

業 務

概覽

我們為中國、香港及澳門的一站式視像、燈光及音響解決方案供應商。本公司於一九九一年成立，憑藉逾25年的營運歷史，我們在為客戶提供視像、燈光及音響解決方案服務方面擁有豐富經驗及雄厚實力。

作為中國、香港及澳門一站式視像、燈光及音響解決方案供應商，我們為客戶提供全面服務，從就客戶的視像、燈光及／或音響設計的技術可行性提供意見、採購適當設備以助達致客戶的理想效果、現場安裝設備、提供演出中技術支持至演出後設備拆卸。客戶可按其需要選擇一種或多種解決方案。我們為迎合客戶特定需要，在不同活動（如演唱會、車展、書展、品牌及產品展覽會、頒獎典禮、選美比賽、拍賣會、推廣活動、時裝秀、展覽、會議、商業活動（例如週年晚宴及股東週年大會）以及私人宴會（例如婚宴））。我們根據客戶舉辦的活動，在中國、香港及澳門不同場地（包括但不限於國家會展中心（上海）、香港體育館、亞洲國際博覽館、香港會議展覽中心、九龍灣國際展貿中心以及各大酒店的多功能會議廳）提供服務。

我們通常負責客戶的視像、燈光及／或音響概念設計的全面實施，方式為向客戶提供規劃、舞台演出及執行建議以及提供有關挑選、調配及配置設備的意見。我們提供廣泛的視像、燈光及音響解決方案服務並統籌使用多種設備，以達到客戶理想效果及彼等的特定要求。

就視像解決方案服務而言，我們預先提供有關視像效果設計及技術可行性的諮詢，包括就視像顯示設備應用提供建議，安排定制視像顯示解決方案以迎合客戶的特定要求。於落實視像顯示解決方案時，我們將根據客戶要求提供現場安裝服務，以確保達到客戶理想視覺效果。我們在提供視像解決方案服務時一般使用投影儀、演示切換器及LED視像設備。

就燈光解決方案服務而言，我們提供燈光設計概念及提供選擇燈具的建議，旨在實現客戶的理想燈光效果。為有助確保燈光設計圓滿實施及所提供燈具表現處於最佳狀況，我們亦將根據客戶要求提供現場安裝服務以及燈光編排服務。我們在提供燈光解決方案服務時一般使用一般照明及特效照明。

業 務

就音響解決方案服務而言，我們根據場地規模及活動要求就應用音響設備提供建議。我們亦提供現場安裝服務以有助確保提供予客戶的音響設備運作良好。於項目執行期間，我們的僱員將控制面板等音響設備並於項目完成時安排拆卸設備。我們於提供音響解決方案服務時一般使用功率放大器控制器、音響控制系統、麥克風及揚聲器。

我們的管理層及員工將參加海外貿易展覽，以了解行業內技術及設備的最新趨勢及發展。憑藉我們於該行業的經驗加上訓練有素的僱員以及與經驗豐富的供應商的合作關係，由我們可統籌使用不同設備的能力所支持，我們可提供定制及創新的視像、燈光及／或音響解決方案，以迎合客戶於不同活動的特定需求。有關詳情，請參閱本文件「業務－我們的競爭優勢」。

我們的競爭優勢

經驗豐富、敬業並擁有良好往績記錄的管理層

我們擁有經驗豐富、敬業且精幹的管理團隊，由執行董事黃文波先生、黃漢波先生、黃志波先生及傅女士領導，彼等對推動本集團發展起著重要作用。

我們的執行董事於視像、燈光及音響解決方案行業擁有逾25年經驗，初始彼等前線技術人員作為於視像、燈光及音響解決方案行業開創事業。有關詳情，請參閱本文件「董事、高級管理層及僱員」。

此外，我們已建立經驗豐富且精幹並於視像、燈光及音響解決方案行業擁有良好往績記錄的高級管理團隊，以及盡責且訓練有素的前線員工。

多年來，執行董事及高級管理層均已經與主要客戶及供應商建立密切關係、累積豐富行業經驗，並緊貼行業發展及市場趨勢。管理團隊及員工的深厚行業知識以及豐富營運及管理經驗，有助我們確保按具競爭力的價格水平順利執行及完成項目。

本集團精幹的管理團隊不斷追求專業及卓越服務，於本集團內推動發展以客為主的強勢文化，努力超越客戶期望。

業 務

我們為一站式視像、燈光及音響解決方案供應商

我們可為客戶提供包括視像、燈光及音響解決方案的一站式服務。我們的一站式服務方法為客戶帶來便利並節省成本，以為其項目提供具創新性、量身定制及全面的解決方案。我們強大及經驗豐富的管理團隊與專門技術員工一直緊密合作，以提供高品質視像、音響及燈光解決方案。

憑藉本集團的一站式綜合服務方法，本集團可管理及統籌視像、燈光及音響解決方案的不同方面並致力交付超出客戶預期的效果。例如，在客戶產品發佈期間，我們在中國桂林蘆笛岩的不平坦岩石及內部投射特定的視像效果，展示了我們在特定環境及特定場地實現創新視像及燈光解決方案的能力。於客戶時裝秀期間，我們曾經使用LED燈仿造自然光。再如，我們曾為客戶有關二零零八年夏季奧運會及二零一零年上海世博會的戶外多站點推廣活動設計、設立及安裝13米高佈滿LED燈條的國際飲料品牌的經典玻璃瓶商標複製品，提供視像解決方案。另一個例子是，我們為客戶在香港舉行的選美比賽所需大型生動的豹形模型提供有關設計及架設LED顯示屏的視像解決方案。

我們與客戶建立穩定及長久的業務關係

我們已與客戶（包括終端客戶及中間商）建立穩定及長久的業務關係，該等客戶包括聲譽良好的機構及商業企業，如電視及電台廣播機構、香港政府及其他法定機構、活動主辦方以及汽車製造商及分銷商。於往績記錄期，我們獲授的大部分項目乃由經常性客戶授予或轉介予我們。透過銷售及營銷團隊協助與客戶維持緊密關係，我們可確保本集團能獲悉任何潛在商機。

我們認為，通過與客戶維持緊密的關係讓我們能更好地了解客戶的需求及最新市場趨勢，可促進項目執行結果與客戶預期的一致性。另外，我們與香港及中國若干大型公司／機構維持穩固關係預期可為本集團提供穩定的收益來源。

有關我們客戶的進一步資料載於本節「客戶」。

業 務

我們的業務策略

我們計劃維持及加強我們作為向中高端客戶提供創新定制解決方案的一站式服務供應商的地位，鞏固我們的品牌形象，並擬透過實施以下業務策略鞏固地位及擴大收益來源：

透過持續為客戶提供創新的解決方案，維持及鞏固我們於中國、香港及澳門的強大市場地位

我們的企業定位為一站式視像、燈光及音響解決方案供應商，以市場上中高端客戶為目標客戶，致力提供創新的方案以滿足客戶不斷上升的需求。鑒於多年來我們於提供創新解決方案的服務質素及能力並透過建立以客戶為本的項目和持續提升技術以致力滿足客戶而對客戶需要的了解，我們已在中國、香港及澳門市場建立良好聲譽。為了我們業務與時並進及跟上技術的快速發展，本集團透過完善網絡及安排管理層及員工出席海外貿易展覽，以緊貼行業技術及設備的最新趨勢。作為視像、燈光及音響解決方案供應商，我們配備最新視像、燈光及音響設備的能力對維持及鞏固市場地位以及滿足現有及潛在精明客戶的需要而言至關重要。我們將持續更新設備及使本集團配備最新的多功能音響、視像及燈光設備，以提高我們提供更先進視像、燈光及音響效果的能力及靈活性，迎合客戶或潛在客戶不斷轉變的需求並緊跟中國、香港及澳門市場潮流。

在客戶尋求具創造力及獨創性的視像、音響及燈光效果的時代，視像、燈光及音響效果的簡單電腦模擬及舞台展示將不再滿足彼等的需要。客戶希望進行前期舞台演示(如模擬活動或於工作室排演)，以確定建議的視像、音響及燈光效果符合其喜好，並於必要時作出更改。於我們就舞台演示安排視像、燈光及音響設備時，本集團當前並無擁有或具備長期財務靈活性以購置最新型號的設備或系統，該設備或系統或可提供更多定制及／或功能全面或技術或能更好的符合或潛在客戶易於獲提供前期舞台現場動態演示，以促進本集團招攬業務。為此，我們擬於上海設立工作室，該工作室戰略性地毗鄰總部(亦為主要客戶所在位置及本集團大部分收益產生自中國)。我們預期工作室將包括高品質視像、燈光及音響效果的設備、多功能及／或最新型號／系列／技術(包括電腦／數字系統及投影及實景模擬的其他設備)，以進行前期舞台演示，本集團擬動用[編纂][編纂]購置設備。我們亦將使用本集團當前可

業 務

用的適合演示及符合客戶預算及其他要求的視像、燈光及音響設備。設立工作室將(i)提高我們於行業的專業形象及競爭力；(ii)為本集團提供試驗視像、燈光及音響效果建議及改善其效果的平台；(iii)可使我們向客戶及潛在客戶提供預期視像、燈光及音響效果的真實體驗；及(iv)向本集團提供可更好與客戶或潛在客戶互動及獲得彼等臨場反應的平台，上述這些均有利於業務招攬及／或項目高級尖端。該工作室將包括搭建活動舞台模型的露天場地或配備附加桁架及電纜供安裝LED、投影儀、燈光及其他音響設備的展台。該工作室將可於演出或活動期間在舞台上展示真實的建議視像、燈光及音響預期效果。

如本文件「行業概覽」一節所披露，業內大型公司通常擁有或嘗試擁有自身的工作室，以向客戶展示技術能力或設備，尤其於搭建舞台或於必要時提供前期舞台演示期間。為滿足客戶需求，中國、香港及澳門領先或專業公司亦使用先進設備補充設備庫存，以符合因應需要而進行的不斷調整兼容性及軟件需要。

本集團購置先進視像、燈光及音響設備及於香港設立新工作室的投資總額估計將合共為21.1百萬港元，將透過[編纂][編纂]撥資。

將業務擴張至項目相關服務

本集團利用已建立的競爭優勢，除提供視像、燈光及音響解決方案外，我們亦計劃將服務擴大至包括舞台演示、展台搭建及背景幕搭建服務，乃由於我們注意到，對音響及視像解決方案供應商提供該等服務的需求日益上升。這將為客戶提供更全面及適合的解決方案，預期將鞏固業務、提高聲譽及擴大客戶基礎，從而為產生未來溢利帶來更多機會。有關更多詳情，請參閱本文件「業務目標陳述及[編纂]—[編纂]及[編纂]」。

