

風險因素

閣下在決定投資[編纂]前，務請審慎考慮本文件所載一切資料，包括下文所述風險及不確定因素。閣下應特別注意，本集團經營所在地的法律和監管環境在某些方面可能與其他國家不同。本集團的業務、財務狀況或經營業績可能因下述任何風險及不確定因素而受到重大不利影響。股份的成交價可能因其中任何風險及不確定因素而下跌，而閣下或會因此損失全部或部分投資。

與業務有關的風險

我們於往績紀錄期間面臨流動負債淨額。

截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月，我們錄得流動負債淨額約8.4百萬港元、4.8百萬港元及6.0百萬港元。詳情請參閱「財務資料 — 流動負債淨額」。我們的流動負債淨額狀況使我們面臨流動資金風險。我們的未來流動資金、貿易及其他應付款項的付款及尚未償還債務的還款主要取決於我們能否自經營活動取得足夠的現金流入及獲得充足的外部融資。我們無法向閣下保證日後不會錄得流動負債淨額。倘我們無法取得足夠營運資金，我們的財務狀況及經營業績會受到不利影響。

倘我們的擴張計劃未能成功，或我們未能獲得充足資金撥付擴張計劃，則我們的業務及增長前景或會受到不利影響。

董事認為，我們的未來增長取決於能否以可盈利方式開設及經營新門店。我們預期在香港新開兩間運動主題酒吧和五間「Tiger」品牌餐廳。詳情請參閱「業務 — 業務策略」。香港餐飲娛樂行業的競爭相當激烈。我們能否順利開設新門店受多項風險及不確定因素限制，包括物色適當位置及／或以合理條款訂立租約、及時取得必要的政府批文和牌照、能否招募高質素人員、及時完成裝潢和整修工程、挖掘充足的客戶需求、聘用適任供應商及維持適量存貨以及時達到質量標準、降低我們鄰近門店間的潛在競爭影響和整體經濟狀況等。開設新門店及擴張計劃所涉成本可能需要我們付出大量管理、營運及財務資源。概不保證我們的管理、營運及財務資源足以支持快速的擴張計劃。我們在同一城市多處同時經營餐廳門店及娛樂場所的經驗及專業知識較少，亦無經營酒吧的經驗。我們未必能根據多品牌策略成功管理所有門店。因此，我們亦無法保證所經營的已擴張網絡能一直盈利或任何新門店將達致計劃營運水平。倘任何新門店遲遲未能實現收支平衡或達致我們預期的盈利水平或經營產生虧損，可能會導致我們的營運及財務資源緊張，進而影響我們的整體盈利能力。截至最後可行日期，我們有一間餐廳並無實現投資回本。往績紀錄期間，我們其中一間餐廳遭受虧損。有關我們門店收支平衡期及投資回本期的詳情，請參閱「業務 — 餐廳 — 一般資料及營運數據」及「業務 — 會所 — 一般資料及營運數據」。

截至2017年5月31日止年度，我們預計擴張計劃所需的翻新、購置設備及存貨和租賃按金約為4.5百萬港元。因此，倘我們的擴張計劃不成功，我們的整體現金流量狀況與盈利能力均會受到重大不利影響。我們相信，現有的現金及現金等價物、來自營運的預期現金流量及[編纂]所得款項足以滿足我們的預期現金需求。然而，我們可能需要額外現金資源資助業務的持續增長或其他未來發展，包括我們可能決定進行的投資。各項額外融資需求的金額及時間視乎新門店開業時間、投資及營運所得現金流量金額而定。我們能否以可接受的

風險因素

條款獲得額外資本取決於多項不確定因素，其中部分因素非我們所能控制，包括整體經濟及資本市場的狀況、能否獲得銀行或其他放債人的信貸供應、投資者對我們的信心、餐飲娛樂行業整體表現，尤其是我們的營運及財務表現。我們不能保證未來能取得可接受數額的融資或以可接受的條款取得融資，甚至根本不能取得融資。倘我們未能以可接受條款取得融資甚至不能取得融資，或對我們的業務、經營業績及增長前景有不利影響。

我們已就擴張計劃的可行性及盈利能力進行可行性研究。然而，實際業績與目前可行性研究所估計者可能有重大差異。我們無法向閣下保證可實現預期業績。倘未能實現預期業績，或對我們的業務、經營業績及財務狀況有重大不利影響。

風 險 因 素

我們相當部分的收益來自Volar。Volar業務遭遇或引致任何重大營運或其他困難或會削減、中斷或阻礙我們在該場所的營運及業務。

截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月，Volar所得收益分別佔我們的總收益約92.1%、70.6%及64.4%。因此，我們的成功很大程度上取決於能否吸引飲品銷售、入場費及推銷「Volar」品牌的其他種類服務，而該能力依賴於(其中包括)品牌的市場觀感及認可度。有關「Volar」品牌、Volar營運場所或其服務種類、我們或管理層的負面宣傳，或會嚴重損害公眾對該品牌的觀感。Volar業務遭遇或引致任何重大營運或其他困難或會削減、中斷或阻礙我們在該場所的營運及業務，而對我們的業務、前景、聲譽、財務狀況及經營業績有重大不利影響。倘我們遭遇營運困難致使須暫時或永久關閉會所，我們的經營業績及財務狀況將受到重大不利影響。

本集團經營Tiger Curry Jr.、Tiger Curry & Cafe及Fly的時間短且我們的多品牌策略未必會成功。

Tiger Curry Jr.及Tiger Curry & Cafe分別於2015年5月及2015年7月開業。我們於2015年11月收購Fly的營運公司浩鑽。我們面臨彼等長期表現方面的不確定因素。對彼等的前景及盈利能力的任何評估均基於本集團經營彼等的較短時間，故有關前景及盈利能力須考慮風險、不確定因素、開支及我們任何新門店遭遇的困難。倘彼等部分或全部未達到預期表現，我們的總收益可能下跌且我們可能須倚賴其他門店的業務及表現。我們已擴張並計劃繼續以較快速度擴張。然而，我們在多處同時經營餐廳門店及娛樂場所的經驗及專業知識較少。我們須持續改善經營管理系統、鞏固與供應商的關係、推廣新門店並保持餐飲產品及服務的質素，以順應擴張的經營網絡，從而可能對我們的經營、財務及其他資源造成壓力。

