

風險因素

閣下投資[編纂]前，應仔細考慮本文件的所有資料，包括下文所述的風險及不確定因素。閣下應特別注意，本集團經營所在地的法律及監管環境在某些方面可能有別於其他國家的現行環境。本集團的業務、財務狀況或經營業績可能會受到任何此等風險及不確定因素的重大不利影響。[編纂]的成交價可能會因任何此等風險及不確定因素而下跌，而閣下可能損失閣下全部或部分投資。

與我們業務有關的風險

我們的大部分銷售收益來自我們的主要客戶。倘若我們的主要客戶完全終止彼等與我們的業務關係，及倘若我們未能發展新的客戶，我們的業務可能會受到不利影響。

於截至2015年3月31日止兩個年度各年，面向我們五大客戶的銷售額分別約佔我們收益總額的74.3%及74.6%。於截至2015年3月31日止兩個年度各年，面向我們最大客戶的銷售額分別約佔我們收益總額的45.2%及46.7%。

我們並無與我們的客戶訂立任何帶有採購責任的長期協議。客戶的採購通常乃根據不時所接獲的實際採購訂單作出，而並無承諾日後會向我們下單。我們的客戶並無任何義務持續向我們下單或維持其過往的下單水準。因此，我們的客戶（包括我們的五大客戶）可能會隨意取消、減少或推遲未來的訂單，或完全停止下單。於往績記錄期間，向客戶B（截至2014年3月31日止年度我們的五大客戶之一）的銷售已終止（有關詳情，請參閱「業務－客戶」）。截至2014年3月31日止年度，自客戶B產生的收益約佔我們收益總額的4.0%。我們無法向閣下保證我們的現有客戶，日後將會繼續按與當前或過往期間相同的數量及價格，向我們發出採購訂單，或將會繼續向我們發出採購訂單。倘我們的任何現有主要客戶的訂單出現任何其他意外中斷或訂單量大幅減少，我們無法向閣下保證我們能及時或以合理商業條款取得替代訂單。此外，我們客戶的實際訂單量或會與我們規劃開支時所預期者不一致，故此，我們的業務營運、財務狀況及經營業績或會在不同期間產生變動，將來亦可能大幅波動。倘我們與主要客戶的關係發生此等變更，而我們無法獲得替代訂單，則我們的經營業績或將受到不利影響。

風險因素

我們高度依賴歐盟及美國市場。倘此等市場的客戶訂單大幅減少，我們無法保證能自其他市場彌補銷售損失。

於截至2015年3月31日止兩個年度各年，我們面向歐盟市場（包括但不限於法國、意大利、比利時、英國、德國及荷蘭）（按裝運目的地計，不考慮客戶對產品的再出口或轉售（如有））的銷售額分別約佔我們收益總額的43.8%及40.0%，我們面向美國市場（按裝運目的地計，不考慮客戶對產品的再出口或轉售（如有））的銷售額分別約佔我們收益總額的35.1%及42.9%。我們的董事預計在不遠的將來，我們面向歐盟及美國市場的銷售額，將持續構成我們營業額的重要部分。影響該等市場的經濟及政治因素尤其可能對消費者的消費習慣造成不利影響，並繼而影響我們歐盟及美國市場客戶的採購決策。倘我們歐盟及美國市場客戶的訂單數量急劇下降，我們無法向閣下保證，我們能自其他市場增加訂單量，從而彌補該等銷售損失。此外，根據世邦魏理仕報告，美國市場雙向無線對講機消費的增長速度自2011年起開始放緩，而歐盟市場的雙向無線對講機消費的增長率自2011年起出現波動，及預期於2015年將會下降。倘我們未能自其他市場（尤其是中國市場，根據世邦魏理仕報告，按銷量計，預期其將於2015年成為最大的雙向無線對講機消費市場）增加訂單量，我們的業務營運及財務業績可能會受到不利影響。

此外，根據世邦魏理仕報告，作為美國（根據世邦魏理仕報告，按銷量計2014年最大嬰兒監視器消費市場之一）及歐盟（根據世邦魏理仕報告，按銷量計2014年最大嬰兒監視器消費市場之一）嬰兒監視器銷售的主要驅動因素之一，出生率正逐步下降。出生率受政府人口政策、經濟狀況、環境影響、社會及宗教信仰等一系列超出我們控制範圍的因素影響。美國及歐盟的出生率下降或會對我們嬰兒監視器產品的需求及我們的經營業績構成不利影響。

我們的大部分收益來自銷售雙向無線對講機。任何該等產品的銷售額減少，可導致我們的業務、財務狀況及經營業績受到重大不利影響。

我們的收益有相當大比例來自銷售雙向無線對講機。於截至2015年3月31日止兩個年度各年，雙向無線對講機的銷售額分別約佔我們收益總額的90.6%及93.2%。我們概不能保證我們的雙向無線對講機產品的銷售收益將能達致與過往銷售收益相當的水準。倘將來雙向無線對講機產品的市場需求下降，或倘我們未能成功開發出吸引客戶的新雙向無線對講機產品或增加客戶嬰兒監視器產品的訂單，則我們的業務營運及財務業績可能會受到不利影響。

風險因素

倘我們未能預測技術創新，並成功開發和及時將新產品推出市場，我們的業務、財務狀況及經營業績將會因此而受到不利影響。

由於我們行業內在的技術創新迅速及消費者喜好不斷變動，我們亦受制於產品及技術過時及價格侵蝕。倘我們未能成功預測及識別因技術變革而導致的市場需求變動，和及時及有效地開發並推出滿足市場需求的具有競爭力的新產品及服務，或獲得市場認可，我們的經營業績及聲譽可能受到不利影響。倘我們未能推出滿足市場需求的新產品或服務，則我們面臨可能會擁有大量過時存貨而可能會降低該等存貨售價的風險，而我們的溢利率可能會受到不利影響。此外，我們無法向閣下保證，我們將會有充足的資金及所需資源，供我們開發及推廣新產品，亦無法保證我們新產品的市場擴廣策略將獲成功。

於截至2015年3月31日止兩個年度各年，我們已作為無形資產或研發活動預付款項資本化的產品開發成本分別約為3.6百萬港元及7.6百萬港元。我們無法向閣下保證，我們未來會繼續就新產品、服務及技術的開發投入充足的資金及資源。此外，我們無法向閣下保證，此等投資將產生預期回報。

