

風險因素

有意投資者應審慎考慮本文件所載的所有資料，尤其應顧及下列有關投資於本公司的風險及特別考慮因素，方作出任何有關[編纂]的投資決定。出現任何下列風險或會對本集團業務、經營業績、財務狀況及未來前景造成重大不利影響。

本文件載有若干牽涉風險及不明朗因素，且關於我們計劃、目標、期望及意向的前瞻性陳述。本集團的實際業績可能與本文件討論者大相徑庭。可能引致或促使出現有關差別的因素包括下文討論者以及本文件其他章節所討論的因素。基於任何此等風險，[編纂]的成交價可能會下跌，而閣下或會損失全部或部分投資。

業務相關風險

我們依賴Alcatel品牌製造我們銷售的大部分產品

我們已與Alcatel Lucent訂立許可協議，據此，Alcatel Lucent同意就許可產品授權我們使用許可商標。許可期限將於2027年屆滿。有關詳情，請參閱本文件「業務一與Alcatel Lucent訂立的許可協議」一節。於業績紀錄期內，許可產品的銷售額分別約佔我們截至2016年12月31日止兩個年度各年及截至2017年6月30日止六個月收入的80.2%、84.4%及86.4%。

根據許可協議的若干規定，協議或會提前終止。此外，倘我們與Alcatel Lucent的關係出現任何不利變動，我們無法向閣下保證我們能夠於2027年成功與Alcatel Lucent重續許可。倘許可協議終止或我們不能於2027年與Alcatel Lucent重續許可，我們將無法提升我們擁有的Swissvoice品牌下其他產品的銷售額，我們的業務營運及財務表現可能會受到不利影響。此外，Alcatel品牌在歐洲具有強大的影響力，倘對Alcatel Lucent有任何負面報道，Alcatel品牌或會受到不利影響。許可產品的銷售額可能會因此下降，且我們的營運及財務狀況或會受到不利影響。

風險因素

五大客戶並未向我們作出長期採購承諾，這會令我們的收入面臨潛在波動

我們通常並未與五大客戶訂立任何附帶採購義務的長期協議。五大客戶通常根據不時收到的實際採購訂單作出採購，而不會承諾日後向我們下達訂單。我們的五大客戶無須繼續按照其長期以來的各種下單水平或相同水平向我們下達訂單。因此，我們的五大客戶可隨意取消、重下或推遲日後訂單，或者根本不會再下單。於業績紀錄期內，我們五大客戶產品銷售額分別約佔我們截至2016年12月31日止兩個年度各年及截至2017年6月30日止六個月收入的40.9%、39.8%及39.5%。

我們無法向 閣下保證，我們的現有客戶日後將繼續按當前或先前期間的相同數量及價格水平向我們下達採購訂單，或根本不會下達訂單。倘由於（包括但不限於）五大客戶的業務營運出現重大中斷或業務或採購策略出現變動等原因，我們的任何現有五大客戶的訂單出現任何其他意外中斷或數量大幅減少的情況，則我們無法向 閣下保證，我們將能夠及時或按照商業上合理的條款獲得替代訂單。此外，我們五大客戶訂單的實際數量可能與我們計劃支出時的預期不一致，因此，我們不同時期的業務營運、財務狀況及經營業績可能會有所不同，並且日後會出現大幅波動。倘若我們與五大客戶的任何關係由此發生改變且我們無法獲得替代訂單，則我們的經營業績將會遭受不利影響。

我們倚賴主要供應商製造產品。在供應商向我們供應的產品出現任何短缺或延遲或者其現有營銷策略發生任何改變的情況下，若我們無法立即獲得製造我們產品的替代來源，則我們的業務及經營業績或會遭受重大及／或不利影響

截至2016年12月31日止兩個年度各年及截至2017年6月30日止六個月，向五大供應商所作的採購量分別約佔總採購量的97.4%、99.2%及97.1%。同期，向作為我們最大供應商的供應商A所作的採購量分別約佔我們總採購量的53.4%、61.5%及59.7%。因此，我們依賴於幾家供應商持續供應產品。我們無法保證我們與該等供應商的關係不會惡化，而這可能會對我們獲得產品製造來源的能力造成影響。