Tiger Curry Jr.及Tiger Curry & Cafe是我們努力深入購物中心客戶的產物，為多品牌策略的主要部分。我們並無在美食廣場或購物中心經營餐廳的過往經驗。經考慮在購物中心餐廳用餐的客戶的喜好和消費模式與街道獨立式餐廳的客戶可能有所不同，我們已調整Tiger Curry Jr.及Tiger Curry & Cafe的定價策略及菜單，但不能保證我們的策略會成功。倘不能正確預測並識別有關喜好和消費模式，我們須進一步調整策略或開發新菜單。我們不能保證客戶熟悉Tiger Curry Jr.及Tiger Curry & Cafe兩個相對較新的副線品牌，亦不能保證該等品牌會按原計劃成功提升我們主營的「Tiger」品牌。我們須增加該等品牌的投資，提升目標客戶的品牌認知度。收購Fly的營運公司並將其融入我們的組合亦是我們多品牌策略的一部分。我們須識別該會所可能有別於Volar的競爭狀況、消費者喜好及消費模式並作出反應。倘我們遭遇重大經營或其他困難導致我們的任何門店關閉，或會對我們的經營業績及財務狀況有重大不利影響。

我們門店經營所在的全部物業均為租賃或特許物業。未能甚至根本不能以商業上可接受的條款續租或授權可能對我們的增長前景及業務狀況有不利影響。我們亦面對商業房地產租賃市場的風險，包括不可預測及潛在的高租金成本和爭奪黃金地段。

我們不能向閣下保證能夠於租約或授權屆滿時續訂現有租約或授權，或續訂後的條

風險因素

款(包括年期及租金或授權費)將與現有租約或授權的條款基本保持一致。我們亦不能保證業主或授權方不會於現有租約或授權屆滿前予以終止。

由於我們門店經營所在的全部物業均為租賃或特許物業，故我們面對商業房地產市場波動的風險。有關租賃及授權將於2017年4月30日至2020年1月31日期間屆滿。截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月，我們的物業租金及相關開支分別約為16.1百萬港元、20.9百萬港元及7.7百萬港元，分別佔總收益約23.8%、23.5%及25.3%。我們並無準確預測香港商業房地產市場租金水平的客觀方法，故我們相當部分的營運租賃承擔可能使我們面臨重大風險，包括使我們更易受不利經濟狀況影響、限制我們取得額外融資及減少我們可用於其他用途的現金。

(不論是業主、授權方亦或我們自行決定)不續約或授權，或終止我們的任何租約或授權，或租金或授權費用大幅上漲可能導致我們關閉有關門店或將其遷至別處，視乎當時的業務需求或表現而定。在該等情況下，我們可能面臨銷售額下跌、撤銷租賃裝修及可能因整修、拆除和資源配置產生搬遷成本，進而導致我們營運資金緊張且管理資源分散。倘我們決定搬遷但未能按符合商業原則的條款迅速搬遷，我們的業務狀況可能受不利影響。此外，我們與其他會所及餐廳營運商爭奪黃金地段。Volar在當前營業地點(即香港最著名的娛樂區蘭桂坊)持續營業已逾11年。我們認為我們的客戶非常熟悉Volar當前的營業地點，提及該地即會聯想到我們的品牌形象。董事認為該地區適合會所經營的場所十分稀少。倘Volar被迫搬遷至不大知名的娛樂區，我們的客戶可能會流向競爭對手，我們的品牌及聲譽或會受損。已搬遷門店產生的收益及利潤可能低於已關閉門店的收益及利潤。未能或遲遲未為新門店物色合適或黃金地段將影響我們的擴張計劃，並嚴重影響我們的業務狀況及經營業績。

我們門店當前所在地可能失去吸引力，而我們未必能以商業合理價格物色具吸引力的新地點。

由於門店當前所在地週邊環境的人口分佈日後可能減少或出現其他不利變動，故我們無法保證我們的門店現址可一直維持吸引力或一直符合我們的選址標準。倘我們門店目前所在地區的週邊出現不利變動，例如運輸系統停駛或進行重大建築工程而影響人流，則門店銷量可能大幅下跌。根據弗若斯特沙利文報告，1982年開設在蘭桂坊的一間會所於近期結業。蘭桂坊歷史悠久的會所結業或對該地形象有不利影響。於最後可行日期，我們兩間餐廳均位於香港大型購物商場。因此，我們受限於該等場所的發展及管理，有關方面非我們所能控制。倘該等場所因天氣、暴亂、天災、火災或其他技術及機械問題等自然或其他因素而須關閉或暫停營運，或該等場所的管理公司或管理處引入對租戶或獲授權方不利的經營政策，例如嚴格要求翻新及限制店舖門面設計，我們有關餐廳的盈利能力可能下跌。我們無法控制門店所在場所的租戶或獲授權方組合及位置。倘該等場所內的競爭對手數目大幅上升及位置距離近，將會加劇週邊競爭，繼而可能對我們的業務表現造成影響。倘我們決定搬離失去吸引力的營業地點，但無法按商業上可予接納條款物色具吸引力的新址，我們可能延遲實施業務策略，而我們的業務表現可能受到不利影響。

飲品和食材供應的貨源及價格波動可能對我們的利潤、業務及經營業績有不利影響。

我們的盈利能力極其依賴我們能否預測和應對飲品和食材採購成本的變動。已售存貨成本分別佔截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月總收益約19.7%、

風 險 因 素

20.5%及19.3%。飲品採購額分別佔截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月所售存貨總成本約86.9%、77.9%及74.8%。食材成本分別佔截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月所售存貨總成本約12.0%、21.1%及24.3%。

