

## 風險因素

有意投資者在作出有關本公司的任何投資決定前，應審慎考慮本招股章程所載的一切資料，尤其是應考慮及評估下列與投資於本公司有關的風險。股份成交價可能會因任何該等風險而下跌，以致閣下可能損失部分或全部投資。

### 與本集團有關的風險

市場前景疲弱可能會減少市場整體資訊科技開支，從而對我們於截至**2016年3月31日**止年度的財務業績產生不利影響

根據未經審核管理賬目，相比截至**2015年1月31日**止四個月，我們截至**2016年1月31日**止四個月錄得收益及毛利輕微減少但毛利率維持穩定，導致純利(扣除上市相關開支前)減少。我們截至**2016年1月31日**止四個月錄得收益較**2015年1月31日**止四個月錄得收益減少主要由於我們公營領域客戶對資訊科技基礎設施解決方案的需求減少。截至**2016年1月31日**止四個月，我們錄得私營領域客戶毛利率下降。然而，由於我們可於公營機構客戶達至毛利率增加，我們的毛利率維持穩定。詳情載於本文件「財務資料」一節「近期發展及並無重大不利變動」一段自截至**2016年3月31日**止年度下半年，我們面對疲弱的市場狀況，主要原因是中國經濟增長放緩、美國聯邦儲備利率可能進一步增長、零售持續下跌、香港股市波動及樓市不穩定。我們認為市場前景疲弱會對資訊科技基礎設施解決方案需求產生不利影響，從而減少我們的業務量，並對我們產品的價格條款施加壓力，因而減少我們的利潤率。鑑於我們大部份經營開支為固定性質，上市後遵守規定的成本可能增加及缺乏應付款項撥回以及截至**2015年3月31日**止年度錄得應收款項減值虧損撥回約**1.5**百萬港元，截至**2016年3月31日**止年度我們收益的可能減少以致我們純利的可能減少可能較我們毛利的可能減少為多。因此，我們於截至**2016年3月31日**止年度的業務及經營業績將收到不利影響。

我們的成功取決於我們跟上快速的資訊科技科技變化以及提供創新解決方案、服務及產品以應對不斷演變的市場需要的能力。倘我們未能做到，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響

資訊科技基礎設施解決方案行業的特點是科技進步迅速變化、行業標準不斷演變、不斷轉變的客戶喜好以及頻密引進新解決方案、服務及產品。由於資訊科技科技的持續發展及進步，對資訊科技基礎設施的喜好於過去數年已大幅轉變，並可能於日後繼續急速轉變。我們可能無法準確預測未來發展趨勢，而有關轉變可能偏離我們的實力，使我們的現有解決方案及服務變得過時或較不相關。我們於市場上的品牌形象及聲譽以及我們的日後成功將繼續取決於我們準確預計該等轉變及開發創新解決方案及服務以滿足客戶不斷演變的需要的能力。倘我們無法準確預測市場趨勢或適應不斷演變

## 風險因素

的市場需求，我們的創新能力及滿足客戶需要的能力將受損，而我們的收益及盈利能力以及聲譽可能受到重大不利影響。我們未能應對該等發展亦可能對我們的競爭力及我們達至增長目標的能力造成重大不利影響。

### 我們的經營業績及財務狀況容易受香港政治、經濟及社會環境變動所影響

我們於香港的業務營運受香港的經濟、政治及社會發展所影響。政治、經濟或社會環境的任何不利變動(尤其是近期的政治危機)可能導致社會不穩定性並對香港的經濟及貿易活動有不利影響，繼而可能影響本集團服務的需求，導致本集團財務表現惡化。

截至2014年及2015年3月31日止兩個年度各年以及截至2015年9月30日止六個月，我們收益分別約52.9%、53.3%及52.9%乃通過向私營機構(即本地及國際業務企業)投標的服務而產生，而我們收益分別約47.1%、46.7%及47.1%乃通過向公營機構(即政府、教育機構及非政府組織)投標的服務而產生。

資訊科技基礎設施的客戶支出(尤其是私營機構)很大程度上受業務增長潛力及未來前景影響。香港政治、經濟及社會環境的不利變動可能導致負面業務氣氛及未來前景，因此導致私營機構業務企業減少對資訊科技基礎設施的消費。有關不利變動亦可能導致政府、教育機構及非政府組織授予投標的過程延誤，並導致其採購減少。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

