

業 務

概 覽

我們於中國主要業務為提供建設污水設施的工程服務業務。多年來，我們累積豐富的專業技術知識，服務市政污水處理、食品加工、紡織及化學品製造等行業在建造污水處理設施方面需要定製化工程解決方案的客戶。

我們透過主要營運附屬公司廣州中科建禹提供以下污水處理工程服務：

- **EPC項目** — 我們擔任總承包商，按預定合約額負責處理廠建設項目由啟動至操作的整體項目管理。作為EPC承包商，我們委任分包商設計處理設施、採購所需原料及建設項目。營業紀錄期間，我們承接的8個EPC項目(5個已完成及3個仍在建)均為私營企業營運的工業污水處理項目。
- **設備項目** — 我們主要僅為項目預先確定的部份提供採購服務。為項目營運商之需求決定最合適的設備及機械，我們的技術團隊通常需設計不同的設備選項供客戶評估。營業紀錄期間，我們承接的10個已完成設備項目中，大部份為BOT項目公司營運的市政污水處理設施。

作為配套服務的一部份，我們亦(i)為客戶現有的污水或飲用水處理設施提供定期O&M(營運及維護)服務；及(ii)提供技術諮詢服務升級污水處理設施。

營業紀錄期間，我們亦從事若干其他環保項目。2013年11月，我們的一名污水客戶因認可我們強大的項目管理能力，故委聘我們為一家熱電廠(毗臨我們原先建造的污水處理設施)建造廢氣除塵、脫硫及脫硝控制系統。2014年1月，湖北省一家國有環保公司的附屬公司委聘我們為廣東省兩名客戶各自的生產設施提供安裝鍋爐及除塵系統的工程環保解決方案。

此外，憑藉對污水處理方面各類污染物處理技術之性能數據的深刻了解，我們認為自身具備拓展土壤修復業務的必要知識與技能。2014年8月，我們取得合約價值人民幣548,000元的諮詢合約，為廣東省一家鋼廠提供土壤修復項目的初步設計及技術諮詢服務。此外，2014年11月，我們自一家國有環保公司的附屬公司成功取得於廣州市一幅土地有關的價值人民幣10.8百萬元的土壤修復項目合約，該土地將於我們完工後進行物業開發。

業 務

下表載列所示期間／年度我們按業務分部及項目類型分析的收益：

	截至12月31日止年度				截至2月28日止兩個月			
	2013年		2014年		2014年		2015年	
	人民幣 千元	%	人民幣 千元	%	人民幣 千元	%	人民幣 千元	%
污水／飲用水處理項目								
— EPC項目	42,147	67.1	25,624	21.0	1,739	90.5	1,975	18.5
— 設備項目	—	—	68,365	55.9	—	—	—	—
小計	42,147	67.1	93,989	76.9	1,739	90.5	1,975	18.5
其他環保項目								
— 施工項目	2,807	4.5	722	0.6	—	—	8,148	76.4
— 設備項目	16,666	26.5	18,967	15.5	—	—	—	—
小計	19,473	31.0	19,689	16.1	—	—	8,148	76.4
O&M／技術諮詢服務	1,196	1.9	8,544	7.0	182	9.5	539	5.1
總計	<u>62,816</u>	<u>100.0</u>	<u>122,222</u>	<u>100.0</u>	<u>1,921</u>	<u>100.0</u>	<u>10,662</u>	<u>100.0</u>

於最後可行日期，我們有4個污水EPC項目及3個污水設備項目，合約價值及未完成合約價值總額分別為人民幣163.6百萬元及人民幣117.8百萬元。

營業紀錄期間，我們的大部份收益源自中國，惟越南的一個EPC項目除外。2013年12月，我們獲現有客戶互太(番禺)紡織印染有限公司的同系附屬公司委聘為EPC承包商，為其越南紡織廠建造污水處理廠。同系附屬公司及現有客戶均為於聯交所上市的大型紡織品生產集團。該項目的合約價值為人民幣25.3百萬元。此前，我們一直在中國擔任該集團一家成員公司的EPC承包商。董事認為，客戶在拓展海外業務時再度使用我們的服務，足證我們交付的項目令客戶十分滿意。截至2013年及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月，我們的總收益分別零、8.8%及15.4%來自越南。

工業化、城鎮化發展以及政府有關減少水污染的政策日趨嚴格，促進污水處理工程服務的需求上升。近年，中國政府頒佈多項政策，進一步加快工業企業投資提升污水處理設施，以符合中國法律日益嚴格的排放標準。更多詳情請參閱本[編纂]「行業概覽—推動中國污水處理行業增長的主要因素」一節。基於我們於中國提供污水處理工程服務的專門技術、營運資源及經驗，董事相信我們具備優勢把握中國污水處理工程服務需求增長的發展機遇。

業 務

競爭優勢

我們相信下述競爭優勢有助我們成功並超越競爭對手：

聲譽卓著、往績理想

我們在執行項目以令客戶滿意方面有超卓往績，相信我們能夠藉此繼續獲得現有客戶的項目。營業紀錄期間，除取得一名舊客戶的越南項目外，我們獲另一名客戶（於聯交所上市的國有污水解決方案供應商）委聘從事共計3個設備項目。隨著我們已完成項目的種類增多，我們有信心鞏固業內聲譽，贏得更多商機。

經驗豐富、穩健可靠的管理團隊

由於我們從事服務業，故此經驗豐富且穩定可靠的管理團隊尤其重要。我們的主席兼執行董事謝先生具備逾13年污水處理工程業務管理經驗，在業內人脈廣佈，關係網絡覆蓋污水處理廠經營商、其他EPC承包商、設備供應商及相關政府官員，有利於向潛在客戶推介我們的服務，並收集市場資訊以物色新商機。我們的副總裁兼總工程師康兆雨先生與我們並肩作戰逾7年，具備逾12年環保工程行業經驗。康先生負責我們的技術及工程營運，已開發多項污水處理工藝並於中國取得專利權。我們董事及高級管理層的資歷詳情載於本[編纂]「董事、高級管理層及員工」一節。謝先生及康先生的資歷有利於提高招標方案的競爭力，對我們爭取新業務並高效及時地實施及管理項目工程以及本集團持續增長至關重要。

經驗豐富、實力雄厚

營業紀錄期間，我們的客戶來自紡織、化工、食品加工及市政污水處理等不同行業。我們在項目過程中發展及累積豐富的污水處理工程專業技術知識。憑藉強大的技術平台，相信我們能夠為上述各行業的客戶度身定製卓有成效的污水處理解決方案，亦可承接土壤修復等其他類型的環保項目。我們相信該等新商機定必對我們的財務表現產生積極影響。

業 務

嚴格的品質、環保及安全控制

我們了解品質、環境及安全控制十分重要，可直接影響我們的聲譽、服務質素及財務表現。我們在業務經營中實施嚴格的品質監控程序。我們的管理系統遵循ISO 9001:2008標準，已取得相關品質管理系統認證證書。我們致力維持品質管理體系，使本集團持續符合客戶要求。此外，我們的董事相信有效的職業健康及安全管理體系有助減少相關索償並全面提升服務質素及盈利能力。客戶重視工作場所的安全及環境合規與否並以此作為評估服務供應商的指標。因此，我們良好的合規紀錄及管理體系有助我們取得更多新的客戶合約。

業務目標及策略

我們致力維持及提升在中國污水處理工程服務行業的地位並逐漸拓展其他環保業務，以使業務持續增長並創造長期股東價值。我們為此擬實施下述業務策略。有關實施計劃的詳情，亦請參閱本[編纂]「業務目標及所得款項用途」一節。

繼續鞏固我們的市場地位

我們在廣東省內聲譽卓著，擬憑藉亮麗往績積極物色華中及華北地區的商機，該兩大區域的工業企業日益湧現，商業潛力巨大。我們計劃加強市場推廣，參與全國及地區行業活動，加強與該等地區潛在客戶及行業組織的溝通及聯繫，並邀請彼等參觀我們已竣工的項目，以提升市場知名度。

此外，我們亦擬在廣東省外擴大O&M業務，形成穩定的經常收益流。由於眾多工業企業位於華中及華北，而政府有關工業污水的排放標準日趨嚴格，故預計該等地區O&M服務需求將會增加。我們認為，過往與工業企業密切合作開展EPC項目的良好往績加上我們在O&M業務方面的專業知識，均是我們爭取更多O&M業務機遇的競爭優勢。

為此，我們計劃在華中及華北分別開設一個新辦事處，在此增聘市場推廣及行政管理人員，以把握上述潛在市場機遇。

然而，我們近期無意通過收購擴大業務，截至最後可行日期亦無收購目標。

業 務

擴展我們的土壤修復項目業務

我們具備豐富經驗及知識運用不同技術處理污水中的污染物／致污物，以達致不同行業的理想結果。我們憑藉該等實力發展土壤修復業務。由於城鎮化持續推進及工業企業撤離人口稠密區，故此我們預期該領域存在龐大商機。此外，我們認為目前該地區的行業參與者不多，因此競爭較少。

因此，我們計劃參與行業活動以物色商機並邀請潛在客戶參觀我們已竣工的項目。

持續增加我們的研發實力

由於紡織、化工或食品加工等行業的客戶採用的製造流程不斷變化及改進，故所排放的污水中污染物／致污物的成份亦隨之改變。此外，設備製造商生產的污水處理設備及機械會越來越先進。因此，我們必須具備充分的研發實力方可適應環境轉變，制定新的有效解決方案。

為此，我們將購置最先進的實驗室設備及測試原料，提升研發實力。我們亦將為研發人員安排外部培訓／研討會，使之了解污水處理技術的最新發展。

我們相信持續提升研發實力，將有助持續發展並維持行業競爭力。

提升我們的建造工程及設計工程資質

我們目前持有環保工程專業承包三級資質及環境工程專項設計乙級資質。我們的現有資質對我們可從事的項目規模有所限制。為從事更大型的項目，我們必須升級相關資質。有關升級資質的詳細規定請參閱本[編纂]「法律及法規」一節。

我們預定於2017年底達致必要規定。為符合有關升級資質的人力資源規定，我們將聘用必需的合資格資深專業人士並向我們現有的相關員工提供相關培訓及外部課程使之取得必要專業資格認證。為此，我們計劃增聘10至15名合資格專業人士，鞏固工程技術團隊實力。

業 務

為我們的EPC項目撥付營運資金

我們正在中國其他省份拓展業務，因此預期業務量將會增多。我們的EPC項目需要營運資金持續撥付項目的現金流，直至處理設施經客戶驗收為止。於EPC項目首9至12個月，我們預期項目的現金流虧絀相當於項目總成本的15%–20%。因此，我們計劃以部份[編纂]撥付EPC項目營運資金。

我們的業務分部

污水／飲用水項目

營業紀錄期間，我們擔任多個污水及飲用水項目的EPC承包商、設備項目承包商或O&M服務供應商。

EPC項目

我們擔任EPC承包商，按預定合約額負責污水處理廠建設項目由啟動至最終操作的整體項目管理。我們的服務範圍主要包括(i)工程設計；(ii)採購所需零件、處理設備及機械；(iii)委任分包商建築及安裝處理設施；及(iv)測試及調試。此外，我們亦須確保處理項目在各方面符合一切相關規則及法規。