深化客戶關係及進一步擴大客戶基礎

在活動期間，現場支援員工將在場地駐守以提供持續技術支援。除了處理客戶的即時需要及維持高水準服務外，我們亦藉此方法進一步全面了解現有及潛在客戶各自的喜好及需要。董事認為，這可拉近本集團與現有客戶的關係，並可憑藉良好口碑擴大客戶基礎。

業 務

業務模式及營運

於往績記錄期，我們透過向客戶提供視像解決方案、音響解決方案及燈光解決方案產生收益。通常，我們在中國租賃設備以供營運，而於香港及澳門則使用自有設備營運。根據客戶的規格及要求，我們憑藉專業知識及經驗在提供服務時物色合適的視像、燈光及音響設備。截至二零一六年十二月三十一日止年度，約50.9%、42.7%及6.4%的收益分別產生自中國、香港及澳門。截至二零一五年十二月三十一日止年度，約56.1%、36.4%及7.5%的收益分別產生自中國、香港及澳門。截至二零一七年六月三十日止六個月，約70.1%、21.8%及8.1%的收益分別產生自中國、香港及澳門。截至二零一六年六月三十日止六個月，約49.5%、43.9%及6.6%的收益分別產生自中國、香港及澳門。

視像解決方案

本集團視像解決方案業務涉及提供服務，範圍介乎由提供技術建議、前期製作籌備至營運支持。提供視像解決方案的第一階段為透過初步諮詢及提供有關客戶概念設計的技術可行性的初步建議，以了解客戶的概念設計，隨後提出定制解決方案，並就活動所用最佳設備提供意見，以達致客戶的理想視覺效果以及按規定提供其他規劃及統籌服務。我們亦將在該視像解決方案敲定前使用電腦模擬或現場向客戶展示建議解決方案的效果图。我們亦提供有關最合適視角、最優解決方案及於LED顯示屏投影的圖像及影像大小的安裝建議。

燈光解決方案

本集團燈光解決方案業務包括使用專業燈光設備及控制面板提供舞台燈光設計，為不同目的營造不同燈光組合效果。於與客戶初步討論了解彼等的需要後，我們的技術人員將制定設計方案及決定活動所用的最佳設備，並向客戶展示燈光效果。例如，我們將就所需適用不同活動的燈光設備的位置、角度、顏色及種類提供建議。

業 務

音響解決方案

本集團音響解決方案業務涉及就特定活動中音響部分的最佳音響效果提供建議以滿足客戶需要。我們向客戶提供有關音響設備（如將予使用的擴音器、揚聲器、麥克風及揚聲器）種類及數量以及活動現場音響設備的聲音覆蓋、音量以及定位及安裝的建議，以達到最佳音響效果。

就所有視像、燈光及音響解決方案業務而言，我們將統籌及監控交付解決方案所需的所有技術層面、安排組建生產團隊及設備排期、進行現場項目安裝及活動前檢查及設備測試及於我們的視像、燈光及／或音響解決方案實際交付予客戶前參與活動預演。我們的技術人員將於整個活動中一直駐守活動場地，以操作設備及持續提供技術支援，從而確保我們的解決方案順利交付予客戶。

業 務

下圖概述視像、燈光及音響解決方案的業務及收益模式：



附註1：項目包括展覽、會議、演唱會、宴會及其他需要本集團提供視像、燈光及／或音響解決方案的項目。

附註2：潛在客戶可能不時包括潛在客戶委任的代表或代理。

附註3：截至二零一五年及二零一六年十二月三十一日止年度以及截至二零一七年六月三十日止六個月，分別約3.5%、5.4%及2.3%之收益產生自投標項目。

業 務

1. 項目啟動

潛在客戶的電郵及／或電話查詢

我們通常會收到客戶的電郵或電話查詢。我們的營銷團隊將隨後與客戶進行初步討論，以大致了解客戶的要求及項目的基本資料，如時間、場地、客戶對視像、燈光及／或音響設計的初步想法或要求、所需設備及預算。

出席初步概念會議及／或與潛在客戶查看項目場地

我們將與客戶舉行概念會議，客戶將於會上分享及詳細闡述其對視像、燈光及／或音響設計的初步想法，而我們將要求其提供更多資料以更好地了解客戶渴望達到的視像、燈光及／或音響效果，以及彼等對將予使用設備的期望規格。我們亦將在必要時參與項目場所的現場視察，以了解場地特性及限制。我們亦將就彼等對視像、燈光及／或音響設計及效果的初步想法的技術可行性提供建議，並提出初步定制解決方案以達到彼等預期效果。隨後我們將就將予使用產生最佳效果的設備提供建議並與供應商討論該等建議的可行性。倘需要，我們亦可能通過電腦模擬或示範向客戶展示建議定制解決方案的視像、燈光及／或音響效果。

潛在客戶提供有關視像、燈光及／或音響設計及／或所需設備清單的初步想法

部分客戶可能直接向我們提供可供參考及安排的有關彼等對所需視像、燈光及／或音響設計及／或所需設備清單的想法。

評估項目執行所需設備、人力及第三方服務以及其可用性

我們將憑藉專業知識評估及決定所需設備以實施向客戶建議的定制解決方案並參考其他項目安排，檢查項目期內所需設備及人力的可用性。這樣能更好地確保本集團有實力處理項目及確定項目執行是否需要第三方服務，如臨時人手。

業 務

根據客戶對視像、燈光及／或音響設計及／或所需設備清單(倘需要)向供應商索取報價

我們將就租賃設備(倘需要)、運輸設備以及招聘臨時人手向供應商索取報價。

編製估計成本概要供內部項目評估

我們在釐定向客戶的報價時考慮諸多因素，如所需設備的種類及數量、項目持續時間、現場安裝所需人手、設備拆卸及運作及運輸成本以及我們就第三方服務預期產生的成本(如需要)。

向客戶提供報價以供確認

於估計執行項目成本後，我們將向客戶發出報價單以供確認及簽署，報價單通常載明地點、活動名稱、舉行日期、列明所需設備數量及規格之清單、所需人員列表及雜項費用(如運輸成本及通宵安裝或拆卸費(如適用))。倘由於客戶要求更改等原因而對任何項目作出任何後續變動，則我們將相應調整服務費。

潛在客戶邀請投標

最初我們會收到潛在客戶的書面投標邀請，當中載明我們獲邀就正式執行項目遞交標書，並於邀請書所載的指定時間內提供視像、燈光及／或音響解決方案。

出席招標簡報會(倘需要)

我們將出席招標簡報會(倘需要)，以更好地了解項目要求。

遞交標書

標書編製流程涉及項目要求分析及成本數據收集，包括設備及／或人力資源的可用性。標書提交前須經管理層批准。標書提交後，客戶將決定是否委聘我們為其視像、燈光及／或音響解決方案服務供應商及通知我們投標是否獲接納。

業 務

2. 項目籌備

與客戶會晤及溝通以討論及確認項目執行細節

於我們的委聘確認後，如我們需要討論項目如何執行的進一步細節，我們將再次與客戶會晤，並與客戶敲定定制解決方案，並向彼等展示最終定制解決方案，以幫助客戶觀察最終視像、燈光及／或音響效果及確認項目執行所需細節。

向客戶提供項目執行的詳細計劃(倘需要)

我們亦將向客戶提供項目執行的詳細計劃，以確保項目順利執行(倘需要)。

編製設備裝箱清單

就我們使用自有設備執行的項目而言，我們根據有關工人自倉庫將設備裝箱的經簽署報價或標書規格編製設備裝箱清單及記錄設備搬動。

安排臨時人手、租賃設備、設備物流及／或項目執行所需第三方服務

在香港及澳門，我們通常使用我們僱用的技術人員及自有設備執行項目。根據項目的規模及其他要求，除我們僱用的人手外，我們可能自供應商聘用臨時人手及就項目執行向外租用設備，並安排第三方物流公司運輸設備(倘需要)。

在中國，我們通常就項目執行向供應商租賃設備及使用我們僱用的技術人員。我們可能與設備租賃服務供應商或第三方物流公司安排設備運輸及聘用臨時人手(倘需要)。

支付按金

我們通常要求新客戶於簽署報價後支付按金。然而，我們可能對長期客戶豁免該要求。

測試及／或檢查我們的設備及／或自供應商租賃的設備(倘需要)

在香港及澳門，我們將於設備安放以供運送至項目場地的車輛前進行測試及／或檢查有關設備。

業 務

在中國，由於我們通常自供應商租賃項目執行所需設備，我們一般於設備已運送至項目場地後但項目執行前對供應商提供的設備進行測試及／或檢查。我們亦可能於必要時在租賃設備運送至項目場地前測試及／或檢查租賃設備，例如首次與設備供應商合作時或將予安裝的設備乃就達致客戶滿意的特定效果進行複雜的視像、燈光及／或音響安裝而需要。

3. 活動開始前項目管理

設備運輸

在香港，我們通常使用自有車隊(包括2輛貨車)將設備由倉庫運送至指定場地，並安排第三方物流公司運送(倘需要)。在中國及澳門，我們通常將聘請第三方物流公司運送所需設備至指定場地。

現場安裝及設備測試

我們在現場安裝設備。根據項目的規模、複雜性及大小以及客戶的時間表，通常須花費一至七天左右在場地安裝設備。安裝設備後，我們將於預演時在場地進行測試，以確保設備正常運行。

參與預演

我們將參與客戶預演，以確保項目順利進行。

4. 現場項目管理

項目執行、有關視聽解決方案的項目管理及提供現場技術支援

於活動進行期間，技術人員將駐守場地操作設備，管理所有技術方面問題及持續提供技術支援。技術人員將準備額外設備以處理活動期間可能出現的任何技術問題。

業 務

5. 活動結束後項目管理

在項目場地拆卸設備

於項目完成後，設備將在場地進行拆卸並運回至倉庫（就自有設備而言）或退還予供應商（就租賃設備而言）。技術人員將監督拆卸過程以確保妥善拆卸。

出具發票及賬單

於項目完成後，我們將向客戶出具發票。就我們提供的服務向客戶出具的發票通常於向客戶提呈發票時到期。然而，我們可能於日常及一般業務過程中授予一般根據我們的評估確認或信譽良好的客戶信貸期。客戶通常於約三個月內結清費用。

