

## 未來計劃及[編纂]

### 業務目標

本集團將透過以下實施計劃採納我們的業務策略，盡力擴充業務營運。有關我們業務策略的詳情，請參閱本文件「業務－業務策略」一節。投資者須注意，實施計劃及達至該等計劃的預計時間乃根據下文「基準及假設」一段所述基準及假設制定。該等基準及假設受多項不確定因素、可變因素及不可預測因素影響，尤其是本文件「風險因素」一節所載的風險因素。本集團實際業務過程或有別於本文件所載的業務目標。概不保證本集團的計劃可按預期時間表落實，或能達至本集團的業務目標。

### 實施計劃

我們將於最後實際可行日期至2019年12月31日各六個月期間盡力達成以下里程碑事件，其各自計劃完成時間乃基於下文「一 基準及假設」所載若干基準及假設。

#### 由最後實際可行日期至2017年12月31日

業務策略	實施計劃	[編纂]
加強我們在新加坡音響及通訊行業的營銷工作	<ul style="list-style-type: none"><li>• 就新加坡的音響及通訊服務解決方案業務實施公司品牌建立及知名度，其中包括印刷營銷材料及廣告</li><li>• 維護及改善我們的公司網站，其中包括委任外聘顧問開發定製網站</li><li>• 參加行業展銷會</li></ul>	[編纂]港元

## 未來計劃及[編纂]

截至2018年6月30日止六個月

業務策略	實施計劃	[編纂]
加強我們在新加坡音響及通訊行業的營銷工作	<ul style="list-style-type: none"><li>• 就新加坡的音響及通訊服務解決方案業務實施公司品牌建立及知名度，其中包括印刷營銷材料及廣告</li><li>• 由上述外聘顧問維護及更新我們的公司網站</li><li>• 參加行業展銷會</li></ul>	[編纂]港元
擴大及培訓我們的銷售及營銷、技術及支援人手	<ul style="list-style-type: none"><li>• 於2018年2月前需要增聘約一名項目經理、兩名工程師及10名技術員，及相關員工的住宿成本</li><li>• 為銷售及技術員工提供內部和外部培訓及工作坊</li></ul>	[編纂]港元
購置交通工具	<ul style="list-style-type: none"><li>• 購置一輛小型貨車，用作維修操作及運送相關設備及／或勞工</li></ul>	[編纂]港元
償還部分按揭貸款	<ul style="list-style-type: none"><li>• 償還就購置新加坡總部按揭貸款的部分銀行貸款。有關詳情，請參閱本文件「業務－物業」一節</li></ul>	[編纂]港元

## 未來計劃及[編纂]

業務策略	實施計劃	[編纂]
擴充我們的音響及通訊服務解決方案業務	<ul style="list-style-type: none"><li>探討、評估及競投新加坡潛在音響及通訊系統的綜合服務項目，特別是可能需要提供履約保證的較大規模項目。有關詳情，請參閱「業務－業務策略」一段</li></ul>	[編纂]港元
採取步驟以獲得我們目前在機械及電氣工種的更高等級	<ul style="list-style-type: none"><li>符合目前機械及電氣工種下「L6」等級的最低財務要求。有關詳情，請參閱「業務－業務策略」一段</li></ul>	[編纂]港元

### 截至2018年12月31日止六個月

業務策略	實施計劃	[編纂]
加強我們在新加坡音響及通訊行業的營銷工作	<ul style="list-style-type: none"><li>就新加坡的音響及通訊服務解決方案業務實施公司品牌建立及知名度，其中包括印刷營銷材料及廣告</li><li>由上述外聘顧問維護及更新我們的公司網站</li><li>參加行業展銷會</li></ul>	[編纂]港元
擴大及培訓我們的銷售及營銷、技術及支援人手	<ul style="list-style-type: none"><li>挽留上述額外員工的員工成本，乃考慮到工資水平潛在上漲以及相關員工的住宿及培訓成本</li></ul>	[編纂]港元