我們產品的銷售及盈利能力依賴我們客戶的業務表現。

我們主要以ODM基準透過直銷向我們的客戶銷售雙向無線對講機及嬰兒監視器產品。我們客戶的業務表現（此乃我們無法控制）可能會影響我們向客戶的銷售。我們的客戶可能因多項因素而表現不佳，該等因素包括業務策略變動、未能制訂成功的市場推廣策略、客戶產品的市場需求變動及我們客戶經營業務所在市場（尤其是歐洲及美國）出現不利的市場或經濟狀況。倘我們客戶的業績不佳，彼等可能削減自我們的採購，而此舉將對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景造成重大不利影響。

我們於往績記錄期間面臨淨流動負債。未能審慎管理我們的流動資金狀況可能令我們未來難以取得足夠的業務融資。

於2014年3月31日及2015年3月31日，我們分別錄得流動負債淨額約4.5百萬港元及9.3百萬港元。有關詳情，請參閱「財務資料－流動負債淨額」。我們過往主要通過我們經營活動所得現金及銀行融資滿足我們的營運資金及其他流動資金需求。我們無法向閣下保證我們的營運將產生足夠現金流入，以為我們的所有活動提供資金並滿足我們的一般營運資金需求。倘無法自我們的營運產生足夠現金以為未來發展提供資金，我們的財務狀況及經營業績將會受到不利影響。

風險因素

元件及相關原材料的價格、供應及質量波動或會導致我們的成本增加。

我們的原材料價格曾經歷波動。有關詳情，請參閱「財務資料－合併收益表內主要項目的概述及分析－銷售成本」。除塑膠外殼及若干其他塑膠部件外，我們並無製造而是購買用於我們產品的元件。截至2015年3月31日止兩個年度各年，原材料及元件成本分別約佔我們銷售成本總額的65.7%及63.9%。我們並無與我們供應商訂立規定供應商的採購責任的長期採購協議，故我們承受在高需求期間不能以具競爭力的價格採購充足元件的風險，或根本不能採購到元件。就若干我們所使用的元件而言，如MCU，不同供應商可能會生產外圍設備各異的不同型號。倘由於供貨中止或任何原因，我們不再能從現有供應商採購某種特定元件，概無法保證我們能從另一供應商採購具相同功能的相同型號的相同元件，因此，我們可能需要更改我們的產品設計以確保滿足功能要求。而此或會對人力及經營資源構成額外負擔。我們概無法向閣下保證我們的客戶將會接受經更改的設計，或將會接受製造經更改設計的成本。另外，元件供應及定價的波動可能對我們的經營業績造成不利影響。例如，元件及相關原材料（如構成元件的銅及稀土元素）短缺可能會導致價格急劇上漲，從而增加產品成本，及或會導致我們的製造場所減產或停產。

我們根據事先基於我們對客戶需求的預測而釐定的生產及存貨計劃，就我們最常用的元件（如MCU及IC）下單。客戶需求波動較大且難以預測，倘我們未能準確預測我們客戶的需求，我們的元件及產品存貨可能遭遇短缺或過剩，繼而引起生產計劃中斷並導致失去銷售機遇或存貨調整，而我們的業務營運及財務業績可能會受到不利影響。

我們的盈利能力將受售價下跌影響，且我們未必能夠維持現時的盈利能力。

我們的溢利對售價變動甚是敏感。未來產品售價的任何大幅下跌均將會對我們的盈利能力產生不利影響。於往績記錄期間，我們遭受嬰兒監視器產品平均售價下降。有關詳情，請參閱「財務資料－合併收益表內主要項目的概述及分析－收益」。有見及此，我們於往績記錄期間的盈利能力未必可用作我們未來總溢利的指示，亦不可詮釋為我們未來總溢利的指引。倘我們未來出現主要產品售價持續下跌的情況，我們或難以維持或管理我們的業務增長，而我們的業務營運及財務業績或會因此受到不利影響。

風險因素

我們的表現或會因我們的業務策略變動而波動。

在我們的業務歷史中，除生產雙向無線對講機及嬰兒監視器外，我們亦生產眾多不同的產品。於往績記錄期間，我們停止生產若干產品系列，並自2013年9月起，亦終止向我們截至2014年3月31日止年度五大客戶之一的銷售（有關詳情，請參閱「業務－產品－其他產品」）。我們無法保證，過往購買我們已停產產品的客戶將訂購我們的其他產品。

由於我們遭遇歐洲市場（包括但不限於法國、意大利、比利時、英國、德國及荷蘭）產品需求普遍下降，我們正向亞洲市場轉移若干市場推廣資源。有關我們按產品付運地點的地理位置劃分的銷售額的詳情，請參閱「業務－概覽」。我們無法保證，我們未來將能維持亞洲市場銷售持續增長的勢頭。

我們無法向閣下保證，我們的業務策略變動將達致預期結果。倘我們未能有效實施我們的業務計劃，或倘我們未能有效管理我們的管理、營運及財務資源以適應此等變化，我們無法保證，我們將能準確實施我們的業務策略，而我們的業務、聲譽及前景或會受到不利影響。

我們的產品受歐盟及美國及我們銷售產品所在其他司法區的若干法例及規例、政府政策及經濟、社會及政治條件所規限。

我們的產品須滿足各種認證要求。有關詳情，請參閱「監管概覽」。由於此等認證的合格標準或會不時改變且此等改變非我們所能控制，故我們不能向閣下保證我們的產品將來可成功滿足此等認證要求或可按時取得相關證書，或我們的產品根本無法取得相關證書。倘我們的產品未能取得或重續所有所需證書，則我們的客戶可能不會繼續向我們下單，而我們的營運及財務業績可能會受到重大不利影響。

此外，由於我們大部分產品出口至歐盟及美國，我們面臨有關地方規例、貿易政策、稅務法律、外匯管制、進口或出口管制及經濟發展狀況變動的挑戰，該等變動可能會影響我們客戶的業績及終端客戶的可支配消費習慣及能力。經濟疲弱或衰退或潛在經濟疲弱或衰退或會導致消費者可支配支出減少，並使我們的客戶延遲、推遲或取消對我們的採購訂單。此外，當地法例及法規及政府政策的不利變動或會阻止及／或妨礙我們的客戶對我們下採購訂單。倘經濟疲弱或金融危機時間延長，或消費者對經濟的信心持續下降，或倘我們未能適當修訂我們的業務策略以適應此等當地法律法規及政府政策的不利變動，我們的業務營運、財務狀況及業績可能會受到不利影響。