我們本身並無經營建設或安裝工程，惟會委聘分包商進行相關工程並加以嚴格監管。然而，對於過濾系統的若干主要零件及反應池核心組件，我們通常先內部處理組裝，再交予分包商安裝。

我們的EPC客戶大多是工業企業，而我們透過招標邀請向客戶提交標書。就財政角度而言，於計算投標金額時準確預算所有項目開支十分重要。作為EPC承包商，我們須承擔任何超支。因此，與客戶訂立EPC合約後，我們會盡快根據所接獲的初步報價與相關物料供應商及分包商訂約。按照行業慣例，物料供應商及分包商提交的報價具有有效期。倘自獨家供應商採購特殊設備，則我們可要求該供應商於向我們提交報價時向我們支付設備金額的5%作為按金。倘我們最終與該供應商訂約，且合約金額較原先報價有所增加，則我們將在上述按金扣除有關增加的金額。營業紀錄期間，我們並無出現超支而導致項目虧損。

EPC項目一般平均耗時18個月左右，視乎項目複雜程度而定。於項目操作時，我們一般提供12個月的保修期，期間我們負責修正處理系統的任何問題。同樣地，所有與我們訂約的供應商及分包商均須就所提供的產品或服務提供相關的背對背保修。營業紀錄期間，我們並無有關保修期修正問題的重大開支。

業 務

設備項目

對於通常採用BOT營運模式的大型市政污水處理項目，BOT營運商通常邀請我們參與項目若干環節的設備採購。在設備項目中，我們負責協助BOT營運商物色最符合營運商所定處理標準的設備及機械，並採購該等物料及運至項目地盤進行安裝。因此，我們的工程及技術團隊於採購團隊介入前須與BOT營運商緊密合作。與EPC項目相近，我們需要向BOT營運商提供12個月的保修期，同時亦要求相關供應商提供背對背保修。

其他環保項目

我們經年累月積累豐富的項目管理經驗及技術知識，能讓我們應付客戶對其他環保領域(如熱電廠廢氣處理及土壤修復)的工程或採購服務需要。

廢氣項目

我們為一名位於廣東省的食品加工廠的客戶建設污水處理廠，而該客戶於2013年11月將上述廢氣處理項目委任我們負責。該熱電廠毗鄰食品加工廠。該廢氣處理設施主要旨在降低熱電廠所排放的二氧化硫、氮化合物、灰渣及其他污染物水平。該項目分為兩份合約，即(i)建設處理設備及機械的地基工程及管道(合約價值人民幣4.1百萬元)；及(ii)採購及組裝脫硫脫硝工序以及連接脫硫脫硝工序的污水處理系統與該加工廠主要污水處理設施所需的全部設備及機械(合約價值人民幣35.4百萬元)。

土壤修復項目

土壤修復工程旨在將土壤的污染物含量降至安全可用的水平。土壤修復項目通常涉及污水處理工序，原因在於需要用水清除土壤污染物或地盤的地下水受到污染。

業 務

營業紀錄期間，我們承接廣東省一家煉鋼公司的諮詢合約(合約價值人民幣548,000元)，負責清理廣州一家鋼廠將佔用的空置地盤的土壤。此外，2014年11月，湖北省一家國有環保公司的附屬公司委聘我們承接有關廣州一幅面積約1,600平方米之受污染地盤的土壤修復工程，服務合約價值為人民幣10.8百萬元。我們土壤修復工程的主要程序主要包括：

- (i) 清挖運輸：挖掘受污染的土壤，然後用水清洗。
- (ii) 污水處理：以化學程序處理上文(i)段產生的污水，然後經不同過濾及沉澱。經處理的污水將排入市政污水收集系統。
- (iii) 場外運輸及高溫焚燒：將受污染的土壤及沉澱所得的剩餘物質以特製氈蓋密封形式嚴格密封，運至水泥窯焚燒。
- (iv) 檢測及回填：對清挖地盤的土壤進行檢測驗收。當客戶滿意工程效果後，我們採用淨土進行回填。

我們預期該土壤修復項目將於2015年6月全面竣工。

O&M項目及技術諮詢服務

我們向客戶提供營運及維護服務，管理彼等營運的污水或飲用水處理設施。我們按月或按季根據所處理的水量自O&M客戶收取管理費。根據合約，我們負責委聘期間有關一般損耗的維修保養成本。此外，我們須向處理廠派駐員工，全程監督營運以確保經處理污水或飲用水的質量符合標準規定。

此外，我們通常按客戶要求提供技術諮詢服務，主要包括(i)提升處理廠的實力以符合日趨嚴格的排放標準；(ii)設立事故報告及安全合規管理系統，就移除及處置酸性廢料及污泥提供意見；及(iii)有關環保項目的其他工程作業。

我們的五大項目

下表載列截至2013年及2014年12月31日止各年度與截至2015年2月28日止兩個月我們承接的五大項目(按年/期內確認的收益額計算)：

截至2013年12月31日止年度

項目名稱	項目領域	業務分部	項目類型	項目背景資料	我們的服務	採用的主要技術	合約價值 人民幣千元	年內確認 的收益額 人民幣千元	估計完成 日期
1 益海嘉里 污水處理 項目	私營	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	廣東省私營工業企業， 主要從事食品 加工及分銷	於東莞建造總 設計產能約 4,400立方米/日 的工業污水處理 設施	一種可快速啓動 的IC厭氧 反應器(我們的 專利)	35,339	22,876	2015年7月
2 益海嘉里電 廠設備 項目	私營	其他環保 項目	設備項目	廣東省私營工業企業， 主要從事食品加工及 分銷	為東莞一家熱電廠 採購、測試及調試 脫硫脫硝控制 系統及除塵系統	脫硫、脫硝及 除塵	35,412	16,448	已完成

業 務

業 務

項目名稱	項目領域	業務分部	項目類型	項目主背景資料	我們的服務	採用的主要技術	合約價值 人民幣千元	年內確認 的收益額 人民幣千元	估計完成 日期	
3 惠雲鈦業 污水處理 項目	私營	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	廣東省私營工業企業， 主要製造及加工鈦白 粉化學品	於雲浮建造總設計 產能約 4,000立方米/日 的工業污水處理 設施	化學沉澱法	14,548	11,419	已完成	
4 珠江項目	私營	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	廣東省國有工業企業， 主要生產及加工化工 相關產品	於珠海建造設計 產能約 74立方米/日 的工業污水處理 設施	生物反應	7,482	7,482	已完成	
5 益海嘉里 電廠工程 項目	私營	其他環保 項目	廢氣處理 項目	廣東省私營工業企業， 主要從事食品加工及 分銷	為東莞一家熱電廠 安裝、測試及 調試脫硫脫硝 控制系統及 除塵系統	脫硫、脫硝及 除塵	4,075	2,808	已完成	
總計								61,033		
年內總 收益佔比									97.2%	

截至2014年12月31日止年度

項目名稱	項目領域	業務分部	項目類型	項目背景資料	我們的服務	採用的主要技術	合約價值 人民幣千元	年內確認 的收益額 人民幣千元	估計完成 日期
1. 北京涼水河 設備項目	公共	污水/ 飲用水 項目	設備項目	政府	為北京總設計 產能約 960,000立方米/日 的市政污水臭汽 處理設施採購 設備及機械	生物除臭	19,286	19,286	已完成
2. 益海嘉里 電廠設備 項目	私營	其他環保 項目	設備項目	廣東省私營工業企業， 主要從事食品 加工及分銷	為東莞一家熱電廠 安裝及測試脫硫 脫硝控制系統及 除塵系統	脫硫、脫硝及 除塵	35,412	18,964	已完成
3. 東營東城北 設備項目	公共	污水/ 飲用水 項目	設備項目	政府	為東營市總設計 產能約 40,000立方米/日 的市政污水處理 設施採購設備及 機械	一種複合循環 高效生物反應 污水處理系統 (我們的專利)	15,778	15,778	已完成

業 務

項目名稱	項目領域	業務分部	項目類型	項目背景資料	我們的服務	採用的主要技術	合約價值 人民幣千元	年內確認 的收益額 人民幣千元	估計完成 日期
4 越南互太 污水處理 項目	私營	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	於越南成立的 紡織公司	於越南建造總設計 產能約 4,500立方米/日 的工業污水處理 設施	一種複合循環 高效生物反應 污水處理系統 (我們的專利)	25,305	10,715	2015年9月
5 岳陽湖濱 設備項目	公共	污水/ 飲用水 項目	設備項目	政府	為岳陽市總設計 產能約 25,000立方米/日 的市政污水處理 設施採購設備及 機械	一種複合循環 高效生物反應 污水處理系統 (我們的專利)	10,706	10,706	已完成
總計							<u>75,449</u>		
年內總 收益佔比								<u>61.7%</u>	

截至2015年2月28日止兩個月

項目名稱	項目領域	業務分部	項目類型	項目背景資料	我們的服務	採用的主要技術	合約價值 人民幣千元	期內確認 的收益額 人民幣千元	估計完成 日期
1 金融城土壤 修復項目	公共	其他環保 項目	土壤修復 項目	政府	運用我們的土壤 修復技術及專業 知識，治理廣州 一幅土地的 受污染土壤及 地下水	高溫焚化	10,820	7,569	2015年6月
2 越南互太 污水處理 項目	私營	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	於越南成立的 紡織公司	於越南建造總設計 產能約 4,500立方米/日 的工業污水處理 設施	一種複合循環 高效生物反應 污水處理系統 (我們的專利)	25,305	1,641	2015年9月
3 益海嘉里 電廠工程 項目	私營	其他環保 項目	施工項目	廣東省私營工業企業， 主要從事食品 加工及分銷	為東莞一家熱電廠 安裝、測試及 調試脫硫 脫硝控制系統及 除塵系統	脫硫、脫硝及 除塵	4,075	455	已完成

業 務

業 務

項目名稱	項目領域	業務分部	項目類型	項目背景資料	我們的服務	採用的主要技術	合約價值 人民幣千元	期內確認 的收益額 人民幣千元	估計完成 日期
4 益海嘉里 污水處理 項目	私營	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	廣東省私營工業企業， 主要從事食品 加工及分銷	於東莞建造總設計 產能約 4,400立方米/日 的工業污水處理 設施	厭氧技術	35,339	334	2015年7月
5 瑛徹廢水 項目	私營	污水/ 飲用水 項目	O&M	私營外資企業， 主要銷售及生產 彩塗鍍鋅鋼卷、 不鏽鋼管件及 其他鋼鐵相關產品	管理及營運總設計 產能約 2,000立方米/日 的工業污水 處理廠	化學沉澱法	1,811 (附註1)	302 (附註2)	2054年6月 (附註2)
							總計	10,301	
							期內總 收益佔比	96.6%	

附註：

- (1) 該合約價值參考合約規定的最高月費估計。
- (2) 根據服務合約，我們受聘於客戶經營期內一直提供O&M服務。根據客戶的現有經營執照，其營運期將於2054年6月屆滿。