### 我們截至2016年3月31日止年度的財務表現將受到上市相關開支的不利影響

截至2016年3月31日止年度，我們的財務業績將受有關上市的非經常性開支影響。我們所承擔有關上市的估計開支總額約為[編纂](假設每股[編纂]的[編纂]為[編纂]港元，即建議[編纂]範圍的中位數)，其中(a)向公眾發行新股份直接佔約[編纂]，將列作股本扣減；及(b)約[編纂]已於上市前或將於上市完成後計入本集團的損益賬。直至2015年9月30日，我們已產生上市相關開支約0.9百萬港元。

董事鄭重聲明，上述上市相關開支為目前所作估計數字，僅供參考，將確認為截至2016年3月31日止年度開支的實際金額須視乎審核及各項變數及假設屆時的變動作出調整。因此，股東及有意投資者務請注意，本集團截至2016年3月31日止年度的經營業績，將會受到於本集團損益中確認上市相關開支的重大負面影響。現時估計有關開支將約為[編纂]。

## 風險因素

我們於競爭激烈的市場經營，而我們的競爭對手可能有多項優勢，包括汲取較我們更深及更廣闊的資源的能力。我們未能成功於市場上競爭可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響

我們經營所在的資訊科技基礎設施解決方案行業競爭激烈。尤其是，科技及服務供應商肩負有關創新、擴展功能、新解決方案、服務及產品的升級及加快發展以及降價的龐大壓力。我們面臨來自本地及國際公司的競爭。客戶於評估我們可與競爭對手比較的解決方案及服務時考慮許多因素，包括創新、功能、可靠程度、表現、相容性、聲譽、價格及售後維護支援。與現有及潛在客戶的關係以及業務往績於贏取投標及取得日後委聘工作上亦為之重要。我們未必能夠在所有方面與競爭對手有效競爭。我們若干競爭對手可能有較長經營歷史、較佳認受性及卓越財務、技術、營銷、分銷及支援資源。彼等亦可能於軟件開發、資訊科技應用及售後服務等其他相關領域上有往績。因此，該等競爭對手可能能夠較我們提供更創新及全面的解決方案、服務或產品、更有效滲透市場、更迅速回應新技術趨勢及市場需求變動、投放更多資源至其解決方案、服務及產品的開發、營銷及銷售，或更具競爭力地為其解決方案、服務及產品定價。我們未能成功於市場上競爭可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

我們於招聘、培訓及挽留能力出眾及經驗豐富的銷售員工及技術熟練的技術人員上可能出現困難

我們招聘、培訓及挽留能力出眾及經驗豐富的銷售及技術熟練的技術人員的能力十分重要，原因為我們的業務成功高度取決於該等員工的貢獻。我們無法向閣下保證，我們將能夠挽留該等我們目前聘用的員工，原因為我們無法防止彼等根據相關協定條件終止其各自合約，亦無法防止彼等離開及建立與我們競爭的業務。此外，倘我們需要取代任何現有銷售及技術人員或作出額外招聘以擴大我們的勞動力，我們無法向閣下保證，我們將能夠成功吸引及培訓能幹及經驗豐富的銷售員工及技術熟練的技術人員，原因為有關合資格員工人數於市場上相當有限，尤其是具備資訊科技基礎設施經驗的人員。因此，我們的銷售及技術人員離職率任何大幅增加，加上我們未能迅速招聘合資格替代員工，可能導致我們的勞動力短缺及對我們的業務及營運造成重大不利影響。

由於我們的表現嚴重依賴我們的主要執行人員及高級管理層，倘我們未能挽留彼等或找到適合的替代人員，我們的業務可能受到不利影響

我們的經營表現、增長及成功很大程度上取決於我們的主要執行人員及高級管理層(尤其是行政總裁兼執行董事劉先生)的貢獻、經驗、持續服務及表現。劉先生、劉女士及蘇先生連同高級管理層成員已加入我們超過10年。概不保證該等主要執行人員及

## 風險因素

高級管理層成員將不會自願終止與我們的僱傭關係。由於我們於競爭激烈的行業經營，損失任何有關主要人員而無法及時覓得替代人員可能有損我們的業務及經營。

此外，董事認為，我們的主要執行人員及高級管理層成員對我們的營運有深厚知識及於資訊科技基礎設施行業有豐富經驗。該等主要人員亦幫助我們與客戶及供應商建立及維持穩健業務關係。因此，損失任何有關主要人員可能影響戶及供應商對我們的信心，從而對我們的業務、財務狀況及經營表現造成不利影響。