風險因素

我們面臨外匯波動風險，而任何持續對沖交易或不能完全保障我們免受外匯波動影響。

於往績記錄期間，雖然我們的開支及成本主要以港元及人民幣計值，但由於我們的業務以出口為主，我們的較大部分收益是以美元計值。人民幣兌美元匯率出現任何大幅波動，可能對我們的經營業績造成重大不利影響。任何有關人民幣的未來匯率波動，均可能令我們面臨資產淨值、溢利及股息的不確定風險。於截至2015年3月31日止兩個年度各年，我們分別錄得匯兌收益淨額約35,000港元及0.4百萬港元。

鑒於我們業務的出口性質以及來自客戶的美元計值應收款項數額巨大，為對沖美元兌人民幣匯率的波動風險，我們於往績記錄期間訂立若干遠期外匯合約，以在未來的特定日期按特定匯率賣出美元及買入人民幣。於2014年3月31日，未平倉遠期外匯合約的名義本金額約為100.6百萬港元。於2015年3月31日，概無現行未平倉遠期外匯合約。有關詳情，請參閱「財務資料－合併收益表內主要項目的概述及分析－其他收益－淨額」。在未來，我們擬繼續進行外匯對沖交易。然而，我們概無法向閣下保證，該等交易不會附帶任何風險，而該等交易所致的任何虧損均可能對我們的財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

近期，歐元兌美元大幅貶值。儘管我們收益的絕大部分以美元計值，倘歐元繼續貶值，我們產品的歐元價格將會增長。我們並未根據最近的歐元貶值而調整面對歐盟客戶的產品價格。倘我們的歐盟客戶以及彼等的轉售客戶不能將價格增長轉嫁予終端客戶或倘彼等並無適當對沖安排，彼等可能會要求我們降低售價以確保彼等的盈利能力。在該情況下，我們可能並無足夠議價能力以保持我們的盈利能力，且倘我們的客戶不能接受我們的報價，我們甚至可能失去彼等的採購訂單，繼而可能對我們的收益及財務表現構成不利影響。

過往股息分派並非我們日後股息政策的指標及我們未必能就股份派付任何股息。

安信於截至2014年3月31日止年度向其當時的股東宣派股息約0.5百萬港元。安悅(i)於截至2014年3月31日止年度向其當時的股東宣派股息合共約7.3百萬港元，並於截至2015年3月31日止年度向其當時的股東宣派股息合共約16.0百萬港元；(ii)向其當時的股東宣派特

風險因素

別股息約35.0百萬港元，其中10.0百萬港元以現金支付及約25.0百萬港元作為出售其於新興安泰全部股權的代價；及(iii)於2014年11月30日向其當時的股東宣派特別股息約1.0百萬港元，由控股股東應付我們的相同金額的應收款項悉數抵銷。過往股息分派並非日後分派政策的指標，我們概無法向閣下保證，日後將宣派類似額度股息或以類似比率宣派股息。我們於日後宣派及支付任何股息將由董事酌情決定，及將視乎（其中包括）我們的盈利、現金流量、財務狀況、資本需求、法定儲備要求以及董事可能認為相關的任何其他因素。任何宣派及派付以及股息的金額亦將受我們的組織章程文件以及公司法（包括股東的批准（如有需要））的規定所限。因此，我們概無法保證，於[編纂]後，何時、會否及以何種方式將就股份派付股息。即使我們的財務報表顯示我們的營運一直有盈利，將來我們或許並無充足或任何溢利能讓我們向股東作出股息分派。有關我們股息政策的其他詳情，請參閱「財務資料－股息政策」。

我們或會因不遵守中國有關(i)社會保險及住房公積金供款；(ii)職業病預防及控制；及(iii)環保的若干法律法規而遭受罰款及處罰。

於往績記錄期間，我們並無支付若干過往社會保險及住房公積金供款。我們的中國法律顧問已告知，由於此等不合規事件，我們或會被責令清償此等未付款項，及或會遭受處罰或其他責任索償。我們董事已評估，於2014年3月31日及2015年3月31日，欠付的社會保險及住房公積金供款金額分別約為16.6百萬港元及7.7百萬港元。分別自2014年7月及2014年10月以來，新興偉輝及安悅電子（深圳）一直遵守相關社會保險及住房公積金政策及法規。未付款項已在我們的財務報表作出撥備，而我們的董事認為有關撥備乃屬充足。

過往，我們曾多次並無完全遵守若干有關職業病預防及控制的中國法律及法規，其中包括(i)新興偉輝於2011年至2013年並無申報工作場所的職業危害，且安悅電子（深圳）於職業病有關危害因素產生變動當日至2014年10月30日並無向當地安全生產監督管理部門申報職業危害因素的主要變動；及(ii)新興偉輝及安悅電子（深圳）並無就可能導致職業病危害的建設項目參加「三同時」程序以防止及控制職業病危害。我們的中國法律顧問已告知，因發生上述不合規事件，我們可能被責令(i)於指定期限內完成整改，並就未能於2011年至2013年作出有關申報支付罰款人民幣20,000元至人民幣50,000元（就2009年11月至

風險因素

2012年5月期間的違規行為)或人民幣50,000元至人民幣100,000元(就2012年6月以來的違規行為)，或就未能作出主要變動申報支付罰款人民幣5,000元至人民幣30,000元；及(ii)就未能就「三同時」程序糾正不合規行為支付罰款人民幣100,000元至人民幣500,000元，並停止引發職業病危害的業務營運，或停止項目建設或停業整頓。

過往，我們曾多次並無完全遵守若干中國環境保護法律法規，包括(i)安悅電子(深圳)在就松崗廠房的擴建項目申請取得環境影響評估批覆之前即開始營運；及(ii)新興偉輝在就新興廠房的建設項目申請取得環境保護批覆及排污許可證之前即開始營運。我們的中國法律顧問已告知，由於上述不合規事件，我們或會被責令(i)在指定期限內展開再申請程序，否則，可能使我們遭致停止建設並被處以最高罰款人民幣100,000元；及(ii)在指定期限內停止排放污染物並被處以罰款人民幣50,000元至人民幣100,000元，否則，可能使我們遭致停止生產及營運。我們的中國法律顧問已告知，松崗廠房及新興廠房分別自2014年8月及2015年1月以來一直遵守有關環境保護的相關法規。