飲品及食品供應的貨源(類型、品種及品質)及價格或會波動，且受我們無法控制的因素影響，包括季節波動、氣候狀況、自然災害、整體經濟狀況、全球需求、政府規管、匯率及貨源，上述各項因素均可能影響我們的飲品及食品成本或導致供應中斷。我們的供應商因向我們供應的貨物生產成本及服務成本上升及勞動成本及其他開支上升，而需轉嫁至客戶，導致向我們供應的貨物及服務成本上升。我們從指定品牌分銷商或代理商採購酒精飲品，該等分銷商或代理商從飲品品牌擁有人採購的價格因任何理由上升均會導致彼等將額外成本轉嫁予我們。我們從香港供應商採購飲品及食材，而我們認為該等供應商則從不同海外國家尋找原材料及食材。根據弗若斯特沙利文報告，全球酒精飲品價格近年來普遍緩慢上升。此外，該等國家貨幣兌港元升值將使我們以港元計算的飲品及食材價格上升。我們並無與飲品及食材供應商訂立任何長期合約。飲品及食材的採購價通常由我們與供應商按採購訂單設定固定價格。我們並無簽訂期貨合約或採取針對潛在飲品及食品成本價格波動的其他財務風險管理策略。我們未必可預測和透過採購手法或於日後改變菜單選擇及調整菜單價格應對飲品及食品成本改變，或可能不願或無法將上升成本轉嫁至客戶，倘無法達成任何上述事項，則可能導致我們的經營利潤率下滑且我們的業務及經營業績或會受到重大不利影響。

往績紀錄期間，我們向最大供應商的採購額佔採購總額的大部分。倘我們與最大供應商的安排終止、中斷或作出不利修訂，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受不利影響。

截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月，向最大供應商酩悅軒尼詩帝亞吉歐洋酒香港有限公司(「MHD」)的採購額分別約為8.4百萬港元、9.4百萬港元及3.3百萬港元，分別佔採購總額約65.0%、53.4%及51.5%。截至最後可行日期，我們與MHD訂立購買及贊助協議，當中載有(其中包括)合約期間飲品的售價及贊助安排。該協議於2017年2月28日到期。有關我們與MHD的關係詳情，請參閱「業務 — 供應商 — 與MHD的關係」。往績紀錄期間，MHD主要向我們會所供應酒精飲品。我們不能向閣下保證能於合約屆滿時與MHD續訂合約。倘MHD因任何理由削減對我們的供應量或停止向我們供應，我們須按我們可接受的相似銷售條款及條件物色替代供應商。倘我們不能及時物色到替代供應商，我們的會所將會中斷經營，成本或會上升，而我們的業務、財務狀況、經營業績及增長前景可能因此受到重大不利影響。此外，我們自MHD獲得贊助收入(贊助費及等同一定價值的飲品)。倘我們與MHD的業務關係終止，我們未必能甚至根本不能找到向我們提供該等收入的另一供應商。

MHD的經營及業務策略(非我們所能控制)穩定與否亦會影響我們，其經營因惡劣天氣、暴亂、天災、火災或其他技術及機械問題等自然或其他因素而嚴重中斷可能不利影響我們的採購流程，對我們的業務及經營業績有不利影響。倘MHD大幅修改業務策略，可能削減對我們的供應量或終止與我們的業務關係，我們的業務量及表現可能因此受嚴重影響。倘MHD與飲品品牌擁有人任何有關我們購自MHD飲品品牌的分銷安排終止或MHD不再有權分

風險因素

銷任何受客戶歡迎的飲品品牌，則我們或需投資成本尋找另一供應商或飲品品牌及樹立品牌意識。

倘持有相關酒牌的有關僱員未及時轉讓牌照，我們或須暫停或終止在會所及餐廳銷售酒精飲品。

截至最後可行日期，我們酒牌的所有持有人均為我們的全職僱員。酒牌詳情載於「業務一牌照及許可」。根據《應課稅品（酒類）規例》第15條，酒牌轉讓須於最後可行日期經牌照持有人同意後按酒牌局規定的形式進行。若我們因有關僱員離職或其他原因要求轉讓，而有關僱員拒絕轉讓、因生病或臨時缺席而未有提出申請或未經我們同意而作出註銷申請，或在有關僱員身故或無力償債的情況下須向酒牌局申請頒發新酒牌，則可能導致有關會所或餐廳於一段期間內暫停或終止銷售酒精飲品，亦可能會對我們的業務及盈利能力有不利影響。

我們截至2017年5月31日止年度的財務業績預期將受到非經常性上市開支的不利影響。

我們的財務業績或會受非經常性上市開支的重大不利影響。有關[編纂]的上市費用總額（主要包括已付或應付專業人士費用、包銷費用及佣金）估計約為[編纂]港元（根據指示性[編纂]範圍中間價每股[編纂][編纂]港元計算）。截至2017年5月31日止年度，估計上市費用總額包括(i)預期上市後約[編纂]港元入賬列作自權益扣除；及(ii)預期約[編纂]港元於綜合全面收益表確認為開支。上市費用乃當前預期且僅供參考，最終金額將於我們截至2017年5月31日止年度的綜合財務報表確認，會視乎審核及因應數據的變化和假設有所調整。有意投資者應注意，預期我們截至2017年5月31日止年度的財務業績會受到上述估計非經常性上市開支的不利影響，未必與我們以往的財務業績相當。

我們與現有供應商並無訂立長期合約持續供應飲品及食材。

我們並無與現有飲品及食材供應商訂立長期合約。截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月，向五大供應商的採購額分別佔我們總採購額約82.7%、70.2%及67.8%。供應商或會基於多種原因減少對我們的供應量或不再向我們供應，其中大部分非我們所能控制，包括意料之外的需求、惡劣天氣狀況、自然災害、疾病、供應商的營運或業務策略改變或突發的生產短缺。無法保證現有供應商能一直符合我們的嚴格甄選標準及質量控制要求。倘我們未能與主要供應商維持業務關係，或任何主要供應商不再足額或因其他原因不能及時向我們作出供應，而我們未能及時甚至根本不能按相若條款物色替代供應商，則我們可能會面臨供應短缺或採購成本上漲，或會導致我們須從菜單上移除選項或調整食譜或烹飪方法。倘從菜單上移除熱銷選項或以經調整的食譜或烹飪方法製備的食品不獲目標客戶認可，我們或會流失客戶至競爭對手，且我們的品牌及聲譽或會受損。倘我們基於任何原因再不能從供應商採購現時所用備受客戶歡迎的咖喱汁，我們或需花費額外成本及時間設計替代醬料食譜或菜單選項。

