

風險因素

[編纂]在作出有關本公司的任何投資決定之前，應審慎考慮載於本[編纂]的全部資料，特別是所有以下風險及不明朗因素。目前未為本集團所知，或本集團目前認為並不重要的其他風險及不明朗因素，亦可能損害本集團的業務、財務狀況及經營業績。股份成交價可能會因任何該等風險而下跌，閣下可能會損失全部或部分投資。

董事認為本集團業務涉及若干風險及不明朗因素，其中部分非本集團所能控制，且可對本集團的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。本集團將該等風險及不明朗因素分類為：(i)與我們的業務相關的風險、(ii)與我們的行業相關的風險、(iii)與[編纂]及股份相關的風險及(iv)與本[編纂]所作聲明相關的風險。該等風險現總結如下：

與我們的業務相關的風險

我們依賴單一分包商製造*Starlight*硬件產品，此可導致供應中斷，令我們無法以及時及盈利的方式向客戶交付所需數量的產品。

在東南亞地區，合資格的合約製造商數量有限。於最後實際可行日期，我們於馬來西亞留聘一間合資格的合約製造商，並將*Starlight*硬件的生產分包予該合約製造商。我們無與我們的分包商訂立長期供應合約。倘我們的分包商以及時及盈利的方式履行所有客戶責任的能力或倘資源面臨樽頸，則履行我們的訂單有可能並非優先事項。因此，我們可能無法在高需求時期維持我們的交貨能力，按時交貨，或保證產品的質量及成本。此外，我們無法控制我們的分包商履行其責任的能力和意願。我們與分包商的關係若有任何顯著的變化，均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。我們的產品成本優勢可能蒙受重大不利影響。

再者，倘我們的分包商面臨任何干擾、延誤、中斷或業務運作的質量控制問題，則我們或需更換或取代現有合約製造商或委聘額外分包商。我們無法保證我們將能及時或根本不能更換或替代現有分包商。我們無法保證以具競爭力的定價自現有分包商平穩過渡至新分包商。交接可能窒礙我們及時獲得產品的能力及令我們延遲將產品交付予客戶。倘此情形出現，則可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們來自新加坡市場的收益佔總收益超過90%。

於截至2015年及2016年5月31日止財政年度，來自新加坡銷售的收益分別約佔我們總收益的94.5%及97.3%。本公司的能源管理業務受新加坡政府強而有力的節能、建設綠色城市、放寬能源零售市場等政策以及新加坡公司對節能和減少碳

風險因素

排放等的社會責任意識提高帶動。新加坡政府政策或新加坡企業文化如有任何變動，以至任何會導致對新加坡軟件及資訊科技服務需求減少等情況，如金融動蕩、天災、政局不穩、全國性或全球性經濟放緩、傳染病爆發、資訊科技人員薪金等成本上漲或其他情況，可能對我們的業務及財務狀況產生不利影響。

我們大部分收益源自單一渠道合作夥伴。

我們大部分的收益來自一個主要的渠道合作夥伴，其於截至2015年及2016年5月31日止年度分別佔我們收益的25.5%及47.6%。我們的銷售集中於主要渠道合作夥伴可能令我們承擔一系列會對我們的收益及盈利能力產生重大不利影響的風險，包括對我們產品需求的波動或主要客戶的流失，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們依賴經驗豐富的技術人員及高級管理層團隊。合資格人員出現任何短缺或勞工成本增加可能會對我們的業務及營運造成重大不利影響。

我們依賴執行董事、高級管理層及技術人員的管理能力及技術知識。於本行業內，對有能力的僱員的競爭十分激烈。我們的行政總裁兼執行董事劉先生於軟件行業累積逾16年經驗，並一直負責本集團的整體管理、企業發展及策略規劃。我們的營運總監兼執行董事王先生在項目管理及技術設計方面擁有逾16年經驗，一直負責本集團的企業發展及策略規劃。我們的業務顧問主管何海益先生在IT及業務諮詢方面擁有逾15年經驗，主要負責*Simplicity*的諮詢服務。劉先生和王先生均為本集團的創辦人，所有主要管理層成員對本公司自成立以來的增長及發展貢獻良多。倘任何執行董事或高級管理層成員從本集團離職及我們未能僱用合適的替任人員，或我們未能吸引或挽留合適的僱員，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會受到重大不利影響。