業 務

我們的污水處理工程服務

截至2013年及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月，來自污水處理工程服務(以EPC及設備項目形式)的收益分別佔我們總收益67.1%、76.9%及18.5%。我們憑藉本身為客戶提供理想的量身定製工程解決方案的出色實力及多年開發的多項處理技術及專業知識等經驗及知識成功發展工程服務。於制訂項目工程設計時，我們須考慮(i)污水成份；(ii)經處理污水中污染物水平的排放標準；(iii)指定期內的污水處理量；及(iv)投資金額及持續經營成本。我們須確保所建議的設計符合成本效益並符合必需的排放標準。

處理程序的成效主要取決於所採用的處理技術、設備及機械。我們通常於採納既有處理技術時進行實驗測試及試行，以提升效率及表現。我們相信我們的技術平台能為食品加工、紡織及化工行業設計高效的工程服務。我們在採用厭氧、好氧、生物及化學技術進行污水處理方面經驗豐富。具體而言，我們成功對項目運用厭氧技術，為食品加工業處理有機污染物含量高的工業污水。厭氧技術具有節能、污泥減少及生產甲烷等固有優點，而甲烷可轉化為能量，故此厭氧技術近年成為受歡迎的污水處理技術。

污水處理流程

污水處理系統一般分為四個階段，即預處理、初級、二級及最終處理。

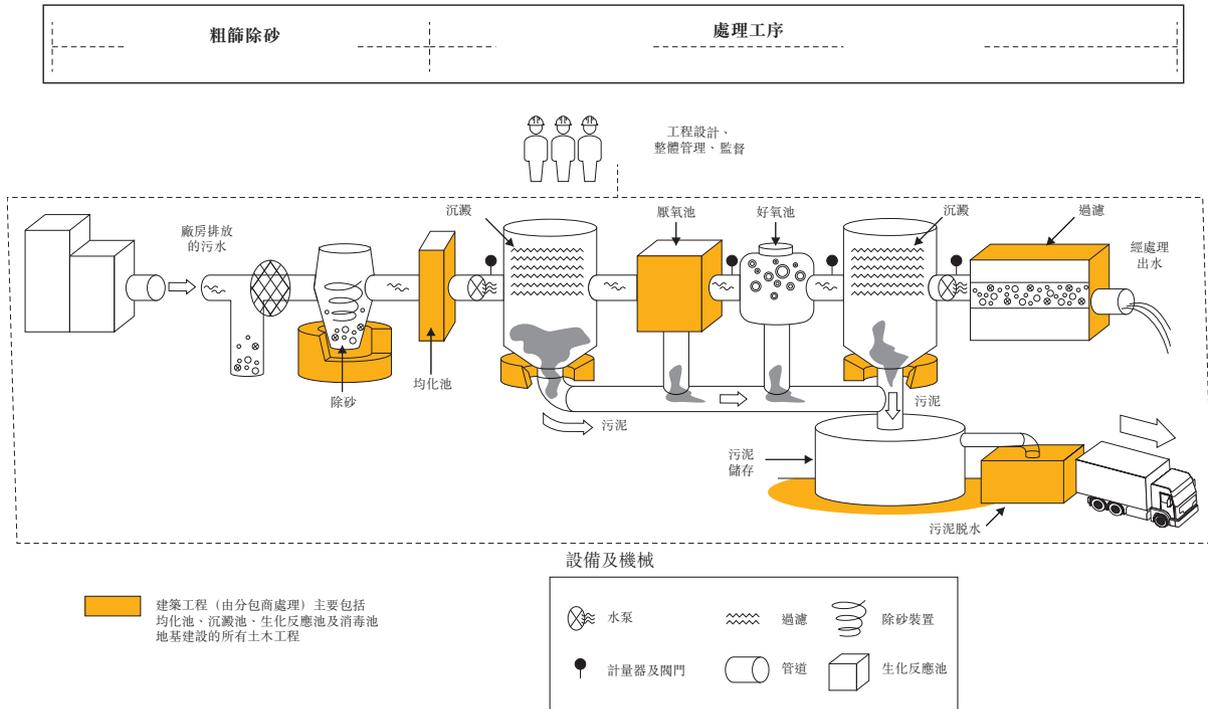
- **預處理**：通過粗篩及細篩隔除大粒雜物(如粗粒料及碎布、紙張、塑料、粗砂及油脂等其他不可溶解顆粒)，再通過除砂系統分離較重顆粒。初篩及除砂後，污水會排入並暫時存儲於均化池，以基於有機負荷原則調節水流，使污水分佈更加均勻。
- **初級處理**：預處理後的污水排入初次沉澱池去除懸浮固體及有機物等懸浮及可沉降固體。對於工業污水，排入中和池調節pH值，以達致必要處理條件。
- **二級處理**：經處理污水排入厭氧池進行厭氧反應，去除污水中的不可溶成份，再排入好氧池進行生化反應，此時會採用曝氣提高氧氣含量以促進可消耗污水中有機污染物的微生物增多。經處理的污水排入二次沉澱池，去除污泥及其他顆粒。

業 務

- 最終處理：經處理的污水排入最終沉澱池及／或過濾池，進一步分離及過濾污泥及其他顆粒，然後排入淨化池進行加氯消毒，殺滅有害微生物。然後，經處理的污水外排或回收作工業用途。

處理過程餘留的污泥返回好氧池為生化池處理維持足量微生物，或經機械脫水後外排。

我們的典型污水處理流程概述如下：



下表載列我們的污水處理項目中分包商的常規工程作業及我們購置的設備及機械：

工作範疇

主要工作

分包商的
常規建築工程

- 我們建築工程的主要設施包括基礎結構工程（初篩／除砂系統、均化池、沉澱池、中和池、厭氧池、好氧池及消毒池）、廠區臭氣控制樓、污泥堆放站、操作樓及維護樓。

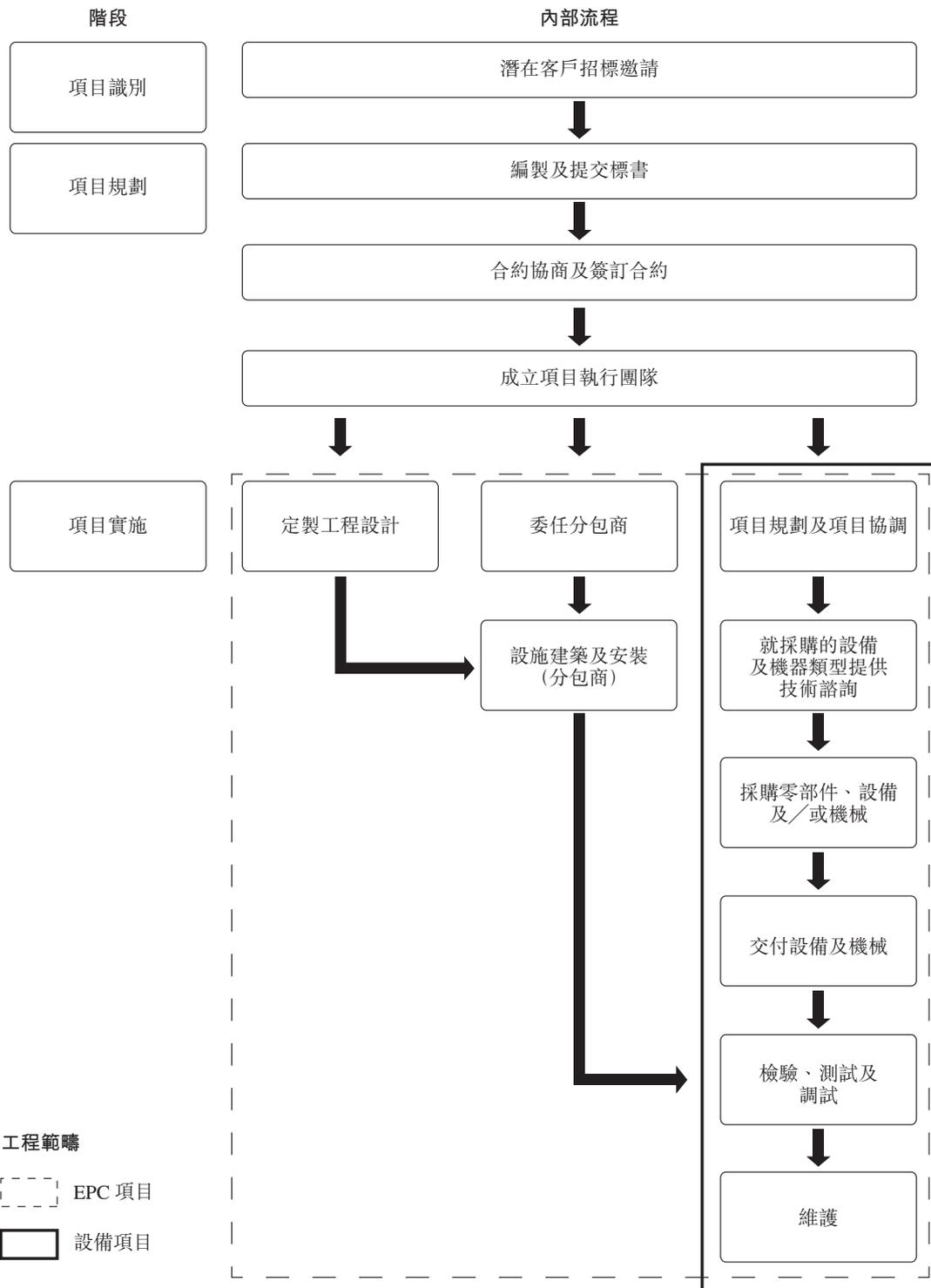
我們購置的
常規設備及
機械

- 我們處理項目的主要設備及機械一般包括水泵、計量器、鼓風機、過濾器、閥門、電控系統、減速器、攪拌器、格篩、加藥裝置、反應池、管道系統、刮渣機、刮泥機、通風裝置及濃縮脫水裝置。

業 務

EPC及設備項目的一般操作程序

我們EPC項目及設備項目的常規工作流程如下：



項目識別

我們的銷售及市場推廣部積極尋求及物色全國的潛在項目。我們的銷售團隊關注行業新聞及市場動向，並利用我們與地方政府的關係物色新商機。我們聲譽良好且往

業 務

績優良，因此我們的現有或之前的客戶亦向我們轉介投標機會。潛在項目首先由我們的銷售及市場推廣部篩選，評估因素包括潛在客戶的信譽、所涉行業及污水成份、客戶的具體要求、適用的處理技術、項目估計成本及相關排放標準。

我們的銷售及市場推廣部於初步評估後，收集潛在項目的詳細資料，進行可行性研究，進一步分析場地、項目的環境影響、所涉行業、建造成本、所需設備及技術、潛在收益及利潤率。收集及分析充足的投標資料後，我們的銷售及市場推廣團隊參考工程技術部的意見確定是否應積極爭取該項目並提交標書。