### 任何勞工成本增加可能對我們的財務業績造成不利影響

根據Ipsos報告，香港資訊科技專業人士的薪金於過去數年增加。截至2014年及2015年3月31日止兩個年度各年以及截至2015年9月30日止六個月，我們的員工成本分別約為20.5百萬港元、24.4百萬港元及13.4百萬港元，佔收益分別約7.5%、7.7%及9.5%，並佔經營開支(即出售開支及行政開支的總和)分別約81.3%、86.4%及79.2%。於過往數年，香港資訊科技專業人士的薪酬已有所上升。我們因此容易受到香港資訊科技專業人士的上升勞工成本所影響。鑑於我們的項目通常按固定價格收費，倘我們的員工成本有任何大幅增加，我們未必能夠將上升員工成本轉駕予客戶。此可能對我們的業務營運及財務業績造成不利影響。

### 我們可能難以維持我們與生產商供應商的一線轉售關係排名

我們為我們大部分主要生產商供應商(於全球市場的主要硬件及/或軟件生產商)於香港及/或澳門一線或二線授權經銷商。為達致一線或二線排名，我們需要達到每年若干表現目標。根據未經審核管理賬目，相比截至2015年1月31日止四個月，我們截至2016年1月31日止四個月收益及毛利錄得輕微減少。我們截至2016年1月31日止四個月收益減少主要乃由於我們來自公共機構客戶的資訊科技基礎設施解決方案需求減少。由於資訊科技基礎設施解決方案需求最近的減少，我們可能難以維持我們與生產商供應商的一線轉售排名。

倘我們無法維持我們與有關生產商供應商的一線轉售關係，由生產商供應商持續提供的資源、支援及有利條款(例如資訊科技硬件及軟件的較低單位成本以及抵銷資訊科技硬件及軟件成本的現金獎勵)可能減少，而我們的銷售成本可能增加。因此，我們的業務、經營業績及盈利能力可能受到不利影響。

### 概不保證我們將繼續為我們生產商供應商的授權經銷商

我們的供應商包括傑出國際及本地硬件及/或軟件生產商及分銷商。我們為我們大部份於香港及/或澳門的生產商供應商的授權經銷商。該等生產商供應商全部為全球市場的主要硬件及/或軟件生產商。我們與許多該等生產商供應商的合作關係已開始及持續超過10年。透過與我們許多生產商供應商的轉售計劃，我們從該等生產商供



## 風險因素

應商獲得多種資源及支援，例如直接進入該等生產商供應商的銷售及技術團隊以及參與該等生產商供應商提供的培訓及工作室的機會。我們亦自該等生產商供應商收取達至若干表現目標的獎勵。有關轉售計劃的詳情，請參閱本文件「業務」一節「我們的供應商」一段。

我們與我們許多生產商供應商的緊密合作使我們具備向客戶提供優質及全面資訊科技基礎設施解決方案所須高級及豐富的技能及知識，從而加強我們的競爭力及與客戶的關係。概不保證我們將繼續為我們許多生產商供應商的授權經銷商。倘我們無法重續與該等生產商供應商的轉售關係，我們的業務、經營業績及盈利能力可能受到不利影響。

**概不保證我們將繼續為政府認可承包商，以提供伺服器系統及個人電腦設備及相關服務**

政府授出資訊科技基礎設施解決方案項目所得收益佔我們總收益的部分相當大。截至2014年及2015年3月31日止兩個年度各年以及截至2015年9月30日止六個月，政府項目所得收益佔總收益分別約20.9%、19.4%及17.5%。相當多來自政府的資訊科技項目透過招標授予認可承包商清單上的承包商。本集團自2006年起一直為供應伺服器系統及提供相關服務的政府認可承包商，及自2007年起一直為供應個人電腦設備及提供相關服務的政府認可承包商。就供應伺服器系統及提供相關服務的現有政府合約將於2019年1月31日終止，而就供應個人電腦設備及提供相關服務的現有政府合約將於2016年12月31日終止。

概不保證我們將繼續為政府認可承包商。倘我們未能自政府爭取業務，或自政府的業務日後大幅減少，我們的業務、經營業績及盈利能力可能受到不利影響。

**我們的資訊科技基礎設施解決方案乃按項目基準進行，對我們的未來收益流造成不明朗因素**

我們的資訊科技基礎設施解決方案項目按多種方式識別，包括我們的銷售及營銷活動、公開投標上競標、邀請投標、常客及轉介。我們的資訊科技基礎設施解決方案按項目基準乃按項目基準進行，性質上不會重複。我們的客戶可能繼而委聘我們進行升級工作或為我們於過往項目整合的資訊科技基礎設施進行升級。客戶亦可能於棄用過時資訊科技基礎設施時或就彼等開展的新資訊科技基礎設施解決方案項目委聘我們配置新資訊科技基礎設施解決方案。然而，概不保證客戶將於項目完成後繼續向我們提供新業務。