此外，我們的成功很大程度上依賴於有經驗的技術人員(包括負責研發的僱員)。董事相信，我們的研發團隊成員為我們的產品積累了豐富的技術專業知識、經驗及推廣專業知識。董事亦認為，有經驗的技術人員於我們所處的充滿競爭的行業內需求較高。因此，我們吸引及挽留具備軟件開發領域的專業知識及技術的合資格員工成員的能力對我們的成功至關重要。

我們並未投購任何主要僱員保險。於往績記錄期間，本集團向員工提供具競爭力的薪酬組合。因此，截至2015年及2016年5月31日止兩個財政年度，本集團的員工成本分別佔總收益的約80.4%及33.4%。倘我們的競爭對手提供更具競爭力的薪酬組合，我們可能無法挽留寶貴的員工成員以維持業務增長，或為挽留員工，

風 險 因 素

我們或須增加員工開支以提供更具競爭力的薪酬組合。倘員工流動率大幅增加，我們可能無法及時招聘替任僱員或根本無法招聘。所有該等情況可能會對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響。

新加坡政府機構及國營企業為我們的主要產品的主要客戶。倘新加坡政府預算及政策有重大變動，或我們任何現有政府客戶停止使用我們的軟件及解決方案，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能蒙受重大不利影響。

新加坡政府機構及國營企業為我們主要產品的主要客戶。於截至2015年及2016年5月31日止年度，向政府機構銷售的金額分別佔我們收益約23.5%及18.1%。尤其是，於往績記錄期間，*Simplicity*的主要客戶為新加坡政府機構。

我們無法保證該等政府機構及國營企業將繼續使用我們的軟件及解決方案。政府預算及政策考量變動可能導致該等政府資助項目推遲、變更或取消。倘新加坡政府機構及國營企業不再歡迎我們的軟件解決方案，或我們現時的任何政府機構及國營企業客戶不再使用我們的軟件解決方案，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能蒙受重大不利影響。

我們的國際競爭對手或漸趨本土化，而新加入本行業的公司或會成為我們強勁及直接的競爭對手。

於過去數十年間，亞洲的企業軟件市場大致由大型國際企業供應商主導。根據Frost & Sullivan報告，於最後實際可行日期，本公司的國際競爭對手本土化不足，且影響力通常不及本公司等亞洲企業供應商。然而，該等國際企業供應商可能決定發展亞洲市場業務及採取本地化策略，且新企業供應商可能意識到亞洲市場的潛力而加入競爭。該等市場參與者可能成為我們強勁及直接的競爭對手。因此，我們的地位可能蒙受不利影響，且我們的業務、財務狀況及經營業績亦可能蒙受重大不利影響。

倘我們未能及時和以合理成本獲取*Starlight*的硬件部件或完成客戶訂單，則我們的業務營運可能蒙受重大不利影響。

我們依賴第三方供應商供應所需*Starlight*的硬件部件。於最後實際可行日期，我們並無與我們的任何硬件部件供應商訂立長期採購協議。倘我們的任何主要硬件部件供應商無法及時或按所需數量交付我們製造產品的原材料，而我們未能及時和以合理成本自其他供應商購得原材料，則我們製造和交付產品的時間可能延

風險因素

遲。此外，倘我們訂購的硬件部件延遲送達，則我們或需從市場上以較高的價格購入硬件部件及其他供應品，務求在限期前完成生產。倘出現任何延誤或因硬件部件及其他供應品的購入價上升而令售價上升，則我們與客戶的關係可能蒙受不利影響，且我們的業務、財務狀況及經營業績亦可能蒙受重大不利影響。