風險因素

任何食品中毒事件及由此產生的相關責任索賠、監管調查、客戶投訴及負面報導或會不利影響我們的聲譽及業務。

我們的業務易受食品污染或中毒固有風險及相關責任索賠的影響。雖然我們已採取措施緩解有關風險，惟無法保證能徹底消除有關風險。供應商或非我們所能控制的原因導致的食品污染事件或會影響我們的多間餐廳。我們的僱員可能無法遵守我們的餐飲處理、衛生及其他質量控制程序。出現針對我們的有關食品污染或中毒或衛生條件惡劣（不論有否證據）的指控，或報章報導關於我們食品質量或會所或餐廳的任何調查或會嚴重損害我們的聲譽，導致我們門店的客流量銳減。我們亦須花費更多時間、成本及資源處理相關責任索賠、監管調查及客戶投訴。針對我們的成功索賠或會招致罰金或大量負債或中止相關營業執照乃至關閉門店，可能對我們的財務狀況及經營業績有不利影響。倘我們的保險覆蓋範圍不足，我們或須以自有資源支付相關負債或補償客戶的任何疾病或傷害。

發現若干類別食品包括雞蛋、醬料、蔬菜及各類海鮮均含有對人體健康有害的物質。有關我們所用食材或飲品的任何負面報導或任何重大食品召回或會影響公眾對我們食品及飲品的信心，可能導致消費者失去信心，減少相關食品及飲品的消費。我們或須物色其他飲品或食材來源，而此舉可能成本較高。我們無法保證現有或日後所用任何飲品及食材的質量不會因非我們所能控制的因素而下降，例如天氣狀況改變、動物飼料質量下降及飼養環境及方法改變，這些可能對飲品及食材質量有不利影響，繼而有損我們的業務及財務業績。

未能或視作未能妥善處理客戶投訴或有關我們產品及服務的負面報導或會嚴重不利影響我們的業務及經營業績。

我們多個位置營運，絕大部分客戶為身為公眾人士的散客。任何有關食品及服務質量問題、公共衛生問題、疾病、安全、傷害、財產損失的負面報導或新聞報告（不論有否證據）或有關我們會所及餐廳或香港其他會所及餐廳的政府或行業調查結果均可能嚴重損害我們的業務及經營業績，導致我們的品牌受損。

我們無法保證日後能成功預防所有客戶投訴。出現大量針對我們的投訴或索賠即使並無證據或不成功，仍會迫使我們分散其他業務的管理及其他資源，或會對我們的業務及營運有不利影響。因該等指控產生的負面報導即使並無證據或不成功，仍會導致客戶對我們及我們的品牌失去信心，不僅可能對遭投訴的有關會所或餐廳業務，亦會對同一或相關品牌的其他會所及餐廳業務有不利影響。因此，我們的收益及客流量或會大幅減少，而我們未必能夠彌補。

未能維持有效的質量控制系統或會嚴重不利影響我們的聲譽、營運及財務狀況。

我們倚賴內部質量控制系統確保我們產品及服務的質量水平。我們無法保證能發現採購流程及食品處理流程的所有缺陷。我們的現時質量控制措施或不能確保優質的食品及飲品、服務及營運場所。本集團質量控制系統出現任何重大故障或退化或會嚴重不利影響我們的聲譽、經營業績及財務狀況。

風 險 因 素

我們的業務相當倚賴我們品牌的市場認可，我們的品牌受損或會嚴重不利影響我們的業務及經營業績。

我們認為我們的成功相當倚賴品牌及聲譽的普及程度。截至最後可行日期，我們以「Volar」和「Fly」品牌經營會所及以「Tiger」品牌經營餐廳業務。我們投入大量精力及財務資源建立品牌認知度。任何侵蝕消費者對我們品牌信任度或青睞度的事件會大幅降低品牌價值。由於我們不斷擴大規模、增加餐飲娛樂供應及服務並擴張地域範圍，因此維持質量始終如一可能更加困難，而我們無法保證客戶對我們品牌的信心不會減弱。倘消費者覺察或遭遇餐飲質量、服務、環境變差或在任何情況下認為我們不能提供始終如一的優質體驗，我們的品牌價值或會蒙受損失，可能對我們的業務有重大不利影響。

飲食評論家會隨機分析會所及餐廳的食品、飲品和服務後發表推薦、經驗及其他評論，這於我們經營所在行業中十分普遍。我們未必能獲知該等評論家到訪會所及餐廳，亦不能控制彼等的評論。該等評論家公開的負面評價或意見，不論中肯與否，均可能引致負面報導，進而對我們的品牌及聲譽產生不利影響。

我們日後能否取得成功取決於我們能否符合客戶預期和預測及滿足客戶不斷改變的喜好。

我們日後能否取得成功相當倚賴我們增加客流量及平均消費的能力。為此，我們計劃基於不斷改變的市場趨勢及目標客戶不斷轉變的品味、餐飲習慣、預期及其他喜好，提供新菜單選項、對會所及餐廳場地進行創新設計及提供特色活動。餐飲娛樂業的特色是不斷推陳出新，客戶喜好迅速改變。倘我們不能辨別新客戶趨勢或喜好並相應提供新產品及服務，或我們在推出吸引客戶的全新或潮流產品或服務時落後於競爭對手，則我們的業務及經營業績可能受不利影響。客戶喜好不斷改變可能需要我們支出大量成本調查研究客戶趨勢及喜好並開發及推出新菜單選項、會所及餐廳場所和特色活動，而這可能對我們的管理及財務資源施加重大壓力。

翻新會所及餐廳以迎合客戶品味及喜好變動而暫停營業，可能對我們的銷售及盈利有不利影響。

為應對客戶喜好轉變，我們或會重新設計菜單以配合新概念並升級或翻新會所及餐廳，可能會令我們暫停營業。我們擬升級會所設施（包括於2017年第一季度或左右翻新Fly及於2018年第一季度或左右翻新Volar），並可能視乎翻新需求暫停有關會所或部分會所的經營。暫停營業期間，我們將無法錄得任何收益，且會因翻新產生額外資本開支。我們的經營利潤率或純利率或會因暫停營業而減少。

我們的收益均來自於香港，易受香港經濟發展影響。

預期[編纂]完成後香港業務仍會是我們的核心業務。香港或會因我們無法控制的事件而出現不利經濟狀況，例如當地經濟衰退、自然災害、傳染性疾病爆發或恐怖襲擊，或當地機關實施法規或對我們或我們整體行業施加額外限制或負擔，倘出現任何該等情況，我們的整體業務及經營業績或會受重大不利影響。此外，我們於其他地方經營業務的經驗有限，