有關詳情，請參閱「業務－不合規」。我們無法向閣下保證，我們未來將不會遭遇罰款或處罰或其他責任索償，而倘遭受此等罰款或處罰或其他責任索償，我們的財務狀況或會受到不利影響。

若干我們的租賃物業涉及產權障礙，而我們或須搬離此等物業。

與松崗生產設施有關的風險

當前，我們自獨立第三方租用松崗生產設施，該物業總建築面積約8,843.3平方米。就我們所盡知，(i)業主並無持有該租賃物業的房屋所有權證及建設工程規劃許可證；及(ii)於最後可行日期，根據中國適用的法律法規，該租賃物業已在中國深圳登記為歷史遺留生產經營性違法建築。松崗生產設施對我們的經營而言至關重要。

據我們中國法律顧問告知，(i)我們的租賃協議或會因產權障礙而被判定為無效及不可執行，故此，我們或會面臨須搬離該物業的風險；及(ii)儘管租賃物業登記為歷史遺留生產經營性違法建築，上述風險仍然存在。此外，業主能否取得房屋所有權證，非我們所能控制。

風險因素

倘我們須搬離松崗生產設施，我們估計搬遷我們在松崗生產設施的業務至某個後備設施將會產生搬遷成本約人民幣600,000元，有關詳情，請參閱「業務－物業－生產及業務運營應變安排」。

與深圳辦公室有關的風險

當前，我們自獨立第三方租用深圳辦公室，該物業總建築面積約797平方米。就我們所盡知，業主並無持有該租賃物業的房屋所有權證及建設工程規劃許可證。

據我們中國法律顧問告知，我們的租賃協議或會因產權障礙而被判定為無效及不可執行，故此，我們或會面臨須搬離該物業的風險；此外，業主能否取得房屋所有權證，非我們所能控制。

倘我們須搬離深圳辦公室，我們估計搬遷我們在深圳辦公室的業務至另外地點，並因此將會產生搬遷成本約人民幣240,000元，有關詳情，請參閱「業務－物業－生產及業務運營應變安排」。

與應變安排有關的風險

我們就松崗生產設施採取若干應變安排，包括訂立一份預租賃協議以搬遷至一個後備設施、訂立一份應急製造協議以預訂一家外判商的生產設施及為我們的生產營運制定搬遷計劃。有關後備設施的正式租賃協議尚未訂立。倘此等後備廠房的業主未能交付後備設施的空置管有權，我們概不能向閣下保證，我們能及時物色到與松崗生產設施的規模及租金相類似的其他合適的替代生產設施。應急製造協議規定，我們須提前七天向外判商提供生產計劃及測試標準，但無法保證外判商將能完全滿足我們的生產要求。我們預期，實施搬遷將分散我們現有業務及營運中的大量管理時間及人力資源。倘發生任何或所有上述情況，我們在恢復全面生產之前或會發生長於預期的延遲，或根本無法恢復全面生產，並產生高於預期的收益及溢利損失，以及進一步因我們延遲及／或未能向我們的客戶交付產品而遭到索償。

關於深圳辦公室，概無法保證，我們將能迅速搬遷至與深圳辦公室的規模及租金相類似的合適場所，亦無法保證，搬遷對我們的業務並無任何不利影響，並進而或會影響本集團的收益及財務表現。

風險因素

有關進一步詳情，請參閱「業務－物業－若干租賃物業的缺陷」。

我們將部分生產及工程設計工序外判予獨立外判商。任何彼等的生產營運受阻可能會對我們的生產計劃造成不利影響，繼而會影響我們的業務營運及財務業績。

我們委聘獨立外判商進行若干生產及工程設計工序。有關詳情，請參閱「業務－生產－外判」。倘因自然因素或技術及機械故障等其他原因，我們的外判商的營運受到任何重大干擾或生產設施嚴重受損，彼等的營運或會受到不利影響，其可能產生的連鎖反應包括我們的交付時間表被耽誤及我們完成客戶訂單的能力受損。倘發現任何外判商牽涉重大不合規問題（如違反地方健康及安全法律），我們需調用管理及財務資源以評估我們應否終止與有關外判商的關係。我們無法確保我們針對外判商所採納的表現監督程序切實有效，一旦因任何原因導致產品質量嚴重劣化，我們的企業聲譽將難免受損。如若與外判商訂立的現有外判協議遭提前終止或作出不利更改，或有關協議屆滿時未能重續，我們無法保證我們將可及時及／或以商業上可接受之條款覓得可提供我們所需服務的可比較替代外判商。若如此，我們的產品交付時間表可能會被耽誤，繼而影響我們的業務營運及財務業績。

我們通常在收到客戶付款之前全額支付應付供應商的所有原材料成本。在客戶下達實際訂單前，我們會產生若干產品開發成本。倘我們未能向客戶收取任何大筆款項，我們的財務狀況及經營業績或會受到不利影響。

我們通常在收到客戶款項之前按照供應商向我們開出的付款條款全額支付應付供應商的原材料成本。在距離客戶下達實際訂單之前六個月以上期間，我們會產生若干產品開發成本。我們面向客戶的銷售通常以記賬方式進行，信貸期通常自月結日起計介乎30至90天，且在接獲客戶訂單時我們並不要求客戶支付按金。我們向客戶提供的付款及信貸期與供應商向我們提供的付款及信貸期存在的時間差可能會導致嚴重的現金流量錯配，並可能對我們的未來現金流量狀況和滿足營運資金需求的能力產生不利影響。於2014年3月31日至2015年3月31日期間，由於存在現金流量錯配，我們的現金及銀行結餘由約45.0百萬港元減少至33.9百萬港元，而借貸總額則由約23.7百萬港元增加至49.7百萬港元。於往績記錄期

風險因素

間，我們利用經營活動所得現金及現金結餘及／或主要由銀行借貸及貿易融資構成的融資渠道撥付我們的主要成本。對於產品開發成本，我們通常以經營活動所得現金及現金結餘撥付。我們無法保證，我們的所有客戶將會根據相關合約安排持續保持按時向我們付款的良好慣例。倘我們未能向客戶收取任何大筆款項（如因採購訂單隨後取消或客戶信用度惡化），我們的財務狀況及經營業績或會受到不利影響。倘我們對客戶採取不同的付款方式，如要求彼等於交付前付款，則我們與彼等的關係可能惡化，從而產生彼等終止向我們下單的風險，而我們的業務及財務表現或會受到不利影響。