項目規劃

招標程序

我們一般通過客戶的招標邀請獲得EPC合約及設備合約。收到潛在客戶的招標邀請及詳情介紹後，若我們決定參與特定項目的投標，則銷售及市場推廣部、工程技術部、採購部及財務部的成員將組成投標委員會編製標書。投標委員會將參考勞工成本、分包商成本及原料成本(基於相關供應商及分包商的報價)及適當的利潤率編製內部成本及預算估計，以確定投標價格。供應商及分包商的報價通常涉及有效期。我們若於有效期內與相關供應商/分包商訂約，則免受價格上漲的影響。

我們的財務部將確保我們有足夠現金應對該項目的營運資金需求。標書由主席兼執行董事謝先生最終審批。

下表載列營業紀錄期間我們的投標統計數據：

	提交標書 投標次數	中標次數	中標率
競標金額			
— 人民幣1百萬元以內	12	11	92%
— 人民幣1百萬元以上	36	17	47%
	<u>48</u>	<u>28</u>	58%

業 務

簽署合約

中標之後，我們將審閱及與客戶商定正式合約(主合約或包含建築合約及／或設備合約的捆綁合約)條款，然後方會訂約。與客戶所訂合約的主要條款詳情請參閱本節「客戶、銷售及市場推廣－與客戶所訂合約的主要條款」一段。

成立項目執行團隊及項目規劃

獲授合約後即成立項目執行團隊。我們項目執行團隊的規模根據服務範圍、項目複雜程度及我們可供利用的資源而定。我們的項目執行團隊一般包括一名項目經理、一名現場工程師、一名現場管理人員與一名安全主管。我們的項目執行團隊主要負責項目的日常實施及監督分包商工作。

項目開始前，我們的項目經理與工程技術部同心協力，審查項目規格、現有實際限制及困難、重大安全與環境問題及控制、工地圖則及規劃的人力與資源。此外，我們的項目執行團隊發起項目會議、規劃工地設施及安排採取安全與環保措施，而安全主管則在項目開始前為工地人員提供安全培訓。

項目實施

定制設計

我們負責EPC項目的整體工程設計。於項目設計階段，我們會調研項目背景並與客戶討論以了解客戶的要求及技術規格，並參考待處理污染物類型、處理方法、項目規模、相關排放標準、預計營運成本要求和客戶預算、場地規模、設計容量、環境因素及氣象條件。工程技術團隊將分析、評估及確定系統設計及規格，確保合乎客戶的要求。

設備項目方面，我們的客戶向我們提供處理設施的工程設計詳情及圖紙。我們基於客戶提供的工程設計詳情提供技術諮詢服務，就最適合該項目的設備及機械類型編製定製設備建議。我們相信定製設備建議可升級或優化污水處理設施的工程設計，確保客戶獲得合乎特定需求的設備及機械。

採購設備及機械

系統設計及規格落實後，採購部將採購項目所需的全部機械及設備。我們有時委聘外部承包商採購項目所需特定機械及設備。項目所需設備及部件一般包括水泵、計量器、鼓風機、過濾器、閘門、電控系統、減速器及攪拌器。格篩、加藥裝置、反應池、

業 務

管道系統、刮渣機、刮泥機、通風裝置及濃縮脫水裝置等其他設備和部件的定製化程度較高，將基於我們的設備建議視乎特定需求及技術規格而採購。

建築及安裝工程(僅EPC項目)

我們聘用合資格分包商在我們的嚴密監督下進行建築和安裝工程。工程技術部主要負責監督分包商建設及安裝污水處理系統。機械及處理系統安裝將在客戶的工地進行，機械及設備運抵工地後會經檢查。截至2013及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月，我們的分包成本分別為人民幣22.4百萬元、人民幣16.1百萬元及人民幣7.0百萬元，佔同期銷售成本的47.5%、18.6%及82.0%。有關分包商及分包安排的其他詳情請參閱本節「分包—分包商」一段。

檢查、測試及調試設施

建築及安裝工程完工後，客戶會檢查系統以審批驗收。我們的現場管理人員負責協助項目經理與現場工程師收集最終檢查、測試及試運行所需數據與資料。

污水處理設施建設及安裝完畢後，系統將按合約指定時長連續試運行，以檢查運行效率。客戶或其監理代表可能發現問題並要求糾正。若測試結果滿意，客戶及／或其監理代表將向本集團出具驗收證明。

維護／保修期

我們向客戶提供的保修期一般為處理系統啟用後12個月，期間由我們負責解決設備及／或處理系統的任何故障，相關費用將自客戶持有至保修期屆滿的保證金扣除。如瑕疵與分包商承建的工程或供應商違約有關，則相關分包商或供應商有責任承擔修正瑕疵的費用。本集團在保修期亦免費向客戶提供設備或系統運行、維護及管理的技術諮詢服務。為維護及鞏固客戶關係，我們亦採用拜訪及討論的方式與客戶保持聯繫。整個系統直至保修期結束若無故障，客戶將退還保證金。

業 務

營運資金管理

我們需要營運資金運行EPC項目業務。客戶向我們付款前，我們常須與供應商及分包商結算項目成本。大部份合約金額屬於後期付款，由客戶在項目完成且處理設施經客戶測試審批時結算。然而，我們通常於項目過程中主要按竣工百分比與供應商及分包商結算項目成本。基於過往經驗，我們於項目首9至12個月的現金流虧絀通常佔整個項目成本約15%至20%，直至項目完成經客戶審批為止。因此，我們必須經常監督現有及日後流動資金需求，確保由充足現金及可供使用的銀行融資以滿足在建及新項目的營運資金需求。就此而言，我們的財務部按兩周為基準編製90日滾動現金流預測以供董事檢討。

我們的積壓項目

積壓項目的總值指現行未完成EPC及設備項目的估計合約總價值。謹請留意，積壓量僅為指示性數據，並非香港財務報告準則所界定的計量標準，我們釐定積壓量的方法亦未必可與其他公司釐定積壓量的方法相比。我們不能保證我們積壓合約的預測收益會落實或產生溢利。更多詳情請參閱本[編纂]「風險因素—與我們業務有關的風險—積壓合約的預測收益未必會落實或產生溢利」一節。

下表載列2015年2月28日我們按項目類型劃分的積壓項目總值：

	項目個數	積壓項目價值 人民幣千元
EPC項目	3	15,185
設備項目	零	零

下表載列2015年2月28日我們的積壓項目的主要資料：

簽約日期	項目名稱	業務分部	項目類型	項目業主背景資料	我們的服務	合約價值 總額 人民幣千元	營業紀錄期間 確認的收益額 人民幣千元	積壓 項目價值 人民幣千元	估計 完成日期
2012年 12月12日	益海嘉里 污水處理 項目	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	廣東省私營工業企業， 主要從事食品 加工及分銷	於東莞建造總設計產能約 4,400立方米/日的工業 污水處理設施	35,339	33,240	2,099	2015年7月
2013年 12月23日	越南互太 污水處理 項目	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	於越南成立的 紡織公司	於越南建造總設計產能約 4,500立方米/日的工業 污水處理設施	25,305	12,356	12,949	2015年9月
2013年 5月7日	富賓直飲水 處理項目	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	廣東省私營企業， 主要從事物業管理	為廣東省一個住宅小區 建造飲用水處理設施	375	238	137	2015年6月
積壓項目總值：								<u>15,185</u>	

業 務

下表載列截至最後可行日期我們的積壓項目總值：

	項目個數	積壓項目價值 (人民幣千元)
EPC項目	4	37,185
設備項目	3	80,607
	7	117,792
總計	7	117,792

下表載列於最後可行日期我們的積壓項目的主要資料：

簽約日期	項目名稱	業務分部	項目類型	項目業主背景資料	我們的服務	合約價值	營業紀錄期間	積壓項目價值	估計完成日期
						總額	確認的收益額		
						人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	
2012年 12月12日	益海嘉里 污水處理 項目	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	廣東省私營工業企業， 主要從事食品 加工及分銷	於東莞建造設計產能 約4,400立方米/日的 工業污水處理設施	35,339	33,240	2,099	2015年7月
2013年 12月23日	越南互太 污水處理 項目	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	於越南成立的紡織公司	於越南建造設計產能 約4,500立方米/日的 工業污水處理設施	25,305	12,356	12,949	2015年9月
2013年 5月7日	富賓直飲水 處理項目	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	廣東省私營企業， 主要從事物業管理	為廣東省一個住宅小區 建造飲用水處理設施	375	238	137	2015年6月
2015年 3月13日	遼寧鞍山 設備項目	污水/ 飲用水 項目	設備項目	政府	為鞍山市一個設計產能約 100,000立方米/日的 市政污水處理設施採購 設備及機械	48,205	—	48,205	2015年12月
2015年 3月16日	湖南常德 設備項目	污水/ 飲用水 項目	設備項目	政府	為常德市一個設計產能 約15,000立方米/日的 市政污水處理設施採購 設備及機械	4,197	—	4,197	2015年12月

業 務

簽約日期	項目名稱	業務分部	項目類型	項目業主背景資料	我們的服務	合約價值	營業紀錄期間		估計完成日期	
						總額	確認的收益額	積壓項目價值		
						人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元		
2015年 4月14日	長沙金霞 設備項目	污水/ 飲用水 項目	設備項目	政府	為長沙市一個設計產能約 180,000立方米/日的 市政污水處理設施採購 設備及機械	28,205	—	28,205	2015年12月	
2015年 4月15日	李坑污水 處理項目	污水/ 飲用水 項目	EPC項目	政府	於廣州市建造設計產能約 1,000立方米/日的 工業污水處理設施	22,000	—	22,000	2016年6月	
						積壓項目總值：		117,792		

客戶、銷售及市場推廣

客戶

我們的客戶主要來自市政污水處理、食品加工、紡織及化學品製造等不同行業。我們的EPC項目客戶一般為工業企業，而設備項目客戶通常為市政污水處理項目BOT營運商。

業 務

由於我們的污水處理工程業務主要以項目為基礎，故客戶通常於不同期間有所變更。下表載列截至2013年及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月我們五大客戶的概要：

截至2013年12月31日止年度

	業務分部	項目類型	年內 承接的 項目數目	與本集團 業務關係 概約年數	信貸期 (天數)	收益 人民幣千元	佔總收益 百分比
客戶A ^(附註1)	污水/飲用水項目	EPC項目	1	2.5	30	22,876	36.4
客戶B ^(附註2)	其他環保項目	設備及廢氣項目	2	1.5	30	19,256	30.6
客戶C ^(附註3)	污水/飲用水項目	EPC項目	1	3	30	11,419	18.2
客戶D ^(附註4)	污水/飲用水項目	EPC項目	1	2	30	7,482	11.9
客戶E ^(附註5)	污水/飲用水項目	O&M	1	12	30	360	0.6
總計						61,393	97.7

附註：

1. 客戶A為廣東省的私營工業企業，主要從事食品加工及分銷。
2. 客戶B為廣東省的私營工業企業，主要從事機電工程服務。
3. 客戶C為廣東省的私營工業企業，主要從事鈦白粉化學品生產及加工。
4. 客戶D為廣東省私營環保與設備服務供應商。
5. 客戶E為廣東省的私營工業企業，主要從事電子設備及部件製造。