風險因素

將業務遷至其他地方或會有困難。例如，香港近期經濟衰退及消費者市場轉差，消費者或會減少晚上娛樂或外出就餐，可能導致客戶數量減少及每位客戶於我們會所及餐廳的平均消費額減少，因而或會進一步對我們業務產生不利影響。在經濟衰退和政治及社會不穩的情況下，無法保證我們的目標客戶能維持消費能力。因此，倘香港的經濟、政治及監管環境惡化，我們的業務或會受重大不利影響。

我們自創的菜式可能因同業仿效而面對競爭。

餐飲業競爭激烈。我們採取的其中一項競爭對策是不時檢討及調整餐廳菜單及開發新菜式以迎合客戶不斷轉變的口味。我們自創的菜式不受任何已註冊的知識產權保護，而此舉亦非業內慣例。我們面對競爭對手可能會模仿我們的自創菜式或研製更受歡迎的菜式並以更具競爭力價格推出的風險。我們的銷售額及盈利能力可能因出現模仿產品及價格競爭而受到不利影響。

我們經營業務須取得多項批文、牌照及許可，倘失去或未能取得或續領任何或全部該等批文、牌照及許可，可能對我們的業務及經營業績有重大不利影響。

我們的經營須遵守可能會不時改變的多項香港法例及規例。有關我們經營所需主要牌照的監管環境詳情，請參閱「監管概覽 — 香港監管概覽 — (A)業務經營所需主要牌照」。Volar及Fly目前均持有小食食肆牌照、酒牌及水污染管制牌照。Tiger Curry及Tiger Curry & Cafe目前均持有普通食肆牌照、酒牌及水污染管制牌照。小食食肆牌照及普通食肆牌照通常為期一年。酒牌通常為期兩年或香港酒牌局所決定的較短年期。水污染管制牌照通常為期不超過兩年。

獲發正式牌照前，新會所及餐廳或會獲發有效期為六個月的臨時牌照。Volar、Fly、Tiger Curry及Tiger Curry & Cafe亦持有若干音樂相關牌照。牌照詳情請參閱「業務 — 牌照及許可」。我們無法保證現有牌照屆滿時能夠成功續期，亦無法保證將開設的任何新門店能按預期取得全部必需牌照。倘我們無法獲得或續領全部或部分必需牌照，我們的業務及經營業績或會受到不利影響。

有關牌照監管環境的詳情，請參閱「監管概覽 — 香港監管概覽 — (B)環保所需牌照」。未有遵守該等法例或規例可能會遭罰款、暫停營運、撤銷或吊銷牌照，而於較極端的情況下，更可能會對我們及本集團管理層提出刑事訴訟。此外，遵守該等不斷改變的法例及監管規定或會耗時傷財，而我們未必能將相關開支轉嫁予客戶，對我們的業務及經營業績有不利影響。

我們於往績紀錄期間的收購未必能如願進行。

我們於2015年11月收購本集團第二大會所Fly的營運公司浩鑽。詳情請參閱「歷史、重組及公司架構 — 公司發展 — 公司歷史 — 浩鑽」。雖然我們的高級管理團隊有豐富的晚上娛樂行業經驗，但新收購會所發揮協同效應所需時間可能超出預期。自2015年11月收購Fly的營運公司浩鑽直至2016年5月31日，Fly的整體收益約為10.1百萬港元，佔我們同期總收益約11.4%，而截至2016年9月30日止四個月的整體收益約為4.5百萬港元，佔我們同期總收益

風險因素

14.7%。整合新收購業務或會傷財耗時，帶來重大風險及困難，包括(i)整合所收購業務的營運及人員，並執行統一的資訊技術系統、程序及政策；(ii)與所收購業務的客戶、業務夥伴及供應商保持關係；及(iii)達致收購預期的協同效應及策略或財務效益。倘無法消除上述任何風險，我們新收購業務的財務表現未必能達至預期結果，我們的業務及經營業績或會受不利影響。

由於勞工成本上漲或其他原因，我們未必能長期僱用技術人員，例如經理、食品預製人員及DJ。

我們依賴有一技之長的技術人員(包括餐廳及會所經理、食品預製人員及DJ)監察、運營及管理門店及設備。倘我們未能挽留現有技術人員及／或及時招聘足夠技術人員，我們可能無法應付營運需求或擴展計劃。倘我們無法滿足營運需求及標準或未能實施擴展計劃，我們的業務、財務狀況、經營業績及前景可能會受到重大不利影響。DJ方面，我們委聘常駐DJ於會所表演，亦聘請國內外客座DJ於特色活動表演。我們相信委聘國際知名DJ為我們會所表演對吸引客流量及贊助收入至關重要。截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月，直接或透過第三方代理委聘客座DJ的開支分別佔我們收益總額約4.4%、3.5%及4.0%。我們目前並無與任何代理訂立任何年度協議致使代理對可成功物色的DJ人數及身份作出承諾。我們亦無法保證代表DJ的代理將繼續與我們合作。倘我們無法成功吸引國際知名DJ為我們的會所表演，我們吸引客流量及贊助收入的能力或會受不利影響。

倘勞工成本因法定最低工資(香港現時為每小時32.5港元)增長、勞工短缺或其他原因而大幅增加，我們的銷售成本會有所增長，而利潤率會降低。根據弗若斯特沙利文報告，會所市場月薪的中位數穩定上升，自2010年至2015年，酒保、男女侍應及保安月薪分別按複合年增長率5.5%、6.1%及6.2%上漲。近年來香港餐飲業僱員的薪金水平亦不斷上漲，餐飲業僱員的平均時薪由2010年的每人每小時33.7港元增至2015年的每人每小時42.3港元，複合年增長率約為4.7%。截至2016年5月31日止兩個年度及截至2016年9月30日止四個月，我們的員工成本分別佔收益總額約11.4%、14.7%及19.4%。由於香港通脹壓力會持續推動薪金水平上升，預計我們的員工成本會不斷增加。根據現行安排，預計本集團於截至2017年5月31日止年度應付董事薪酬總額(不包括酌情花紅)約為1.2百萬港元。我們未必能充分提高價格以將所增加的員工成本轉嫁予客戶，對我們的業務及經營業績或有重大不利影響。