我們未必能達成或管理未來增長及擴展。

我們的業務於過去數年錄得強勁增長及擴展。我們計劃進一步加強銷售及營銷活動以及人力資源管理能力，並提升現有生產設施。然而，有關擴展計劃涉及重大風險及不明朗因素，包括財務資源不足、未能及時及以合理成本實施及執行擴展計劃、超支及未能達到預期效益等。倘出現適當機會，則我們未來亦可能進行其他收購或股本投資。收購或重大股本投資涉及多種風險及不明朗因素，包括：

- 潛在持續財務責任以及不可預見或潛藏的負債；
- 未能達到預期目標或效益；
- 管理擴充營運的成本及困難；及
- 分薄資源及管理精力。

倘我們未能解決上述與我們的未來收購、股本投資及其他擴展計劃有關的風險及不明朗因素，則我們的業務、財務狀況及經營業績可能蒙受重大不利影響。

我們的未完成合約量未必反映我們未來的經營業績。

未完成合約量指我們已簽訂具法律約束力合約截至指定日期受委聘但待完成項目之估計合約價值(已扣除估計商品及服務稅)。新合約價值指我們於特定期間所訂立合約的總值。項目的合約價值指假設合約根據其條款履行，我們預期根據合約條款收取的款項。倘有關合約的工程提早竣工，則逐漸自未完成合約量扣除。未完成合約量並非國際財務報告準則界定的經審核計量方法，我們釐定未完成合約量的方法未必可與其他公司所採用者相比。

未完成合約量未必反映我們未來的經營業績，且履行合約的困難或會導致未完成合約的最終收入不準確。任何一份或多份大額合約終止或修訂或增訂其他合約均可能對未完成合約量以及可能自該等合約賺取的收益及溢利有即時重大影響，因而可能對我們的盈利能力及財務狀況造成嚴重不利影響。因此，本[編纂]所載我們未完成合約量的資料不應視作我們日後的盈利指標而加以倚賴。

風險因素

我們承擔研發風險。

我們認為研發能力是我們成功的關鍵。於截至2015年5月31日及2016年5月31日止兩個財政年度，我們的研發投資分別約為2.1百萬新加坡元及1.6百萬新加坡元，分別佔我們總收益約27.5%及14.3%。有關我們正進行的研發項目的進一步詳情，請參閱本[編纂]「業務－研發」一節。

我們無法保證任何研發活動一定會得出有意義的結果或產生帶來收入的產品。技術、營運、分銷事宜或其他問題可能推遲或阻礙我們向市場推出新產品或服務。即使我們開發及推出新產品，我們亦無法保證產品會為市場所接受或廣受歡迎。我們日後的營業額及溢利增長將非常依賴該等新產品的市場表現。倘我們未能開發任何新產品或倘我們的新產品未能達到預期的市場接納程度，則我們的業務前景及盈利能力可能蒙受不利影響。

我們面臨與我們的電腦硬件、網絡安全及數據儲存方面的風險。

我們倚重IT基建以儲存市場數據及客戶資料、運送產品及為客戶服務以及管理我們的業務營運。然而，概無保證我們有足夠能力防禦我們的電腦硬件以及數據儲存免受任何可能的破壞，包括天災、通訊故障、電力故障或類似超出本集團控制意料之外的事務。我們並無實時備份我們所有的數據，而倘IT基建出現任何故障，我們的業務營運效率將受到重大不利影響。倘我們的通訊及IT系統未能恰如其分運行，或我們的系統出現任何部分或完全故障，我們或將蒙受財務虧損、業務中斷或名譽受損。

我們的營運亦依賴其電腦系統及網絡對保密及其他資料的安全處理、儲存及傳輸。與所有其他電腦網絡使用者一樣，我們的電腦網絡系統容易受到電腦病毒、蠕蟲、木馬、黑客或其他類似電腦網絡問題的破壞。倘我們的電腦網絡系統未能抵禦該等破壞，我們的電腦網絡系統可能會中斷並洩漏本集團及我們客戶的保密資料。倘未能保護電腦網絡系統免受外界威脅，我們的營運可能中斷，而倘洩漏任何客戶機密，則將危害我們的聲譽，從而對我們的業務經營及表現產生不利影響。倘客戶保密資料被盜或濫用，我們可能面臨與訴訟及可能的責任而造成虧損的風險。