業 務

截至2014年12月31日止年度

	業務分部	項目類型	年內 承接的 項目數目	與本集團 業務關係 概約年數	信貸期 (天數)	收益 人民幣千元	佔總收益 百分比
客戶B	其他環保項目	設備及廢氣項目	2	1.5	30	19,686	16.1
客戶F ^(附註1)	污水/飲用水項目	設備項目	1	1.5	30	19,286	15.8
客戶G ^(附註2)	污水/飲用水項目	設備項目	2	2	30	16,911	13.8
客戶H ^(附註3)	污水/飲用水項目	設備項目	1	1	30	15,778	12.9
客戶I ^(附註4)	污水/飲用水項目	EPC項目	1	1.5	30	<u>10,715</u>	<u>8.8</u>
					總計	<u><u>82,376</u></u>	<u><u>67.4</u></u>

附註：

1. 客戶F為中國一家國有企業的附屬公司，主要從事建築及工程業務。
2. 客戶G為廣東省私營企業，主要從事環保工程業務及相關安裝工程。
3. 客戶H為中國市政污水處理營運商。
4. 客戶I是於越南成立的紡織公司，為聯交所一家上市公司的附屬公司。

業 務

截至2015年2月28日止兩個月

	業務分部	項目類型	期內 承接的 項目數目	與本集團 業務關係 概約年數	信貸期 (天數)	收益 人民幣千元	佔總收益 百分比
客戶J ^(附註1)	其他環保項目	土壤修復項目	1	1.5	30	7,569	71.0
客戶I	污水/飲用水項目	EPC項目	1	1.5	30	1,641	15.4
客戶B	其他環保項目	廢氣項目	1	1.5	30	455	4.3
客戶A	污水/飲用水項目	EPC項目	1	2.5	30	334	3.1
客戶K ^(附註2)	污水/飲用水項目	O&M	1	1	30	302	2.8
總計						<u>10,301</u>	<u>96.6</u>

附註：

1. 客戶J為中國國有企業的附屬公司，主要從事環保業務。
2. 客戶K為私營外資企業，主要銷售及生產彩塗鍍鋅鋼卷、不鏽鋼管件及其他鋼鐵相關產品。

截至2013年及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月，我們的五大客戶收益分別為人民幣61.4百萬元、人民幣82.4百萬元及人民幣10.3百萬元，分別佔總收益的97.7%、67.4%及96.6%。我們來自最大客戶的收益分別為人民幣22.9百萬元、人民幣19.7百萬元及人民幣7.6百萬元，分別相當於同期我們總收益的36.4%、16.1%及71.0%。

我們在挑選客戶時相當審慎。我們大部份主要客戶為上市公司或特定地區的領先工業企業，在市場聲譽良好。由於我們的業務乃基於項目，加上項目過程中收款通常比支付成本慢，因此我們十分重視(對於工業客戶的項目)彼等核心業務的可行性及(對於我們通常提供採購服務的政府支持的公用設施項目)BOT項目公司(或其分包商)的信譽及往績，避免出現不可收回支出或壞賬。由於污水處理領域受到政府高度監管，我們認為我們的客戶(不論為BOT項目公司抑或工業企業)會一直監察項目全過程以達致滿意結果。這減低了項目中途取消的風險。營業紀錄期間，我們工程開始後並無出現項目取消情況，且我們的貿易應收賬款並無錄得減值。

業 務

營業紀錄期間我們的五大客戶均為獨立第三方。營業紀錄期間，概無董事、彼等各自緊密聯繫人或於最後可行日期持有本公司已發行股本5%以上的股東於本集團五大客戶擁有任何權益。營業紀錄期間及截至最後可行日期，本集團概無會對我們的業務、財務狀況或經營業績有重大影響的客戶糾紛或索償。

與客戶所訂合約的主要條款

不同項目的具體合約條款各異，我們EPC項目及設備項目的常見合約條款概述如下。我們概無與任何客戶訂立任何長期主合約，各項目合約亦無載列獨家代理條款。因此，我們可向任何客戶提供服務而無須事先獲現有客戶同意。

服務範圍及合約規格

我們與客戶訂立的服務合約載明服務範圍、技術與設備規格、處理設施的操作規定、規定處理後的污水水質、參考特定污染物最高水平設定的水量或污水處理量、預期項目管理團隊架構及其他合約權利及責任。

項目時間表

我們的標準合約訂明項目里程碑的目標日期，例如項目開始日期、主要處理設施交付及安裝日期、測試及最終竣工日期。

一般而言，EPC項目完工平均需時約18個月，而設備項目通常的持續時間平均約為15個月。

支付條款

對於EPC項目，我們一般要求客戶於簽署合約時支付合約金額約10%的預付款，於設備及機械運抵工地時支付約30%的款項，及於處理設施最終驗收後支付50%款項(經扣除保證金)加上10%保證金。

對於設備項目，我們通常要求於簽署合約時支付合約金額約30%的預付款，於設備及機械運抵運作場地時支付另外30%的款項，30%尾款(經扣除保證金)連同約5%至10%保證金則於處理設施最終驗收及調試後支付。

業 務

保修期及保證金

我們一般於項目竣工後提供12個月的保修期。倘保修期內出現任何瑕疵，我們會安排相關分包商或供應商修正該等瑕疵，費用由彼等自行承擔。我們的客戶一般保留合約總額約5%至10%作為保證金，於保修期屆滿後悉數支付。董事確認，營業紀錄期間我們並無遇到保證金遭大幅扣減的情況。

罰款

倘項目並非因我們的過錯而延誤，而是因為如惡劣天氣、項目實施期間客戶要求對設施的設計作出大幅變更或客戶違約而延誤，我們通常獲許可延期。然而，倘由於我們的過錯造成延誤，我們通常須按合約協定的費率向客戶支付罰款。董事確認，營業紀錄期間，我們並無因項目延誤而向客戶支付任何罰款。

違約彌償

如我們的項目未能符合合約的技術規定，則須彌償客戶。董事確認，營業紀錄期間至最後可行日期，本集團並無接獲有關質量問題或違反中國法律規定之排放標準的客戶投訴。

我們的定價政策及信貸政策

定價政策

我們的定價政策基本為成本加成法。EPC或設備項目的主要成本因素為建設及／或安裝的分包成本以及設備及機械成本。經計及(i)項目規模；(ii)我們工程及技術團隊所耗費人力及時長所反映技術項目要求的複雜程度；(iii)客戶聲譽及背景資料；及(iv)市場競爭，我們能確定項目的合適利潤。

信貸政策

本集團持續評估客戶信用，根據付款紀錄及審核客戶當前信貸資料後釐定的現時資信水平調整信貸期。信貸期通常為發票日期起計30日。然而，設備項目方面，我們通常於貨品運抵客戶工地時按合約總餘額向客戶出具發票，但允許客戶於整個項目通過最終驗收後結算發票額。本集團持續監察收款情況及客戶付款。為降低信貸風險，我們的財務部遵循一套程序及每月召開會議，監察收款情況。

業 務

此外，本集團政策規定定期進行賬齡分析，並檢討個別債務人欠款的可回收金額。識別呆賬需要管理層作出判斷及估計。當有客觀證據顯示應收資產已減值時，於損益表就估計不可收回金額確認適當撥備。我們截至2013年及2014年12月31日止年度與截至2015年2月28日止兩個月的平均貿易應收款項及應收票據週轉天數分別為101.1天、141.3天及378.0天。截至2013年12月31日、2014年12月31日及2015年2月28日，貿易應收款項及應收票據結餘分別為人民幣24.1百萬元、人民幣70.6百萬元及人民幣66.1百萬元，其中應收保證金分別為人民幣748,000元、人民幣1.8百萬元及人民幣1.8百萬元。對於保修期尚未屆滿之項目，我們的客戶可保留保證金，尚毋須結算有關餘額。營業紀錄期間我們的貿易應收款項未錄得任何減值虧損。有關貿易應收款項週轉天數的詳細分析，請參閱本[編纂]「財務資料—若干節選財務狀況表項目—貿易應收款項及應收票據」一節。

市場推廣及銷售

我們往績亮麗，且與現有客戶關係良好，全新及現有業務具備可靠的現有客戶基礎、聲譽及客戶轉介渠道。除負責聯絡及維持現有客戶關係外，銷售及市場推廣團隊亦負責收集及分析地區市場資料、開發目標市場、物色新投標機會。

於最後可行日期，我們有九名銷售及市場推廣人員，由時湛坤先生率領。時先生的資歷載於本[編纂]「董事、高級管理層及員工」一節。我們的銷售團隊關注行業新聞，並利用我們與地方政府的關係物色新商機。我們亦憑藉良好聲譽及亮麗往績贏得現有或原先客戶轉介競標機會。為推廣我們的服務，我們亦參加業界活動、研討會或展覽會。

供應商

採購設備及機械

我們委聘中國供應商提供建設污水處理系統的設備及機械及其他環保項目的其他設備。標準設備及機械主要包括水泵、計量器、鼓風機、過濾器、閘門、電控系統、減速器、攪拌器、格篩、加藥裝置、反應池、管道系統、刮渣機、刮泥機、通風裝置及濃縮脫水裝置。

我們對供應商進行盡職調查並根據彼等聲譽、技術資格、往績紀錄及客戶反饋進行篩選。我們設有符合我們標準的供應商名單，我們會每年審閱該名單，剔除任何不符合我們標準的供應商及添加新的合資格供應商。

業 務

倘我們需從並非位於我們核准名單上的供應商獲取設備，我們將通過核查其認證、產品樣本及往績紀錄評估供應商是否可靠。雖然我們並無與任何供應商訂立長期採購協議，但我們預期替換供應商(倘必要)並無任何困難，原因是我們所採購項目通常可輕鬆從市場上其他同類供應商取得。

營業紀錄期間，我們的五大供應商詳情概述如下：

截至2013年12月31日止年度

	提供的服務／購入的產品	與本集團 業務關係 的概約年期	信貸期 (天數)	銷售成本 人民幣千元	佔總銷售 成本百分比 %
供應商A ^(附註1)	提供脫硫脫硝控制系統	2	30-90	8,387	17.8
供應商B ^(附註2)	提供污水處理相關設備	1.5	30-90	2,715	5.8
供應商C ^(附註3)	提供污水處理相關設備	2	30-90	2,292	4.9
供應商D ^(附註4)	提供污水處理工程項目 所用彩塗鍍鋅鋼卷	1.5	30-90	1,381	2.9
供應商E ^(附註5)	提供污水處理相關設備	2	30-90	1,368	2.9
			總計	16,143	34.3

附註：

1. 供應商A為湖北省私營企業，主要從事脫硫脫硝控制系統銷售及工程設計。
2. 供應商B為江蘇省私營企業，主要從事粉塵處理設備、垃圾焚燒及處理設備銷售及製造。
3. 供應商C為廣東省私營企業，主要從事污水處理設備銷售、製造及工程設計。
4. 供應商D為山東省私營企業，主要從事鋼鐵相關產品製造及加工。
5. 供應商E為山東省私營企業，主要從事環保設備壓濾機銷售及製造。