倘我們未能充分保護我們的知識產權，我們的業務或會受到不利影響。

於最後可行日期，我們已在中國註冊一項專利及兩項商標並在香港註冊一項商標。有關進一步詳情，請參閱本文件附錄四「B. 有關我們業務的其他資料 – 2. 我們的知識產權」。我們無法保證能成功保護我們的註冊專利及商標。由於我們在射頻技術方面的獨有技術及專業知識，以及雙向無線對講機產品的設計並未受到知識產權的全面保護，或根據若干司法權區的法律限制，僅在有限的範圍內受到保護，我們或不能有效防止第三方使用我們的技術及專業知識，及生產類似於或優於我們產品的產品。倘若出現該情況，我們產品及技術的競爭優勢將會減少，從而對我們的業務、經營業績及前景構成重大不利影響。

倘我們被指控侵犯他人的知識產權，我們面臨將承擔支付重大損害賠償的責任的風險。

我們的產品及服務涉及各類技術。我們可能不時面臨指稱該等技術侵犯他人所擁有的知識產權的法律訴訟或索償。倘發生此等情形，則我們面臨將需訂立和解或許可協定、支付重大損害賠償及／或面臨暫時或永久禁止我們營銷或銷售若干產品及服務的風險，而此或會對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成不利影響。

我們的成功取決於能招募並留住熟練的技術人員及專業管理人員。

為在競爭日趨激烈的市場持續及成功開發、設計、製造、營銷及銷售我們的產品及服務，我們須吸引並留住關鍵人才，包括我們的專業管理人員及技術熟練的僱員，如軟體工程師。我們營運的行業對此等具備熟練技術的僱員有大量需求，我們承擔無法吸引或留住高素質僱員以適應未來業務需求的風險。若我們損失一名或多名主要專業管理人員及技術熟練僱員，且未能找到合適替代，我們的營運及前景或會受到重大不利影響。

風險因素

倘我們的營運受到嚴重干擾，可能對我們的業務構成不利影響。

我們的營運高度依賴我們生產設施的使用，而我們的生產設施須承受營運風險，此等風險包括主要設備、電力供應或維修保養故障或失靈、天災、工傷事故以及必須遵守相關政府機關發出的指示（例如法定檢查及測試）。此等風險可能導致我們的營運暫時、永久、部分或完全關閉，故此，可能對我們的營運及財務業績構成不利影響。此外，我們的業務亦倚賴成品快速交付及優質運輸以供付運、由供應商提供的原材料及若干第三方供應商所提供的服務。諸如惡劣天氣情況、大規模騷亂、自然災害、嚴重交通事故以及延誤、公共交通系統暫時中止、我們的供應商或彼等的物流合作夥伴不合作及罷工等若干事件，亦可能導致交付延誤或遺失，從而可能導致收益損失。

由於產品質量及責任問題，我們承受財務及聲譽風險。

我們的業務承受產品責任索償的風險。我們無法保證我們生產的所有產品均無缺陷。倘我們的產品不合規格或造成或被指稱已造成財產損失、人身傷害或死亡，我們或會面臨產品責任索償。此等索償（不論是否有理據）或會導致我們遭遇訴訟並產生意外開支。倘因產品索償而導致大規模產品召回，或倘我們在訴訟中敗訴，我們的聲譽、業務營運及財務業績將會受到不利影響。

倘我們不能維持有效的質量控制制度，我們的業務可能會受到不利影響。

根據與若干客戶訂立的協議，我們同意我們的生產設施將符合ISO 9001:2008質量管理體系所列相關標準及其他嚴格要求，而我們的產品將符合相關國際及當地的安全標準，及我們將對我們外判商的行為負責。我們無法向閣下保證，我們在未來將能維持有效的質量控制系統，或能重續我們的ISO 9001:2008證書。概無法保證，對我們產品所進行的質量保證測試（不論由我們本身或外部實驗室所作）不會存在缺陷、錯誤或漏洞。倘我們的生產設施或產品未能滿足我們客戶的要求，我們的客戶可能會停止向我們下單；而我們的聲譽可能受到損害。我們將部分與產品的美學和人機工程相關的工業設計任務外判予第三方外部設計師，並將我們的部分製造及工程設計工序外判給獨立外判商。倘我們監控外判商表現的程序未能達致預期效果，則或會導致我們的產品質量下降及令我們面臨責任索償。在此情形下，我們的營運及盈利能力將受到不利影響。倘我們未能製造出符合國際公認安全及質量保證的產品或滿足客戶要求，我們或會遭遇產品需求下降或客戶取消或停止對我們產品所下的訂單，繼而對我們的業務營運及財務業績構成不利影響。

風險因素

此外，我們大部分產品乃出口。我們出口市場的相關機構或會不時變更及修訂其各自司法權區有關產品安全的法律法規。任何有關事件的發生均非我們所能控制，而我們亦可能承擔生產被發現違反有關司法權區的新訂及經修訂法律法規的產品的風險。我們可能會遭致管理調查、遭受處罰或因此而產生合規及維護的額外成本，從而對我們的業務、經營業績、聲譽及前景造成不利影響。

我們於截至2016年3月31日止年度的財務表現將受到若干非經常性開支的影響。

儘管我們於往績記錄期間的財務表現已於本文件披露，我們於截至2016年3月31日止年度的財務業績將受到若干非經常性開支（包括與[編纂]有關的開支）的影響。我們現時僅對將產生的[編纂]開支作出估計，將於本集團截至2016年3月31日止年度的財務報表內確認的實際金額可根據審核及變量及假設當時的變動而予以調整。因此，我們於截至2016年3月31日止年度的財務業績將受到與[編纂]有關的開支的影響。

我們的產品及服務銷售受消費者需求的季節性變動影響。

我們的銷售易受季節性因素影響。例如於往績記錄期間，我們的銷售在財政年度第四季度（即1月至3月）會有所下滑，董事認為此乃由於主要節假日（包括感恩節及聖誕節）過後終端消費者的購買慾望下降。因此，競爭環境的變化、市場條件的變動及消費者產品延遲發佈可能會對我們的經營業績產生不利影響。

我們曾發生違反前身公司條例的違規事件。

我們的若干香港附屬公司曾多次並未就有關採納經審核財務報表的事項完全遵守前身公司條例的若干法定要求。有關更多詳情，請參見「業務－不合規」。倘香港公司註冊處處長對本集團的相關附屬公司採取任何行動，包括罰款或其他處罰評估，及／或倘我們的控股股東未能全額補償我們，我們的聲譽、現金流量及經營業績或會受到不利影響。