風險因素

五大供應商均為我們的生產分包商。倘由於（包括但不限於）該等分包商的業務營運出現重大中斷或業務或採購策略出現變動等原因，該等分包商出現任何不足，或供應商的交貨出現重大延誤，或已交付的材料不符合客戶的規格，我們可能無法按時或根本不能完成我們的項目。因此，我們可能須向客戶支付損害賠償。概不保證我們可以找到具有可接受質量及價格的主要生產分包商的合適替代來源。此外，即使我們能找到合適替代來源，亦無法保證彼等將來不會遇到類似的問題。在這種情況下，我們的商譽及財務業績可能受到不利影響。倘生產分包商生產的材料和產品的質量有任何下降，且我們無法找到合適替代來源，我們的工程進度及質量或會受到重大不利影響，從而損害我們的商譽及對我們的財務業績造成不利影響。

我們倚賴分銷商分銷產品

我們將部分產品銷售予分銷商客戶，彼等隨後將我們的產品分銷或出售。詳情請參閱「業務－分銷商客戶」。我們無法向閣下保證，我們的分銷商客戶將與我們續訂有關協議，或以其他方式保留其與我們之間的業務關係，以及該等分銷商客戶日後將繼續按照當前的數量或價格向我們採購產品。倘若任何我們的分銷商客戶決定選擇我們的競爭對手並終止與我們之間的業務關係，並且我們未能擴大與現有分銷商客戶的業務或吸引新分銷商客戶，我們的業務、財務狀況及經營業績可能會遭受重大不利影響。

由於我們倚賴銀行貸款及保理貸款提供營運資金，故我們易受利率波動影響，且利率的任何上升均可能對我們的財務狀況造成影響

由於我們倚賴銀行貸款及保理貸款提供營運資金，故我們的業務受利率影響。利率上升或利率可能會上升的觀點均可能會對我們按優惠利率獲得銀行貸款或保理貸款的能力造成不利影響。我們利息開支的任何增加均可能會對我們的財務狀況、經營業績及發展前景造成重大不利影響。

風險因素

我們在法國及拉丁美洲市場的業務規模很大。如果該等市場的客戶訂單急劇減少，則我們無法保證我們將能夠從其他市場彌補該等銷售損失

截至2016年12月31日止兩個年度各年及截至2017年6月30日止六個月，我們法國市場的銷售額分別約佔總收入的44.1%、52.3%及48.2%，而拉丁美洲市場的銷售額分別約佔總收入的29.4%、23.1%及19.9%。董事預計，我們法國及拉丁美洲市場的銷售額在不久的將來將繼續佔我們收入的很大一部分。影響該等市場的經濟、法律、監管、貨幣兌美元的匯率及政治因素尤其會對其消費者的消費習慣產生不利影響，從而影響我們法國及拉丁美洲市場客戶的採購決策。如果我們法國及拉丁美洲市場的客戶訂單數量急劇下降，則我們無法向閣下保證，我們可以增加其他市場的訂單以彌補該等銷售損失，因此我們的業務營運及財務業績可能會遭受不利影響。

我們從家用電話銷售中獲得了很大一部分收入。家用電話的銷售額降低將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成重大不利影響

我們的很大一部分收入來自於家用電話銷售。截至2016年12月31日止兩個年度各年及截至2017年6月30日止六個月，家用電話的銷售額分別約佔總收入的87.5%、85.4%及84.7%。我們無法保證家用電話的銷售額將按照與歷史銷售額相當的水平產生收入。如果未來市場對家用電話的需求下降（根據弗若斯特沙利文報告，當中載明由於歐洲家用電話分部高度飽和及價格競爭，預計家用電話分部將有所減少），或如果我們未能開發新產品吸引客戶或增加客戶對其他產品的訂購，則我們的業務營運及財務業績可能會遭受不利影響。

