

### 業務目標

本集團的業務目標為透過擴充產品範圍、升級其現有產品開發及擴闊其客戶基礎促進其金融交易軟件解決方案之增長，以成為香港金融交易軟件解決方案的主要供應商之一。

### 業務策略

本集團旨在透過從事以下主要業務實現上述目標：

#### 1. 透過開發新產品及改善現有產品升級產品開發

董事相信，本集團的長遠成功關鍵在於其可開發迎合最新市場需求的新產品。因此，本集團計劃多元化發展其產品組合，以滿足客戶的不同需要。由於交易基建、金融產品種類及軟件技術瞬息萬變，不同類型交易軟件的需求亦隨之轉變。本集團將繼續緊貼最新市場趨勢及根據市場需求開發產品。

鑑於市場基建及市場需求的最新變動，並擴充其產品線以涵蓋其他金融交易軟件解決方案，本集團正開發若干新產品，有關詳情載於本招股章程「業務」一節「研究及開發」一段。

此外，董事相信，持續改善及改良現有產品乃在業界保持競爭力的方法。因此，本集團將根據技術發展繼續升級及改善現有產品，以滿足客戶對功能要求日益增長的需求。本集團將緊貼金融市場交易規則及架構的最新變動。其中一項特別舉措包括處理香港交易所的建議改動。誠如「行業概覽」一節所載，香港交易所近期建議對交易基建作出重大改變。本集團目前正進行開發工作以應對有關變動。

由於建議對交易基建作出改變，董事相信此舉將為本集團向金融機構(特別是本地銀行)擷取商機提供機會，據董事所知，該等金融機構大部分均沿用較舊型號且技術過時或功能不足的交易及結算系統，甚或不能配合新交易基建。董事相信該變動可能會觸發銀行考慮購置較新型號的交易及結算系統，原因為舊系統可能無法與新交易基建兼容。為獲取商機，本集團將升級其現有前台證券交易系統及後台證券結算系統，為銀行業提供更多訂製功能。

本集團亦將升級前台期貨交易系統，以涵蓋更多特點。

## 業務目標及策略

本集團升級前台證券交易系統、前台期貨交易系統及後台結算系統的開發工作詳情載於本招股章程「業務」一節「研究及開發」一段。

為升級其研究及開發能力以發展及升級產品，本集團將聘請額外技術員及採購相關硬件。本集團計劃分階段聘請超過10名僱員，包括程式設計員、系統分析員及項目經理，並計劃購置電腦、平板電腦、手提電話及伺服器等硬件。

估計開發新產品及升級現有產品所產生成本總額約16,700,000港元，其中約7,600,000港元將以上市所得款項撥付，餘額（即目前參與開發的僱員薪金）將以本集團內部資源撥付。所涉及風險詳情載於本招股章程「風險因素」一節「本集團的研發項目可能不會成功或有銷路」及「本集團可能無法升級其系統，以適應香港交易所新交易平台」分段。

### 2. 加大市場營銷力度

本集團計劃透過對準(i)據董事所知可能不願意投資交易系統的C組經紀；及(ii)據董事所知仍在使用較舊型號的交易及結算系統的多間本地銀行，以進一步擴大其市場份額。就此，本集團正開發及將推出配合彼等需要的產品，如本招股章程「業務」一節「研究及開發」一段所詳述為C組經紀提供全面解決方案以節省硬件成本的落盤指令管理系統；及如上述為銀行業推出前台證券交易系統及後台證券結算系統的升級版本。

誠如本招股章程「行業概覽」一節所披露，C組經紀多於A組及B組經紀，然而後兩者的財政能力很可能相對較強，且業務量的規模經濟可提供全面及先進的服務平台。C組經紀所面對其中一個主要難題是香港交易基建持續變動，令經營成本增加。儘管如此，C組經紀數目於二零零七年至二零一二年持續上升。董事相信，C組經紀面對的該等挑戰為本集團提供機會，擴大其客戶基礎，原因是本集團可向彼等提供成本較低的交易解決方案，例如落盤指令管理系統。

本集團將投放更多資源於市場營銷方面，以升級其品牌於潛在客戶間的名度。本集團計劃在市場營銷策略方面採取更積極的方針。推廣本集團領航星解決方案及前台期貨交易系統升級版的產品說明將向潛在客戶廣泛傳閱，以增加本集團知名度。本集團將籌辦市場營銷活動，如技術研討會或簡介會，藉此推廣本集團軟件系統的最新發展。

本集團將持續採取其他行動，以加強本集團建立品牌的能力。本集團將建立聚集本集團軟件系統用戶、名為「亞網人」的網絡，以向本集團客戶提供免費系統培訓及用戶經驗反饋環節。

