

未來計劃及所得款項用途

業務宗旨

我們主要的業務宗旨是進一步加強我們於新加坡人力資源服務行業的地位。有關我們的業務策略，請參閱「業務—業務宗旨及策略」一節。

實施計劃

依照上文所載業務宗旨，我們於直至二零一九年十二月三十一日止各六個月期間的實施計劃載列如下。投資者務請注意以下實施計劃乃根據下文「基準及假設」一段所述的基準及假設編製。此等基準及假設性質上受眾多不確定性及無法預測的因素影響，特別是載列於本文件「風險因素」一節中的風險因素。概不保證我們的業務宗旨將獲達致或我們的業務計劃將按照估計時間表實施甚或根本無法實施。

自[編纂]至二零一七年十二月三十一日止期間

業務策略	實施活動	資金來源
透過於新加坡拓展我們的人力資源外判及招聘服務加強我們於新加坡私營部門的市場地位	<ul style="list-style-type: none">— 分別設立兩個新業務團隊(各隊將由一名部門經理、五名顧問及兩名銷售支持員工組成)以擴展我們於新加坡零售及餐飲行業及資訊及通訊科技行業之人力資源外判及招聘服務。所有部門經理、顧問及銷售支持員工均須為畢業證書／學位證書持有人。相關新業務團隊之部門經理將分別負責計劃及實施我們於新加坡零售及餐飲行業及資訊及通訊科技行業之業務發展，並應擁有約六至八年人力資源服務行業之相關經驗。顧問將負責透過彼等之網絡向新客戶營銷我們的服務及委聘現有客戶探索商機，並應擁有約三至五年人力資源服務行業之相關經驗。銷售支持員工將負責向業務團隊提供營運及行政支持，並應擁有約兩年相關經驗— 維持就我們於新加坡零售及餐飲行業的服務新成立的業務團隊的運作— 為新業務團隊購置新辦公室設施— 翻新我們於新加坡的現有辦公室	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付

未來計劃及所得款項用途

業務策略	實施活動	資金來源
透過於香港拓闊我們的人力資源招聘服務增強我們於香港的市場份額	<ul style="list-style-type: none">一 招聘兩名顧問以擴展我們於香港之人力資源招聘服務，尤其是針對銀行、保險及金融服務行業以及資訊及通訊科技行業。顧問須為畢業證書／學位證書持有人並擁有約兩至五年人力資源招聘服務相關經驗。顧問將負責透過彼等之網絡向新客戶營銷我們的服務及委聘現有客戶探索商機一 維持於香港拓闊的業務團隊的運作一 於香港租賃更大之辦公地點以迎合我們的業務擴張一 為兩名額外顧問購置新辦公室設施一 翻新於香港之新辦公室及購置設備	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
提升我們的品牌知名度	<ul style="list-style-type: none">一 透過招聘一名市場推廣經理及三名市場推廣行政人員設立一個市場推廣團隊。市場推廣經理及市場推廣行政人員應為文憑／學位持有人。市場推廣經理應至少擁有八年人力資源服務行業相關經驗，及市場推廣行政人員應擁有約兩至五年人力資源服務行業相關經驗一 於行業雜誌及公共電子媒體刊登廣告以及利用搜索引擎市場推廣及搜索引擎優化一 聘用獨立公共關係公司為我們制定市場推廣策略及評估有效性一 為潛在人選舉辦研討會一 參加招聘路演一 進行其他廣告及宣傳活動，以提高我們的品牌知名度及吸引新客戶及潛在人選	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付

未來計劃及所得款項用途

業務策略	實施活動	資金來源
提升我們的資訊科技系統以支持我們的業務營運	<ul style="list-style-type: none">— 委聘軟件賣方開發為我們外判業務營運定制具備多種功能(如收集及計算出勤時間、保留工資單記錄、管理休假權及安排支付工資)的支薪系統，以精簡我們外判員工的支薪流程，及為我們內部員工舉辦支薪系統培訓— 購置一個具有多種功能(如出勤時間管理及福利管理)的人力資源管理系統，以令人力資源管理的若干主要程序自動化，及升級人力資源管理系統以適應我們不斷變化的需求— 委聘一名網頁開發商檢討及提升我們網站以吸引新客戶及潛在人選— 為我們的人力資源外判及招聘業務開發移動應用— 為我們的人選數據庫建立一個雲數據庫主系統作為備份系統	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付