風 險 因 素

外匯匯率波動可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及匯付款項的能力產生重大不利影響。

我們絕大部分收益以新加坡元計值。於截至2015年及2016年5月31日止年度，我們於新加坡進行銷售產生的收益分別佔我們總收益的約94.5%及97.3%。我們未來會否因換算海外營運的匯兌差額而於其他全面收入中產生匯兌收益或虧損，將取決於新加坡元兌馬來西亞林吉特、印度盧比及港元的匯率變動。新加坡元及／或馬來西亞林吉特、印度盧比及港元匯率波動將直接影響我們的財務成本、折舊開支、其他全面收入或盈利能力，並可能分別導致本集團新加坡業務的營運成本上升。匯兌虧損可能對我們的業務、經營業績及財務狀況產生重大不利影響。

於最後實際可行日期，本集團並無訂立任何協議對沖匯率風險。即使本集團日後訂立任何對沖協議，我們無法保證本集團將能成功對沖風險，或根本未能對沖風險。

我們於往績記錄期間的財務表現不能代表我們未來的財務表現，我們的經營業績可能大幅波動。

與截至2015年5月31日止財政年度的虧損比較，我們截至2016年5月31日止財政年度的純利有所增長。雖然我們截至2016年5月31日止年度的純利有所增長，惟財務業績有所改善並不代表我們未來的財務表現。我們的增長取決於多項因素，包括市場趨勢、產品需求、與客戶的商業關係、業務策略之實踐、我們所在行業的競爭形勢以及新加坡、馬來西亞及全球其他地區的整體經濟狀況。閣下不應依賴歷史數字或過往業績作為我們的表現指標。我們無法保證我們未來將繼續增長或有任何增長。

截至2017年5月31日止年度財務業績可能因[編纂]開支及以股付支付款項的開支而遭受重大利影響。

我們目前預期若干非經常性開支及股份支付款項交易將對我們截至2017年5月31日止年度的財務業績產生負面影響。

於往績記錄期間，我們產生實際[編纂]開支約[編纂]，其中約[編纂]於我們截至2016年5月31日止財政年度的綜合損益表扣除及約[編纂]預期將於成功[編纂]後根據相關會計標準自權益中扣除並從[編纂]所得款項中扣除。我們預期將產生額外[編纂]開支約[編纂]，當中約[編纂]預期將計入截至2017年5月31日止財政年度的綜合損益表內，而約[編纂]將資本化為遞延開支，並預期將於成功[編纂]後根據相關會計標準自權益內扣除。無論[編纂]是否最終落實，大部分[編纂]開支將會產生及確認為開支，此將減少我們的純利及因此對我們未來的財務業績產生負面影響。此外，倘[編纂]將因市況延期，我們亦將會就未來[編纂]計劃產生額外[編纂]開支，此將對我們的未來純利進一步產生負面影響。

風險因素

此外，我們已授出[編纂]前購股權，可供認購合共33,181,876股股份。授出[編纂]前購股權為股份支付款項交易及根據[編纂]前僱員持股計劃授出的[編纂]前購股權的公平值將參考授出相關[編纂]前購股權計劃當日的公平值於歸屬期間在綜合損益表確認為開支。因此，本集團截至2017年5月31日止年度及有關購股權歸屬期間相關財政年度的財務業績將因發行[編纂]前購股權而受影響。假設[編纂]為[編纂](即本[編纂]所述[編纂]範圍的中位數)，預期將於截至2017年5月31日止財政年度確認為以股份支付酬金的[編纂]前購股權的公平值預期約為[編纂]。