工作表現評估

於項目完成後，技術人員及營銷團隊或會評估我們的服務表現，旨在提高我們日後的表現（倘需要）。

不同項目的合約金額有所不同。截至二零一五年及二零一六年十二月三十一日止兩個年度以及截至二零一七年六月三十日止六個月，服務產生的總收益分別約179.7百萬港元、184.0百萬港元及107.2百萬港元。

下表載列所示期間按地理位置劃分的收益：

	截至二零一五年 十二月三十一日 止年度		截至二零一六年 十二月三十一日 止年度		截至二零一六年 六月三十日 止六個月		截至二零一七年 六月三十日 止六個月	
	千港元	%	千港元	%	千港元	%	千港元	%
中國	100,848	56.1	93,629	50.9	42,109	49.5	75,222	70.1
香港	65,358	36.4	78,499	42.7	37,267	43.9	23,356	21.8
澳門	13,508	7.5	11,851	6.4	5,609	6.6	8,658	8.1
總收益	<u>179,714</u>	<u>100</u>	<u>183,979</u>	<u>100.0</u>	<u>84,985</u>	<u>100.0</u>	<u>107,236</u>	<u>100.0</u>

業 務

下表載列於往績記錄期按活動類別劃分的收益：

	截至十二月三十一日止年度						截至六月三十日止六個月					
	二零一五年			二零一六年			二零一六年			二零一七年		
	項目數目	千港元	%	項目數目	千港元	%	項目數目	千港元	%	項目數目	千港元	%
展會	613	117,042	65.1	520	111,366	60.5	242	51,571	60.7	234	70,147	65.4
典禮	144	16,488	9.2	187	19,012	10.3	94	9,158	10.8	51	5,923	5.5
會議	161	13,649	7.6	184	14,482	7.9	83	5,805	6.8	74	11,308	10.5
演唱會	86	9,146	5.1	66	10,206	5.5	38	6,064	7.1	26	3,984	3.7
電視節目	100	8,242	4.6	149	9,875	5.4	64	3,462	4.1	54	4,565	4.3
產品發佈會	65	7,447	4.1	86	9,256	5.0	42	4,643	5.5	25	5,619	5.2
其他(附註)	132	7,700	4.3	259	9,782	5.4	136	4,282	5.0	172	5,690	5.4
	<u>1,301</u>	<u>179,714</u>	<u>100.0</u>	<u>1,451</u>	<u>183,979</u>	<u>100.0</u>	<u>699</u>	<u>84,985</u>	<u>100.0</u>	<u>636</u>	<u>107,236</u>	<u>100.0</u>

附註： 其他主要指週年晚宴、派對及其他私人活動。

下表載列於往績記錄期本集團已完成的項目數量(附註)：

截至二零一五年十二月三十一日止年度已完成的項目數量	<u>1,301</u>
截至二零一六年十二月三十一日止年度已完成的項目數量	<u>1,451</u>
截至二零一六年六月三十日止六個月已完成的項目數量	699
截至二零一七年六月三十日止六個月已完成的項目數量	<u><u>636</u></u>

附註：本集團的項目可介乎向客戶提供全面的視像、燈光及音響解決方案至僅為項目期相對較短的客戶提供及操作一台或兩台特別視像、燈光或音響設備。

本集團參與的項目包括展會(如書展及車展)，本集團於展會上可能向超過一名參展商提供視像、燈光及音響解決方案服務及我們向各參展商提供服務將被視為一個獨立項目。

業 務

設備

就視像設備而言，我們通常使用演示切換器、LED視像設備及投影儀。就燈光設備而言，我們通常使用一般照明或特效照明。就音響設備而言，我們通常使用功率放大器控制器、音響控制系統、麥克風及揚聲器。

設備使用率

本集團擁有逾8,000台設備，故量化及披露設備的使用率詳情乃不可行且不切實際，因個別設備的使用率無法明確界定且有不同種類設備或結合不同種類設備使用。我們根據客戶要求在不同項目中使用不同設備。因此，準確界定設備使用率通常會有困難甚至無意義。此外，對每台設備作獨立的每日或每小時使用率的完整記錄亦不切實際。

設備的可使用年期及平均壽命

下表載列於二零一七年六月三十日主要種類設備的可使用年期及平均壽命：

主要種類設備	可使用年期 <i>附註(1)及(2)</i>	平均壽命
LED	5至12年	3.8年
投影儀及其他視像設備	7至12年	5.4年
控制面板	7至12年	6.1年

下表載列於二零一七年六月三十日按不同機齡組別劃分的設備價值明細：

設備的機齡	設備件數	設備的 賬面淨值 <i>附註(3)</i> 千港元	設備的原 購置成本 千港元
少於一年	399	11,373	23,010
一至三年	2,731	12,858	25,721
三至五年	3,391	21,514	42,907
五年或以上	2,469	35,423	71,978
總計	8,990	81,168	163,616

業 務

附註：

- (1) 設備乃使用餘額遞減法折舊，採用介乎15%至30%的年率將成本分配至其剩餘價值而計算。
- (2) 置換個別設備的時間因使用率等原因而不同。
- (3) 於往績記錄期，本集團尚未悉數折舊的設備並未因技術落後而減值。董事確認，客戶對視聽設備的需求因彼等的預算及將予舉行的活動之性質而不同。客戶因其活動使然，未必一定需要我們提供最新型號或最先進的視聽設備。董事確認，一般情況下，我們的尚未使然，悉數折舊及具有相對較長年期或陳舊型號的視聽設備仍在使用中及預期將由預算緊張及/或活動無須最新型號或最先進視聽設備之客戶使用。根據本集團的會計政策，在有事件或環境變動顯示賬面值可能無法收回時對資產作出減值審閱。根據我們的會計政策，本集團已定期審閱尚未悉數折舊的設備及於最後實際可行日期，有關設備並無減值問題。

維修及保養

我們於項目開始前對設備進行檢查。我們的僱員會持續進行例行保養程序，如設備除塵以確保正常操作。經檢查出現故障或失靈的設備將送交能夠維修細微缺陷的技術部檢修。對於需要重大檢修及/或需專業技術檢修的故障設備而言，我們會將故障設備送往其經銷商維修。

回收期

下表載列於往績記錄期我們採購的主要種類新設備的估計回收期（附註1、2及3）：

主要種類新設備	截至十二月三十一日止年度	
	二零一五年 ^(附註4)	二零一六年 ^(附註4)
	(天數)	(天數)
LED	3.1 至 4.8	8.6 至 14.5
投影儀及其他視像設備	9.8 至 10.0	2.1 至 27.6
控制面板	13.2 至 28.1	30.2 至 30.5

業 務

附註：

1. 回收期指新設備累計收益足以償付其初始收購成本所花時長。在計算估計回收期時，本集團已計及於往績記錄期產生的相關新設備的採購成本除以根據我們當時的一般價目表中相關設備的每日租金總額。設備每日租金總額並無計及當我們的服務透過按逐個項目基準提供整個系列的音響、視像及燈光設備租賃及其他服務予客戶時本集團可能提供的任何整體折扣。實際回收期可能因為整體折扣而延遲。由於折扣並非就任何單獨設備而是客戶要求的音響、視像及燈光設備租賃及其他服務之整體合約總價授出，我們無法及按淨租金價格計算估計回收期屬不切實際。
2. 我們於往績記錄期及未來處理的客戶項目中所部署的設備類型已及將就設備類型及數量進行無數組合。我們無法定量分析每日或每小時設備的使用率。有關進一步詳情，請參閱本節「設備—設備使用率」。
3. 截至二零一六年及二零一七年六月三十日止六個月期間設備的估計回收期並未計入上表中，原因為不進行整年度影響的分析，該分析並無意義。
4. 同一類型設備的不同項目之估計回收期亦有所不同，主要由於市場上不同型號、規格及可獲得性的差異造成各單獨設備的總租金及採購成本不同所致。

本集團將予收購的各種類型新設備將使用[編纂][編纂]撥資及具有與於往績記錄期已購買設備類似之規格，該等設備的估計回收期預期可與於二零一五財政年度及二零一六財政年度新設備的回收期相比較。

業 務

截至二零一九年十二月三十一日止三個財政年度新設備之資本開支

如本文件「業務目標陳述及[編纂]」所披露，於最後實際可行日期，本集團於二零一七財政年度、二零一八財政年度及二零一九財政年度收購其他視聽設備分別為8.0百萬港元、10.0百萬港元及10.0百萬港元。採購其他設備的資金將概述如下：

	最後實際 可行日期 至二零一七 財政年度末 百萬港元	二零一八財 政年度 百萬港元	二零一九財 政年度 百萬港元	總計 百萬港元
由[編纂]撥資				
一般應用的視聽設備	–	4.0	5.5	9.5
上海工作室的視聽設備	2.8	6.0	–	8.8
由內部資源撥資				
一般應用的視聽設備	1.3	–	4.5	5.8
上海工作室的視聽設備	3.9	–	–	3.9
	<u>8.0</u>	<u>10.0</u>	<u>10.0</u>	<u>28.0</u>

銷售及營銷

於往績記錄期，我們通過客戶要求的報價以及投標而獲得項目。我們的項目的報價及投標價乃基於我們估計的項目成本加上毛利率計算。

董事認為，我們在業內的聲譽及地位、我們過往參與的項目、我們的技術專長以及與客戶的良好關係為我們開拓未來項目的優勢。我們的執行董事及高級管理層成員通常負責維持客戶關係，物色新客戶及／或尋找潛在業務機會。我們的銷售及項目經理負責維繫與客戶的日常關係。董事認為，現有銷售及營銷工作足以維持與現有客戶的關係及吸引潛在客戶。因此，於往績記錄期，我們過去及現在並無計劃進行任何大規模營銷活動，如大量投放廣告。

業 務

客戶

通常，我們按逐個項目基準與客戶訂立合約。於截至二零一五年及二零一六年十二月三十一日止年度及截至二零一七年六月三十日止六個月，總收益分別有52%、50%及68%來自上海的業務經營（即上海奧維），分別來自24、27及23名客戶。與客戶訂立的合約一般涵蓋如下主要範疇或條文：