我們未必能發現、阻止及預防僱員、客戶或其他第三方的所有非法活動或其他不當行為，而僱員及／或外界人士的不當行為或會損害我們的聲譽及業務。

過量飲酒的客戶可能無法保持清醒而干擾其他客戶及我們會所的經營。我們易受非法活動或不當行為(包括偷盜、盜竊、打鬥、濫用藥物、性滋擾、賄賂、使用不實個人身份及貪污等)的影響，而我們未必能發現、阻止及預防我們會所的僱員、客戶或其他第三方的所有不當行為。上述不當行為或會損害我們的聲譽、溢利及經營業績。截至2016年5月31日止

風 險 因 素

兩個年度及截至2016年9月30日止四個月，香港警務處分別進行14、38及8次檢查。倘客戶於警察巡查時多次被發現或被舉報在我們的會所進行非法活動，會所申請續牌時，香港政府機關在審批申請時可能會考慮該項因素。該等非法活動亦可能嚴重損害我們的聲譽，繼而影響我們的客流量及吸引贊助收入的能力、業績及財務狀況。我們於日常營運中處理現金及信用卡交易。我們無法保證日後不會發生任何涉及僱員、客戶及其他第三方的欺詐、盜竊及其他不當行為，而我們未必可避免、發現或阻止所有不當行為。任何損害我們利益的不當行為(包括過往未被發現的行為或未來行為)均可能令我們蒙受財務損失，損害我們的聲譽，對我們的業務及經營業績有重大不利影響。

風 險 因 素

資訊技術系統故障可能導致營運中斷而對我們的業務不利。

我們的營運依賴電腦系統及網絡基建監察日常運作及收集有關財務及經營的最新精確數據進行業務分析和加強存貨管理。我們的資訊技術系統易受我們無法控制的各類情況(包括通訊故障、電腦病毒、網絡攻擊、黑客、未經授權的訪問嘗試及其他安全風險)干擾。我們亦保存預付飲品套餐客戶的資料。倘網絡安全遭破壞，而該等資料被未經授權人士盜取或不當使用，我們可能遭客戶起訴或提起其他訴訟。任何該等起訴或訴訟可能令我們的經營管理人員分神兼顧，引致相當金額的意外開支。電腦系統或網絡基建損壞或故障可能導致我們的營運中斷，亦可能對我們的業務及經營業績有重大不利影響。

我們未必能確保主要管理人員繼續為我們服務。

我們的業務發展很大程度上歸功於管理人員(包括執行董事及高級管理人員)的貢獻。倘任何高級管理人員不再為本集團服務，我們的營運或會受到不利影響。

我們未必能充分保障知識產權，我們的品牌價值可能因此受損，會對我們業務不利。

於最後可行日期，我們擁有六項於香港註冊的商標及四項於澳門註冊的商標。我們無法保證待批准的商標申請將會成功，而我們亦未必能充分保障知識產權。第三方在未經授權的情況下使用我們的品牌名稱可能對我們的業務及聲譽有不利影響。我們依賴商標法、公司品牌保障政策與僱員、業務夥伴及其他人士訂立的協議，保障我們品牌的價值。我們無法向閣下保證我們採取的程序可有效防止第三方在未經授權的情況下使用我們的品牌名稱。此外，我們目前擁有三個包含或與我們公司名稱及品牌相關的域名的獨家使用權。我們未必能夠防範第三方收購或保存域名而侵犯或以其他方式降低我們品牌、商標及其他專有權利的價值。未能保護我們的域名可能對我們的聲譽及品牌造成不利影響，並令用戶難以找到我們的網站。此外，我們未必能於新門店開業前，完成有關商標註冊。第三方日後可能會取得知識產權並聲稱我們的品牌侵犯其知識產權。即使我們勝訴，亦無法保證有關人士日後不會對我們的門店提出任何索償。日後訴訟亦可能產生大額成本及分散資源而對我們的業務、財務狀況及經營業績有不利影響。

唱片公司、錄音協會或其他第三方或會向本集團索償。

我們的門店營業時會播放音樂。唱片公司、錄音協會或其他第三方或會就侵犯版權向我們索償。我們已與於香港知識產權署版權特許機構註冊處註冊的三間特許機構(即PPSEAL、HKRIA及CASH)就使用音樂的許可費金額達成協議，並已支付直至2016年底至2017年中期間使用音樂的許可費。詳情請參閱「業務 — 會所 — 主要供應 — 音樂及其他娛樂設施」。

風險因素

然而，(i)部分音樂的版權擁有人可能並無將其音樂作品授權予上述三個特許機構的唱片公司，倘該音樂於我們的門店播放，上述三個特許機構會員以外的音樂版權擁有人可能會向我們索償；及(ii)特許協議屆滿後，相關特許機構或會拒絕再次授權我們使用音樂。我們可能須停止於門店使用音樂甚至提出訴訟、仲裁或其他法律程序為本身抗辯而耗費管理層的時間及精力。不論結果如何，該等法律程序可能需高昂費用才能解決。

我們門店發生任何不可預見的營運中斷，均可能對我們的業務、聲譽及財務狀況有重大不利影響。

我們的營運易受意外事件、天災及我們無法控制的事件中斷，如颱風、火災、水災、地震、電力故障和供電不足、斷電或電力／水資源短缺、電腦軟硬件故障、電腦病毒及大型暴亂，均可能導致我們終止營運或營運出現其他中斷狀況，亦可能令我們在某段時間內未能向客戶提供優質食品與服務。門店營運長期中斷可能對我們的業務及財務業績有重大不利影響。此外，我們的業務亦依賴我們的供應商對飲品及食材的及時交付及運輸質素和若干第三方賣家提供的服務。新鮮、冰鮮或急凍食材等易腐壞食品可能由於配送延誤、冷凍設備失靈或我們的供應商或物流夥伴於運輸期間處理不善而引致貨品變質。不利天氣狀況、暴亂、天災、嚴重交通意外及延誤、公共運輸系統暫停、供應商或彼等的物流夥伴不合作及工人罷工等若干事件，均可能導致交付延誤或遺失、特色活動遭取消及門店客流減少，因而可能導致收益損失。