業 務

截至2014年12月31日止年度

	提供的服務／購入的產品	與本集團 業務關係 概約年期	信貸期 (天數)	銷售成本 人民幣千元	佔總銷售 成本百分比
供應商F ^(附註1)	提供電氣控制設備	0.5	30-90	4,963	5.7
供應商G ^(附註2)	提供污水處理相關設備	1	30-90	4,487	5.2
供應商C	提供污水處理相關設備	2	30-90	3,844	4.4
供應商H ^(附註3)	提供污水處理相關設備	1	30-90	3,684	4.3
供應商I ^(附註4)	提供電氣控制設備	0.5	30-90	2,837	3.3
			總計	<u>19,815</u>	<u>22.9</u>

附註：

1. 供應商F為湖北省私營企業，主要從事電氣及電子控制設備銷售及買賣。
2. 供應商G為上海私營企業，主要從事水處理系統銷售及製造以及其他環保相關工程業務。
3. 供應商H為廣東省私營企業，主要從事環保及電氣設備銷售及製造。
4. 供應商I為上海私營企業，主要從事電氣及電子控制設備銷售。

業 務

截至2015年2月28日止兩個月

	提供的服務／購入的產品	與本集團 業務關係 概約年期	信貸期 (天數)	銷售成本 人民幣千元	佔總銷售 成本百分比
供應商J ^(附註1)	提供鋼管及其他鋼鐵相關產品	1	30-90	265	3.1
供應商K ^(附註2)	提供污水處理相關設備	1.5	30-90	112	1.3
供應商L ^(附註3)	提供土壤修復服務相關物料	0.5	30-90	95	1.1
供應商M ^(附註4)	提供電線	0.5	30-90	87	1.0
供應商N ^(附註5)	提供污水處理相關設備	1	30-90	48	0.6
			總計	607	7.1

附註：

1. 供應商J為廣東省私營企業，主要從事五金配件、金屬及其他相關產品銷售。
2. 供應商K為福建省私營企業，主要從事水處理設備銷售及製造。
3. 供應商L為廣東省私營企業，主要從事無紡布、塑料薄膜及其他相關產品。
4. 供應商M為安徽省私營企業，主要從事儀錶、電纜及電線銷售及製造。
5. 供應商N為江蘇省私營企業，主要從事環保設備銷售及安裝。

截至2013年及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月，我們有關五大供應商的銷售成本分別佔總銷售成本的34.3%、22.9%及7.1%，而我們有關最大供應商的銷售成本分別佔總銷售成本的17.8%、5.7%及3.1%。營業紀錄期間，本集團與五大供應商之間並無訂立長期合約。董事確認，營業紀錄期間，我們與任何供應商並無任何重大糾紛。

營業紀錄期間，概無董事、彼等各自緊密聯繫人或持有本公司截至最後可行日期已發行股本5%以上的股東持有任何五大供應商的任何利益。

業 務

營業紀錄期間，我們的採購額均以人民幣結算，其中大部份為銀行匯款。

採購合約的主要條款

採購合約一般包括與訂購項目詳情、交貨時間、合約價值、支付條款以及標準彌償條款有關的條款。各個供應商提供的支付條款均不同。我們通常於簽訂合約後支付約佔合約價值總額10%至30%的初始定金，尾款於設備交付、安裝及最終測試驗收時分期支付。我們與供應商的合約通常為購買的設備提供一年保修期。我們一般於保修期內保留合約價值總額約5%至10%作為保證金。

本集團主要從中國供應商採購。本集團的採購額一般以人民幣計值且其中大部份為銀行匯款。我們的供應商一般授予我們30至90天的信貸期。截至2013年及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月，平均貿易應付款項週轉天數分別為111.1天、152.0天及294.1天。

存貨政策

我們根據項目規格按個別項目採購所需設備及機械。

2013年及2014年12月31日及2015年2月28日的存貨結餘分別人民幣3.8百萬元、人民幣3.4百萬元及人民幣5.6百萬元指已全部交付予客戶但仍待客戶檢查及驗收的已訂貨品價值。

分包

分包商

對於我們的EPC項目，我們委派分包商在我們項目管理團隊的嚴密監管下進行土木建設及設備安裝工作。我們亦為土壤修復項目委聘分包商提供固體廢物收集和焚燒及運輸服務。

我們按項目選擇分包商，會評估以下因素：

- 分包商必須具備所需管理能力、項目建設資格及必要的污水處理技術知識；
- 分包商過往必須在項目建設方面具備良好表現及豐富經驗；

業 務

- 分包商必須具備財政實力以進行有關項目；及
- 服務價格及質量。

營業紀錄期間，我們的五大分包商詳情概述如下：

截至2013年12月31日止年度

	提供的服務／購入的產品	與本集團 業務關係 概約年期	信貸期 (天數)	分包成本 人民幣千元	佔總銷售 成本百分比 %
分包商A ^(附註1)	提供污水處理設施工程服務	2	30-90	12,495	26.5
分包商B ^(附註2)	提供污水處理設施工程服務	2	30-90	4,184	8.9
分包商C ^(附註3)	提供污水處理設施工程服務	2	30-90	3,302	7.0
分包商D／ 供應商A ^(附註4)	提供脫硫脫硝控制系統及 安裝工程	2	30-90	2,170	4.6
分包商E／ 客戶G ^(附註5)	提供污水處理相關設備及 相關安裝服務	2	30-90	114	0.3
			總計	<u>22,265</u>	<u>47.3</u>

附註：

1. 分包商A為廣東省私營公司，主要從事設備銷售及安裝以及工程業務。
2. 分包商B為廣東省私營公司，主要提供各類建築工程服務。
3. 分包商C為湖南省私營公司，主要提供各類建築工程服務。
4. 分包商D為湖北省私營企業，主要從事脫硫脫硝控制系統銷售及工程設計。分包商D亦即供應商A。
5. 分包商E為廣東省私營企業，主要從事環保工程業務及相關安裝工程。分包商E亦即客戶G，是截至2014年12月31日止年度的五大客戶之一。

業 務

截至2014年12月31日止年度

	提供的服務／購入的產品	與本集團 業務關係 概約年期	信貸期 (天數)	分包成本 人民幣千元	佔總銷售 成本百分比 %
分包商F ^(附註1)	提供污水處理設施工程服務	1	30-90	10,302	11.9
分包商A	提供污水處理設施工程服務	2	30-90	2,205	2.5
分包商G ^(附註2)	提供防腐服務	2	30-90	1,094	1.3
分包商H ^(附註3)	提供污水處理設施安裝工程	8	30-90	920	1.1
分包商I ^(附註4)	提供污水處理設備及 相關安裝服務	1	30-90	<u>701</u>	<u>0.8</u>
總計：				<u>15,222</u>	<u>17.6</u>

附註：

1. 分包商F為國有企業的附屬公司，主要提供建築工程服務。
2. 分包商G為江西省私營公司，主要提供防腐工程服務。
3. 分包商H為江蘇省私營公司，主要從事環保設備銷售及安裝。
4. 分包商I為廣東省私營公司，主要從事製造及安裝管道、其他金屬部件及環保設備。

業 務

截至2015年2月28日止兩個月

	提供的服務／購入的產品	與本集團 業務關係 概約年期	信貸期 (天數)	分包成本 人民幣千元	佔總銷售 成本百分比 %
分包商J ^(附註1)	提供固體廢物收集服務	0.5	30-90	2,887	33.8
分包商K ^(附註2)	提供固體廢物焚燒服務	0.5	30-90	1,743	20.4
分包商F	提供污水處理設施工程服務	1	30-90	1,592	18.6
分包商L ^(附註3)	提供土壤修復項目相關運輸服務	0.5	30-90	676	7.9
分包商E／ 客戶G	提供污水處理設備及 相關安裝服務	2	30-90	<u>110</u>	<u>1.3</u>
總計：				<u>7,008</u>	<u>82.0</u>

附註：

1. 分包商J為廣東省私營公司，主要提供樓宇工程服務。
2. 分包商K為廣東省私營公司，主要從事水泥銷售及生產。
3. 分包商L為廣東省私營公司，主要提供樓宇工程及後勤服務。

截至2013及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月，我們支付予五大分包商的分包成本分別佔總銷售成本的47.3%、17.6%及82.0%，而我們支付予最大分包商的分包成本分別佔總銷售成本的26.5%、11.9%及33.8%。營業紀錄期間，本集團與五大分包商並無訂立長期合約。董事確認，營業紀錄期間，我們與任何分包商並無任何重大糾紛。

營業紀錄期間，概無董事、彼等各自緊密聯繫人或持有本公司截至最後可行日期已發行股本5%以上的股東持有任何五大分包商的任何利益。

業 務

營業紀錄期間，我們的分包成本均以人民幣(惟越南項目以越南盾結算)結算，且大部份以銀行匯款結算。

分包協議的主要條款

我們與分包商的分包協議的主要條款如下：

- **分包費及付款期限：**分包費包括進行分包工作的所有直接勞工及必要材料成本，除非有設計變動或經我們事先同意由分包商進行的加建工程，通常以固定數額表示。簽署子合約後，我們通常支付合約價值10%至30%的預付款，隨後分包商根據工程進度向我們開具餘下兩至三期餘款的發票。我們付款前會檢查及核驗相關工程。工程竣工後12個月的保修期內，我們通常保留項目金額的5%至10%，相關金額將於解決任何有關缺陷建設工程的未決索賠後或保修期屆滿後結算並發放予分包商。
- **終止事件：**倘分包商(i)未能根據分包協議的條款開展工程；(ii)未經我們同意將工程進一步分包予第三方；及(iii)無合理理由延遲開展工程，我們或會終止分包協議。
- **採購建築材料：**我們的分包商通常須採購建築材料，並須承擔建築材料價格上漲的風險。
- **分包商的彌償保證：**分包商就建設合約界定的彼等工作的質量及及時完成作出保證。倘工程有任何延遲或質量缺陷，分包商須修復缺陷工程且或須根據相關建設合約向我們支付損失。
- **遵守安全及環境法律：**分包商負責根據所有相關安全、健康及環境法律、法規及規則開展工程。倘有任何違規事項，相關分包商承擔該等不合規事項導致的所有責任、損失、成本及開支。

業 務

對分包商的控制

我們控制及管理分包商表現的內部控制措施如下：

- **防範未經授權分包：**未經我們同意，分包商不得向第三方進一步分包建設工程。倘分包商違反相關限制，我們有權終止分包協議，而相關分包商須就有關違約事項導致的任何損失及損害對我們作出彌償。
- **持續監控及檢查：**我們的項目經理每日檢查分包商及彼等僱員的工作表現。我們定期舉行檢討會議以審查工作進度，討論工地安全、環境合規問題、客戶投訴及須予糾正的工程缺陷。
- **安全培訓：**我們向分包商提供有關彼等安全及環境意識的培訓，協助彼等糾正在工作場所不獲接受或危險的行為。有關培訓的詳情，請參閱本節「職業健康、安全及環境合規—安全培訓」一段。