主要範疇／條款	簡介
地點及項目名稱：	我們將開展工作的項目活動名稱及地點
設置日期：	我們開展工作的開始日期
演出日期：	我們將進行工作的演出日期
設備清單：	此包括所要求的設備類型、規格及數量
所需人力資源：	這通常包括提供服務（如預演前設備安裝、活動管理、項目執行過程中的備用及活動結束後設備拆卸）所需的技術工作人員數目及／或客戶所需音響、視像及／或燈光技術人員
價格及雜項費用：	此包括合約金額及雜項費用（如通宵安裝或拆卸費用及設備物流安排的費用）
終止：	於簽署合約後取消須支付我們的賠償。 就若干合約而言，倘活動於簽署合約後取消，我們將沒收全部按金作為賠償。就若干合約而言，倘活動於活動計劃日期前7天取消，我們將收取總額的50%（或沒收我們收取的按金），或倘活動於活動計劃日期前7天內取消，我們將收取全款。

附註：我們通常並無就規管客戶延遲活動制訂條文。倘發生延遲，我們將按逐個項目基準考慮情況，與有關客戶協商並在我們可接受的條款下竭盡所能作出其他可行安排。

業 務

主要範疇／條款 簡介

其他： 其他條文符合類似性質交易的慣例或對於我們認為適當的特定項目屬獨特。

就我們提供的服務向客戶出具的發票通常於向客戶提呈發票時到期。然而，於我們日常及一般業務過程中，我們可能授予客戶（一般為根據我們的評估獲認可或信譽良好的客戶）信貸期。於往績記錄期，我們面臨的信貸風險微乎其微及壞賬不屬重大。

長期協議

1. 與客戶E的長期協議

於二零一六年十二月三十日，客戶E（促進及發展香港與境外貿易的香港法定機構）已接納AVP的投標，就其於二零一七年及二零一八年計劃舉行的貿易展覽及貿易展會獲提供視像、燈光及音響解決方案服務，並與AVP訂立長期協議，協議的主要條款載列如下：

服務範疇	就客戶於二零一七年及二零一八年計劃舉行的合共28場貿易展覽及貿易展會提供視像、燈光及音響解決方案，包括提供視像、燈光及音響設備、現場安裝設備、現場技術支援、活動結束後設備拆卸及運輸服務
期限	二零一七年一月一日至二零一八年十二月三十一日
支付條款	二零一七年及二零一八年計劃舉行的每場貿易展覽／展會的合約價格於長期協議中載明。於完成每場貿易展覽／展會後，AVP將按已完成貿易展覽／展會的協定合約價格向客戶出具發票，並於出具發票時付款
AVP的責任	(a) AVP須根據協議所載條件執行及完成所協定範疇的服務，並在各方面達到客戶合理理想效果。 (b) AVP將就履行協議項下的責任而時刻防止、減低及挽回任何延遲。

業 務

- (c) AVP應監察及負責所有直接或間接受僱、聚集、受委託人士的安全及健康、良好行為、技能及合作，並須遵守客戶規定的所有安全規定及行為守則。
- (d) AVP就事故、工人或其他人士受傷、合理執行協議相關的任何財產的重大或實際損害的責任承購保險保障，費用由其自行承擔。

違反合約的損害賠償

對客戶造成的損害賠償將包括糾正任何違約的費用，包括倘於仲裁中作出有利於客戶的裁決可能產生的所有費用及完成合約的成本超出原始合約金額的任何額外費用

終止

客戶可在以下任何情況下終止協議：

- (a) (i) 倘收到客戶就AVP違約向AVP發出書面提醒，AVP在此後五天內並無遵守該提醒的規定；
 - (ii) 倘AVP延遲或暫停執行協定範疇服務，致使客戶無法確保於完成日期完成該等服務或已無法於該日完成該等服務；
 - (iii) 倘AVP無法按照協定的服務範疇定期及努力執行
- (b) 倘AVP通過決議案或呈請AVP清盤
 - (c) 倘AVP違反任何協議條款
 - (d) 倘於貨品交付日期及／或協議所載協定範疇服務實際完成日期已過去且並無充份或合理延期理由

業 務

(e) 客戶認為終止協議屬必要的任何其他因素

倘於香港有爆發流行病的潛在可能，客戶可於向AVP發出5天事先書面通知後任何時間延遲或取消任何貿易展會。

其他條款

倘於各自的截止日期或之前無法提供協定範疇服務，AVP須於相關期間直至服務完成提供供客戶使用的替換服務，費用由其自行承擔。

2. 與客戶D的長期協議

於二零一七年四月十六日，客戶D（於中國成立的公司，提供展會規劃及工程服務）與上海奧維訂立長期協議，據此，AVP將向其計劃於二零一七年至二零一九年舉行的車展提供視像、燈光及音響解決方案服務，主要條款載列如下：

服務範疇

向客戶預期於二零一七年、二零一八年及二零一九年舉行的合共52場展會提供視像、燈光及音響解決方案服務，包括視像、燈光及音響設備、現場安裝設備、展會中的技術支援、展會後的設備拆卸及運輸。

期限

二零一七年四月至二零一九年四月

付款條款

於二零一七年、二零一八年及二零一九年各場展會的合約價格於長期協議中訂明。

合約價格的50%將由客戶在簽署長期協議時支付。

完成各場展會後，上海奧維將向客戶發出已完成展會協定合約價格的餘額之發票，付款將於各場展會後90天支付。

業 務

其他條款

倘客戶D因長期協議中所述的活動實際要求的設備數量有任何變動，上海奧維保留調整費用的權利。

倘現場所需設備數量減少，則將收取該設備30%的費用。

倘現場臨時需要其他設備，則將另行收取該設備10%的費用。

於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們並無遇到任何客戶提前終止合約。

五大客戶

截至二零一五年及二零一六年十二月三十一日止兩個年度及截至二零一七年六月三十日止六個月，本集團之五大客戶分別佔我們總收益的約57.5%、51.2%及57.9%，其中最大客戶分別佔總收益的約38.8%、29.2%及34.7%。於往績記錄期，我們已與五大客戶建立及保持為期約3年至18年的穩固業務關係。

業 務

下表載列於往績記錄期本集團的五大客戶：

截至二零一五年十二月三十一日止年度

排名	客戶	業務關係 起始年份	已確認 收益 (千港元)	佔總收益 百分比	客戶背景	營運規模	合約付款/信貸期限 (附註)	結算方式
1	客戶A	二零零七年	69,766	38.8%	一間於中國成立的公司，註冊資本為49百萬美元，主要從事經銷品牌汽車	其產品包括豪華車、經濟型及高檔轎車、多功能車、運動型多功能車及混合動力及電動車。	出具發票後40日之內	銀行轉賬
2	客戶B	二零一四年	10,002	5.6%	一間於德國註冊成立的公司，於法蘭克福及斯圖亞特證券交易所上市，主要從事製造高檔車	作為高檔及商務車輛的最大生產商及製造商之一，客戶B於全球大部分國家銷售其車輛及服務，其生產設施位於歐洲、北美及南美、亞洲及非洲。	付款將於交付/提供服務後及於收到完工交付通知或其他合適的履約證據後14日之內支付	電匯
3	客戶C	二零零六年	9,045	5.0%	一間於中國成立的營銷及活動策劃公司，提供公司形象策劃服務及商業解決方案	客戶C為亞太地區的市場營銷公司，總部位於上海。其三個業務分部涵蓋文化、娛樂、休閒及體育行業，提供時裝、高端活動、藝術展覽、零售設計及官方時裝機構管理。此外，客戶C與歐洲國家及美國頂級活動策劃商、技術及藝術供應商為合作夥伴。	50%的合約金額將於設備在項目地點全部完成安裝之前結算，餘額將於項目完工後結算	銀行轉賬

業 務

排名	客戶	業務關係 起始年份	已確認 收益 (千港元)	佔總收益 百分比	客戶背景	營運規模	合約付款/信貸期限 (附註)	結算方式
4	客戶D	二零零六年	8,421	4.7%	一間於中國成立的公司，提供展覽策劃及工程服務	客戶D擁有一間全面的生產廠房，所有展台組件於該廠房規劃及搭建。客戶D擁有展覽搭建、木工表面處理及裝配經驗，為設立展覽攤位、路演及展廳的領先公司之一。	出具各場所完成的展會的發票後90日之內	銀行轉賬
5	客戶E	一九九八年	6,137	3.4%	香港法定機構，推廣、協助及發展香港與離岸地區的貿易	客戶E策劃各類貿易展會及是銷活動、網絡宣傳活動及接待貿易代表團。	50%的總金額將於簽署/口頭確認報價後支付為預付款，餘額將於訂單確認後按要求現金支付	銀行轉賬
五大客戶所貢獻的總收益			103,371	57.5%				

業 務

截至二零一六年十二月三十一日止年度

排名	客戶	業務關係 起始年份	已確認 收益 (千港元)	佔總收益 百分比	客戶背景	營運規模	合約付款/信貸期限 (附註)	結算方式
1	客戶A	二零零七年	53,803	29.2%	一間於中國成立的公司，註冊資本為49百萬美元，主要從事經銷品牌汽車	其產品包括豪華車、經濟型及高檔轎車，多功能車、運動型多功能車及混動動力及電動車。	出具發票後40日之內	銀行轉賬
2	客戶F	二零零六年	16,507	9.0%	兩間於中國成立的公司(由同一控股公司共同持有)，主要從事提供建築裝飾及裝修工程服務	客戶F與附屬公司、業務夥伴及持牌代理維持強勁的全球網絡關係超過50年。客戶F已於貿易展覽、陳列、商舖及博物館室內提供服務逾20年。	見票即付	銀行轉賬
3	客戶E	一九九八年	9,612	5.2%	香港法定機構，推廣及發展香港與離岸地區的貿易	客戶E策劃各類貿易展會及促銷活動，網絡宣傳活動及接待貿易代表團。	50%的總金額將於簽署/口頭確認報價後支付為預付款，餘額將於訂單確認後按要求的現金支付	銀行轉賬
4	客戶G	二零零三年	7,576	4.1%	香港上市公司，為香港知名商業無線電視台	客戶G提供二十四小時的娛樂頻道及新聞服務。多年來，客戶G制定了製作新聞、綜合、旅遊指南及信息/娛樂節目的製作途徑。除經營免費電視節目業務外，客戶G亦投資了一家香港付費電視運營商。	50%的總金額將於簽署/口頭確認報價後支付為預付款，餘額將於展會完成後按要求的現金支付	支票