董事謹此強調，上述[編纂]開支乃現時估計，供參考用途，及將予確認的實際金額須根據審核及可變因素及假設的變動而調整。因此，與截至2016年5月31日止財政年度的純利相比，本集團截至2017年5月31日止財政年度的純利可能因[編纂]開支及上述以股份支付酬金而減少。因此，股東及[編纂]獲悉，本集團截至2017年5月31日止年度的財務業績將受到估計開支的重大不利影響。

我們的品牌形象惡化可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們極為倚重我們的品牌名稱和形象，吸引潛在客戶。任何與我們或我們的產品有關的不利事件或負面宣傳均可能對我們的聲譽和業務前景產生重大不利影響。品牌價值相當大程度上建基於消費者對多種主觀品質的見解，個別商業事故亦可損害消費者信心，令品牌價值毀於一旦。倘我們未能保持產品質量，或者任何產品未能取得穩定正面的消費者體驗，或者我們的業務決策及營運被認定為不道德或不符合社會責任，則我們產品的需求以及我們的品牌價值可能急劇減少。任何負面宣傳及由此而起的品牌價值損失，及／或未能建立品牌，可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們的業務模式持續演化可能導致產品組合改變、利潤率及營運資金需求波動、競爭加劇以及監管風險。

於最後實際可行日期，我們擁有三項主要產品，即**Simplicity**、**Starlight**及**SpaceMonster**。由於產品組合內的成本架構各有不同，該等產品分部於往績記錄期間錄得的分部業績利潤率亦各異。進一步詳情請參閱「財務資料—選定綜合全面收益表項目說明—按產品及按地區劃分的收入分析」一節。於往績記錄期間，**Simplicity**錄得較**Starlight**及**SpaceMonster**為高的毛利率。我們的整體分部毛利率於11.0%與74.5%之間波動，主要由於產品組合變動導致各分部所得收益變動所致。產品組合及分部業績利潤率的改變可能繼續導致我們未來的整體利潤率及營運資金需求波動。此亦將影響我們的業務風險狀況。

風險因素

我們可能無法成功進一步擴大銷售網絡。

為了長遠擴大收益來源、分散業務風險及準備於新加坡及馬來西亞以外實現策略增長，我們計劃進一步擴大銷售網絡。

為此，我們在擴大及維持國際市場業務方面面對若干風險，包括：

- 面對地方經濟及政策環境；
- 文化差異以及其他國際業務招聘及管理困難；
- 未能收購一間香港或中國公司或一間卡塔爾或阿聯酋公司；
- 無法預計的法律及法規(或其詮釋)、政府政策、貿易或貨幣或財政政策(包括利率、外匯匯率、通脹率、外商投資、公司組織及管理、商業、稅務及貿易)變動；
- 禁止若干重組行動或增加其成本的社會計劃；
- 關稅、配額、海關及其他進出口限制以及其他貿易壁壘；
- 執行協議、收取應收款項及保護資產方面的困難；
- 知識產權保障減少；
- 產品認證、反壟斷以及其他關稅或其他外商貿易限制等門檻風險；
- 盈利分配限制；
- 預扣或其他有關由附屬公司匯款或支付其他款項的稅項，或行業特有稅項及費用；
- 投資限制或規定；
- 暴力及民間騷動；
- 勞工環境變化及國際業務招聘困難；
- 消費者喜好差異；
- 法律及監管差異以及遵守各種海外法律的重擔及成本；
- 我們必須支付的稅項增加以及其他適用稅法差異；及
- 政治事件、國內或國際恐怖活動及敵對行為或自然或核子災難的影響。

風險因素

倘我們未能有效管理此等風險，則我們擴展國際業務的能力可能受損，繼而可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。倘我們未能成功於海外市場擴展銷售網絡，而此舉亦可能增加我們的營運成本、無法產生預期收益以及對我們的盈利能力及財務表現產生不利影響。