未來計劃及所得款項用途

截至二零一八年六月三十日止六個月

業務策略	實施活動	資金來源
透過於新加坡擴展我們的人力資源外判及招聘服務加強我們於新加坡私營部門的市場地位	<ul style="list-style-type: none">— 維持兩個分別就我們於新加坡零售及餐飲行業以及資訊及通訊技術行業之服務新成立之業務團隊之營運— 設立一個新業務團隊(其將由一名部門經理、五名顧問及兩名銷售支持員工組成)以擴展我們於新加坡資訊及通訊技術行業之人力資源外判及招聘服務。所有部門經理、顧問及銷售支持員工均須為畢業證書／學位證書持有人。部門經理將負責計劃及實施我們於新加坡資訊及通訊技術行業之業務發展，並應擁有約六至八年人力資源服務行業之相關經驗。顧問將負責透過彼等之網絡向新客戶營銷我們的服務及委聘現有客戶探索商機，並應擁有約三至五年人力資源服務行業之相關經驗。銷售支持員工將負責向業務團隊提供營運及行政支持，並應擁有約兩年相關經驗	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
透過於香港拓闊我們的人力資源招聘服務增強我們於香港的市場份額	<ul style="list-style-type: none">— 維持於香港之拓闊業務團隊之運作— 招聘一名額外顧問以拓闊我們於香港之人力資源招聘服務，尤其是針對銀行、保險及金融服務行業以及資訊及通訊科技行業。顧問須為畢業證書／學位證書持有人並應擁有約兩至五年人力資源招聘服務之相關經驗。顧問將負責透過彼等之網絡向新客戶營銷我們的服務及委聘現有客戶探索商機	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付

未來計劃及所得款項用途

業務策略	實施活動	資金來源
提升我們的品牌知名度	<ul style="list-style-type: none">— 繼續進行廣告及宣傳活動，以提高我們的品牌知名度及吸引新客戶及潛在入選— 為潛在入選舉辦研討會— 參加招聘路演— 舉辦客戶關係活動— 留聘獨立公共關係公司以制定市場推廣策略及評估效用	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
提升我們的資訊科技系統以支持我們的業務營運	<ul style="list-style-type: none">— 繼續開發支薪系統並為內部員工舉辦支薪系統培訓— 持續升級人力資源管理系統以適應我們不斷變化的需求— 繼續為我們的人力資源外判及招聘業務開發移動應用— 為我們的人選數據庫維持一個雲數據庫主系統作為備份系統	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付

未來計劃及所得款項用途

截至二零一八年十二月三十一日止六個月

業務策略	實施活動	資金來源
透過於新加坡拓闊我們的人力資源外判及招聘服務加強我們於新加坡私營部門的市場地位	<ul style="list-style-type: none">— 維持三個於新加坡新成立之業務團隊之營運— 設立一個新業務團隊(其將由一名部門經理、五名顧問及兩名銷售支持員工組成)以拓闊我們於新加坡銀行、保險及金融服務行業人力資源外判及招聘服務。所有部門經理、顧問及銷售支持員工均須為畢業證書／學位證書持有人。部門經理將負責計劃及實施我們於新加坡銀行、保險及金融服務行業之業務發展，並應擁有約六至八年人力資源服務行業之相關經驗。顧問將負責透過彼等之網絡向新客戶營銷我們的服務及委聘現有客戶探索商機，並應擁有約三至五年人力資源服務行業之相關經驗。銷售支持員工將負責向業務團隊提供營運及行政支持，並應擁有約兩年相關經驗	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
透過於香港拓闊的人力資源招聘服務增加我們於香港的市場份額	<ul style="list-style-type: none">— 維持於香港拓闊之業務團隊之運作	將以[編纂]的所得款項淨額約[編纂]港元撥付
提升我們的品牌知名度	<ul style="list-style-type: none">— 繼續進行廣告及宣傳活動，以提高我們的品牌知名度及吸引新客戶及潛在入選— 為潛在入選舉辦研討會— 參加招聘路演— 留聘獨立公共關係公司以制定市場推廣策略及評估效用	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付

未來計劃及所得款項用途

業務策略	實施活動	資金來源
提升我們的資訊科技系統以支持我們的業務營運	<ul style="list-style-type: none">— 繼續開發支薪系統— 持續升級人力資源管理系統以適應我們不斷變化的需求— 繼續為我們的人力資源外判及招聘業務開發移動應用— 為我們的人選數據庫維持一個雲數據庫主系統作為備份系統	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付