業 務

排名	客戶	業務關係 起始年份	已確認 收益 (千港元)	佔總收益 百分比	客戶背景	營運規模	合約付款/信貸期限 (附註)	結算方式
5	客戶 B	二零一四年	6,777	3.7%	一間於德國註冊成立的公司，於法蘭克福及斯圖亞特證券交易所上市，主要從事製造高檔車	作為高檔及商務車輛的最大生產商及製造商之一，客戶 B 於全球大部分國家銷售其車輛及服務，其生產設施位於歐洲、北美及南美、亞洲及非洲。	付款將於交付/提供服務後及於收到完工交付通知 或其他合適的履約證據後 14 日之內到期	電匯
五大客戶所貢獻的總收益			94,275	51.2%				

附註： 於往續記錄期，我們可能會於信貸期之外向客戶出具發票。於該等情況下，我們的發票由客戶於出具發票後或立即支付。該等客戶通常為獲認可或極具信譽的客戶，加上我們持續監控我們的應收款項結餘，故本集團於往續記錄期面臨壞賬的信貸風險甚微。

業 務

截至二零一七年六月三十日止六個月

排名	客戶	業務關係 起始年份	已確認 收益 (千港元)	佔總收益 百分比	客戶背景	營運規模	合約付款/信貸期限 (附註1)	結算方式
1	客戶 A	二零零七年	37,176	34.7%	一間於中國成立的公司，註冊資本為49百萬美元，主要從事經銷品牌汽車	其產品包括豪華車、經濟型及高檔轎車，多功能車、運動型多功能車及混動動力及電動車。	出票發票後40日之內	銀行轉賬
2	客戶 H	二零一七年	8,173	7.6%	中國 A 股市場最大的汽車公司之一，業務涵蓋客車及商用車的研發、生產及銷售。	客戶 H 為名列二零一六年福布斯500強的大型公司之一。客戶 H 主要從事零部件(含動力驅動系統、底盤系統、內外飾系統，以及電池、電機、電力電子等新能源汽車和智能產品系統核心零部件)的研發、生產、銷售；物流、汽車電商、出行服務、儲能和充電服務等汽車服務貿易業務；汽車相關金融、保險和投資業務；海外經營和國際商貿業務；並在產業大數據和人工智能領域積極佈局。	出票發票後25日之內	銀行轉賬
3	客戶 F (附註2)	二零零六年	8,030	7.5%	兩間於中國成立的公司(由同一控股公司共同持有)，主要從事提供建築裝飾及裝修工程服務	客戶 F 與附屬公司，業務夥伴及持牌代理維持強勁的全球網絡關係超過50年。客戶 F 已於貿易展覽、陳列、商舖及博物館室內提供服務逾20年。	見票即付	銀行轉賬

業 務

排名	客戶	業務關係 起始年份	已確認 收益 (千港元)	佔總收益 百分比	客戶背景	營運規模	合約付款/信貸期限 (附註1)	結算方式
4	客戶I	二零零一年	5,041	4.7%	客戶I成立於一八六五年及為於倫敦、香港、紐約、巴黎及百慕達證券交易所上市的銀行及金融服務機構	客戶I透過四個全球業務分部：零售銀行及財富管理、商業銀行、全球銀行及市場及全球私人銀行服務約38百萬名客戶。其網絡涵蓋67個國家和地區，全球有約3,900個辦事處。	完成項目後結算	銀行轉賬
5	客戶J	二零一六年	3,604	3.4%	於中國成立的營銷及活動管理公司，主要提供企業形象策劃服務及商業解決方案	客戶J在中國從事設計、製作、發佈廣告及廣告代理業務、投資管理服務及有關遊戲行業的其他相關及代理服務、展會及會議服務、企業管理服務、銷售藝術品及演出及經紀業務。	見票即付	銀行轉賬
五大客戶所貢獻總收益			62,024	57.9%				

附註1： 於往績記錄期，我們可能會於信貸期之外向客戶出具發票。於該等情況下，我們的發票由及大部分由客戶於出具發票後或立即支付。該等客戶通常為獲認可或極具信譽的客戶，加上我們持續監控我們的應收款項結餘，故本集團於往績記錄期面臨壞賬的信貨風險甚微。

附註2： 客戶F包括兩間公司（由同一控股公司共同持有）。於截至二零一七年六月三十日止六個月，本集團並未與兩間公司中任意一間訂立任何交易。

業 務

就董事所深知及確信，於往績記錄期，概無董事、彼等各自的緊密聯繫人，或於最後實際可行日期擁有本公司股本超過5%的任何股東於本集團任何五大客戶中擁有任何權益。就董事所深知及確信，本集團所有五大客戶於往績記錄期均為獨立第三方。

供應商

我們的供應商包括視像、燈光及／或音響設備製造商及銷售商、設備租賃公司、物流公司及臨時人手服務供應商。我們就採購設備、租賃設備、提供臨時人手、提供物流服務及營運可能需要的其他服務分別保存認可供應商名單。於評估是否將一名供應商納入本集團認可供應商名單時，本集團將考慮多項標準，包括但不限於其產品及／或其服務的質量、往績記錄、業內聲譽、與我們的業務關係持續時間、合作經驗、其業務規模及其定價。

我們一般向認可名單上的供應商採購設備及大多數設備乃自中國及香港採購。一般而言，我們邀請認可名單上的供應商就提供我們客戶的活動所需服務提交報價。我們根據(其中包括)活動要求、供應商地點、其費用報價及其達致特定項目要求的能力，按逐個基準為各項活動從認可名單中挑選供應商。通過該等甄選標準，我們相信可將採購不符合要求的設備或獲提供劣質服務的風險降至最低。

五大供應商

截至二零一五年及二零一六年十二月三十一日止年度及截至二零一七年六月三十日止六個月，我們的最大供應商分別佔我們成本的約12.8%、6.8%及8.6%。我們的五大供應商分別，佔總成本的約26.5%、19.9%及24.9%，且彼等均位於中國及香港。

業 務

下表載列本集團於往績記錄期的五大供應商：

截至二零一五年十二月三十一日止年度

排名	供應商	為本集團提供的服務／貨品	業務關係 起始年份	成本 (千港元)	佔總成本 百分比	供應商背景	合約付款／信貸期限	結算 方式
1	供應商 A	設備租賃服務及提供技術支援	二零零八年	18,147	12.8%	一間於中國成立的公司，提供視聽設備及安裝服務	合約總金額的 50% 將於活動開始之前結算及餘額將於我們退出項目場地後一個月內結算	銀行轉賬
2	供應商 B	設備供應	二零一三年	7,884	5.6%	一間於中國成立的公司，提供 LED 顯示屏及視聽設備	訂單價值的 100% 將於交付設備之前結算	銀行轉賬
3	供應商 C	物流服務	二零一四年	5,362	3.8%	一間於中國成立的公司，提供物流服務	出具發票後 30 日之內	銀行轉賬
4	供應商 D	設備租賃、提供技術支援及臨時人手	二零零六年	3,216	2.3%	一間於香港註冊成立的公司，提供視聽設備	總金額的 50% 將於活動開始之前 14 日之內支付為預付款，餘額將於活動首日結算	銀行轉賬／支票
5	供應商 E	提供搭建舞台服務	二零一五年	2,882	2.0%	一間於中國成立的公司，提供藝術及文化活動策劃、公司形象策劃及展覽策劃服務	簽署服務合約當日起三個月之內	銀行轉賬
				37,491	26.5%			
五大供應商所佔總成本								

業 務

截至二零一六年十二月三十一日止年度

排名	供應商	為本集團提供的服務/貨品	業務關係起始年份	成本 (千港元)	佔總成本百分比	供應商背景	合約付款/信貸期限	結算方式
1	供應商 A	設備租賃服務及提供技術支援	二零零八年	9,574	6.8%	一間於中國成立的公司，提供視聽設備以及設計及安裝服務	合約總金額的50%將於活動開始之前結算及餘額將於我們退出項目場地後一個月內結算	銀行轉賬
2	供應商 F	佈景搭建服務	二零一六年	5,502	3.9%	一間於中國成立的公司，提供展會服務、舞台設計及製作以及設備租賃服務	並無指明	銀行轉賬
3	供應商 D	設備租賃，提供技術支援及臨時人手	二零零六年	4,549	3.2%	一間於香港註冊成立的公司，提供活動策劃服務及視聽設備	總金額的50%將於活動開始之前14日之內支付為預付款，餘額將於活動首日結算	銀行轉賬/支票
4	供應商 G	佈景搭建服務	二零一六年	4,402	3.2%	一間於中國成立的公司，提供承包、展會服務規劃及設計以及製作服務	並無指明	銀行轉賬
5	供應商 C	物流服務	二零一四年	3,955	2.8%	一間於中國成立的公司，提供物流服務	出具發票後30日之內	銀行轉賬
五大供應商所佔總成本				27,982	19.9%			

業 務

截至二零一七年六月三十日止六個月

排名	供應商	向本集團 提供服務／貨品	業務關係 起始年份	成本 (千港元)	佔總成本 百分比	客戶背景	合約付款／信貸期限	結算方式
1	供應商A	設備租賃服務及 提供技術支援	二零零八年	7,217	8.6%	一間於中國成立的公司，提供 視聽設備及安裝服務	合約總金額的50%將於活動開始之前結 算及餘額將於我們退出項目場地後一 個月內結算	銀行轉賬
2	供應商G	佈景搭建服務	二零一六年	4,329	5.2%	一間於中國成立的公司，提供 展會服務、舞台設計及製作 以及設備租賃服務	並無指明	銀行轉賬
3	供應商C	物流服務	二零一四年	3,389	4.1%	一間於中國成立的公司，提供 物流服務	出具發票後30日之內	銀行轉賬
4	供應商F	佈景搭建服務	二零一六年	2,995	3.6%	一間於中國成立的公司，提供 展會服務、舞台設計及製作 以及設備租賃服務	並無指明	銀行轉賬
5	供應商B	設備供應	二零一三年	2,860	3.4%	一間於中國成立的公司，提供 LED顯示屏及視聽設備	訂單價值的100%將於交付設備之前結算	銀行轉賬
五大供應商所佔總成本				<u>20,790</u>	<u>24.9%</u>			

業 務

就董事所深知及確信，於往績記錄期，概無董事、彼等各自之緊密聯繫人或於最後實際可行日期擁有本公司股本超過5%的任何股東於本集團任何五大供應商中擁有任何權益。

就董事所深知及確信，於往績記錄期，本集團之五大供應商均為獨立第三方。

我們並無與任何供應商訂立長期合約。我們按逐份訂單基準與供應商訂立合約。價格乃參考同時期可資比較產品或服務的市價而釐定。倘我們遞交投標文件或向本公司客戶報價之後價格出現任何大幅波動，我們仍可作出調整，因此可將差價轉嫁至客戶。