交貨延誤或未能將存貨在最佳條件下儲存等物流問題或會對我們的銷售額產生不利影響，並損害我們的聲譽

我們倚賴獨立第三方物流公司分派及運輸產品。該等物流公司提供的服務可能因不可抗力或其他無法預測的事件而中止或延誤。交貨可能因各種我們無法控制的原因而出現中斷，包括處理不當、交通堵塞、自然災害等，並可能導致交貨延遲或無法交貨或貨物受損。倘我們的產品未能及時交貨，或運輸途中受損，我們或須支付超出貨物保險範圍運費之外的賠償，我們可能損失業務，且我們的聲譽亦可能受損，進而可能會對我們的經營業績造成不利影響。此外，倘我們無法將存貨儲存在最佳條件下（如最佳溫度及濕度水平），則我們產品的質量及保質期可能遭受不利影響，而我們的聲譽或會因此遭受損害，從而會對我們的經營業績產生不利影響。

風險因素

如果我們未能預計技術創新並且及時成功地設計及銷售新產品，則我們的業務、財務狀況及經營業績將會因此遭受不利影響

由於快速的技術創新及行業固有的消費者偏好不斷變化，我們受制於產品和技術過時及價格侵蝕。如果我們無法成功預計及識別由於技術變革而導致的市場需求變化，以及設計及推出符合市場需求的新型及有競爭力的產品和服務，或者及時有效地獲得市場認可，則我們的經營業績及聲譽可能會遭受不利影響。如果我們未能推出符合市場需求的新產品或服務，則我們可能會面臨對現有產品設定較低售價的風險，而且我們的利潤率可能會遭受不利影響。此外，我們無法向閣下保證，我們將擁有足夠必需的資金和資源來開發及營銷新產品，或者我們的新產品營銷策略將會取得成功。

我們的產品銷售額及盈利能力取決於客戶的業務表現

我們主要採用直銷的方式向客戶銷售產品。我們客戶的業務表現並非我們所能控制，這將影響我們對客戶的銷售。由於業務策略的變化、未能制定成功的營銷策略、客戶產品的市場需求變化以及客戶所經營市場（尤其是歐洲、拉丁美洲及亞洲市場）的不利市場或經濟狀況等多種因素，我們的客戶可能會表現不佳。如果我們的客戶表現不佳，他們可能減少對我們的採購，這可能對我們的業務、財務狀況、經營業績和前景產生重大不利影響。

我們的盈利能力將受到銷售價格下跌的影響，我們可能無法維持現時的盈利能力

我們的利潤與銷售價格的變化緊密相關。我們的產品銷售價格大幅下跌將對我們未來的盈利能力產生負面影響。於業績紀錄期內，截至2016年12月31日止兩個年度各年及截至2017年6月30日止六個月，我們的家用電話平均售價分別約為14.5歐元、14.3歐元及13.4歐元。因此，我們的家用電話產品平均銷售價格有所下降。有鑒於此，我們在業績紀錄期內的盈利能力不能代表我們的未來總利潤，及不應被解釋為我們未來總利潤的指導。在這種情況下，未來我們會遭遇主要產品銷售價格持續下跌，我們可能難以維持或實現業務增長，我們的業務營運和財務業績可能受到不利影響。

風險因素

我們的產品主要產自中國，任何生產成本增加及人民幣增值都可導致銷售成本增加，但我們可能無法將增加的成本轉移給客戶

鑒於我們的大多數產品由我們的供應商在中國生產，我們可能會遭受生產成本增加及人民幣增值影響，但我們可能無法將增加的成本轉移給客戶。倘我們的中國供應商增加生產成本，且我們無法提高向客戶銷售的產品價格，我們的利潤率可能會下降，財務狀況可能會遭受重大不利影響。此外，倘中國的僱傭法或其他相關法律及法規作出任何變更，我們必須對我們的生產安排作出相應調整。這可能會招致額外成本，繼而影響我們向客戶建議的投標價格。因此，我們的財務狀況、經營業績及增長前景會遭受重大不利影響。