由於我們的資訊科技基礎設施解決方案按項目基準進行，對我們的未來收益流造成不明朗因素。倘我們未能與新客戶取得新委聘工作或現有客戶並不繼續就新業務委聘我們，我們的業務及未來收益將很可能受到不利影響。

## 風險因素

倘客戶大幅延遲付款或未能償付款項，我們的營運資金及現金流量狀況可能受到不利影響

我們一般向客戶授予七至30天信貸期。然而，於2014年、2015年3月31日及2015年9月30日，我們有賬齡為三個月以上的未償還貿易應收款項分別合共約8.4百萬港元、19.7百萬港元及12.2百萬港元。我們收回未償還貿易應收款項可能在若干程度上影響經營活動所得現金流量。截至2014年3月31日止年度及截至2015年9月30日止六個月，我們錄得經營活動產生現金流出主淨額分別約0.8百萬港元及5.6百萬港元。有關詳情，請參閱本文件「財務資料」一節「經營活動產生／(所用)現金淨額」一段。

概不保證本集團日後將不會經歷經營活動產生現金流出主淨額期間。倘我們無法改善收回長期未償還貿易應收款項及／或客戶大幅延遲或未能準時向我們款項，我們的財務狀況及經營業績可能受到不利影響。

集中於若干主要供應商可能影響我們的業務營運。倘我們失去任何主要供應商或供應出現任何中斷，則我們的業務及經營業績或會受到重大不利影響

我們的供應商包括信譽良好的國際及本地硬件及／或軟件生產商以及其各自指定分銷商。由於資訊科技基礎設施解決方案行業的性質，各產品或服務僅可由少數生產商及／或其各自指定分銷商。我們依賴少數供應商向我們供應我們資訊科技基礎設施解決方案所須硬件及軟件。於業績記錄期間，向我們供應商的購買佔我們大部份銷售成本。截至2014年及2015年3月31日止兩個年度各年以及截至2015年9月30日止六個月，我們的五大供應商佔銷售成本分別約58.9%、66.5%及71.0%。

倘我們無法維持與主要供應商的關係，或倘我們的主要供應商未能按及時及可接納條款向我們供應硬件及／或軟件，我們可能無法滿足交付計劃或可能遭遇項目延誤。倘我們失去任何主要供應商或其供應硬件及／或軟件出現任何中斷，而我們無法及時物色具有競爭性價格及條款及令人滿意質量的替代供應來源，我們的業務及經營業績可能受到不利影響。

我們供應商提供的產品品質並不受我們所控制。倘供應商提供的產品存在缺陷或未能達到規定標準，我們的業務及聲譽可能受到不利影響

我們的解決方案使用多款軟件，而有關產品可能有編碼缺陷或錯誤，可能損害客戶使用我們解決方案的能力。類似地，我們為客戶組裝與我們解決方案有關的硬件可能包括可導致故障的設計或生產缺陷。我們自供應商採購的軟件及硬件與客戶的現有資訊科技基礎設施之間亦可能有相容性問題。概不保證我們將能夠偵測及解決所有有

## 風險因素

關缺陷及問題。我們亦可能面臨有關產品瑕疵的受侵害客戶提出的法律訴訟。在此情況下，我們可能須產生額外成本以解決及抗辯此等申索或法律訴訟，從而可能對我們的聲譽及財務狀況造成重大不利影響。

**我們可能對我們員工的行為或疏忽承擔責任並就我們員工的疏忽行為或過失造成的損害面臨我們客戶提出的申索或法律訴訟**

我們的員工可能須於若干時期在我們客戶的場所工作。儘管我們的員工可能在我們的客戶監督下工作，我們可能仍須對彼等履行客戶委託予彼等的責任時的行為或疏忽間接負責。我們可能面臨我們客戶就我們員工的疏忽行為或過失造成的損害提出的申索或法律訴訟。在此情況下，我們可能需要產生額外成本以解決或抗辯此等針對我們業務的申索或法律訴訟，或我們的經營業績可能受到不利影響。