研發

我們的主要競爭優勢之一是能夠定製及調整現有技術，以應對處理不同行業污水所帶來的不同挑戰。截至最後可行日期，我們的內部研發團隊共有六名成員，為專業工程師或具備環境工程經驗，由總工程師康兆雨先生帶領，彼擁有12年環境工程技術與工程設計經驗。有關康先生的履歷詳情，請參閱本[編纂]「董事、高級管理層及員工」一節。

我們通常對改良處理技術進行實驗室測試及試運行，確保提出的處理方案效用及性能符合客戶規定的標準。此外，鑑於污水污染物種類日益繁多，研發團隊一直致力提高現有處理技術的效力並吸收海外前沿技術。

此外，除污水處理外，我們亦打入其他環保領域(如土壤修復)，我們迄今於該等領域開發的技術平台亦用於提供處理服務。我們認為該領域有大量商機，我們擬進行適當研發並投入適當資源，包括僱傭經驗豐富的專家、為僱員提供相關外界培訓課程及採購恰當測試設備，發展於該等領域的競爭實力。

截至2013及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月，我們的研發開支分別為人民幣440,000元、人民幣109,000元及零。

業 務

知識產權

截至最後可行日期，我們有五項對我們的業務而言十分重要的註冊專利及兩項待中國國家知識產權局批准的專利申請。如「法律及法規 — 與本集團有關的其他中國法律及法規 — 知識產權」一節所討論，在中國註冊的專利分為發明專利、實用新型專利及外觀設計專利三類。五項註冊專利中有兩項為發明專利，其餘三項均為實用新型專利。

營業紀錄期間，我們的EPC及設備項目採用與三項實用新型專利及一項發明專利相關的技術。其餘尚未利用但已申請專利的註冊商標主要與餐廚垃圾處理領域的專有技術知識相關。我們認為註冊專利對我們的業務發展至關重要，因為保護專有技術是我們業務最重要的一個方面，特別是中國的專利申請制度乃基於「先申請」原則。除專利外，我們已註冊兩個商標用作公司標誌，亦註冊域名www.greatwater.com.cn用作本集團網站。我們的主要知識產權的詳情載於本[編纂]附錄五「法定及一般資料 — 有關本集團業務的其他資料 — 2.本集團知識產權」一節。

為保護我們的專有技術知識，我們與僱員(包括但不限於管理人員及研發人員)訂立相關安排(簽訂獨立保密協議或將多項保密條文納入標準僱用合同)，該等僱員同意不得洩露彼等受聘期間取得的任何保密資料，且受聘期內及終止受聘後兩年內不得與我們競爭，而受聘期間可能開發的所有技術均歸我們所有。此外，參與項目不同階段之員工的職責有嚴格劃分，有助減少全面了解特定專有技術的整個研發過程及整個執行過程的相關資料及知識的員工人數。

董事確認，營業紀錄期間及截至最後可行日期，我們概無牽涉任何有關知識產權侵權行為的法律訴訟，亦無收到任何相關索賠通知(不論作為索償人或被告)。

業 務

獎項及認證

本集團以質量為重，往績卓著，榮獲多個政府部門及專業認證機構頒發的下列獎項：

授予年份	詳情	授予組織／機構
2004年	高新技術企業認定證書	廣州市科學技術局
2010年 ^(附註)	質量管理體系認證證書 (質量管理體系符合GB/ T 19001-2008/ISO 9001:2008 標準，該質量管理體系適合 水污染防治工程設計； 管道直飲水和廢水處理的 設施的適當服務	中鑒認證有限責任公司
2011年	2011年省部產學研結合重大 項目(第一批)資金	廣州市財政局及廣州市科技 和信息化局
2012年	高新技術企業證書	廣東省科學技術廳、廣東省 財政廳、廣東省國家 稅務局、廣東省地方稅務局
2013年至2014年	誠信企業(A級)證書，證明 2012年及2013年我們遵守 社會保障和勞動法相關法律 法規	廣州市蘿崗區人力資源和 社會保障局
2014年	連續11年獲得廣東省守合同 重信用企業證書	廣州市工商行政管理局

附註：廣州中科建禹於2010年首次取得GB/T 19001 — 2008/ISO 9001:2008合規認證，該認證每三年續期一次。目前證書將於2016年10月21日到期。

業 務

品質保證

為持續向客戶提供高質素服務，我們已設立質量管理體系，該體系於2010年9月獲認證為符合ISO 9001:2008規定。我們的質量保證團隊包括8名成員，來自於我們的採購部、銷售及市場推廣部、工程技術部及行政人事部。行政人事部經理陳少娟女士負責監督我們的質量保證團隊。有關陳少娟女士的履歷詳情，請參閱本[編纂][董事、高級管理層及員工]一節。

我們的質量保證措施概述如下：

- **質量控制計劃**：於項目執行初期，我們的項目經理召開項目啟動會議，培訓工地員工及分包商，討論項目計劃的執行要求、訂明質量控制及保證責任，以確保其瞭解質量標準及規定。
- **持續監控及檢查**：我們密切監控所採購的供水及污水處理設施所需設備及材料的質量，確保滿足客戶要求及符合行業標準。此外，我們密切監督分包商及監察其表現，確保分包商遵守合約所載約定規格。我們的項目經理亦每月與客戶及分包商會面，檢討工程進展，確保項目如期執行。
- **客戶服務**：為提升服務質量，我們向客戶提供諮詢服務以處理及解決投訴及不合規事項，並考慮採取措施防止未來再次發生類似事故。項目竣工後，我們會進行客戶調查，收集客戶有關我們於各項目中服務表現的反饋。
- **職業健康、安全及環境保護管理**：根據質量保證，我們致力於提供安全及環保的工作環境。詳情請參閱本節「職業健康、安全及環境合規」一段。

我們的董事確認，營業紀錄期間至最後可行日期，並無客戶就本公司工程質量提出重大投訴。本公司營業紀錄良好歸功於我們的優質服務及質量管理體系下有效的質量保證措施。

業 務

職業健康、安全及環境合規

我們自2013年3月起採納及制訂我們的職業健康、安全及環境管理體系，確保遵守相關職業健康與安全法律、法規及規則。我們已實施以下安全措施：

安全委員會及每月召開的安全委員會會議

2013年3月成立安全委員會為公司級別的組織，現任主席為謝先生(我們的執行董事兼主席)，委員會由向值毅先生(我們的採購部經理)及陳少娟女士(我們的行政人事部經理)共同管理。有關謝先生及陳少娟女士的資歷詳情，請參閱本[編纂]「董事、高級管理層及員工」一節。安全委員會會議每季度舉行，為安全部制訂策略指引，(i)管理營運相關職業健康及安全措施；及(ii)監督及實施本集團的安全管理。我們亦委派一名安全主管監督現場安全管理事宜並向項目經理匯報違規事項，項目經理則再向安全委員會匯報。

安全檢查、風險評估及事故報告

自2013年3月起，我們已實施及制訂下述安全檢查、風險評估及事故報告體系：

- **初步釐定安全計劃**：啟動每個項目前，我們的安全委員會將編製項目安全計劃供客戶審批。
- **安全人員的每日安全檢查**：在項目日常營運中，我們的安全主管每日進行安全檢查，監督工地安全及確保現場人員的防護服及設備供給充足。
- **每週安全檢討**：我們每週舉行會議，按安全法規評估工地施工合規等級、檢討現場安全措施充分與否並即時採取措施糾正所發現的缺陷或安全隱患。

我們採用以下事故記錄、處理及報告程序：

倘工地發生任何事故，我們的安全主管將於事故發生後24小時內通知項目經理有關事故詳情、受傷工人身分及受傷詳情。項目經理將向遵循合約所述程序安全委員會、客戶及保險公司匯報事故。我們亦須依照中國相關法律法規即時向有關部門上報事故。安全委員會將開展事故／事件調查及考慮採取必要跟進行動解決事故索償。

業 務

安全培訓

我們實施及制訂以下適用於全體工地人員的分級培訓方案：

- 項目啟動前培訓：各項目動工前，我們的安全人員會根據相關現場安全法規向所有現場工人提供入職安全培訓。
- 年度培訓項目：我們的安全委員會提供年度培訓計劃，要求內勤人員及現場人員根據安全規則及條例接受安全培訓。
- 每週簡報：我們依照安全規則及法規每週進行安全簡報以預防事故。

該等培訓針對不同交易及活動，致力提高職業健康及安全意識。我們的安全培訓一般包括安全營運及維護廠房、機器及設備，使用個人防護設備，高空作業安全程序，維護安全通道，消防措施，處理及儲存化學品及危險物品的安全程序。

事故及死亡率

我們相信已充分採取健康及安全控制措施，遵守全國及地方健康及安全法律及法規。營業紀錄期間及截至最後可行日期：

- 事故死亡率為零，僱員於僱用期內並無牽涉任何重大事故；
- 我們在所有重大方面均已遵守適用全國及地方健康及安全法律及法規；
- 中國相關機關並無對我們實施有關違反中國健康及安全法律或法規的制裁或處罰；及
- 我們並無牽涉有關人身傷害或財產損失的重大訴訟，亦無向僱員支付賠償。

環境管理

我們的安全委員會負責監察環境合規事宜。為符合有關環境法律及法規，我們採納若干措施，包括但不限於：

- 選擇造成較少環境污染的工藝、設備及原材料；
- 使用堆填及全面利用技術處理於污水處理過程中產生的固體廢物；

業 務

- 控制空氣污染的影響、開發從地下排放空氣污染物或封存該等過程的程序，以及種植可吸收有關空氣污染物的植物；
- 選擇產生較少噪音的設備；及
- 制定有關程序有效分辨及控制重要環境因素及主要危害，以履行我們的環境和安全目標及政策。

保險

就中國業務而言，根據中國相關社會保險及住房公積金法規，我們為僱員繳納的保險包括養老金、醫療保險、失業保險、工傷保險及生育險以及住房公積金。我們亦就在中國擁有的總部辦公樓及車輛投保。就越南業務而言，根據越南相關法律法規，我們為越南僱員繳納社會及醫療保險。

然而，我們的投保並無涵蓋若干類別風險，例如疫症、自然災害、惡劣天氣、政治動盪及恐怖襲擊等事件引致的責任，該等風險一般不屬於投保範圍，是由於該等事件並不承保或保費過高。

由於中國及越南的相關法律法規並無規定，故我們過往並無就第三方責任投保以涵蓋就我們經營事故引致的人身傷害或環境損害提出的索償。我們依賴下述措施的效果：(i) 持續監督及檢查分包商的工程及(ii) 向分包商提供有關安全及環保的定期培訓，提升分包商的安全環保意識。然而，為更有效地控制經營事故相關第三方責任風險，我們的董事制定政策，規定未來各項目開始前須購買第三方責任險。對於現有在建項目，我們正安排第三方責任保險，預期於2015年6月底前簽署保單。