我們面臨外匯波動風險，而任何持續對沖交易或不能完全保障我們免受外匯波動影響。

於業績紀錄期內，雖然我們的開支及成本主要以美元計值，但由於我們業務的出口導向性質，我們的大部分收入以歐元計值。倘若美元兌歐元匯率出現任何大幅波動，均可能對我們的經營業績造成重大不利影響。例如，英國公投脫歐後，於業績紀錄期內歐元兌美元貶值。任何有關美元的未來匯率波動，均可能使我們面臨資產淨值、利潤及股利的不確定風險。截至2016年12月31日止兩個年度及截至2017年6月30日止六個月，我們錄得匯兌收益／(虧損)淨額分別約364,000歐元、(216,000)歐元及481,000歐元。由於我們以歐元獲得大部分收入，歐元的任何貶值亦會對我們的財務狀況造成重大不利影響。

此外，於業績紀錄期內，我們產生自拉丁美洲的平均收入佔我們收入的24.1%。截至2016年12月31日止兩個年度及截至2017年6月30日止六個月，我們產生自拉丁美洲的收入分別佔我們總收入的29.4%、23.1%及19.9%。能使匯率出現重大波動的拉丁美洲當地貨幣的任何重大惡化將對我們的財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

我們實施對沖政策，以透過遠期合約和期權緩解匯率波動風險。詳情請參閱本文件「業務－外匯風險控制」一節。未來，我們打算繼續開展外匯對沖交易。然而，我們無法向閣下保證，有關交易將沒有風險，而且因有關交易造成的任何損失可能對我們的財務狀況和經營業績造成重大不利影響。

風險因素

我們於2016年11月收購Swissvoice品牌，因而可能無法立即從Swissvoice品牌產品銷售中獲得穩定的主要收入及盈利

我們於2016年11月收購Swissvoice品牌。詳情請參閱本文件「業務－收購Swissvoice品牌」一節。於業績紀錄期內，截至2016年12月31日止兩個年度各年及截至2017年6月30日止六個月，我們自Swissvoice品牌產品銷售及特許權收益產生的收入分別為零、零及約92,000歐元。由於Swissvoice品牌產品銷售僅有簡短的往績記錄，我們無法保證我們可以立即或在將來從Swissvoice品牌產品銷售中獲得穩定的主要收入及盈利。倘Swissvoice品牌產品銷售不能產生任何主要收入及盈利，我們的財務狀況及營運可能會遭受重大不利影響。

我們的表現可能因業務策略變更而波動不定

在我們營運期間，我們已生產許多不同的產品，如家用電話、辦公室電話、網絡攝像機及嬰兒監護器。我們致力現發為老年人市場定制的新產品，同時將我們的業務範圍拓展至世界其他地區客戶。擴大國際業務時，我們可能會進入若干市場，我們在該等市場僅有有限經驗或根本沒有經驗，我們的品牌亦可能不被認可。由於監管標準的不同及貿易保護主義政策，我們的目標國家可能不允許銷售我們的產品。我們可能無法在該等市場吸引足夠多的客戶及分銷商，甚或根本不能吸引分銷商，且我們選擇的分銷商亦可能不適合銷售我們的產品。此外，我們可能無法預計新市場的競爭狀況，其與我們現有市場的競爭狀況有所不同。該等競爭狀況可能會使我們很難或不能有效地在該等新市場運營。我們面臨其他經濟、法律、社會、政策及法規的變動，這將影響我們的業務和目標國家。

我們無法向閣下保證，變更業務策略一定會取得預期業績。倘我們未能有效執行業務計劃，或倘我們無法管理我們的管理、營運及財務資源，以適應該等變更，我們無法保證我們可以準確無誤地貫徹業務策略，且我們的業務、信譽及前景都會遭受不利影響。

風險因素

我們的產品受歐洲、拉丁美洲、亞洲及我們銷售產品所在其他司法管轄區內的特定法律及法規、政府政策及經濟、社會與政治狀況之規限

我們的產品需要符合各項認證要求。詳情請參閱本文件「監管概覽」一節。由於該等認證的資格標準不時發生變更，且該等變更不受我們控制，我們無法向閣下保證，我們的產品能夠按時或在將來順利符合該等認證要求或獲得相關證明書。倘我們的產品未能獲得或更新所有必要的證明書，則客戶不會繼續向我們下訂單，我們的營運及財務業績會遭受重大不利影響。