**我們外包我們若干實施工作及維護工作予分包商。彼等工作的任何延誤或瑕疵將對我們的營運及財務業績造成不利影響**

我們於實施資訊科技基礎設施解決方案項目時，外包若干硬件安裝及接線工作及若干特殊軟件實施、配置及／或定制工作予我們的分包商。我們亦外包維護工作予我們的供應商或分包商，例如若干客戶於我們生產商供應商提供的原產品保養失效後要求的延長產品保養。截至2014年及2015年3月31日止兩個年度各年以及截至2015年9月30日止六個月，外包服務成本佔銷售成本分別約10.8%、10.9%及13.0。有關我們就有關外包的理由以及對分包商的選擇及控制系統，請參閱本文件「業務」一節「外包」一段。

倘我們分包商的表現未能符合我們要求，我們資訊科技基礎設施解決方案的品質可能受到不利影響，從而損害我們的業務聲譽、阻礙我們取得未來項目的機會及可能令我們面臨來自客戶的訴訟及賠償金申索。此外，分包商未必一直於我們需要外包時可供委聘。儘管我們與分包商的合作關係良好，概不保證我們將能夠於日後維持有關關係。由於我們並無與分包商訂立任何長期服務協議，彼等並無責任於我們的未來項目按類似條款及條件與我們合作。概不保證我們將能夠找到具備符合我們項目需要及工作要求的所須知識、專業知識、經驗及能力的替代分包商，以根據項目條款按具競爭力的價格及時完成項目。倘我們無法委聘有關適合替代分包商，我們及時及按有效成本完成項目的能力可能受損，從而損害我們的業務聲譽及對我們的營運及財務業績造成不利影響。

## 風險因素

我們可能於我們的資訊科技基礎設施解決方案遇到成本超支或延誤，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響

我們按項目基準向客戶提供資訊科技基礎設施解決方案，有關服務的條款一般規定我們按固定價格完成項目。就此，我們估計實施該等資訊科技基礎設施解決方案所須時間及成本，以釐定對客戶的報價。

我們完成資訊科技基礎設施解決方案項目的實際所須時間及所產生成本可能受多種因素所影響，包括(其中包括)與第三方供應商產品整合、技術困難、文檔準備就緒及其他未能預計的問題及情況。任何其中一個因素可能導致項目完成延誤或成本超支。概不保證實際所須時間及所產生成本將不會超出估計。我們預期繼續投標固定價格項目，將會增加我們面臨成本超支及導致項目較低利潤或虧損的可能性。

我們大部份資訊科技基礎設施解決方案項目須滿足特定完成計劃，而倘我們未滿足有關計劃，我們的部分客戶有權向我們申索算定賠償金。算定賠償金一般限於我們就項目收取的總費用。未能滿足項目的計劃可能導致算定賠償金申索、其他責任及與客戶產生糾紛或甚至終止有關合約。

概不保證我們不會於現時及未來資訊科技基礎設施解決方案項目中遭遇成本超支或延誤。倘有關問題發生，我們的業務、財務狀況及經營業績將受到重大不利影響。

### 我們可能於項目終止時收取全數付款上面對困難

各資訊科技基礎設施解決方案項目的條款一般由客戶與我們之間磋商，惟透過投標取得的項目除外，有關條款通常取決於客戶編製的投標文件，一般不作任何磋商。除上述者外，我們項目的條款一般按個別基準參照各項目的特定情況而釐定。本集團的目前方針為於服務測試或用戶驗收測試(視情況而定)完成時向客戶發出發票，或分三期發出發票，即下訂單前、交付產品或實施解決方案時及於項目完成時。請參閱本文件「業務」一節「付款及信貸控制」一段。我們一般授予客戶七天至30天的信貸期。

倘相關項目無法透過完成進行、或我們服務表現在客戶觀點上並不達標，我們可能於根據項目條款向客戶收取全數付款上面對困難。我們於2014年3月31日、2015年3月31日及2015年9月30日貿易應收賬項減值撥備分別602,000.0港元、14,000.0港元及88,000.0港元。關於我們減值撥備貿易應收款項情況之詳情，截於本文件「財務資料」一節「貿易應收款項」一段。