就供應商因提供服務獲支付的款項一般於要求時支付。然而，在本公司一般及正常業務過程中，供應商一般向本公司提供自發票日期起計最多6個月或更長時間的信貸期。

於往績記錄期及截至最後實際可行日期，我們並無經歷因供應商交付貨品／服務發生任何重大缺失或延誤而導致本公司經營及表現嚴重中斷的任何情況。因此，董事認為本公司並無過於倚賴其任何供應商且能在必要情況下委聘替代供應商。

身兼客戶及供應商的實體

於往績記錄期，就本公司董事所深知及確信，本公司一名主要客戶亦為本公司供應商。截至二零一六年十二月三十一日止年度，本公司提供予該實體的服務佔本公司總收益之2.6%及我們向該實體提供服務所產生成本佔總銷售成本的2.1%。於同期，本公司來自該實體的採購額佔總銷售成本之2.0%。於截至二零一六年十二月三十一日止年度，為該實體提供服務的毛利為1.7百萬港元，毛利率為37.0%。於截至二零一五年十二月三十一日止年度，本集團的該名主要客戶概無作為本集團的供應商與本集團進行任何交易。

就董事所深知及確信，該實體及其最終實益擁有人為獨立第三方。本公司會在有客戶要求提供佈景服務時要求該實體提供佈景服務，而在該實體的客戶需要本公司視像、燈光及音響解決方案服務時，本公司將為該實體提供服務。

於往績記錄期，就本公司董事所深知及確信，本公司其中兩名主要供應商於截至二零一五年十二月三十一日止年度亦為本公司客戶及本公司一名主要供應商於截至二零一六年十二月三十一日止年度亦為本公司客戶。截至二零一五年及二零一六年十二月三十一日止年度，該等實體向本集團提供的服務分別佔我們的總銷售成本

業 務

之15.1%及3.2%。於同期，我們為該等實體提供的服務分別佔我們的總收益之0.2%及0.1%。於截至二零一五年及二零一六年十二月三十一日止年度，向該等實體提供服務的毛利分別為0.1百萬港元及0.1百萬港元，毛利率則分別為32.3%及30.1%。

於二零一七年六月三十日止六個月，本集團並無與亦為本集團主要供應商的主要客戶訂立任何交易。

就本公司董事所深知及確信，該等實體及其最終實益擁有人為獨立第三方。該等實體提供設備租賃服務。本公司董事認為，對於設備租賃服務供應商而言，需要本公司服務以滿足其客戶需要的情況並非罕見。

品質控制

我們進行品質控制，以保持向客戶提供的解決方案中使用的設備品質，並確保視像、燈光及音響解決方案具備高品質。

我們向經挑選的信譽良好的供應商採購設備及配件。我們根據嚴格的標準(包括設備品質及其於業內的聲譽)挑選供應商。有關我們供應商甄選標準的進一步資料，請參閱上文「供應商」分節。於我們接受供應商交貨前，我們對送達的設備進行檢查及相關測試，以確保設備處於良好狀態及功能齊全。於我們向客戶提供服務時，作為品質控制措施的一部份，我們亦將對設備進行檢測以確保設備能全面操作。我們的技術人員亦將採取持續品質控制措施，如定期檢查。

倘設備乃租賃自供應商，我們會備存及定期審閱供應商名單，以確保我們將採購優質設備及獲提供高品質服務。執行董事黃漢波先生負責監管中國供應商提供的設備品質以確保其適合我們的項目。我們亦將於供應商交付設備時及在項目執行前檢查設備，並要求替換有缺陷或不符合標準的設備。

此外，我們向員工提供培訓以確保正確操作設備。我們亦將進行測試及參與客戶的活動預演，以確保適當及順利開展項目。額外數量的若干設備將安排作為備用，以確保我們能夠應對任何不可預見情況的發生，如現場技術的突發問題。當項目完成後，我們將與技術人員及營銷團隊檢討工作表現。

於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們並無收到任何有關我們視像、燈光及音響解決方案品質的重要申索或投訴。

業 務

保險

就中國業務而言，我們已按相關國家及地方勞動及社會福利法律及法規規定在中國作出僱員社會保障保險供款。

就香港業務而言，我們為所有於香港的合資格員工參加根據強制性公積金計劃條例（香港法例第485章）登記的公積金計劃。我們亦投購(i)僱員賠償保險保單，承保香港相關僱傭法例項下就本集團僱員身故、受傷或殘疾作出任何付款的責任，(ii)公共責任保險，承保因我們及僱員在提供服務（包括但不限於供應、安裝、拆卸、裝載及卸載設備及配件）時疏忽大意導致發生意外事故而造成的第三方人身傷害及／或財產損害責任，(iii)財產全險及業務中斷險保單，承保因已投保財產損失或損害造成業務中斷而導致我們產生的設備及配件、辦公室內財物的實質損失或損害及額外開支，及(iv)就用於物流安排的貨車投保商務車險，承保第三方法律責任。

在澳門，本公司所有當地員工均已辦理法定社會保障基金登記及獲該基金正式承保。本公司一般亦就僱主有關生產事故及職業疾病的責任投購職工賠償保險。

我們認為投購的保險足以涵蓋我們的業務，且與中國、香港及澳門的行業慣例相符。根據特定功能及活動的情況及性質及倘客戶要求，我們將按個別情況釐定所需的不同保險範圍。請參閱本文件「風險因素－與本集團業務經營及行業有關的風險－我們的保險保障可能不足以涵蓋涉及我們業務經營的所有風險」。

董事已確認，於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們並無提出亦無面臨任何重大保險申索。

研發

於往績記錄期，本集團並無從事任何研發活動，亦無產生任何研發費用。

業 務

健康、工作安全、社會及環境事宜

於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們並無根據僱員補償保單就僱員財產損失或人身傷害收到任何重大申索。我們於經營過程中並未牽涉導致重大傷害或死亡的事件，且並無任何有關機構就違反適用健康及安全法律而對我們提出起訴。

我們毋須遵守任何重大環境法規。我們目前並無任何環境責任，且預期不會引起任何環境責任而對我們未來的財務狀況或業務營運產生任何重大影響。

本公司行政部門負責記錄及處理與生產事故有關的僱傭補償保險申索。

知識產權

於最後實際可行日期，我們為以下域名的註冊人：

網域名稱	註冊人名稱	註冊日期	到期日
avpromotions.com.hk	AV策劃推廣有限公司	二零零零年 十月二十三日	二零一九年 四月二十六日
avpromotions.com	AV策劃推廣有限公司	一九九七年 六月二十四日	二零二六年 六月二十三日
avpromotions.com.mo	AVP策劃推廣(澳門) 有限公司	二零零七年七月 二十七日	二零二零年七月 二十七日

於最後實際可行日期，我們已註冊以下商標(兩種(i)彩色及(ii)黑白色版本)：

商標	商標編號	類別	註冊日期	到期日	註冊擁有人	註冊地點
	304071483	41	二零一七年 三月九日	二零二七年 三月八日	AV Promotions (BVI) Limited	香港
	304071483	41	二零一七年 三月九日	二零二七年 三月八日	AV Promotions (BVI) Limited	香港

業 務

於往績記錄期，我們並無涉及任何有關侵犯知識產權的訴訟，亦無就侵犯知識產權收到任何申索通知而對我們的業務及經營業績產生任何重大不利影響。董事亦確認，於最後實際可行日期，彼等並不知悉(i)任何實際或潛在侵犯我們的知識產權而可能對我們的經營構成重大不利影響，或(ii)因侵犯任何第三方擁有的任何知識產權而對本集團提出的任何尚未了結或面臨威脅的申索。

僱員

本集團於二零一五年及二零一六年十二月三十一日以及二零一七年六月三十日分別僱用合共227名、197名及196名僱員。於最後實際可行日期，本集團直接僱用的全職僱員共有200名。本公司於最後實際可行日期按職能及地域劃分的僱員明細列示如下：

	中國	澳門	香港	總計
高級管理層	2	0	4	6
技術人員	86	5	52	143
銷售及市場推廣	18	1	4	23
行政及財務	19	1	8	28
	<u>125</u>	<u>7</u>	<u>68</u>	<u>200</u>

與員工的關係

董事相信，我們與僱員維持良好的工作關係。於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們未曾與僱員發生任何重大糾紛或由於勞資糾紛而令業務中斷，且我們並無於招聘及挽留有經驗員工或熟練人員方面遭遇任何困難。於往績記錄期及直至最後實際可行日期，本集團僱員並無成立工會。

招聘政策

我們一般通過發出招聘廣告於公開市場上招聘僱員。

本集團盡力吸引及挽留合適及適當員工為本集團服務。本集團持續評估可用的人力資源，確定是否需要額外員工以應對本集團業務發展。

業 務

培訓及薪酬政策

我們依照中國、香港及澳門適用僱傭法律與各僱員訂立個別僱傭合約。提供予僱員的薪酬一般包括薪金及花紅。一般而言，我們根據一系列因素（包括職責、表現、貢獻、經驗、職位及年資）釐定僱員的薪酬。我們為僱員提供各類培訓並根據其職位進行定期在職培訓。

截至二零一五年及二零一六年十二月三十一日止兩個年度以及截至二零一七年六月三十日止六個月，應付僱員的薪酬（包括薪金、退休福利計劃供款及其他福利）分別約為48.2百萬港元、53.8百萬港元及27.2百萬港元。

本公司已有條件採納購股權計劃，據此，若干合資格人士可獲授購股權以購入股份。董事相信，購股權計劃將促進我們招聘及挽留出色的僱員。購股權計劃的主要條款概要載於本文件附錄四中「D. 購股權計劃」一段。

物業

於最後實際可行日期，我們並無擁有任何物業，而我們就業務營運租賃以下物業：

於中國租賃物業

於最後實際可行日期，我們於中國廣州及上海租賃4項物業。下表載列該等物業的概要。

序號	地址	業主	物業用途	概約建築面積	租賃的主要條款
上海					
1.	中國上海市青浦區涇港路181號506、507室	獨立第三方	辦公室	358.8平方米	月租為人民幣49,116.2元，租期為二零一五年三月一日至二零二一年二月二十八日
2.	中國上海市九亭高科技園區新寅路1129弄225號	獨立第三方	設備測試	4,700.0平方米	年租為人民幣943,500元，租期為二零零九年四月一日至二零二四年四月一日