此外，由於我們的大多數產品出口至歐洲、拉丁美洲、亞洲及其他司法管轄區，若當地法規、貿易政策、稅法、外匯管制、進口或出口管制以及經濟發展狀況出現變化而影響客戶的業績及消費者的自由消費習慣及能力，我們將面臨相應挑戰。經濟下滑或衰退都可導致消費者可自由支配的支出減少，促使客戶延遲、推遲或取消向我們下達採購訂單。此外，當地法律及法規及政府政策的不利變更可阻礙及／或阻止客戶向我們下達採購訂單。倘發生持久的經濟困境或財務危機或消費者對經濟的信心持續減弱，或倘我們無法適當修改我們的業務策略，以應對當地法律及法規及政府政策的不利變更，我們的業務經營、財務狀況及業績都會遭受不利影響。

此外，我們會出口大多數產品。我們出口市場的相關當局可不時變更及修訂與其各自司法管轄區的產品安全相關的法律及法規。任何上述事件的發生均不受我們控制，因此我們在生產產品時具有風險，因為該等產品可能會被查實違反相關司法管轄區經修訂的新法律及法規。我們可能會面臨行政調查或處罰或招致合規及維護的額外成本，從而對我們的業務、經營業績、信譽及前景造成不利影響。

我們面臨客戶的信貸風險

於2015年、2016年12月31日及2017年6月30日，我們的貿易應收款項分別約為12.3百萬歐元、10.9百萬歐元及9.6百萬歐元，分別約佔本集團總資產的38.8%、32.8%及35.2%。

於2015年、2016年12月31日及2017年6月30日，應收貿易款項平均周轉日數分別約為82.2日、104.4日及101.7日。我們向客戶授出的賒賬期一般介乎30日至90日。

風險因素

倘我們客戶的信貸質素惡化或倘絕大部分客戶因任何原因未能悉數支付其貿易應收款項，我們或會產生減值虧損，而我們的經營業績及財務狀況或會受到重大不利影響。此外，我們可能承受本集團客戶較其各自賒賬期延期付款的風險，從而可能引致減值虧損撥備。概不保證我們將能夠自客戶全數收回貿易應收款項或彼等將及時結清貿易應收款項。倘客戶未及時作出結算，則本集團的財務狀況、盈利能力及現金流量或會遭受不利影響。

我們的過往財務及經營業績可能無法反映未來表現，而我們亦可能無法在收入及盈利能力方面實現及保持過往水平

我們的過往業績可能無法反映我們未來的表現。我們的財務及經營業績可能無法符合公開市場分析員或投資者的預期，因而引致日後我們的股價下跌。我們於不同期間的收入、開支及經營業績可能因多項超出我們控制範圍的因素而有所變動。閣下不應依賴我們的過往業績來預測我們股份的未來表現。

我們的業務營運取決於主要管理人員的專業知識及持續表現，無法保證本集團能聘請及挽留該等人員

執行董事團隊由在電訊產品行業擁有豐富經驗的人員組成。我們的行政總裁兼執行董事Goujard先生擁有逾30年的電訊產品行業經驗。他的經驗加上對歐洲、拉丁美洲和亞洲電訊行業的廣泛認識，令其深入了解市場動態及行業慣例。執行董事Duc先生亦擁有逾20年的電訊產品行業經驗。Goujard先生和Duc先生都與我們的客戶、供應商和分包商建立了密切關係。執行董事兼財務總監何女士擁有逾20年的商業會計、行政管理及企業管治經驗。

我們的主要人員及其在歐洲、拉丁美洲和亞洲電訊產品行業的管理經驗對我們的經營及財務表現而言至關重要。儘管我們已與各執行董事訂立服務協議，仍無法保證本集團能維持執行董事及其他高級管理層成員持續任職。倘任何執行董事終止與我們訂立的服務協議，或以其他方式終止於本集團任職，而我們無法找到適當人員接替他們，則可能對本集團的業務、經營業績及盈利能力造成重大不利影響。

風險因素

倘我們被控告或我們控告他人侵犯知識產權，面臨法律訴訟或申索將對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成不利影響