倘未能保護我們的知識產權，則可能削弱我們產品、服務及品牌的價值，且我們可能面臨知識產權糾紛。

我們的版權、商標、專利、商業秘密及其他知識產權是我們的寶貴資產。我們倚賴一系列合約限制、行政程序及保安硬件保護我們產品及服務的專屬產權，並限制未獲授權人士取得該等專屬產權。我們為了保護知識產權而作出的努力未必一定足夠或有效。保護知識產權可能耗費龐大成本及時間，且未必一定成功。我們的知識產權如蒙受任何嚴重損失，均可能削弱我們的業務、品牌名稱及競爭力。

另一方面，我們可能於日常業務過程中面臨與其他人士的知識產權有關的法律索償及程序。我們可能面臨聲稱侵犯版權、商標或專利，或者侵犯其他專屬知識產權的法律程序及索償。倘我們的任何僱員於效力我們的過程中侵犯任何第三方的知識產權或違反其對於有關第三方的保密義務，則相關僱員或須承擔法律責任，而我們亦可能須為有關僱員的行為承擔法律責任。任何有關索償(不論是否有理據)均可能令我們涉及費時及昂貴的訴訟或調查，分散管理層及人力資源，規定我們訂立專利權費或特許安排或發展替代方法，妨礙我們使用某些重要技術、商業模式、內容或其他知識產權，產生財務或其他法律責任，或以其他方式干擾我們的產品銷售或營運。

我們的知識產權可能被盜用。

我們的客戶可能對採購自我們的軟件產品進行簡單安裝或再開發。我們面臨軟件盜版的風險。第三方可能擅自複製或以其他方式取得並使用我們的產品或技術，或自行開發與我們類似的技術。防止未經授權人士使用我們的專屬技術可能困難，而我們無法保證我們所採取的措施將能防止我們任何知識產權被不當挪用或侵犯。

我們或我們的分包商處理的機密資料遭洩露或挪用可能對我們的聲譽及業務營運產生不利影響。

於我們提供產品及／或服務的過程中，我們可能取得並獲提供機密資料，如有關客戶系統、營運、原數據或事務的資料。我們無法保證保護客戶機密資料的措施將成功防止任何客戶機密資料遭洩露或挪用。任何客戶機密資料遭洩露或挪用均可令我們面臨客戶投訴或索償，繼而可能對我們的聲譽及業務營運產生重大不利影響。

風險因素

我們面臨產品責任風險。

我們的軟件及能源管理解決方案為客戶的系統及硬件度身訂造。我們大部分的軟件解決方案對我們客戶的業務營運至關重要。我們軟件解決方案的任何缺陷、瑕疵或錯誤均可能損壞客戶的系統及硬件，對客戶的營運或該等軟件或解決方案的表現產生不利影響。我們無法保證我們已於檢測過程中發現及糾正軟件解決方案的所有缺陷、瑕疵或錯誤。因此，我們可能為糾正缺陷或就潛在客戶索償辯護而產生額外成本。該等情況亦可能影響我們與客戶的關係以及我們的聲譽。目前，我們並無購買任何產品責任保險。我們無法保證未來不會就我們的軟件解決方案面對任何法律索償或訴訟程序。倘任何客戶就與我們所負責產品有關的任何重大損失、損壞或責任向我們提出索償，則對我們的業務、聲譽及經營業績造成重大不利影響。

我們面臨編程源碼儲存風險。

我們的源碼及軟件原件目前儲存於我們的物業中及離線場所。我們已採取限制取用系統、空氣調節系統、無中斷供電及滅火設施等多項措施，保護該等硬件及軟件。我們亦不時為軟件源碼備份。然而，無法保證有關措施足以保證我們的電腦硬件、源碼及軟件原件。我們的電腦硬件、源碼及軟件原件仍然易受天災、電力中斷、電訊中斷及其他意外事故損害並損失。我們無法保證可及時處理有關意外事故。倘我們的營運受損或中斷，則可能對我們的業務、財務表現及經營業績產生不利影響。

我們未必能緊貼急速的科技轉變，並可能被拋離。

資訊科技行業的特徵是科技及行業標準不斷演變，經常推出或提升新產品及服務，以及客戶需要日新月異。推出新科技及新行業標準出現可能令我們的服務過時及喪失競爭力。因此，我們未來成功與否取決於我們適應科技急速轉變，按照行業標準變化修改服務以及持續提升員工知識的能力。未能適應有關轉變可能對我們的業務產生重大不利影響。