我們的保單可能不足以全面涵蓋業務營運的一切索償。

現存多類我們可能招致但無法投保或我們相信在商業上難以投保的損失，例如聲譽受損。倘我們須就不獲承保的損失負責或不獲承保損失涉及的賠償金額及索償額高於我們所購保險的承保限額，則可能對我們的業務及經營業績造成重大不利影響。

我們的經營業績可能會因季節性因素及其他因素而於不同期間大幅波動。

我們的整體經營業績可能因若干因素而於不同期間大幅波動，包括新門店的開業時間、開業前產生的相關成本及開支、新開業門店的經營成本、門店結業的任何相關虧損，及因應特定門店所在地區而各有不同的季節性波動。我們的銷量受季節性影響。詳情請參閱「業務 — 銷售及營銷 — 季節性因素」。基於以上因素，我們的經營業績可能於不同期間大幅波動，而比較不同期間的業績可能並無意義。我們於一段特定財政期間的業績未必能反映預期於任何其他財政期間取得的業績。

風險因素

與行業有關的風險

我們的業務取決於香港的宏觀經濟狀況並可能受到經濟下滑及通脹增加所導致的自由消費者消費力下降的不利影響。

我們香港會所及餐廳營運的表現與香港經濟狀況息息相關。倘出現經濟下滑及通脹增加，消費者將更關心預算及對在娛樂及外出就餐上的花費更敏感。由於我們在香港經營會所及餐廳，因此相當倚賴香港經濟。倘消費者的消費模式變化或香港經濟惡化而我們無法將業務轉至其他地區，將對我們的收益、盈利能力及業務前景造成重大影響。

我們營運所在行業競爭激烈。

我們與鎖定相同或類似顧客群的其他晚上娛樂場、多個餐廳連鎖集團及個別餐廳營運商激烈競爭。香港有大量在夜晚開放的晚上娛樂場提供酒精飲品，香港餐廳則提供日式菜餚，在口感、品質、價格、客戶服務、用餐環境及整體娛樂及用餐體驗等方面與我們展開競爭。我們部分競爭對手的經營歷史可能更長、客戶基礎更大、品牌認知度及知名度更高，和財務狀況、市場推廣策略及公關資源更佳。由於我們面對來自其他競爭對手及市場新參與者的激烈競爭，若我們的定價不能保持競爭力或我們的產品及服務質素變差，我們的業務及經營業績可能受到不利影響。

由於我們擬擴大門店網絡，我們須於餐廳舖位及招聘經驗豐富的員工方面與其他晚上娛樂行業經營商、餐廳運營商及零售商競爭。黃金地段舖位的競爭可能提高業主的議價能力，並因此導致黃金地段舖位的租金可能較高。結果是我們未必能按與向現有門店提供的條款相若的條款租賃該等黃金地段，或我們的競爭者可能提出優於我們的條款。我們亦可能須為招聘或挽留經驗豐富的管理層員工提供更高的工資。該等情況將會增加我們的經營成本，從而影響我們的財務表現。

我們的業務須遵守嚴格牌照規定、環保規例及衛生標準，這可能增加業務的經營成本。

在香港經營會所及餐廳受香港法例嚴格規管。我們須遵守眾多法例，包括環境保護規例、衛生標準及酒牌規定。我們無法保證在香港獲得所需牌照的規定不會變得更加嚴格，亦不保證我們能遵守相關規例，甚至無法保證能夠及時續新現有牌照或根本無法續新現有牌照。

倘我們未有遵守現有的法規或日後法例變更，或會令本集團承擔巨額合規成本或開支或遭致評估賠償、對我們處以罰款或終止任何部分業務，從而對我們的財務狀況和經營業績造成重大不利影響。我們或須承擔更高成本以符合有關餐飲行業於衛生、防火及安全標準方面的任何法例及法規變動。此外，倘我們未有符合該等嚴格規定及未能及時續新牌照，我們的會所及餐廳或會遭有關部門要求暫時或永久終止經營業務，對我們的盈利能力有不利影響。

風險因素

倘香港爆發疾病(如動物傳染性疾病、食源性疾病)及出現有關事例的負面宣傳，我們的業務或會受到不利影響。

香港可能爆發傳染病，如嚴重呼吸系統綜合症(俗稱SARS)及禽流感。該等傳染病的爆發將極大減少我們餐廳的客流量，會對我們的經營業績造成不利影響。此外，任何食源性疾病(如豬流行性感冒(亦稱豬流感)及牛腦海綿狀病(亦稱瘋牛病))的爆發，均可能導致客戶喪失信心、客流量減少及經營業績降低。此外，有關該等或其他健康問題的任何負面宣傳或會影響消費者對我們餐廳及食品安全的認知，會導致我們餐廳的客流量減少並對我們的經營業績造成不利影響。我們並無就因上述傳染性疾病爆發而引致的任何損失投保特定保險。

與[編纂]有關的風險

我們的股份過去並無公開市場，而股份的流通量、市價及成交量可能出現波動。

於資本化發行及[編纂]完成前，股份並無公開市場。於[編纂]後未必出現股份的活躍交投市場，而股份的市價及流通量可能受不利影響。

本文件所述指示性[編纂]範圍乃[編纂](為其本身及代表包銷商)與本公司協商釐定。因此，[編纂]未必為股份於聯交所的指示性交易價。本集團或其現有股東於[編纂]後出售大批股份，或會不時對當前市價造成不利影響。

基於上述各項，我們無法保證將出現股份的活躍買賣市場，亦無法保證倘出現有關市場，其將於上市日期後一直維持，或股份的市價不會跌至低於[編纂]。

股份成交量及價格波動可能歸因於並非受我們控制的因素，且可能與我們的經營業績無關或不成比例。影響股份成交量及價格波動的因素包括：

- 投資者對本集團及我們的業務計劃的觀感；
- 我們經營業績的波動，例如收益、盈利及現金流量；
- 本集團宣佈新投資項目、策略聯盟及／或收購事項；
- 本集團或本集團任何可資比較公司所提供服務的市價出現波動；
- 我們及我們的競爭對手所採納定價政策有所變動；
- 我們的高級管理人員有所變動；及
- 整體經濟因素。