我們享有的優惠所得稅稅率或會變更或終止，因而或會對我們的盈利能力造成不利影響。

安悅電子（深圳）於2014年9月30日獲授高新技術企業證書，有效期為三年。安悅電子（深圳）於證書有效期間有權申請15%的優惠所得稅率，而非中國法定稅率25%。安悅電子（深圳）的高新技術企業身份將於2017年9月屆滿。倘我們於現有證書屆滿時未能成功申

風險因素

請重續有關身份而我們不再為高新技術企業，我們將須按當時的法定稅率繳納所得稅，此可能導致我們中國附屬公司的實際所得稅率增加，從而對我們未來的經營業績產生影響。倘中國政府變更其支持高新技術企業的稅收政策（如取消該政策），我們可能失去申請優惠所得稅率的權利及／或失去優惠所得稅率所帶來的益處，而這可能對我們的業務及經營業績造成不利影響。

美國政府、歐盟及澳洲針對若干俄羅斯個人及實體實施的制裁或會對我們構成不利影響。

俄羅斯是我們產品的付運目的地之一。我們付運至俄羅斯的產品的銷售所得收益分別約佔截至2015年3月31日止兩個年度各年我們收益總額的4.2%及2.6%。我們注意到在俄羅斯於2014年對烏克蘭進行軍事干預後，美國、歐盟及澳洲先後在經濟或貿易方面對（其中包括）若干被指名俄羅斯個人及實體實施若干項制裁。對烏克蘭的軍事干預可能會給俄羅斯經濟帶來不確定因素或甚至對其構成不利影響。我們亦不能保證該等制裁的範圍日後將不會擴大。倘軍事干預或制裁發生任何變動對俄羅斯經濟構成任何重大不利影響，我們俄羅斯客戶的業務可能會受到不利影響。這可能導致對我們產品的需求下降，且我們於俄羅斯的銷售將因此受到重大不利影響。

我們無法預測美國、歐盟、澳洲或其他適用司法權區的制裁法律或政府政策，就我們目前或未來於俄羅斯所進行活動的詮釋或執行情況。我們目前無意進行任何可能會使我們、聯交所、香港結算、香港結算代理人或股東或投資者違反美國、歐盟及／或澳洲的制裁法律或成為該等制裁法律的制裁目標的未來業務。然而，我們無法保證我們的未來業務不會承受被制裁的風險，亦不能確保我們的業務將符合任何對我們的業務並無司法管轄權，惟按治外法權原則有權對我們實施制裁的政府部門的預期及要求。倘美國、歐盟、澳洲或任何其他司法權區的制裁機關釐定，我們的任何業務活動違反彼等實施的制裁，則我們的業務、財務狀況及經營業績以及聲譽可能會蒙受重大不利影響。此外，由於不少制裁計劃持續演變，或會出現新的規定或限制，可能會對我們的業務作出更多監察或導致我們的一項或多項業務活動被視為違反制裁或可予制裁。

我們無法保證本文件所載來自不同政府官方刊物或世邦魏理仕報告的事實、預測、其他統計數字及資料的準確性。

本文件所載有關美國、歐盟及中國市場對雙向無線對講機及嬰兒監視器產品需求情況及中國雙向無線對講機及嬰兒監視器製造業的事實、預測、其他統計數字及資料，乃來自不同官方政府刊物或業界資源或取自世邦魏理仕報告。我們相信，該等刊物為有關資料

風險因素

的適當來源，我們於摘錄及複述有關資料時已採取合理謹慎態度。我們並無理由相信有關資料虛假或誤導，或遺漏任何事實導致有關資料虛假或誤導。然而，我們無法保證該等資料來源的質素或可靠性。該等資料並非由我們、保薦人、[編纂]、[編纂]及包銷商或我們或彼等各自的任何聯屬人士或顧問編撰或獨立核實，故我們並不就該等事實、預測、統計數字及資料的準確性發表任何聲明，而其未必與於其他地方編製的其他資料相符。由於收集方法可能有問題或不妥當，或已公佈的資料與市場慣例有所差異，本文件所載的該等事實、預測、統計數字及資料可能不準確，或不能與為其他經濟體系編製的事實、預測、統計數字及資料相比較。此外，我們無法向閣下保證陳述或編製的準則或其準確性與其他地方的情況一致。因此，閣下不應過份依賴本文件中所載有關美國、歐盟及中國市場對雙向無線對講機及嬰兒監視器產品需求情況及中國雙向無線對講機及嬰兒監視器製造業的事實、預測、統計數字及資料。

與我們行業有關的風險

我們的行業受全球宏觀經濟影響。

我們的行業易於波動及易受經濟疲弱或衰退的影響，而此並非我們所能控制。經濟疲弱或衰退或潛在的經濟疲弱或衰退可能會導致消費者可支配支出減少，並導致我們的消費者推遲、延遲或取消其購買。經濟疲弱或金融危機時間延長、或消費者對經濟的信心持續下降將會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們的行業受制於競爭。

我們的產品及服務在價格及功能等多項因素上面臨競爭對手所售出的產品及服務的競爭。為提供能迎合不斷變動及日益多樣化的消費者喜好的產品及服務，並解決較高比例的消費者已擁有類似於我們所提供的此等產品及服務的問題，我們須開發、預測消費者品味，並快速開發出具價格競爭優勢同時具吸引力的產品及服務。倘我們未能有效地開發及提供具價格競爭優勢的產品或及時推出功能有所加強的新產品，我們的經營業績及財務狀況可能會受到不利影響。

風險因素

檢驗程序增加、進出口管制收緊及貿易限制增加可能令我們的營運成本增加及導致我們業務中斷。

消費電子業受原產國及目的地國家以及中轉站的各種安全及海關檢驗及相關程序（「檢驗程序」）所規限。該等檢驗程序可能導致消費電子產品遭扣押及向進出口商徵收關稅、罰款或其他處罰。若檢驗程序或其他管制進一步收緊，我們可能產生其他成本並遭進一步延誤，從而可能有損我們的業務。