倘(a)項目提早終止；或(b)客戶不願意或無法償付未償付貿易應收款項，我們可能經歷呆壞賬，而我們的收益、盈利能力及現金流量可能受到不利影響。



## 風險因素

### 我們面臨我們提供服務過程中的疏忽行為或遺漏所導致損害的潛在責任

儘管我們的資訊科技基礎設施解決方案一般於最終推出前經過服務測試或用戶驗收測試(視情況而定)，概不保證已檢查出及修改我們解決方案中的一切漏洞、錯誤或瑕疵。我們若干資訊科技基礎設施解決方案項目需要我們就我們疏忽行為或遺漏導致任何財產損失、侵犯知識產權或機密資料洩露引致的任何申索、損失及損害賠償向我們客戶作出彌償。

### 我們侵犯他人(尤其是我們的客戶)的知識產權可能對我們的業務及我們的財務表現造成不利影響

我們可能侵犯他人(包括我們的客戶)知識產權的風險。此外，大量開源軟件及第三方軟件可能已用於開發、部署、測試、營運或我們的服務過程。因此，我們可能不得不獲取許可以使用有關開源軟件及第三方軟件並遵守其中的條款及限制。

無法保證我們將不會被申索或指控已使用我們任何客戶或第三方的源代碼或軟件或違反任何許可或其他責任的任何條款及限制。對任何該等申索的抗辯可能成本過高、須時及可能轉移我們管理層經營我們業務的注意力。倘若在我們可能成為其中一方的任何該等訴訟或法律程序中作出不利我們的判決，我們或須為第三方承擔巨額責任、向第三方尋求特許、長期支付專利權費或重新設計我們的解決方案及服務、或遭禁制令禁止銷售我們的解決方案及服務。倘我們無法按合乎商業原則的條款取得許可或根本無法取得許可，我們的解決方案銷售可能遭到延遲或暫停，或我們可能被迫開發或部署減少功能的解決方案。訴訟持久亦會導致我們的客戶或潛在客戶延遲、減少或取消購買我們的解決方案。倘我們須對第三方侵犯其知識產權負責，我們可能須支付大量賠償金、產生額外開支開發或部署非侵權另類方案或取得含有侵權性質的許可。

有關我們為確保並無侵犯他人知識產權已採納措施的進一步詳情，已載列於本文件「業務」一節中「保障打擊侵犯知識產權」一段。

### 倘我們處理的機密資料遭到洩漏或盜用，我們的聲譽及業務經營可能會受到不利影響

我們於服務過程中，可能會接觸並獲授權取得機密的資料，如與客戶系統、營運、原始數據或事務有關的資料。我們目前依賴多項措施為客戶資料保密，包括我們的內部監管手冊及與僱員的不披露安排。然而，我們並不保證所採取的措施可成功防止客戶的機密資料出現任何洩漏或盜用。倘客戶的機密資料遭到洩漏或盜用，我們會遭到

## 風險因素

客戶的投訴或索償，繼而可能對我們的聲譽及業務經營有重大不利影響。有關我們為防止我們處理的機密資料洩漏或盜用已採納措施的進一步詳情，已載列於本文件「業務」一節中「機密性」一段。

### 我們可能無法成功實施我們的策略，或達致我們的業務目標

本文件所載的我們的業務目標乃以我們的現有計劃及意向為基礎。然而，該等目標以我們董事現時所知的資訊科技基礎設施解決方案行業的現行情況及發展趨勢為基礎。我們有意按照目標擴大我們的現有業務。我們不得不招募具備必要技能及知識的額外僱員以實現我們的計劃擴張。董事相信，於香港爭取熟練的資訊科技專業人士競爭激烈。因此，我們可能面臨熟練且勝任之短缺的情況，從而可能會阻礙我們日後實施人員策略的能力。此外，計劃擴張可能導致我們產生重大資本開支，其可能或可能無法收回，且可能轉移管理層關切其他事務的注意力。概不保證我們將成功實施我們的策略，或即使我們的策略(倘得以實施)將能達致我們的目標。倘我們的業務目標未獲達致，我們的業務、經營業績及財務狀況可能受到重大不利影響。

### 我們對經營虧損及負債的投保未必足夠

我們面臨多種與我們業有關的經營風險。然而，本集團並無就與我們服務相關的風險投保，乃由於此舉並非行業慣例。本集團並無投保涵蓋全部責任的任何虧損及責任，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