營業紀錄期間及截至最後可行日期，我們的業務並無遭受任何有不利影響的中斷、虧損或損害。此外，營業紀錄期間及截至最後可行日期，並無僱員或第三方針對我們提出重大索償。有關我們保險風險的詳情，請參閱「風險因素 — 與我們業務有關的風險 — 我們的投保範圍並不涵蓋與業務及營運有關的風險」一節。

競爭

中國污水工程服務行業極之分散，市場參與者總數逾千家。2014年五大市場參與者所佔市場份額約為16.3%。市場分散的主要原因為(i) 處理特定類別工業污水需要截然不同的工程專業及技術知識，(ii) 處理廠地點分散，長途匯集污水再集中處理的經濟

業 務

效益較低，及(iii)建造處理設施通常須了解地方政府審批程序及委聘當地分包商。因此，有意拓展現有服務領域的市場參與者須考慮與目標地區的行業夥伴合作。

我們是按項目開展業務的工程公司，以招標邀請方式取得項目合約。有意客戶首先須對我們有所了解，然後方會向我們發出招標邀請。因此，建立良好的市場聲譽相當重要。更為重要的是，根據我們的經驗，在定價、過往項目經驗及預期市場地位等方面綜合表現優異的競標人方有可能中標而獲得合約。

由於我們的業務往績優良，高管層的業務網絡及人脈廣佈，加上我們具備若干競爭優勢，故我們有信心超越競爭對手，在中國廣東省以外其他省份拓展業務版圖。

有關我們的競爭優勢的更多詳情，請參閱本[編纂]「競爭優勢」一段。

物業權益

中國物業

我們擁有中國廣東省廣州市廣州科學城科研路18號一幅地盤面積約4,178平方米的土地，及其上所建總建築面積約7,356平方米的辦公樓。

我們的中國法律顧問確認，我們已取得上述地塊的土地使用權證及有關樓宇的房屋所有權證。

截至最後可行日期，我們佔用總建築面積約2,661平方米作自用，並向四名獨立第三方租賃總建築面積4,695平方米收取月租金合共人民幣187,035元。租約詳情請參閱本[編纂]「附錄三一物業估值」。

根據獨立物業估值師羅馬國際評估有限公司的估值，我們的物業權益於2015年3月31日的資本價值約為人民幣31.5百萬元。

在建物業

於最後可行日期，我們正在上述大樓頂層加建一層作辦公用途，規劃總建築面積約1,116平方米。該工程計劃於二零一五年第三季度完成。於2015年3月31日，已產生工程成本約人民幣720,000元。

業 務

越南租賃物業

我們的越南附屬公司於2015年1月27日與獨立第三方就我們於越南經營業務按一般商業條款訂立租約（「越南租約」），相關租賃物業的資料如下：

物業	建築面積 (平方米)	動工日期	到期日	月租
House No. 22, Lot C, Resettlement Zone, 218 Doi Can Street, Lieu Giai Ward, Ba Dinh District, Hanoi City, Vietnam	150	2015年1月27日	2016年1月26日	20百萬越南盾 (相當於7,380港元) (不含稅)

越南法律顧問確認，越南租約有效、存續及可根據越南法律執行。

除上文所披露者外，本集團並無任何物業權益。

僱員、管理層及員工培訓

於2013年12月31日、2014年12月31日及2015年2月28日，我們分別有48名、63名及65名僱員。截至最後可行日期，我們有80名僱員，其中75名及5名僱員分別位於中國及越南。

下表載列2013年12月31日、2014年12月31日、2015年2月28日以及最後可行日期我們按職能劃分的全職僱員人數概約明細：

職能	於12月31日		於2月28日	於最後
	2013年	2014年	2015年	可行日期
集團管理(附註)	4	5	5	5
會計及財務	4	5	5	5
銷售及市場推廣	6	4	5	9
採購	3	4	5	5
工程與技術				
— O&M操作	5	10	11	15
— 項目設計及執行(附註)	12	15	14	21
人力資源及行政	13	15	15	15
越南項目(附註)	—	5	5	5
總計：	<u>48</u>	<u>63</u>	<u>65</u>	<u>80</u>

附註：截至最後可行日期，集團管理人員康兆雨先生率領的工程技術部的五名僱員負責研發工作。

業 務

我們主要透過發佈廣告、環保行業招聘網站及內部推薦招聘僱員。彼等於委聘初期通常有三個月的試用期。我們致力建立良好的勞資關係，人力資源部門會處理及解決僱員投訴和問題。營業紀錄期間，我們招聘人員並無重大困難。

董事確認，於營業紀錄期間及截至最後可行日期，我們並無與僱員發生任何重大糾紛，且與僱員保持整體良好工作關係，我們在項目的人員方面亦無遭遇任何重大勞工短缺。

我們的僱員(包括董事)福利開支總額包括薪金及工資、退休計劃供款及其他福利，截至2013年及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月分別為人民幣4.1百萬元、人民幣5.3百萬元及人民幣993,000元。

下表載列截至2013年及2014年12月31日止年度及截至2015年2月28日止兩個月的僱員福利開支：

	截至12月31日止年度		截至2月28日 止兩個月
	2013年	2014年	2015年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
以下各項的僱員福利開支：			
直接勞務(屬於銷售成本)	1,276	1,327	443
銷售開支	438	521	107
行政開支	2,409	3,486	443
	<u>4,123</u>	<u>5,334</u>	<u>993</u>

我們相信，我們為僱員提供的工作環境、支持及福利有助與僱員維持良好的工作關係。營業紀錄期間及截至最後可行日期，我們並無面對任何對我們的業務造成重大影響的罷工或勞資糾紛事件。

社會福利計劃及住房公積金

根據《中華人民共和國社會保險法》，我們須向中國僱員提供社會福利計劃，內容涵蓋退休金保險、失業保險、生育保險、工傷保險及醫療保險。此外，根據《住房公積金管理條例》，我們亦須根據中國相關法律法規向中國僱員提供涵蓋住房公積金及住房福利的社會福利計劃。

我們的中國法律顧問確認，營業紀錄期間及截至最後可行日期，我們已為僱員繳足社會保險及住房公積金。

業 務

員工培訓

新僱員須參加迎新活動，而現有職員則參與各自工作範疇的相關培訓，以提升彼等的技能及提高生產力(倘適用)。我們的員工培訓課程由內部管理層及不同部門主管或本公司外聘導師教授。多年來，我們亦已舉辦有關先進供水處理技術、銷售及市場推廣技巧、企業管理、人力資源培訓、項目預算、新環保工程及自動電力控制標準以及城鎮管道系統設計的培訓課程。

我們亦要求員工熟悉我們的最新指引，確保遵守職業健康、安全及環境法律及法規。有關我們向員工提供的培訓詳情，請參閱本節上文「職業健康、安全及環境合規 — 安全培訓」一段。

法律訴訟

營業紀錄期間及截至最後可行日期，我們概無牽涉任何重大訴訟、仲裁或索償，就董事所知，我們並無遭提起對我們經營業績或財務狀況有重大不利影響的未決或構成威脅的重大訴訟、仲裁或索償。

法律及監管合規

營業紀錄期間及截至最後可行日期，我們已自有關政府機構獲得業務營運所需所有重要批准、許可證、牌照及證書。有關我們業務營運所需必要批准、許可證、牌照及證書的詳情，請參閱本[編纂]「法律及法規 — 有關執照與證書的法律與法規」一節。我們的中國法律顧問及越南法律顧問確認，我們於所有重大方面均遵守中國及越南的相關法律及法規。

牌照及資格

於最後可行日期，本集團擁有以下對我們於中國的業務營運至關重要的資格、許可證及證書：

相關機構/組織	證書	持有人/承授人	期限	核准合約價值
1. 廣州市城鄉建設委員會	環保工程專業 承包資質(三級)	廣州中科建禹	2013年1月18日至 2018年1月18日	金額不超過廣州 中科建禹註冊 資本的5倍

業 務

相關機構／組織	證書	持有人／承授人	期限	核准合約價值
2. 廣東省住房和城鄉建設廳	環境工程專項設計資質(乙級)	廣州中科建禹	2015年5月13日至 2020年5月13日	不適用
3. 廣東省住房和城鄉建設廳	安全生產許可證	廣州中科建禹	2013年7月26日至 2016年7月26日	不適用

我們的中國法律顧問表示，截至最後可行日期，我們已就從事中國項目取得所有重要資質、許可證及證書。我們的中國法律顧問已確認，我們已從相關監管機關取得於中國經營業務的所有重要執照、證書及許可證。

我們的越南法律顧問表示，我們須於越南項目竣工前取得外國承包商許可證。然而，越南法律並無規定外國承包商於中標、中選承包項目或與客戶訂約成為總承包商後，必須取得外國承包商許可證的時限。我們正在申請外國承包商許可證。我們的越南法律顧問表示，越南發證機關授出外國承包商許可證需時約一個月。我們的越南法律顧問確認，廣州中科建禹於項目竣工前取得外國承包商許可證並無法律障礙。更多詳情請參閱「法律及法規—越南法律及法規」一節。除上文所披露者外，我們的越南法律顧問已確認，我們已從相關監管機關取得於越南經營業務的所有重要執照、證書及許可證。

風險管理及企業管治

我們認為企業管治及風險管理對我們的業務發展及成功至關重要。因此，我們在業務經營各個方面採納企業管治措施及風險管理措施，例如財務報告、法律合規、信息系統及場所安全及人力資源管理。

風險管理

我們深明風險管理在策略及經營規劃、日常管理及決策過程中的必要性，並致力於通過識別、分析、評估及降低可能會影響我們業務經營的效率及效益或妨礙實現業務目標的風險敞口來管理和盡量降低風險。

本公司識別的風險大致可分為業務風險、財務風險、合規風險及經營及其他風險。所有該等風險或會不時因本集團的業務經營而產生。

業 務

本集團風險管理程序由合規主任何炫曦先生協調及促成，並由行政總裁監督。風險管理的目標為(其中包括)加強公司管治及企業管理程序以防止本集團遭受無法接受的風險及虧損。

本集團的風險管理程序將涉及(其中包括)(i)進行年度風險識別活動，涉及評估風險(包括記錄可能產生嚴重影響的風險)的後果及可能性以及降低有關風險的風險管理計劃的制訂及／或檢討；及(ii)確保我們的員工及其他利益相關者可獲取風險管理方面的適宜資料及培訓。

企業管治

就企業管治而言，本集團已經(其中包括)(i)委派我們的合規主任何炫曦先生協助董事會監督及監察有關適用於本集團的法律、法規及規則的合規情況；(ii)委任三名獨立非執行董事，以確保有效行使對決策程序的獨立判斷並向董事會及股東提供獨立意見；(iii)成立審核委員會以通過提供對我們財務報告程序、內部控制及風險管理系統是否有效的獨立看法以及監督審計過程來協助董事會；(iv)委任申萬宏源為我們的合規顧問，以遵守適用的創業板上市規則；及(v)不時向董事及高級管理層提供(且將繼續提供)關於適用法律及監管規定的培訓及發展課程。

基於上文所述，董事認為，本公司已就本集團的業務經營實施足夠的企業管治措施及風險管理程序。