## 未來計劃及[編纂]

業務策略	實施計劃	[編纂]
	<ul style="list-style-type: none"><li>於2018年7月前需要增聘約一名銷售經理、兩名銷售及營銷人員及10名技術員，及相關員工的住宿成本</li><li>為銷售及技術員工提供內部和外部培訓及工作坊</li></ul>	[編纂]港元
購置交通工具	<ul style="list-style-type: none"><li>購置一輛小型貨車，用作維修操作及運送相關設備及／或勞工</li><li>購置一輛貨車，用作貨運及運送較大型設備及／或勞工</li></ul>	[編纂]港元
在新加坡設立新的銷售辦事處	<ul style="list-style-type: none"><li>購置一個新物業供銷售及合約部使用，並作為我們音響及通訊系統的示範設施</li></ul>	[編纂]港元

## 未來計劃及[編纂]

截至2019年6月30日止六個月

業務策略	實施計劃	[編纂]
加強我們在新加坡音響及通訊行業的營銷工作	<ul style="list-style-type: none"><li>• 就新加坡的音響及通訊服務解決方案業務實施公司品牌建立及知名度，其中包括印刷營銷材料及廣告</li><li>• 由上述外聘顧問維護及更新我們的公司網站</li><li>• 參加行業展銷會</li></ul>	[編纂]港元
擴大及培訓我們的銷售及營銷、技術及支援人手	<ul style="list-style-type: none"><li>• 挽留預計將於2018年2月前招聘的上述一名項目經理、兩名工程師及10名技術員的員工成本，乃考慮到工資水平潛在上漲以及相關員工的住宿及培訓成本</li><li>• 挽留預計將於2018年7月前招聘的上述一名銷售經理、兩名銷售及營銷人員及10名技術員的員工成本，乃考慮到工資水平潛在上漲以及相關員工的住宿及培訓成本</li></ul>	[編纂]港元

## 未來計劃及[編纂]

### 業務策略 實施計劃 [編纂]

- 擴充我們的音響及通訊服務  
解決方案業務
- 探討、評估及競投新加坡潛在音響及通訊系統的綜合服務項目，特別是可能需要提供履約保證的較大規模項目。有關詳情，請參閱「業務－業務策略」一段
- [編纂]港元

### 截至2019年12月31日止六個月

### 業務策略 實施計劃 [編纂]

- 加強我們在新加坡音響及  
通訊行業的營銷工作
- 就新加坡的音響及通訊服務解決方案業務實施公司品牌建立及知名度，其中包括印刷營銷材料及廣告
  - 由上述外聘顧問維護及更新我們的公司網站
  - 參加行業展銷會
- [編纂]港元
- 擴大及培訓我們的銷售及  
營銷、技術及支援人手
- 挽留預計將於2018年2月前招聘的上述一名項目經理、兩名工程師及10名技術員的員工成本，乃考慮到工資水平潛在上漲以及相關員工的住宿及培訓成本
- [編纂]港元

## 未來計劃及[編纂]

業務策略	實施計劃	[編纂]
	<ul style="list-style-type: none"><li>挽留預計將於2018年7月前招聘的上述一名銷售經理、兩名銷售及營銷人員及10名技術員的員工成本，乃考慮到工資水平潛在上漲以及相關員工的住宿及培訓成本</li></ul>	[編纂]港元
	<ul style="list-style-type: none"><li>於2019年7月前需要增聘約一名營銷經理、四名工程師及15名技術員，及相關員工的住宿成本</li><li>為銷售及技術員工提供內部和外部培訓及工作坊</li></ul>	[編纂]港元
購置交通工具	<ul style="list-style-type: none"><li>購置一輛小型貨車，用作維修操作及運送相關設備及／或勞工</li><li>購置一輛貨車，用作貨運及運送較大型設備及／或勞工</li></ul>	[編纂]港元

---

## 未來計劃及[編纂]

---

### 基準及假設

我們董事乃按照下列基準及假設制定實施計劃：

- 本集團將具備充裕財務資源應付未來計劃相關期間的計劃資本開支及業務發展所需；
- 本文件所述本集團各項未來計劃的資金所需與董事估計的金額將不會出現重大變動；
- 與本集團有關的現行法律及法規或其他政府政策，或本集團經營所在的政治、經濟或市況不會出現重大變動；
- 本集團所取得的牌照、許可及資質的有效性將不會出現重大變動；
- 本集團活動適用的稅基或稅率不會出現重大變動；
- 將不會出現可能嚴重中斷本集團業務或營運的自然、政治或其他災難；及
- 本集團將不會受本文件「風險因素」一節所載風險因素的重大影響。



