘因勞工短缺或動蕩或其他原因導致本集團於中國的勞工成本大幅增加，本集團產品的生產成本可能增加。此種情況轉而可能影響到產品的售價，或會影響此類產品的需求，從而不利影響本集團銷售額及財務狀況。其他主要原材料成本增加或會導致類似不利影響，特別是倘本集團未能識別及採納其他適用方法減少生產成本時。此外，鑑於本集團經營所在市場的競爭壓力，本集團或未能透過提高產品售價向客戶轉移增加的成本。在此情況下，本集團的毛利率可能下降及本集團的財務業績或會受到不利影響。

風險因素

新企業所得稅法及稅務優惠終止的影響

中國全國人民代表大會於二零零七年三月十六日通過中華人民共和國企業所得稅法，並自二零零八年一月一日起生效，以及國務院於二零零七年十二月二十六日頒佈國務院關於實施企業所得稅過渡優惠政策的通知（「通知」，及統稱「新稅法」）。根據新稅法，自二零零八年一月一日起，以往享有低稅率優惠政策的企業將於實施新稅法後五年內逐步過渡至法定稅率。當中，享有企業所得稅稅率15%的企業，其企業所得稅稅率於二零零八年、二零零九年、二零一零年、二零一一年及二零一二年分別為18%、20%、22%、24%及25%。過往享有24%稅率的企業自二零零八年起的稅率為25%。於二零零八年一月一日，以往享有「兩免三減半」、「五免五減半」企業所得稅以及其他於特定期間稅項減免及豁免優惠待遇的企業，於新稅法實施後繼續按原稅收法律、行政法規及相關文件規定的優惠辦法及年限享有至期滿為止。然而，倘該等企業因未能獲利而尚未享有優惠待遇，則其優惠期將自二零零八年起計算。

本集團主要營運附屬公司三輝深圳目前於截至二零零八年、二零零九年及二零一零年十二月三十一日止財政年度享有12.5%的中國企業所得稅優惠稅率。三輝深圳享有的有關稅務優惠將於截至二零一零年十二月三十一日止財政年度結束。三輝深圳自二零一一年生效的適用稅率將為25%。

企業所得稅率自截至二零一一年十二月三十一日止年度起由12.5%增加至25%將導致本集團稅務支出增加，對盈利能力構成重大不利影響。此外，無法保證日後中國稅法不會出現變動，有關變動則可能對本集團的盈利能力構成不利影響。因新稅法及／或本集團現有稅務優惠終止而造成的任何實際稅率增加將影響本集團的財務表現。

三輝香港須就從三輝深圳所得股息繳付預扣稅，因而本公司向股東支付股息的能力或會受到影響

本公司於開曼群島註冊成立，而本公司大部分收入均來自本公司從其附屬公司及本公司中國附屬公司三輝深圳所得的股息，須繳納中國預扣稅。於新稅法生效前，本公司在中國經營業務所得的股息根據中國法律毋須繳納所得稅。根據新稅法，除非得到中國法律、法例及法規或透過中國政府與其他國家或地區政府協定

風險因素

減免，否則須就「來自中國境內」且應付境外投資者的股息按 10% 稅率繳納預扣稅。根據中國及香港的特別安排，倘香港居民企業擁有宣派股息的中國公司股本 25% 以上，該股息預扣稅稅率將降至 5%。由於三輝香港全資擁有三輝深圳註冊資本，根據上述安排，三輝深圳向三輝香港派發的任何股息將須按 5% 的稅率繳納預扣稅。該預扣稅將會導致本公司獲得的股息或其他宣派減少，並限制其向股東支付股息的能力。

企業架構或會限制本公司自中國附屬公司收取股息及向其轉撥資金的能力，因而可能限制本公司及時作出行動應對不斷變化的市況的能力

本公司為一家開曼群島控股公司，大部分業務乃透過本集團中國附屬公司進行，詳情請參閱「歷史、發展及公司架構」一節。其中國附屬公司向本集團派發股息及支付其他款項的能力可能受到多項因素限制，包括適用外匯及其他法律法規的變動。特別是根據中國法律，中國附屬公司須留撥其純利 10% 作為儲備金後方可派付股息，除非有關儲備已達其註冊資本最少 50%，則作別論。此外，可供本公司中國附屬公司分派的溢利乃按中國公認會計準則釐定。有關計算可能有別於按香港財務報告準則計算者。因此，本公司未必能夠自其中國附屬公司收取足夠分派，使日後本公司能取得所需溢利分派向其股東分派，而該等分派則按本公司根據香港財務報告準則編製的財務報表計算。

本公司中國附屬公司向本集團作出股息以外的分派須取得政府批准及繳稅。本公司向其中國附屬公司以股東貸款或增加註冊資本的方式轉撥任何資金，須向中國政府機構登記或獲其批准，包括有關外匯管理及／或有關檢查及審批部門。該等對本公司與其中國附屬公司之間自由資金流轉的限制，會限制本公司及時作出行動應對不斷變化的市況的能力。

若未能遵守環保規例，則可能損害本集團業務

本集團須遵守中國各種環保法例及法規例，包括有關產生、儲存、處理、使用及運送廢料；排放及釋放廢料；及員工的健康及安全的法規。本集團的若干業務亦須取得環保許可證並遵守其規定。此外，本集團須負責治理因本集團經營而引致生產設施所受的污染。儘管過往未曾發生嚴重違規情況，本集團概不能保證能始終完全遵守該等法律、法規及許可。若本集團違反或未能遵守規定，則本集團或會被處以罰款或受到監管當局處分。若該等法例或規例施加更嚴格的遵例或清理標準，

風險因素

或若未來於營運設施中所進行的測試及分析結果顯示本集團須對排放有害物質負責，則本集團或須負上作出額外補救的責任。現時未有發現問題的地點或日後本集團可能收購或租賃的地點或會出現更多環保問題。再者，若干客戶與本集團於購買協議施加額外的環保要求。任何不遵守由適用法律及法規確立的環保標準或客戶施加的環保要求均可能會對經營及未來前景造成重大不利影響。