中國政府實施的外匯管制可能對本集團的業務營運造成負面影響。

人民幣與外幣的兌換受中國政府規管。多年來，中國政府已大幅放寬對經常賬下日常外匯交易的管制，包括與貿易及服務相關的外匯交易，以及支付股息。然而，資本賬交易繼續受到嚴格的外匯管制。該等交易須由國家外匯管理局或其分支機構審批或向其登記，而償還貸款本金、分派直接資本投資及可轉讓票據投資的回報亦受到限制。我們目前擁有兩家中國附屬公司。收緊任何該等限制或會對我們的經營表現造成不利影響。

與在中國開展業務有關的風險

中國法律系統的不確定性或會對我們產生不利影響。

我們主要透過我們的中國附屬公司開展業務，我們在中國的營運受中國法律法規所規限。中國法律系統建基於成文法及全國人大常委會的法律詮釋。法院以往的判決可以引用作為參考，但先例價值有限。自1979年起，中國政府一直構建一套全面的商業法制度，在引入法律法規處理外商投資、企業組織及管治、商務、稅務及貿易等經濟事務方面，亦取得長足的進展。此等法律、法規及法律要求尚未完善發展，並可能須予修訂，對該等法律法規的詮釋及執行留下不確定性。此等不確定性可能限制我們所享法律保障的可靠性，並可能對我們的業務業績、營運及財務狀況構成不利影響。此外，在中國發生任何訴訟可能耗時較長，並導致巨大成本以及資源及管理層注意力分散。

風險因素

中國政府的經濟及政治政策可能會對中國整體經濟增長帶來不利影響，從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績帶來不利的影響。

我們的業務營運大部分集中於中國。由於我們的業務對商務及個人可支配開支水平高度敏感，當整體經濟下滑時亦趨向疲弱。故此，我們的經營業績、財務狀況及前景很大程度受中國經濟發展所影響。儘管中國經濟已從計劃經濟向市場化經濟轉變，中國政府仍可透過資源配置、外匯管制、制定貨幣政策及對特定行業或公司提供優惠待遇等形式，對中國經濟增長實施重大管控。於過往20年中，中國政府已採取各種措施刺激經濟發展，且中國經濟實現顯著增長。我們無法保證，中國政府未來的行動及政策將繼續推動經濟增長。倘中國經濟遭遇嚴重衰退，我們的經營業績、營運及財務狀況或會受到不利影響。

於中國落實送達法律程序文件或執行海外判決時可能面臨困難。

由於我們絕大部分資產均位於中國，投資者若於中國境外向我們或大部分董事及高級職員落實送達法律程序文件將會出現困難，此外，據瞭解，在中國執行國外的判決面臨諸多不確定性。國外司法權區法院的判決於該司法權區與中國訂有協定或中國法院的判決之前已於該司法權區獲承認的情況下才可能獲相互承認或執行，惟須符合其他必需規定。

中國並無與開曼群島及眾多其他國家及地區達成任何交互承認及執行法院判決的協定。因此，在中國可能難以或不可能承認及執行任何非中國司法權區法院就任何事件所作出的判決（並無訂立具約束性仲裁條款）。

稅務機關可能質疑我們應課稅收入的分配，此可能增加我們的綜合稅項責任，從而可能對我們的經營業績造成影響。

於往績記錄期間，我們在中國的所有製造活動均由安悅電子（深圳）及新興偉輝（統稱「中國附屬公司」）進行，中國附屬公司將大部分成品銷售予我們的香港附屬公司以轉售予客戶。我們的香港附屬公司收到客戶的採購訂單時向我們的中國附屬公司發出採購訂單。本集團就中國附屬公司與香港附屬公司之間進行的集團間銷售實行轉讓定價政策，並

風險因素

已經轉讓定價顧問審閱。根據我們轉讓定價顧問編製的報告，我們採用成本加成方法釐定我們向香港附屬公司所收取的費用乃以適當轉讓定價分析為依據，且符合市場慣例。我們的董事確認，有關集團內部交易乃按一般商業條款進行。然而，無法保證審查該等安排的稅務機關會認同我們遵守轉讓定價法律或有關法律不會予以修訂。倘任何有關司法權區的機關發現轉讓價的操作令應課稅收入失實，則有關機關可能會要求我們的相關附屬公司重新釐定轉讓價，從而重新分配相關附屬公司的收入或調整其應課稅收入或扣除其成本及開支，以準確反映有關收入。任何有關重新分配或調整均可能加重我們整體稅項責任，並對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

向中國附屬公司收取的股息的預扣稅可能影響本公司向股東支付股息的能力。

本公司根據開曼群島法例註冊成立，間接持有中國附屬公司的權益。根據《中華人民共和國企業所得稅法》及《中華人民共和國企業所得稅法實施條例》，未在中國設立機構或場所的非居民企業，或已設立機構或場所但其附屬公司除稅後收入與該等機構或場所無實際關連者，須繳納其附屬公司稅後溢利所得收入的10%的預扣稅。

根據《內地和香港特別行政區關於對所得避免雙重徵稅和防止偷漏稅的安排》，在獲得有關稅務機關的批准後，居於香港的外國投資者從其直接持有25%股權的中國企業獲得的溢利須按5%的稅率納稅。

根據由中華人民共和國國家稅務總局頒佈及於2009年2月20日生效的《國家稅務總局關於執行稅收協定股息條款有關問題的通知》，中國居民公司向稅收協定一方支付股息時，該稅收協定一方可按稅收協定指定的稅率納稅，惟須符合下列所有規定：(i)獲得股息的該稅收居民乃稅收協定所規定的公司；(ii)該稅收居民直接持有的中國居民公司的所有人權益及有表決權股份符合規定百分比；及(iii)該稅收居民於獲得股息前十二個月期間內任何時間直接擁有的該中國境內公司的權益均須符合稅收協定規定的百分比。由於安悅電子（深圳）及新興偉輝尚未分派任何股息，其股息的5%預扣稅稅率是否適用，部分取決於中國稅務機關如何採用或執行《企業所得稅法》及企業所得稅條例。此等預扣稅從而將減少本公司或會收取的股息或其他分派金額，並限制我們向股東支付股息的能力。

風險因素

倘中國出現勞工短缺或勞工成本大幅增加，我們的營運或受影響。

倘我們生產所在地中國出現勞工短缺，則我們的營運可能會受到不利影響，並需額外時間及資源招募新勞工，我們的生產成本將因此增加。在未來，勞工成本可能會繼續大幅增長，而中國政府可能會實施的額外法例或增加法定最低工資，將進一步增加僱主支付僱員福利的責任。發生任何上述事項均將增加我們的整體生產成本，我們產品的售價亦會因而增加，對我們業務、財務狀況及經營業績可能會有重大不利影響。