## 未來計劃及[編纂]

### [編纂]

我們估計，按[編纂]為每股[編纂][編纂]港元（即指示性[編纂]範圍介乎每股[編纂]港元至[編纂]港元的中位數）計算，來自[編纂]的所得款項淨額（經扣除相關開支後）將約為[編纂]港元。我們擬按以下方式應用該等所得款項淨額：

	由最後實際 可行日期至 2017年 12月31日 百萬港元	截至 2018年 6月30日 止六個月 百萬港元	截至 2018年 12月31日 止六個月 百萬港元	截至 2019年 6月30日 止六個月 百萬港元	截至 2019年 12月31日 止六個月 百萬港元	總額 百萬港元	佔[編纂]的 概約百分比
加強我們在新加坡音響 及通訊行業的營銷 工作	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
擴大及培訓我們的 銷售及營銷、技術及 支援人手	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
購置交通工具	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
在新加坡設立新的 銷售辦事處	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
償還部分銀行貸款	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
提供履約保證的資源	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
採取步驟以獲得我們目 前在機械及電氣工種 的更高等級	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
<b>總計</b>	<b>[編纂]</b>	<b>[編纂]</b>	<b>[編纂]</b>	<b>[編纂]</b>	<b>[編纂]</b>	<b>[編纂]</b>	<b>[編纂]</b>

## 未來計劃及[編纂]

- 餘額約[編纂]港元（相當於[編纂]約[編纂]%）將用作一般營運資金及一般企業用途。

就我們的銀行貸款的部分償還而言，我們擬動用約[編纂]港元（約佔[編纂]%）償還部分銀行貸款，以減少我們的利息開支。於2017年6月30日，約3.5百萬新加坡元（約20.1百萬港元）的銀行貸款由法定按揭（即我們在新加坡的總部）擔保，並由蒙先生和莊女士共同及個別發出的個人擔保。該銀行貸款於截至2016年及2017年6月30日止兩個年度按加權平均實際利率6.0%的浮動年利率計息。我們的董事認為，償還部分銀行貸款會降低本集團對未來加息的風險，而未來加息的風險可能導致我們對銀行貸款產生較高的利息開支。該等銀行貸款直至2038年須予償還。蒙先生和莊女士就本集團債務提供的任何個人擔保將於[編纂]後或之前解除／由本公司提供的公司擔保取替。約3.5百萬新加坡元（約20.1百萬港元）的銀行貸款僅用於在新加坡購買我們的總部。有關進一步詳情，請參閱本文件「財務資料－債務」一節。董事認為，以來自[編纂]的所得款項淨額償還銀行貸款可有效降低銀行借款水平及資產負債比率，遂提高盈利能力。

就我們的業務營運而購置交通工具而言，我們擬於2019年12月31日前將約[編纂]港元（佔[編纂]所得款項淨額約[編纂]%）用作購置三輛小型貨車及兩輛貨車，以支援我們的維修操作及／或若干相關設備及／或人力運輸。

在擴大及培訓我們的銷售及營銷、技術及支援人手方面，我們擬將約[編纂]港元（佔[編纂]所得款項淨額約[編纂]%）用作員工薪金及培訓成本，並於2019年12月31日前增聘合共46名員工（包括一名項目經理、六名工程師、35名技術員、一名營銷經理、一名銷售經理及兩名銷售及營銷主任），以擴大及培訓我們的銷售及營銷、技術及支援人手。展望未來，我們的董事預期該額外46名員工的相關成本將由我們的內部資源撥付資金。有關擴大人力的業務策略之進一步資料，請參閱本文件「業務－業務策略－擴大人力及其他資源」一節。

倘最終[編纂]定於指示性[編纂]範圍的最高或最低點，則[編纂]所得款項淨額將相應增加或減少約[編纂]港元。在該等情況外，不論[編纂]釐定為指示性[編纂]範圍的最高點或最低點，所得款項淨額將按上文所披露的相同比例使用。