業 務

序號	地址	業主	物業用途	概約建築面積	租賃的主要條款
3.	中國上海市松江九亭鎮坊東路158號	獨立第三方	倉庫	675.0平方米	年租為人民幣320,000元，租期為二零一六年九月一日至二零一九年七月三十一日
廣州					
4.	中國廣州市荔灣區信義路24號4幢自編318房	獨立第三方	辦公室	239.9平方米	月租為人民幣9,596元，租期為二零一六年十二月十八日至二零一七年十二月十七日

於最後實際可行日期，本集團所租賃上述第1項物業的出租人尚未就相關租賃物業獲得房地產權證書。據中國法律顧問告知，由於出租人已獲得上海市規劃和國土資源管理局頒發的《建設工程規劃許可證》及上海市建築業管理辦公室頒發的《建設工程竣工驗收備案證書》，根據《最高人民法院關於審理城鎮房屋租賃合同糾紛案件具體應用法律若干問題的解釋》，出租人未能獲得房地產權證書將不會使出租人及本集團訂立的租賃協議無效，及將不會致使本集團作為承租人而受到任何行政處罰。

此外，根據土地管理法、城市房地產管理法及物權法，除獲准用途以外的任何用途已獲得相關土地和規劃主管部門的事先批准外，中國各項物業須根據房地產權證書所訂明的獲准用途使用。據中國法律顧問告知，上述本集團的租賃第1項及第2項物業當前用途並不符合彼等相關房地產權證書規定的獲准土地用途。有關更多詳情，請參閱本節「法律及合規事宜－違規概要」所披露的第1項違規事項。

業 務

於香港租賃物業

於最後實際可行日期，我們於香港租賃1項物業。下表載列該物業的概要。

序號	地址	業主	物業用途	概約建築面積	租賃的主要條款
1.	香港黃竹坑道 37號利達中心 1樓及6樓	獨立 第三方	工作室	1,327.0平方米 (第一層：780.0平方米， 第六層：547.0平方米)	月租為154,224港元， 租期為二零一六年五月 一日至二零一八年四月 三十日

於澳門租賃物業

於最後實際可行日期，我們於澳門租賃2項物業。下表載列該等物業的概要。

序號	地址	業主	物業用途	概約建築面積	租賃的主要條款
1.	澳門慕拉士大馬路 149號激成工業中心 第1期12樓G座	獨立 第三方	倉庫	222.6平方米	月租為25,000港元， 租期為二零一六年六月 二十六日至二零一九年 六月二十五日
2.	澳門圓台街8號海洋 工業中心第1期6樓 G座	獨立 第三方	倉庫	130平方米	月租為10,000港元， 租期為二零一六年六月 六日至二零一八年六月 五日

季節性

根據Euromonitor報告，(i)中國在四月、九月及十一月(例如通常會舉行若干車展)對視像、燈光及音響解決方案服務的需求達到最高；(ii)香港在每年下半年(八月至一月)展覽、論壇及活動舉辦較多的期間，對視像、燈光及音響解決方案服務的需求達到最高；及(iii)澳門通常在四月及九月對MICE及業務相關活動使用的視像、燈光及音響解決方案服務的需求達到最高。

業 務

法律及合規事宜

違規概要

董事確認，除下文所披露的若干違規事件外，於往績記錄期及直至最後實際可行日期，我們已於所有重大方面遵守中國、香港及澳門所有適用法律及法規。

違規事項	違規原因	法律後果— 潛在最高罰款以及潛 在經營及財務影響	當前狀況及補救 以及已採取補救措施	用以防止日後違規 及確保持續合規的 內部控制措施
<p>1. 於最後實際可行日期，就本公司的中國附屬公司在中國租賃四項物業的其中三項物業而言：</p> <p>(a) 於上海三項物業(有關詳情，請參閱本節「物業—於中國租賃物業」第1至第3項租賃物業)的出租人並未在中國相關市房地產管理部門完成租賃協議登記；及</p>	<p>(a) 由於完成相關租賃登記須出示房地產權證書正本，惟(i)該三項物業中其中一項物業的出租人尚未就此取得房地產權證書；及(ii)餘下兩項物業的房地產權證書正本由銀行保管作為該等物業的按揭抵押，該三項物業的出租人無法處理本公司在中國相關市房地產管理部門完成登記租賃協議的要求；及</p>	<p>誠如中國法律顧問告知：</p> <p>(a) 未就該等三項物業登記相關租賃協議不會影響該等租賃協議的合法性及有效性，惟倘本公司未能應有關市房地產管理部門的要求完成登記租賃協議，則出租人及本公司(作為承租人)可能須就每份未登記租賃協議繳納人民幣1,000元至人民幣10,000元之罰金。於最後實際可行日期，有關政府部門並未處以任何罰金，而由於罰款並不重大且將由控股股東作出彌償，董事預計不會對本集團經營及財務有任何重大不利影響；及</p>	<p>(a) 就房地產權證書由銀行保管的兩項物業而言，其各自的出租人均已向本公司提供書面確認，其在取得房地產證書正本之後將及時完成相關租賃登記。本公司將不時跟進三位相關出租人完成租賃登記的狀況，以協助促使於相關出租人取得房屋所有權證書正本之後及時完成租賃登記；及</p>	<p>就違規事項1(a)及1(b)而言</p> <p>自二零一七年四月起，本集團就訂立任何新租賃協議已實施以下內部控制措施：</p> <p>本公司已於書面指引中規定員工堅持協商任何本公司考慮訂立的新租賃協議的條款及在中國訂立相關新租賃協議前辦理有關行政安排。根據有關指引，於訂立任何新租賃協議前，有關員工須及時取得(a)出租人同意在中國有關市房地產管理部門登記有關租約；及(b)就有關物業的獲准用途尋求中國法律顧問意見並確保有關物業的擬定用途與獲准用途一致。</p> <p>中國行政部門主管將(a)監控登記程序並確保出租人已正式完成登記；及(b)確保於訂立新租賃協議前取得有關租予我們物業獲准用途的中國法律意見，並根據中國法律顧問建議的獲准用途監控租賃物業的用途一致。</p>

業 務

違規事項	違規原因	法律後果— 潛在最高罰款以及潛 在經營及財務影響	當前狀況及補救 以及已採取補救措施	用以防止日後違規 及確保持續合規的 內部控制措施
<p>(b) 於上海兩項物業(有關詳情，請參閱本節「物業—中國租賃物業」第1至2項的租賃物業)的當前用途與相關房地產權證書所述獲准用途不一致。</p>	<p>(b) (i)有關兩項物業的出租人未能獲得土地和規劃主管部門的事先批准使該等物業的用途偏離獲准用途；及(ii)我們於中國的行政部門相關員工並未充分理解有關該等物業獲准用途的相關中國法律規定。</p>	<p>(b) 租賃物業用途偏離其獲准用途將不會導致本集團遭受任何行政罰款，但可能面臨相關政府機構可能要求本集團停止使用該等租賃物業及搬遷的潛在風險。於最後實際可行日期，我們並無自相關政府機構收到任何通知或頒令要求我們撤離該兩項有關物業。即使本集團須從該兩項物業撤離，我們於搬遷或物色其他物業方面並無預期任何重大困難。控股股東已同意對於本公司在收到相關政府部門的任何法令／通知要求我們撤離該兩項有關物業及搬遷至其他物業而可能產生的一切開支及損失作出彌償。因此，董事預計不會對本集團經營及財務有任何重大不利影響。</p>	<p>(b) 誠如中國法律顧問告知，上海市相關中國政府機構有關土地物業獲准用途的法規更為靈活及開放，符合進一步釋放土地資源及提高土地及物業租用率的整體政策方針。中國法律顧問向有關中國政府主管部門作出查詢，確認儘管租賃物業的用途與相關房地產權證書所規定獲准用途存在差異，有關政府部門將不會對承租人處以行政罰款。此外，於最後實際可行日期，上海奧維並未收到出租人或相關中國政府部門要求自租賃物業搬遷的通知。有鑑於此，相關政府機構要求本集團停止使用該等租賃物業及搬遷的風險微乎其微。然而，我們的中國行政部門將不時收集上海類似位置其他可租賃物業的市場資料。</p>	<p>董事會及行政部主管將每季度或在有需要時對上述內部監控措施進行持續審閱。</p>
			<p>對於本公司因任何與(a)登記租賃協議及(b)租賃物業用途偏離其獲准用途有關的違規事件而可能產生的所有索償、堂費、開支及損失，本公司控股股東已同意為本公司作出彌償。</p>	

業 務

違規事項	違規原因	法律後果— 潛在最高罰款以及潛 在經營及財務影響	當前狀況及補救 以及已採取補救措施	用以防止日後違規 及確保持續合規的 內部控制措施
2. 自其於二零一五年三月三日成立以來，北京創意元方未在有關社會保障部門及有關當地住房公積金管理中心辦理社會保障及住房公積金登記。	本公司行政部門的有關員工未充分理解關於社會保障及住房公積金登記的有關規定，乃由於中國各政府部門之間在執行或詮釋有關中國法律及法規方面存在差異所致。	未辦理登記將處以最多人民幣50,000元之罰金。 於最後實際可行日期，有關政府部門並未處以任何罰金，而由於罰款並不重大且將由控股股東作出彌償，董事預計不會對經營及財務產生任何重大影響。	北京創意元方自成立以來概無開始任何業務經營亦無僱用任何員工。其已於二零一七年五月十九日完成撤銷註冊。 對於本公司因任何與社會保障及住房公積金有關的違規事件而產生的所有索償、堂費、開支及損失，本公司控股股東已同意為本公司作出彌償。	於在任何司法權區註冊成立任何新附屬公司前，本公司行政部門將就註冊成立新附屬公司須完成的有關文件歸檔及程序、依法規定須完成相關文件歸檔及程序的時間段以及在其註冊成立之後須完成的後續登記及文件歸檔徵求相關司法權區法律顧問的法律意見。本公司高級管理層將監察註冊成立程序並確保正式完成所有後續登記及文件歸檔。 董事會及行政部主管將每季度或在有需要時對上述內部監控措施進行持續審閱。