截至二零一九年六月三十日止六個月

業務策略	實施活動	資金來源
透過於新加坡拓闊我們的人力資源外判及招聘服務加強我們於新加坡私營部門的市場地位	<ul style="list-style-type: none">— 維持四個於新加坡新成立之業務團隊之營運	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
透過於香港拓闊我們的人力資源招聘服務增強我們於香港的市場份額	<ul style="list-style-type: none">— 維持於香港拓闊之業務團隊之營運	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
提升我們的品牌知名度	<ul style="list-style-type: none">— 繼續進行廣告及宣傳活動，以提高我們的品牌知名度及吸引新客戶及潛在人選— 為潛在人選舉辦研討會— 參加招聘路演— 留聘獨立公共關係公司以制定市場推廣策略及評估效用	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付

未來計劃及所得款項用途

業務策略	實施活動	資金來源
提升我們的資訊科技系統以支持我們的業務營運	— 繼續開發支薪系統	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
	— 持續升級人力資源管理系統以適應我們不斷變化的需求	
	— 繼續為我們的人力資源外判及招聘業務開發移動應用	
	— 為我們的人選數據庫維持一個雲數據庫主系統作為備份系統	

截至二零一九年十二月三十一日止六個月

業務策略	實施活動	資金來源
透過於新加坡拓闊我們的人力資源外判及招聘服務加強我們於新加坡私營部門的市場地位	— 維持四個於新加坡新成立之業務團隊之營運	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
透過於香港拓闊我們的人力資源招聘服務增強我們於香港的市場份額	— 維持於香港拓闊之業務團隊之營運	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
提升我們的品牌知名度	— 繼續進行廣告及宣傳活動，以提高我們的品牌知名度及吸引新客戶及潛在入選	部分將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付
	— 為潛在入選舉辦研討會	
	— 參加招聘路演	
	— 留聘獨立公共關係公司以制定市場推廣策略及評估效用	

未來計劃及所得款項用途

業務策略	實施活動	資金來源
提升我們的資訊科技系統以支持我們的業務營運	<ul style="list-style-type: none">— 繼續開發支薪系統— 持續升級人力資源管理系統以適應我們不斷變化的需求— 繼續為我們的人力資源外判及招聘業務開發移動應用— 為我們的人選數據庫維持一個雲數據庫主系統作為備份系統	將以[編纂]所得款項淨額約[編纂]港元撥付

基準及假設

潛在投資者務請注意，我們能否達致業務宗旨乃視乎多項假設而定，尤其是以下各項：

- 我們將有充裕的財務資源滿足未來計劃相關期間內擬定的資本開支及業務發展需求；
- 我們擬持續經營所在地新加坡及香港的現有政治、法律、財政、外貿或經濟狀況將不會出現重大變動；
- 我們經營或擬經營所在國家的稅基或稅率將不會出現重大變動；
- 新加坡、香港或其他地方可能嚴重影響我們業務的法律或法規將不會出現重大變動；
- [編纂]將根據及如本文件「[編纂]的架構及條件」一節所述完成；
- 利率或外幣匯率與現行者相比，將不會出現重大變動；
- 我們將會挽留管理團隊的主要員工；
- 我們與現有主要客戶的業務關係將不會出現重大變動；
- 本節「實施計劃」一段所概述的各項預定成就的所需資金將不會出現重大變動；及
- 本文件「風險因素」一節所載的任何風險因素將不會對我們造成重大不利影響。

未來計劃及所得款項用途

[編纂]的理由及所得款項用途

[編纂]之理由

我們認為[編纂]乃實施我們的業務策略的重要一環。我們在香港申請[編纂]，原因為香港有高度之國際化水平，在全球金融市場上地位成熟，因眾多公司在香港上市後具備足夠之機構資本及資金。故此，我們相信將有較高之流動性及估值，亦更能全面地接觸分析師及投資界，有助於我們於日後有需要時籌集資金。我們並無申請股份於任何其他證券交易所[編纂]。董事相信[編纂]將有助提升本集團在國際間層面之品牌認知程度及知名度，令我們的服務更為新潛在客戶所熟悉。此外，董事亦相信客戶可能因為其聲譽、[編纂]地位、公開的財務資料披露及有相關監管機構進行一般監管監督，而偏向與[編纂]公司進行業務往來。我們亦認為在香港[編纂]將有助於吸引更多有才幹的員工加入我們。

憑藉[編纂]的所得款項，我們將可執行計劃拓闊及鞏固在新加坡及香港之人力資源服務。我們亦可改善資訊科技系統以支持業務擴展及提高營運效率。[編纂]所得款項亦讓我們能夠透過開展一系列市場推廣活動及委聘一間公關公司而提升我們的品牌知名度，及吸引新客戶以及潛在入選。