我們的業務受季節性波動的影響。

我們的業務過往經歷且我們將繼續經歷季節性波動。本集團通常於每年的6月至11月六個月錄得較低銷售，及自12月至次年5月錄得較高銷售。我們的大部份客戶位於新加坡及來自公共領域。彼等的財政年度通常自4月開始及於3月結束。因此，於10月到3月之間，客戶(特別是公共領域的客戶)將更加傾向於購買我們的產品，以使用彼等的財政預算；而4月到11月之間，由於客戶的財政年度剛剛開始，彼等的支出更趨向保守。

風險因素

由於我們的收益隨季節波動，業務分部的銷售及經營業績於單一財政年度不同期間或不同財政年度相同期間的比較無重大必要意義及不應依賴作我們未來表現的指標。我們受益的季節性波動要求我們審慎控制營運資金，以為我們的業務營運提供充足的現金。未能管理業務的季節性可能會令我們的收益及財務狀況受到重大不利影響。

我們的保險保障未必足以保障我們的若干風險。

我們已購買職業健康及安全保險以及第三者公眾責任保險，以保障與因意外、我們的物業遭盜竊或我們的業務營運行為而起的人身損害或財產損失有關的索償。然而，我們可能面臨若干責任，而有關責任未能獲我們的保險提供充份或任何保障，或根本並無保險可提供保障。倘我們的設施或僱員因意外、天災或類似事件而出現重大財產損失或人身損害，而我們的保險未能提供任何或足夠保障，則我們的業務可能蒙受不利影響，可能產生資產損失、訴訟、僱員補償義務或其他經濟損失。此外，我們並無購買保險保障因環境責任、業務中斷、工業意外、停工、民間騷動或其他活動而產生的損失。根據新加坡法律及法規，該等保險並非強制性。倘我們購買該等額外保險，我們的業務營運將產生額外成本。

我們無法保障目前的保險水平足以保障所有潛在風險及損失。倘我們因未有購買保險而就上述任何事故面對任何營運風險，則我們或須承擔龐大成本及蒙受損失。此外，我們的保險公司將每年檢討我們的保單，我們無法保證可重續保單或按類似或其他可以接受的條款重續保單。倘我們蒙受嚴重意外損失或遠超保單限額的損失，則可能對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景產生重大不利影響。舉例而言，保障戰爭、恐怖主義或天災損失的保險可能不存在或成本上不可行。我們可能產生而未有保障的損失可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生不利影響。

我們可能因營運而不時涉及爭議、法律糾紛及其他程序，且可能因此面臨龐大法律責任。

我們可能於開發及銷售產品的過程中與多方發生糾紛。該等糾紛可能產生爭議、法律糾紛及其他程序，且可能損害我們的聲譽、產生龐大成本以及分薄資源及管理層精力。

我們於營運過程中可能與監管機構出現意見分歧，令我們面臨行政程序及不利的命令，繼而產生法律責任。我們亦可能就我們的產品涉及糾紛或法律程序。出現上述任何事件均可能對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。往績記錄期間，我們於日常業務過程中從未涉及任何法律或其他糾紛，包括與產品有關的索償。

風險因素

與我們的行業相關的風險

我們面臨我們營運所在國家的行業標準及政府政策變動風險。

我們所在市場的特徵是市場標準及政府政策不斷演變，經常發展或提升新產品及服務，以及市場需求日新月異。舉例而言，我們銷售的六套 **Simplicity** 核心軟件應用之一 **Simplicity** 財務管理受地方及國際財務報告準則的持續變動影響。**Starlight** 銷售則受新加坡政府開放能源市場及控制能源消耗的措施影響。因此，我們的長遠成功與否取決於我們適用市場標準及政府政策急速轉變以及因應競爭對手產品及市場需求演變持續提升產品表現、功能及可靠性的能力。倘我們未能緊貼行業最新發展及政策變動，則我們的產品可能過時及無法滿足客戶要求，繼而削弱我們的市場競爭力。我們的經營業績可能蒙受不利影響。