業 務

違規事項	違規原因	法律後果— 潛在最高罰款以及潛 在經營及財務影響	當前狀況及補救 以及已採取補救措施	用以防止日後違規 及確保持續合規的 內部控制措施
3. 上海奧維於往績記錄期未有申請18名非中國居民僱員的就業登記。	本公司行政部門的有關員工未充分理解關於中國就業登記申請的有關規定，乃由於中國各政府部門之間在執行或詮釋有關中國法律及法規方面存在差異所致。	<p>未能就每名香港僱員申請就業登記的罰金為人民幣1,000元，而未能就每名海外國僱員申請就業登記的罰金則最高為人民幣50,000元。</p> <p>於最後實際可行日期，有關政府部門並未處以任何罰金，而由於罰款並不重大且將由控股股東作出彌償，董事預計不會對經營及財務產生任何重大影響。</p>	除1名非中國居民僱員已辭職及1名非中國居民僱員已達到退休年齡外，上海奧維已分別為其餘16名非中國居民僱員申請就業登記。	<p>已向行政部門的有關員工提供在處理中國招聘過程中的招聘指引，包括(其中包括)根據中國有關法律及法規就在中國招聘非中國居民員工申請必要工作證的規定及程序。僅在向任何非中國居民員工發出所需中國工作證後本集團方會與該非中國居民員工訂立僱傭合約以在中國進行工作。中國行政部門須查核申請非中國居民員工工作證所規定的表格已妥為填寫並於有關部門歸檔。任何新招聘的非中國居民員工在獲發工作證前均不得上崗。</p> <p>董事會及行政部主管將每季度或在有需要時對上述內部監控措施進行持續審閱。</p>

業 務

違規事項	違規原因	法律後果— 潛在最高罰款以及潛 在經營及財務影響	當前狀況及補救 以及已採取補救措施	用以防止日後違規 及確保持續合規的 內部控制措施
4. 於一九九四年、二零一一年及二零一六年，AVP未向香港公司註冊處提交核數師辭任通知。	本公司行政及會計部門的有關員工不熟悉公司條例之有關規定。	<p>根據前身公司條例附表 12，未遵守前身公司條例第 140A 條的最高處罰為每項可訴罪行 150,000 港元及 2 年監禁或每項簡易罪行 50,000 港元及 6 個月監禁。誠如法律顧問告知，就該等監管犯罪將面臨控訴的可能性不大。</p> <p>根據公司條例第 417 條，公司及每位負責人員均須承受最高主要罰款 50,000 港元及 6 個月監禁以及 (倘為持續犯罪) 罪行每持續 1 日另處罰金 1,000 港元。誠如法律顧問告知，其為簡易程序定罪，故僅面臨簡易程序控訴。</p> <p>於最後實際可行日期，有關政府部門並未處以任何罰金，而由於罰款並不重大且將由控股股東作出彌償，董事預計不會對經營及財務產生任何重大影響。</p>	本集團隨後已辦理所有必要的文件歸檔。	<p>為防止發生任何未於香港公司註冊處歸檔或延遲歸檔的情況，本公司於 [編纂] 後將挽留一間律師事務所擔任其香港法律顧問，就與遵守公司條例項下歸檔規定有關的事項向本集團提供意見。董事將監察行政部門，確保相關文件在所聘用律師事務所建議的法定規定時限內歸檔。</p> <p>董事會將每季度或在有需要時對上述內部監控措施進行持續審閱。</p>

業 務

違規事項	違規原因	法律後果— 潛在最高罰款以及潛 在經營及財務影響	當前狀況及補救 以及已採取補救措施	用以防止日後違規 及確保持續合規的 內部控制措施
5. AVP在12種情況下未能在不遲於終止僱用一名個人之前一個月向稅務局局長提交僱主關於僱員終止受僱的通知(亦稱56F表格)，違反稅務條例第52(5)條。	違規乃由於本公司行政部門負責僱傭事項的有關員工的無心疏忽且未獲悉稅務條例項下有關提交56F表格的規定所致。	根據稅務條例第80條，任何人士無合理理由而未能遵守關於提交56F表格的稅務條例第52(5)條均屬有罪，每項罪行的最高罰款為10,000港元。誠如法律顧問告知，鑒於罪行的性質及稅務局並無就文中所述先前情況中延遲歸檔發出警告或採取其他強制性措施，實施罰款的可能性極小。	AVP隨後已按稅務局規定提交所有56F表格。	於相關時間的總經理將負責監察在法定規定的時限內提交56F表格。 董事會將每季度或在有需要時對上述內部監控措施進行持續審閱。
		於最後實際可行日期，有關政府部門並未處以任何罰金，而由於罰款並不重大且將由控股股東作出彌償，董事預計不會對經營及財務產生任何重大影響。		

業 務

違規事項	違規原因	法律後果— 潛在最高罰款以及潛 在經營及財務影響	當前狀況及補救 以及已採取補救措施	用以防止日後違規 及確保持續合規的 內部控制措施
6. AVP澳門僱員的僱傭合約未載有若干法律規定的條款，而載有若干與澳門僱傭法例相關條文不相符的條款。	本公司行政部門的有關員工不熟悉有關澳門法例及規例。	<p>合約違反法定引述屬行政違規，須處以每份合約／每名僱員500-1,000澳門元之罰金(二零零九年第21號法例第4章32條(有關外地僱員在澳門工作))。</p> <p>合約未載列該條款須處以每份合約1,000-5,000澳門元之罰金(二零零八年第7號法例第2項第2章88條)。</p> <p>於最後實際可行日期，有關政府部門並未處以任何罰金，而由於罰款並不重大且將由控股股東作出彌償，董事預計不會對經營及財務產生任何重大影響。</p>	已修訂僱傭合約以載入所有法定引述並經AVP澳門與其僱員簽立。	<p>本公司將挽留外聘澳門法律顧問以就澳門僱傭法例的最近期發展及修訂向本集團提供意見，以供本集團管理層在確定人力資源政策及澳門僱員的僱傭合約條款時考慮，並協助本集團確保本集團澳門僱員的僱傭合約符合法律規定。</p> <p>本集團日後將訂立的僱傭合約在簽立前將由澳門法律顧問審閱。</p> <p>董事會將每季度或在有需要時對上述內部監控措施進行持續審閱。</p>

控股股東作出的彌償

就前述事項，控股股東已承諾就於[編纂]成為無條件的日期或之前因本集團未能遵守適用法律、規則或法規而產生的所有損失及責任向本集團作出彌償保證並繼續讓其享有彌償保證。詳情請參閱本文件附錄四「法定及一般資料—E. 其他資料—1. 稅項及其他彌償保證」。

業 務

董事及獨家保薦人觀點

經考慮最高罰款金額並不重大且任何罰款及／或本集團在實施必要補救措施（視情況而定）可能產生的開支及虧損均將由控股股東作出彌償，本公司董事認為違規事項不會對本集團的業務經營及財務狀況產生任何重大不利影響。

經考慮：

1. 各項違規事項（其詳情載於本節「法律及合規事宜－違規概要」）均為無心之失，並不涉及本公司董事的不誠實或欺詐行為，亦未引致對本公司董事的正直產生任何疑問；
2. 本集團已開展補救行動並完全糾正可予糾正的違規事項；及
3. 本集團已實施並將持續實施適當的措施以避免再次發生違規事項，並將委聘外聘法律顧問以確保嚴格遵守有關法例及規例，

本公司董事確認且獨家保薦人同意，上述違規事項不會影響本公司執行董事於創業板上市規則第5.01條及5.02條項下的合適性，亦不會影響本公司創業板上市規則第11.06條項下的[編纂]合適性。

訴訟及申索

於往績記錄期及於最後實際可行日期，本集團概無成員公司涉及任何重大訴訟、申索或仲裁，及就董事所知，本集團任何成員公司概無任何未決或面臨威脅的重大訴訟、申索或仲裁。

內部控制及風險管理

董事會負責設立內部控制及風險管理系統及審閱其有效性。根據適用法律及法規，我們已設立程序，以制定及維持內部控制及風險管理系統，涵蓋範疇包括企業管治、風險評估、合規事項、安全程序、品質控制及財務申報。我們相信，內部控制及風險管理系統就全面性、可行性及有效性而言乃屬充足。

業 務

為加強內部控制及風險管理系統，並確保[編纂]後將遵守適用的法律及法規(包括創業板上市規則)，避免再次發生本節「違規概要」所披露的過往違規事項，除已採納及於本節「違規概要」內所述的特定內部控制措施外，我們亦已採納下列額外措施：

- (i) 董事會將每季度或有需要時繼續監控、評估及審核內部控制及風險管理系統，以確保符合適用法律及監管規定，並將於適當時調整、優化及改善我們的內部控制系統；
- (ii) 我們的財務總監兼公司秘書黃華先生將負責全面監察內部控制及風險管理系統，同時擔任有關法律、監管及財務申報合規事宜的總協調員。待收到有關法律、監管及財務申報合規的任何查詢或報告後，黃華先生將調查有關事項及(倘認為必要或適當)向專業顧問尋求意見、指導或推薦建議並向董事會匯報。有關黃華先生的資歷及經驗，請參閱本文件「董事、高級管理層及僱員」；
- (iii) 我們已委任鎧盛資本有限公司於[編纂]後擔任合規顧問，以就創業板上市規則合規事項向我們提供意見；
- (iv) 我們將於[編纂]後委聘外聘香港法律顧問，就與遵守創業板上市規則及適用香港法例及規例有關的事項向我們提供意見；
- (v) 我們將委聘外聘中國及澳門法律顧問以就與遵守該等司法權區各自之適用法例及規例的事項向我們提供意見；
- (vi) 我們將繼續識別及評估我們的經營、業務及財務風險，實施充足的措施以降低及緩減相關風險，並確保所有相關措施維持有效；及
- (vii) 倘有必要，本公司可不時安排其董事、高級管理層成員及有關僱員參加有關適用於本公司業務經營的培訓的法律及監管規定。

業 務

董事認為，我們已採取一切合理措施建立適當內部控制及風險管理系統，以盡量降低違規風險及防止未來再次發生本節「法律及合規事宜－違規概要」所披露的違規事項。我們的董事及獨家保薦人認為，我們所採納的加強內部控制及風險管理措施屬充足及有效。

牌照、許可及批准

除了在本集團收益主要來自的司法權區（即中國、香港及澳門）開展業務（包括商業登記證）一般持牌規定者，本集團於往績記錄期內在該司法權區開展業務並無特別牌照規定。本集團若干中國僱員持有高空作業許可證及若干香港僱員持有建造業安全訓練證明書。於最後實際可行日期，董事並不知悉存在任何情況而可能導致於按一般規定續新相關牌照、許可及證書時遭遇重大困難。