於往績記錄期間，資金來源主要由營運產生。我們於往績記錄期間取得的銀行借貸主要為於二零一四年就新加坡新辦公室搬遷及翻修提供資金。實施業務策略(誠如本節所詳述)將須大量額外財務資源。董事認為，倘我們依賴銀行借貸(其通常須股東提供擔保)以為業務擴展提供資金，則所產生的融資成本將對我們造成財務負擔，而依賴股東的財務實力亦將嚴重阻礙我們的業務發展及擴展。董事亦認為，由於我們並無可供抵押的物業資產用作抵押品，故在無股東的支持下，我們在以有利於我們的條款取得銀行借貸方面或會遇上困難，或根本無法取得銀行借貸。我們相信透過[編纂]，我們不僅可自[編纂]籌集所得款項淨額以為業務發展計劃提供資金，亦將享有更高靈活性及獲得各種集資途徑，包括發行股本及債務證券，以於必要時為我們的進一步業務擴展及長期發展提供資金。董事亦相信，[編纂]地位將使我們在認為進行業務擴展屬適當時獲取以相對更為優惠的條款取得銀行融資的優勢，並使我們可獲取銀行融資，而不依賴股東以擔保形式作出任何財務資助。因此，董事認為，就於本節所述為實施業務策略提供資金而言，[編纂]將較債務融資屬更為適宜的替代方案。

未來計劃及所得款項用途

所得款項用途

[編纂]所得款項淨額(經扣除有關[編纂]的包銷費用及佣金以及其他估計開支後)估計為約[編纂]港元(假設[編纂]為每股股份[編纂]港元，即指示性[編纂]範圍的中位數，並假設[編纂]未獲行使)。我們擬將所得款項用作以下用途：

- 約[編纂]港元(所得款項淨額約[編纂])將用於拓闊在新加坡的人力資源外判及招聘服務；
- 約[編纂]港元(所得款項淨額約[編纂])將用於拓闊在香港的人力資源招聘服務；
- 約[編纂]港元(所得款項淨額約[編纂])將用於提升品牌知名度；
- 約[編纂]港元(所得款項淨額約[編纂])將用於提升資訊科技系統以支持業務營運；及
- 餘下約[編纂]港元(所得款項淨額約[編纂])將用於營運資金及用於其他一般企業用途。

總括而言，我們由[編纂]直至截至二零一九年十二月三十一日止年度所實行之業務策略，將以[編纂]之所得款項淨額按下列方式撥付：

	自上市日期至	截至	截至	截至	截至	總計	所得款項 淨額之 概約百分比
	二零一七年 十二月三十一日	二零一八年 六月三十日 止六個月	二零一八年 十二月三十一日 止六個月	二零一九年 六月三十日 止六個月	二零一九年 十二月三十一日 止六個月		
	港元 (百萬)	港元 (百萬)	港元 (百萬)	港元 (百萬)	港元 (百萬)	港元 (百萬)	
拓闊我們於新加坡之人力 資源外判及招聘服務	4.1	4.1	6.4	5.9	7.0	27.5	52.9%
拓闊我們於香港的人力 資源招聘服務	1.5	1.0	1.1	1.1	1.3	6.0	11.5%
提升我們的品牌知名度	1.5	1.8	1.3	1.8	0.6	7.0	13.5%
改善資訊科技系統以支持 我們的業務營運	5.2	0.7	0.2	0.2	0.2	6.5	12.5%
營運資金及其他一般 企業用途	5.0	—	—	—	—	5.0	9.6%
總計	17.3	7.6	9.0	9.0	9.1	52.0	100.0%

倘[編纂](假設[編纂]未獲行使)定於建議[編纂]範圍的上限或下限，經扣除相關開支後，[編纂]所得款項淨額將增加或減少約[編纂]港元，分別至最高約[編纂]港元及最低約[編纂]港元。我們擬按上文所披露的百分比使用所得款項淨額，而不論股份定價處於建議[編纂]的上限或下限。

未來計劃及所得款項用途

倘[編纂]獲悉數行使，估計[編纂]所得款項淨額將分別增加(i)約9.8百萬港元(假設最終[編纂]定於指示[編纂]範圍的最低點)，(ii)約10.9百萬港元(假設最終[編纂]定於指示[編纂]範圍的中位數)，及(iii)約11.9百萬港元(假設最終[編纂]定於指示[編纂]範圍的最高點)。我們擬按上文所披露同等比例，動用自行使[編纂]所得的額外所得款項淨額。

倘[編纂]所得款項淨額毋須即時用作上述用途，董事目前擬將該等所得款項以短期計息存款的形式存放於新加坡或香港的持牌銀行及／或金融機構。

倘我們就上述目的的所得款項淨額用途或所得款項淨額於上述目的的分配有任何重大變動，我們將刊發正式公佈。