我們所在行業競爭激烈。

新加坡的軟件、資訊科技解決方案以及能源管理系統市場仍處於發展階段，而董事相信該市場未來數年仍會持續增長。該市場的前景及潛力將吸引資本及資源豐富的公司加入競爭。企業併購及行業整合可能成為市場趨勢。我們所面對的競爭將因此加劇。我們的競爭對手可能以比我們低的價格提供類似產品及服務。我們無法保證未來進行的項目將讓我們維持現時利潤率，而競爭激烈的環境可能對我們的盈利能力產生不利影響。

我們須遵守多種勞工、安全及健康法律及法規，可能加重合規成本。

我們的業務受新加坡政府機構頒佈的多種勞工、安全及健康法律及法規規限。由於該等法律及法規內容複雜及不斷修訂，加以遵守並建立有效的合規及監控系統可能涉及龐大財務及其他資源，繼而對我們的經營業績產生不利影響。我們無法保證任何新訂或經修訂的政府立法、法規及政策不會對我們的財務表現及財務狀況產生不利影響。進一步詳情請參閱本[編纂]「法律及法規」一節。

[編纂]

風險因素

[編纂]

風險因素

[編纂]

風險因素

[編纂]

風險因素

[編纂]

與本[編纂]所作聲明相關的風險

本[編纂]內若干統計數據及事實未經獨立核實。

本[編纂]載有若干統計數據及事實，乃摘錄自政府官方資料來源及刊物或其他來源。本集團相信，該等統計數據及事實的來源屬恰當。本集團無理由認為該等統計數據及事實屬虛假或誤導，或遺漏任何事實致使該等統計數據及事實虛假或誤導。惟該等統計數據及事實未經本集團、獨家保薦人、[編纂]其各自任何董事或參與[編纂]的任何其他各方獨立核實。因此，本集團對該等統計數據及事實的準確性或完整性不作任何聲明，故不應過分依賴該等統計數據及事實。

由於收集方法可能有缺失或不奏效，或所公佈資料、市場慣例及其他原因之間存在分歧，本[編纂]內的統計數據可能不準確或與其他刊物或用途的統計數據未能作比較，故閣下不應對其過分依賴。此外，概不保證相關統計數據所列示或編製的基準或準確程度與其他所呈列的類似統計數據一致。於所有情況下，投資者應審慎考慮依靠或依賴該等資料或統計數據的比重或重要性。

本[編纂]所載前瞻性陳述可能被證實為不準確。

本[編纂]載有若干關於董事的計劃、目標、預期和意向的前瞻性陳述。該等前瞻性陳述是依據本集團目前和未來的業務策略，以及本集團的經營環境發展的多項假設而作出的。該等陳述涉及已知及未知風險、不明朗因素和其他因素，可能

風險因素

導致本集團的實際財務業績、表現或成就異於本[編纂]中的該等陳述或所討論者所表達或暗示的本集團的預期財務業績、表現或成就。

閣下應細閱整份[編纂]。我們鄭重建議 閣下不要倚賴報章報導或其他媒體所載的任何資料，部分該等資料可能與本[編纂]所載者並不一致。

我們謹此提醒[編纂]，我們對於任何報章報導或其他媒體的準確性或完整性概不承擔任何責任，且有關報章報導或其他媒體並非由我們編製或未經我們認可。我們不會對媒體所載或所提述有關我們的任何預測、估值或其他前瞻性資料，或與該等預測、估值或其他前瞻性資料相關的任何假設是否合適、準確、完整或可靠發表任何聲明。倘若任何有關陳述與本[編纂]所載資料不一致或抵觸，我們概不就此承擔任何責任。因此，[編纂]僅應依據本[編纂]所載資料作出投資決定，而不應倚賴任何其他資料。