與[編纂]有關的風險

股份於過往並無公開市場，亦可能不能形成交投活躍的市場。

於[編纂]前，股份並沒有公開市場。股份的[編纂]為本公司與[編纂]（為其本身及代表包銷商）協商釐定，而於[編纂]後[編纂]可能與市場價格有重大差異。此外，概無法保證股份將於[編纂]後或日後出現交投活躍市場。

股份的交投量及市場價格可能於[編纂]後波動。

股份的價格及交投量可能波動。本集團的收益、盈利及現金流量的變動及新投資、策略聯盟或收購的公告等因素，可能導致股份成交量及成交價突然出現重大變動。股份成交價的波動亦可能由非本集團所能控制的因素而導致，而與本集團的經營業績無關。此等因素包括：(i)投資者對本集團的業務計劃的看法；(ii)本集團高級管理層人員的變動；及(iii)宏觀經濟因素。

未來於公開市場上出售或預期出售大量股份或會對股份當時的市價造成重大不利影響。

概不能保證[編纂]後控股股東不會於彼等各自的禁售期屆滿後出售其股份。我們無法預計任何控股股東於未來出售股份或任何控股股東可出售的股份數量可能會對股份市價產生的影響（如有）。任何控股股東出售大量股份及市場預期可能出現有關出售，均可能對股份當時的市價造成重大不利影響。

風險因素

[編纂]的買方將面臨即時攤薄，倘我們於日後發行額外股份或其他證券，可能面臨進一步攤薄。

根據[編纂]範圍，[編纂]預期高於緊接[編纂]前每股有形資產淨值。因此，根據[編纂]每股[編纂]港元及每股[編纂]港元計算，[編纂]的買方將分別面臨約每股[編纂]港元及每股[編纂]港元的未經審核[編纂]有形資產淨值即時攤薄。我們日後可能需要額外資金以為本集團業務及營運的拓展或新發展提供資金。倘透過不按比例向現有股東發行本公司的新股本或股本相關證券的方式籌集額外資金，則股東於本公司的擁有權百分比可能會被攤薄或該等新證券可能獲賦予優先於[編纂]所獲授的權利和優先權。

根據購股權計劃授出的任何購股權可能攤薄股東的股權。

我們已有條件採納購股權計劃。於最後可行日期，概無根據購股權計劃授出任何購股權以認購股份。於行使根據購股權計劃可能授出的購股權而發行任何新股份後，已發行股份的數目將會增加。因此，股東的持股量可能會被攤薄或削減，導致每股盈利或每股資產淨值被攤薄或被削減。此外，根據購股權計劃將授予合資格參與者的購股權的公允值，將在購股權的歸屬期（如有）計入本集團的合併收益表。購股權的公允值須於授出購股權當日釐定。因此，我們的財務業績及盈利能力或會受到不利影響。

本公司乃根據開曼群島的法例註冊成立，而有關法例對少數股東的保障可能與香港法例有所差異，股東及投資者可能就保障彼等權益而遇到困難。

我們的企業事宜須受組織章程大綱及細則以及開曼群島公司法及普通法所監管。開曼群島有關保障少數股東權益的法例於若干層面可能與香港現有根據成文法或司法先例所確立者有所差異。該等差異或可能導致少數股東所享有的保障跟彼等在香港法例下所享有者有所差別。

風險因素

與本文件內作出及其他來源的陳述有關的風險

本文件所載統計數據及事實並無經獨立核實。

本文件載有若干統計數據及事實，乃摘錄自政府官方來源及刊物或其他來源。我們相信此等數據及事實的來源就該等資料而言乃屬恰當，且我們於摘錄及複述有關數據及事實時已採取合理謹慎態度。我們並沒有理由相信該等數據及事實為錯誤或誤導或遺漏任何重大資料而導致該等數據及事實錯誤或誤導。我們、我們的控股股東、保薦人、包銷商、[編纂]、[編纂]、彼等各自任何董事或任何其他參與[編纂]的各方概無獨立核實來自此等來源的此等統計數據及事實，因此，我們並無就此等統計數據及事實的準確性或完整性發表任何聲明，故此，不應過份依賴此等統計數據及事實。

由於資料收集方式可能存在缺陷或無效，或已刊發資料與市場慣例存在差異以及其他問題的影響，來自本文件所提述或所載列官方政府刊物的統計數據可能不準確，或與其他經濟體系所編製的統計數據不一致，因而不應過份依賴。此外，我們無法向閣下保證該等事實及其他統計數據乃按與其他地方的資料相同的基準或相同的準確度陳述或編撰。

無論如何，投資者應考慮彼等對該等事實及其他統計數據的注重或重視程度。

本文件所載前瞻性陳述可能被證實為不準確。

本文件載有若干關於我們的董事的計劃、目標、預期及意向的前瞻性陳述。該等前瞻性陳述乃根據對我們現時及將來的業務策略，以及我們營運所在環境發展的多項假設而作出。我們的實際財務業績、表現或成就可能與本文件所述者大相逕庭。謹此提醒投資者不應過於依賴該等前瞻性陳述，此乃由於該等陳述涉及已知及未知風險、不確定因素及其他因素，可能導致我們的實際財務業績、表現或成就與該等陳述所明示或暗示的預計財務業績、表現或成就大相逕庭。我們並無義務更新或修訂本文件內的任何前瞻性陳述，不論是因新資料、未來事件或任何其他原因而引致。

風險因素

閣下應細閱整份文件，我們鄭重呼籲閣下切勿依賴任何刊物文章、傳媒報導及／或研究分析報告所載與我們及[編纂]有關的資料。

可能有刊物文章、傳媒報導及／或研究分析報告載有與我們及[編纂]有關的若干財務資料、財務預測、行業比較、及／或其他與我們及[編纂]有關的資料，且該等資料並無收錄於本文件。我們不就任何該等刊物文章、傳媒報導或研究分析報告或任何該等資料的準確性或完整性或可靠性負上任何責任。我們亦不對任何該等資料或刊物的適當性、準確性、完備性或可靠性作出任何聲明。我們並無授權任何此等資料披露於刊物、傳媒或研究分析報告。刊登於本文件以外的刊物中的任何資料如與本文件中所載資料有出入或衝突，我們概不負責，因此，閣下不應依賴任何該等資料。就是否購買我們的股份作出決定時，閣下應僅依賴本文件所載財務、經營及其他資料。