我們的產品包含多項技術。我們可能不時面臨指稱有關技術侵犯他人所擁有的知識產權的法律訴訟或申索。我們亦可能指控侵犯我們知識產權（如未經授權使用許可商標）的其他人士並對其提起法律訴訟。倘發生此類事件，我們將面臨需訂立和解、支付重大損害賠償及／或面臨暫時或永久禁止我們營銷或銷售若干產品及服務的禁令的風險，而這可能對我們的業務、經營業績、財務狀況及聲譽造成不利影響。

由於產品質量及責任問題，我們面臨財務及聲譽風險

我們的業務存在產品責任索償的固有風險。我們無法保證我們生產的所有產品均無缺陷。倘我們的產品未能按照其規格運作或造成或被指稱已造成財產損失、人身傷害或死亡，我們或會面臨產品責任索償。該等索償（不論是否有理據）或會導致我們遭遇訴訟並產生意外開支。倘若因產品索償而導致大規模產品召回，或倘若我們在訴訟中敗訴，我們的聲譽、業務營運及財務業績將會受到不利影響。

倘若我們未能維持有效的質量控制以及有關環境、健康及安全的綜合管理系統，我們的業務可能會受到不利影響

我們無法向閣下保證，我們在未來將能維持有效的質量控制系統以及有關環境、健康及安全的綜合管理系統。就質量控制系統而言，概無法保證，對我們產品所進行的品質保證測試（不論由我們本身抑或外部實驗室進行）不會存在缺陷、錯誤或漏洞。就我們的綜合管理系統而言，概無法保證，我們能重續我們的ISO 9001證書、ISO 14001證書及OHSAS 18001證書。倘若我們的產品未能滿足我們客戶的要求或我們的系統未能達到認證標準，我們的客戶可能會停止向我們下單，而我們的業務經營及聲譽可能會受到不利影響。倘若我們監控分包商表現的程序未能達致預期效果，則或會導致我們的產品質量下降及可能令我們面臨負債。倘若我們的產品未能符合國際公認安全及品質認證或未能滿足客戶要求，我們或會遭遇產品需求下降或客戶取消或減少訂單，繼而對我們的業務營運及財務業績構成不利影響。

風險因素

我們可能因不遵守若干法律法規而遭受罰款及處罰

我們無法保證，我們將來不會遭受罰款或處罰或其他責任，且如果發生此類情況，我們的財務狀況可能受到不利影響。

我們或會被責令向本集團於業績紀錄期內牽涉的法律訴訟的若干申索人支付賠償金

於業績紀錄期內，本集團在法國牽涉兩場法律糾紛。詳情請參閱「業務－法律訴訟」一節。由於我們尚未就其中一場法律糾紛達成最終和解，亦未獲得法國法院對另一場法律糾紛的判決，故我們無法保證及／或確認我們會否獲得其中一場法律糾紛的有利判決或我們需就另一場法律糾紛承擔的賠償金額。倘法院就其中一場法律糾紛作出不利於我們的判決及／或我們需對另一場法律糾紛承擔巨額賠償金，我們的財務狀況可能會受到重大不利影響。

我們面對一般不獲投保的若干類別責任

於業績紀錄期內，本集團的投保範圍涵蓋（其中包括）辦事處保險、產品責任險及信貸保險，相關詳情載於本文件「業務－保險」一節。若干類型的風險（例如與我們的貿易應收款項及應收保留金的可收回性以及由流行病、自然災害、不利的天氣狀況、政治動盪及恐怖襲擊等事件所產生的責任有關的風險）一般不受保險保障，因為該等風險屬不受保項目或就成本而言有關風險提供保證並不合理。如果產生不受保責任，我們可能招致可對我們的財務狀況造成不利影響之損失。概不保證所有潛在損失時及索償（無論因何種原因產生）會得到充分保障及／或可從保險公司收回。

為確保貿易應收款項的支付，我們為若干客戶維持信貸保險保單。詳情請參閱本文件「業務－保險」一節。於業績紀錄期內，我們已向保險公司提出三項申索，以追回若干客戶欠付我們的總值約1.0百萬歐元的貿易應收款項。