### 我們現時進行業務所處物業並非自置物業，故我們面對與租金波動相關的風險

截至2014年及2015年3月31日止兩個年度各年以及截至2015年9月30日止六個月，租金及差餉及樓宇管理費佔我們的總收益分別約0.7%、0.7%及0.8%，或佔經營開支(即出售開支及行政開支的總和)分別約7.7%、7.4%及6.4%。於最後實際可行日期，我們佔用作香港辦公室及倉庫的物業乃向獨立第三方租賃。我們香港辦公室的租賃協議為期三年，將於2017年11月30日屆滿。我們倉庫的租賃協議為期三年，將於2018年10月31日屆滿。因此，我們不時受租金波動影響。倘我們現有租賃物業的租金成本出現任何大幅增長，則我們的行政開支及經營現金流量的壓力將會增加，從而對我們的財務業績及盈利能力造成不利影響。

此外，概不保證我們將成功按商業上可接受的條款延續有關物業的租賃協議甚或無法保證能夠延續有關協議。亦無法保證該等租賃協議不會於屆滿前終止。租賃協議可能由於並非我們所能控制的原因而終止。在該等情況下，我們或須搬遷至另一地點，並將產生額外成本，從而對我們的經營業績構成不利影響。

## 風險因素

我們並無維持任何對沖政策或從事任何對沖活動以保障我們免受貨幣波動影響

我們不時將盈餘現金存放於外幣定期存款，以賺取較高利息收入。港元兌其他貨幣的價格波動，並受(其中包括)美元及國際政策及經濟狀況變動影響。由於我們並無維持任何對沖政策或從事任何對沖活動以保障我們免受貨幣波動影響，倘港元兌其他貨幣的匯率出現任何大幅波動，我們的財務業績及盈利能力可能受到影響。

### 與我們行業有關的風險

我們可能無法跟上快速的科技變化及可能被競爭所淘汰

資訊科技基礎設施解決方案行業的特點是科技迅速變化、行業標準不斷演變、頻繁推出及改進新產品及服務，以及不斷轉變的客戶需求。新技術的推出及新行業標準的出現可能令我們的服務過時及不具競爭力。因此，我們的未來成功將取決於我們適應迅速轉變的技術、使我們的服務適應不斷發展的行業標準及繼續改善我們員工知識的能力，以應對市場不斷演變的需求。未能適應有關轉變將對我們業務及經營業績造成重大不利變動。

資訊科技行業高度競爭，削弱市場從業者的利潤

資訊科技基礎設施解決方案的市場存在高度競爭。市場上存在大量資訊科技基礎設施解決方案供應，而與我們所提供者類似。我們與本地及國際服務供應商競爭。此激烈競爭可能導致競爭性定價，從而可能對我們的經營表現及盈利能力造成不利影響。

### 有關[編纂]及股份的風險

股份以往並無公開市場

股份以往並無公開市場。倘若我們的股份未能形成交投活躍的交易市場，則股份股價可能會受不利影響，甚至跌穿[編纂]。

[編纂]前，股份並無公開市場。[編纂]乃由我們與[編纂](以自身名義及代表[編纂])之間磋商所得，而[編纂]或會與[編纂]後的股份市價有重大出入。

再者，我們無法向閣下保證交投活躍的交易市場將在[編纂]完成後形成或持續，或股份市價不會跌穿[編纂]。

## 風險因素

### 股份流動性及市價在[編纂]後可能會出現波動

股份價格及交投量可能會非常波動。諸如收入、盈利、現金流量、新產品／服務／投資變動、高級管理層及一般經濟狀況變動等因素，可能令股份市價有重大變動。任何有關事態發展或會造成股份交易量及價格出現突如其來的大幅變動。

### 股東於本公司的權益可能因額外股權集資活動而受攤薄

我們在日後可能會發行額外股份以籌集更多資金，供業務擴張之用。倘若透過發行新股權或與股權相關的本公司證券籌集額外資金，而新發行證券並非以按比例基準向既有股東進行分配，則(a)既有股東的擁有權百分比或會減少，經歷隨之而來的攤薄，及／或(b)該等新發行證券可能附有較既有股東股份優先的權利、優惠或特權。

### 以往的股息不保證將來的股息

本集團於截至2014年及2015年3月31日止兩個年度各年以及截至2015年9月30日止六個月所宣派的股息分別約為5.2百萬港元、4.5百萬港元及8.0百萬港元。除於2015年11月派付的股息25.0百萬外，我們自2015年11月及直至最後實際可行日期並無已宣派或派付任何股息。

本集團現時並無固定股息政策。日後將會宣派及派付的股息會由我們董事酌情決定，並將視乎我們的財務狀況、營運業績、可用現金、有關法定及監管限制、未來前景及董事認為相關的任何其他因素。因此，本集團以往的股息不應視為本集團日後的股息政策指標。本集團股息政策的進一步資料載於本文件「財務資料」一節「股息政策」分節。