此外，本集團將為社區成員安排分享活動，邀請非用戶到場了解本集團的產品及服務。本集團旨在透過此渠道及上述以客戶為本的活動增加其知名度，從而獲轉介新客戶。

本集團將建立網上客戶服務平台，本集團軟件系統用戶可登入該平台，並透過互聯網向本集團作出查詢。該等查詢將自動更新到本集團客戶服務職員的記錄系統，以作跟進。這為本集團客戶作出查詢提供更方便的方法。

為擴大本集團客戶基礎而落實的該等方案將全數以上市所得款項撥付。本集團相信，落實市場營銷方案將不會對其未來業務及風險狀況構成影響。

### 3. 可能收購一間資訊科技公司

為進一步擴展其業務規模，本集團將尋求適當的收購機會，並計劃收購一間資訊科技公司。收購目標包括金融相關軟件公司及資訊科技公司，該等公司對本集團有以下作用(其中包括)：(i)擴大本集團客戶基礎；(ii)擁有有用的源代碼；(iii)擁有來自目標公司僱員的技術知識；及(iv)透過目標公司現有項目增加研發效益。該等資訊科技公司的例子包括從事開發流動應用程式的公司及從事提供金融數據的公司。本集團將不會限定收購從事開發金融交易軟件的公司的目標，而是會擴大收購目標至上述其他可為本集團帶來正面貢獻的資訊科技公司。董事認為，有關收購將符合本集團的利益，原因是(i)在市場上擁有相當經營規模的金融交易軟件供應商有限；(ii)收購類似的公司或不能助本集團擴展產品線及升級研發能力，反而產生多餘資源；及(iii)收購一間不同業務的資訊科技公司可擴闊本集團產品種類及收益來源。在任何情況下，本集團僅會考慮收購對本集團現有軟件業務產生協同效益的某一間資訊科技公司。此外，為確保所收購業務運作流暢，本集團將保留該等業務的管理層至少若干時間。本集團將評估目標公司，以計量對本集團業務所增加的價值。

本集團尚未開始鎖定收購目標。因此，於最後可行日期，本集團並未確認特定目標，且並無就收購資訊科技公司而進行正式磋商。本集團目前無意於未來收購陳先生的私人業務。

## 業務目標及策略

當評估潛在收購目標時，本集團考慮的因素包括(i)收購價及相關成本；(ii)潛在目標的財務表現；(iii)潛在目標於資訊科技行業的相關經驗；(iv)潛在目標員工的專業知識及資格；(v)潛在目標擁有的源代碼；(vi)潛在目標的現有客戶基礎；及(vii)潛在目標的聲譽。

一旦確定收購機會，本集團將對目標進行初步法律及財務評估。倘目標公司被視為值得收購，本集團將對目標的財務及法律事宜作出盡職審查。完成及審閱盡職審查後，本集團管理層將與目標的擁有人繼續磋商及落實收購協議的條款。董事相信，倘收購成功，將為本集團帶來協同效益，並增加本集團股東價值。

收購資訊科技公司的預算約介乎13,000,000港元至18,000,000港元，視乎可供收購動用的上市所得款項最終金額而定。倘收購價高於可供收購動用的上市所得款項金額，本集團將以內部資源撥付差額。所涉及風險詳情載於本招股章程「風險因素」一節「擬收購資訊科技公司可能帶來風險及／或未能對本集團的業務作出擬訂的貢獻」分段。

### 實施計劃

根據上文所載業務目標，本集團於二零一五年十二月三十一日前各六個月期間的實施計劃載列如下。投資者務請注意，以下實施計劃乃按下文「基準及假設」一段所述基準及假設制定。該等基準及假設必會受到多項不明朗因素及不可預見因素影響，尤其是本招股章程「風險因素」一節所載風險因素。本集團的實際業務過程或會有別於本招股章程所載業務目標。概不保證本集團的計劃將按預期時間框架實現或本集團的目標將全部達成。

儘管如此，董事將盡最大努力預測行業的未來變動、採取措施並保持靈活性，以便本集團得以早著先機或及時適當地應付有關轉變。

自最後可行日期至二零一三年十二月三十一日止期間

#### 1. 透過開發新產品及改善現有產品升級產品開發

##### 新產品

- 聘請兩名員工開發程式交易系統
- 測試交易策略，並增加程式交易系統的特點及提升效率
- 聘請三名員工開發及測試流動應用程式
- 採購開發流動應用程式的硬件

## 業務目標及策略

- 推出平板電腦流動應用程式的Android版本
- 推出散戶專用的流動應用程式的Android版本
- 對落盤指令管理系統進行硬件及網絡基建規劃以及獲取要求

### 現有產品

- 聘請五名員工開發現有產品
- 開發前台期貨交易系統新特性
- 完成升級前台證券交易系統的交易介面至領航星及市場數據介面
- 完成升級前台期貨交易系統的交易介面至中央網關連接器
- 開始升級前台期貨交易系統的市場數據介面至中央網關連接器