我們無法保證有關因素不會出現，且難以計量其對本集團以及股份的成交量及價格的影響。任何該等因素可能導致股份成交量及成交價大幅或突然變動。

風險因素

香港股市及部分上市公司的股份的股價及成交量於近年曾出現波動，部分與有關公司的經營業績無關或不成比例。

買賣開始時的股份市價可能因(其中包括)不利市況或於出售至買賣開始時期間可能出現的其他不利事態發展而低於[編纂]。

[編纂]將於[編纂]釐定。然而，[編纂]僅於交付(預期為[編纂]後數個營業日)後方會在聯交所開始買賣。因此，投資者可能無法於該期間出售或以其他方式買賣[編纂]。故此，[編纂]的持有人面臨買賣開始時的[編纂]價格可能因不利市況或於出售至買賣開始時期間可能出現的其他不利事態發展而低於[編纂]的風險。

未來於公開市場上出售或預期出售大量股份或會對股份當時的市價造成重大不利影響。

概不能保證[編纂]後控股股東不會於彼等各自的禁售期屆滿後出售其股份。我們無法預計任何控股股東於未來出售股份或任何控股股東可出售的股份數量可能會對股份市價產生的影響(如有)。任何控股股東於公開市場出售大量股份或市場預期可能出現有關出售，均可能對股份當時的市價造成重大不利影響。

倘我們於日後發行額外股份或其他證券，股份投資者將面臨攤薄。

我們日後可能需要額外資金撥付業務及營運的擴張或新發展。倘透過不按比例向現有股東發行本公司的新股本或股本相關證券的方式籌集額外資金，則現有股東於本公司的擁有權百分比可能會被攤薄或該等新證券可能獲賦予優先於[編纂]的權利和優先權。

倘我們無法動用額外資金產生預期盈利，或對我們的財務業績有不利影響並對股份的市價造成壓力。儘管我們可以債務融資籌集額外資金，但額外的債務融資將增加利息開支及負債比率，亦會對股息、未來籌資活動及其他財務及經營事項有限制契約。

因行使根據購股權計劃授出的任何購股權而發行任何新股份可能攤薄股東的股權。

[我們已有條件採納購股權計劃。]因行使根據購股權計劃可能授出的購股權而發行任何新股份後，已發行股份的數目將會增加。因此，股東的持股量可能會被攤薄或削減，導致每股盈利或每股資產淨值被攤薄或被削減。此外，根據購股權計劃將授予合資格參與者的購股權公平值，將於購股權的歸屬期(如有)內計入我們的綜合收益表。購股權的公平值將於授出購股權當日釐定。因此，我們的財務業績及盈利能力或會受到不利影響。

風 險 因 素

由於本公司根據開曼群島法例註冊成立，而有關法例對少數股東的保障可能與香港法例有所差異，因此股東及投資者保障彼等權益時可能遇到困難。

我們的企業事宜受大綱及組織章程細則和開曼群島公司法及普通法監管。開曼群島有關保障少數股東權益的法例於若干層面可能與香港現有成文法或司法先例所確立者有所差異。該等差異或會導致少數股東所享有的保障有別於彼等根據香港法例所享有者。

與本文件內作出及其他來源的陳述有關的風險

本文件所載統計數據及事實並未經獨立核實。

本文件載有若干統計數據及事實，乃摘錄自政府官方來源及刊物或其他來源。我們相信此等數據及事實的來源就該等資料而言屬恰當，且我們於摘錄及複述有關數據及事實時已採取合理謹慎態度。我們並無理由相信該等數據及事實有誤或存在誤導或遺漏任何重大資料而導致該等數據及事實有誤或存在誤導。我們、我們的控股股東、保薦人、[編纂]、[編纂]、包銷商或我們或彼等各自的任何董事、顧問、高級職員、僱員、代理、聯繫人及／或代表或任何其他參與[編纂]的人士或各方均無獨立核實來自此等來源的統計數據及事實，因此，我們並無就此等統計數據及事實的準確性或完整性發表任何聲明，故此，不應過度依賴此等統計數據及事實。

由於資料收集方式可能存在缺陷或無效，或已刊發資料與市場慣例存在差異及存在其他問題，來自本文件所提述或所載列官方政府刊物的統計數據可能不準確，或與其他經濟體所編製的統計數據不一致，因而不應加以依賴。此外，我們無法向閣下保證該等事實及其他統計數據按與其他地方的資料相同的基準或相同的準確度陳述或編撰。

無論如何，投資者應考慮彼等對該等事實或其他統計數據的注重或重視程度。

本文件所載前瞻性陳述可能被證實為不準確。

本文件載有若干關於我們董事的計劃、目標、預期及意向的前瞻性陳述。該等前瞻性陳述根據對我們現時及日後的業務策略和我們營運所在環境發展的多項假設而作出。我們的實際財務業績、表現或成就可能與本文件所述者大相徑庭。由於該等陳述涉及已知及未知風險、不確定因素及其他因素，可能導致我們的實際財務業績、表現或成就與該等陳述所明示或暗示的預計財務業績、表現或成就有重大差異，故謹此提醒投資者不應過於依賴該等前瞻性陳述。我們並無義務更新或修訂本文件內的任何前瞻性陳述，不論是因新資料、未來事件或任何其他原因而引致。

閣下應細閱整份文件，我們鄭重呼籲閣下切勿依賴任何刊物文章、傳媒報導及／或研究分析報告所載與我們及[編纂]有關的資料。

可能有刊物文章、傳媒報導及／或研究分析報告載有與我們及[編纂]有關的若干財務資料、財務預測、行業比較、及／或其他與我們及[編纂]有關的資料，且該等資料並無收錄於

風 險 因 素

本文件。我們不就任何該等刊物文章、傳媒報導或研究分析報告或任何該等資料的準確性或完整性或可靠性承擔任何責任。我們亦不對任何該等資料或刊物的適當性、準確性、完整性或可靠性作出任何聲明。我們並無授權任何此等資料披露於刊物、傳媒或研究分析報告。倘刊登於本文件以外的刊物中的任何資料與本文件中所載資料有出入或衝突，我們概不負責，因此，閣下不應依賴任何該等資料。決定是否購買我們的股份時，閣下應僅依賴本文件所載財務、經營及其他資料。