### [編纂]後於公開市場大舉拋售股份或預期大舉拋售股份可能對股份現行市價有不利影響

根據創業板上市規則，控股股東實益擁有的股份受若干禁售期限制。概無保證我們的控股股東(其權益可能不同於其他股東者)於禁售期滿後不會出售彼等股份。股份在公開市場大舉拋售(或預期該等拋售情況可能出現)可能對股份其時的市價造成不利影響。

控股股東之利益未必與本公司利益及其他股東者總是一致。倘有任何利益衝突，則本公司或其他股東可能因此受到不利影響

於完成資本化發行及[編纂]後(不計及因行使根據購股權計劃可能授出的購股權而可能配發及發行的任何股份)，控股股東將擁有總計約[編纂]%已發行股份。本公司



## 風險因素

有若干須獲股東批推企業行為(例如須根據創業板上市規則第20章通知的交易、委任或罷免董事、若干集資活動等)。倘有關行動僅須於相關股東大會上通過我們股東的普通決議案，根據細則，倘有權於相關股東大會上投票的股東有簡單多數票(即50%以上)，批准有關行動的決議案將獲通過。於有關情況下，控股股東於緊隨上市後合共持有本公司已發行股本50%以上，彼等於股東大會上行使其股東權利時可能有能力根據其自身願望，批准或不批准企業行為。控股股東於股東層次利益未必總是與其他股東的最佳利益一致。倘任何控股股東之利益與其他股東利益衝突，或倘任何控股股東選擇導致我們業務追求與其他股東利益衝突的策略目標，則本公司或該等其他股東可能因此受不利影響。

### 有關本文件及其他來源中所作聲明的風險

本文件所載的若干統計數字及事實均摘錄自多個官方政府資料來源及刊物或其他資料來源，且未經獨立核證

本文件載有摘錄自官方政府資料來源及刊物或其他資料來源的若干統計數字及事實。我們相信，該等統計數字及事實乃由相關資料來源合理審慎編製。儘管本公司相信依賴有關統計數字及事實是審慎的做法，惟無法保證該等統計數字及事實並不存在誤差或錯誤。來自該等資料來源的統計數字及事實未經本公司、我們董事、保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]或任何彼等各自的董事、聯屬人士、顧問或參與[編纂]的任何其他人士獨立核實，且概不對該等統計數字及事實的準確性及完備性發表任何聲明。由於收集方式可能存在瑕疵或無效，或已公佈的資料與市場慣例存在差異及其他問題，本文件所提述或載列的來自官方政府刊物的統計數字可能並不準確，或可能無法與為其他經濟體編撰的統計數字進行對比，因此不應加以依賴。此外，無法保證其陳述或編撰的依據或準確程度與其他地方的有關統計數字及事實相同。在各種情況下，投資者均應考慮彼等對有關統計數字或事實應給予或賦予的份量或重要程度。

### 本文件所載前瞻性陳述可能被證實為不準確

本文件載有若干關於我們董事的計劃、目標、期望及意向的前瞻性陳述。該等前瞻性陳述乃基於對本集團目前及未來的業務策略以及本集團的經營環境發展所作出的多項假設。該等陳述涉及已知及未知風險、不確定因素及其他因素，這可能導致本集團的實際財務業績、表現或成就重大偏離該等陳述所表達或暗示的本集團的預期財務業績、表現或成就。本集團的實際財務業績、表現或成就可能與本文件內所論述者存在重大差異。

---

## 風險因素

---

我們鄭重呼籲閣下切勿依賴任何刊物文章、傳媒報導及／或研究分析報告所載就我們、本行業或[編纂]有關的資料

可能有刊物文章、傳媒報導及／或研究分析報告載有就我們、本行業或[編纂]有關的若干財務資料、財務預測及其他與我們有關的資料，未有收入本文件。我們並無授權任何有關資料披露於刊物、傳媒或研究分析報告。我們不就任何刊物文章、傳媒報導或研究分析報告或任何有關資料或刊發文件的準確性或完整性負上任何責任。刊登於本文件以外的刊發文件中任何資料如有與本文件中所載資料有出入或衝突，我們概不負責。因此，有意投資人士不應依賴任何有關資料。作出是否購買我們的股份的決定時，閣下應僅依賴本文件收錄的財務、經營及其他資料。