### 2. 擴闊客戶基礎

- 以電郵及郵遞方式向所有聯交所參與者寄發領航星解決方案的產品資料
- 舉辦講座講解領航星的技术規格
- 向所有期交所參與者寄發前台期貨交易系統升級版本的產品資料
- 開始持續舉辦簡介會以總結現有產品及預覽開發中的新產品

### 3. 可能收購一間資訊科技公司

- 確認擬收購的資訊科技公司

截至二零一四年六月三十日止六個月

### 1. 透過開發新產品及改善現有產品升級產品開發

#### 新產品

- 推出散戶專用的流動應用程式iOS版本
- 聘請三名員工開發落盤指令管理系統

## 業務目標及策略

- 進行落盤指令管理系統網絡的系統網絡設計工作
- 進行落盤指令管理系統的系統開發工作
- 完成程式交易系統的系統開發工作

### 現有產品

- 完成升級前台期貨交易系統的市場數據介面至中央網關連接器
- 開發及測試銀行業前台證券交易系統及後台證券結算系統升級版本
- 測試前台期貨交易系統升級版本
- 推出前台期貨交易系統升級版本

### 2. 擴闊客戶基礎

- 透過招攬本集團軟件系統的終端用戶建立亞網人網絡
- 開始持續向社區成員提供定期免費培訓課程
- 為社區成員安排及提供用戶經驗反饋環節，持續收集意見

### 3. 可能收購一間資訊科技公司

- 確認擬收購的資訊科技公司
- 倘確定收購機會，對目標公司進行審核

截至二零一四年十二月三十一日止六個月

### 1. 透過開發新產品及改善現有產品升級產品開發

#### 新產品

- 推出程式交易系統套利部分，主要集中於在期交所交易的指數期貨產品
- 推出程式交易系統的做市商部分，主要集中於在期交所交易的指數期貨及指數期權產品

## 業務目標及策略

- 推出程式交易系統的套利部分，主要集中於在期交所交易的期貨及期權產品
- 推出平板電腦流動應用程式iOS版本
- 完成落盤指令管理系統的系統開發工作及系統集成測試

### 現有產品

- 推出銀行業前台證券交易系統及後台證券結算系統的升級版本

## 2. 擴闊客戶基礎

- 開始持續為社區成員及獲邀的非客戶提供及安排分享活動
- 建立網上客戶服務平台，以供客戶輸入意見，有關資料將有系統地貯存在本集團客戶服務記錄系統

## 3. 可能收購一間資訊科技公司

- 確認擬收購的資訊科技公司
- 對目標公司進行審核
- 磋商、締結及完成資訊科技公司的可行收購事項

截至二零一五年六月三十日止六個月

## 1. 透過開發新產品及改善現有產品升級產品開發

### 新產品

- 將介面整合嵌入程式交易系統以對於聯交所交易的證券發出落盤指令
- 將更多交易策略載入程式交易系統
- 對將平板電腦流動應用程式及散戶專用的流動應用程式延伸至Windows 8平台進行可行性研究
- 展開建立落盤指令管理系統買賣盤傳遞網絡的籌備工作，如採購硬件及物色數據中心
- 對落盤指令管理系統進行試行
- 推出落盤指令管理系統及相關買賣盤傳遞網絡

## 2. 擴闊客戶基礎

- 安排本集團僱員參與社區服務，以提倡企業社會責任及推廣品牌形象

截至二零一五年十二月三十一日止六個月

### 1. 透過開發新產品及改善現有產品升級產品開發

#### 新產品

- 延伸程式交易系統的套利部分以支持分別於聯交所及期交所交易的股票及股票期權產品套利
- 對系統進行升級，並對落盤指令管理系統進行微調

## 基準及假設

有意投資者務請注意，本集團業務目標的可實現性取決於以下一般假設及特定假設：

### 一般假設

- (1) 本集團並未因本集團展開或將展開業務所在地香港的現有政府政策或政治、法律(包括立法或規例或條例變動)、財政市場或經濟狀況的任何變動而受到重大或不利影響。
- (2) 本集團並未因本集團營運或註冊成立所在地香港或任何其他地點的稅收或關稅基準或比率的任何變動而受到重大或不利影響。
- (3) 本集團並未因現行通脹率、利率或匯率的任何變動而受到重大或不利影響。

### 特定假設

- (1) 配售將根據及按本招股章程「配售架構及條件」一節所述者完成。
- (2) 本集團並未因本招股章程「風險因素」一節所載任何風險因素而受到不利影響。
- (3) 本集團能夠留聘其管理團隊核心員工。
- (4) 本集團將擁有充裕的財政資源應付期內與業務目標有關的計劃資本開支及符合業務發展要求。