我們的董事認為，[編纂]所得款項淨額將足以為本集團截至2019年12月31日止年度的業務計劃撥付資金。

## 未來計劃及[編纂]

倘來自[編纂]發行的所得款項淨額並非即時撥作上述用途，我們的董事目前擬將該等所得款項淨額作為短期計息存款存放於香港的認可金融機構或於新加坡的銀行。倘董事決定將大部分[編纂]重新調配至本集團其他業務計劃及／或新項目，及／或上述[編纂]有任何重大變更，本集團將根據創業板上市規則刊發公佈。倘[編纂]所得款項淨額不足以為上述開支撥付資金，則本集團將透過內部資源及／或外部借款為差額提供資金。

### [編纂]的理由

我們認為，[編纂]及[編纂]所得款項將增強我們的資本基礎，並促進我們實施業務策略。以下為我們[編纂]的主要理由：

- 如本文件「業務－業務策略」一節所述，[編纂]所得款項淨額將為本集團的業務計劃提供財務資源，這將進一步加強我們的市場地位，並擴大我們在新加坡音響及通訊系統市場的市場份額；
- 公開[編纂]亦將提升我們的公司形象，鑑於上市公司須持續遵守有關公告、財務披露及企業管治的規定，這使本集團在競投合約時獲客戶優先考慮；
- [編纂]將為本公司提供集資平台，從而使我們能夠在不依賴控股股東的情況下籌集未來增長及擴充所需資金。該平台將允許我們於[編纂]時以及後期階段直接取得資本市場的股權及／或債務融資，以撥付我們現有業務及未來擴展所需資金，這可能有利於我們擴充及改善經營和財務表現，以提升股東回報；及
- 待[編纂]後，我們的股份將在聯交所自由買賣。在創業板[編纂]將為我們提供更廣泛的股東基礎，這可能提升股份在市場上的流動量。我們亦相信，我們的內部控制及企業管治常規於[編纂]後可進一步增強。

## 未來計劃及[編纂]

董事已考慮及評估不同[編纂]地點（包括香港及新加坡），並於計及以下主要因素後得出結論，香港為尋事[編纂]的適當地點：

- 香港的流動性較高－董事認為，證券交易所的買賣活動水平為顯示[編纂]後進行二次集資活動容易程度的主要因素之一。舉例而言，如有更流通的市場，二次股份配售等二次集資活動一般將較容易及對投資者更吸引，乃由於更流通的市場一般意味市場上有更多作好準備及願意的買家（可能按集資活動投資股份）及賣家（可能其後變現其投資）。根據世界銀行編彙的數據，於2016年，香港股市上買賣的股票成交率約為40.9%，而新加坡股市上買賣的股票成交率約為31.9%。基於聯交所的資料，截至2016年12月31日止兩個年度各年，香港股票日均成交量分別約為1,056億港元（184億新加坡元）及669億港元（116億新加坡元）。相比之下，根據新加坡交易所，截至2016年12月31日止兩個年度各年，新加坡股票日均成交量分別約為63億港元（11億新加坡元）及63億港元（11億新加坡元）。此外，董事注意到，根據彭博，截至2016年12月31日止年度，就市值與本集團相似的公司（即於2017年10月9日的市值為240.0百萬港元至320.0百萬港元的公司）而言，於香港聯交所上市的有關公司與於新加坡股市上市的公司之股票總成交量分別約為474億港元（83億新加坡元）及161億港元（28億新加坡元）。董事認為，由於香港股市的流動性較高，就我們日後進一步擴張而於香港股市進行二次集資將較於新加坡股市容易（如需要）。
- 提升本集團的知名度－我們的客戶及供應商包括在區域或國際上擁有據點的主承建商、分包商及跨國公司，鑑於其聲譽及[編纂]地位，彼等可能選擇與本身為上市公司的業務夥伴合作。此外，在香港及／或中國上市而在新加坡建設行業活躍的主承建商及分包商亦可能較偏好在香港上市的承建商。在香港[編纂]將長遠提升本公司的地位、市場知名度，並在與現有客戶或潛在客戶探討新業務機會時提供一個更公平的競爭環境。

---

## 未來計劃及[編纂]

---

### 並無在新加坡申請[編纂]

我們的董事確認，我們並無申請在新加坡[編纂]，而據彼等所深知及確信，如我們申請在新加坡[編纂]將不會遇到任何障礙。