然而，我們的承保範圍僅最多涵蓋所引致損害及責任的90%。倘損害或責任數額巨大，10%或以上的未保險責任會造成重大損失，從而對我們的財務狀況產生不利影響。此外，概無保證所有潛在損失及申索（不論其原因）都能由保險公司充分承保及／或追回，因為保險申索可能被保險公司拒絕或屬於承保範圍及／或限額之外。因此，我們的業務、財務狀況及經營業績可能受到重大不利影響。

風險因素

過往宣派的股利未必可作為日後派息政策的指標

截至2016年12月31日止兩個年度各年及截至2017年6月30日止六個月，本集團派付股利金額分別約為1.0百萬歐元、1.0百萬歐元及零。凡董事建議作出任何股利宣派以及任何該等股利的金額，均視乎多項因素而定，包括但不限於我們的經營業績、財務狀況、未來前景及其他董事可能視作重要的因素。有關本公司股利政策的詳情，請參閱本文件「財務資料－股利」一節。我們無法保證日後會否支付及於何時支付股利。

我們日後可能無法為業務發展取得足夠融資

於業績紀錄期內，我們倚賴銀行借款、保理貸款及股東貸款維持日常經營所需現金流量及營運資金需求。於2015年、2016年12月31日及2017年6月30日，我們須於一年內或按要求償還的銀行借款分別約為6.8百萬歐元、7.7百萬歐元及6.0百萬歐元。未償銀行借款將使用我們的內部資源償還。我們無法確保我們[編纂]之後將能夠按商業上合理的條款及／或及時取得銀行貸款及／或其他股權或債務融資。倘我們因各種我們無法控制的因素而無法獲取所需的融資或以有利條款獲取有關融資，則我們可能不具備足夠的資金發展業務，而本集團的未來前景及增長潛力可能受到不利影響。

本公司截至2017年12月31日止年度的財務表現受若干非經常性開支影響

儘管本文件中已披露於業績紀錄期內本公司的財務表現，但本公司截至2017年12月31日止年度的財務業績受若干非經常性開支的影響，包括與[編纂]有關的開支。目前，我們僅對將會招致的[編纂]作出估計，而將於本集團截至2017年12月31日止年度財務報表中確認之實際金額須根據審核以及多項變數及假設當時的變動而作出調整。因此，我們截至2017年12月31日止年度的財務業績將會受[編纂]相關開支的影響。

由於我們於過往的經營活動中錄得負現金流量，因此我們的流動性可能較弱

截至2017年6月30日止六個月，我們於經營活動中錄得的負現金流量約為1.1百萬歐元，主要由於存貨增加約1.1百萬歐元及貿易應付款項減少約2.4百萬歐元的淨影響。更詳盡的討論請參閱「財務資料－流動資金及資本資源」。我們無法向閣下保證，我們日後的經營活動不會出現另一時段的負現金流量。

風險因素

我們的產品銷售易受消費者需求的季節性變動影響

我們的銷售易受季節性因素影響。例如於業績紀錄期內，我們的銷售在財政年度前三個季度（即1月至9月）會有所下滑，董事認為此乃由於主要節假日（包括聖誕節）過後終端消費者的購買慾望下降。因此，競爭環境的變化、市場條件的變動及消費者產品延遲發佈可能會對我們的經營業績產生不利影響。

我們曾向在受到美國所實施國際制裁的國家的客戶進行銷售，倘本集團因該等銷售而被處罰，我們可能受到不利影響

美國以及歐盟、聯合國及澳洲等其他司法管轄區或組織對受制裁國家實施全面或廣泛的經濟制裁。此外，亦存在針對特定受制裁人士的跨地域制裁。

我們的產品（即家用及／或辦公電話）銷往古巴、埃及、科特迪瓦、黎巴嫩、俄羅斯、突尼斯、烏克蘭及津巴布韋。古巴及烏克蘭受到極度全面的經濟制裁。截至2015年及2016年12月31日止年度各年以及截至2017年6月30日止六個月，我們向該等客戶銷售所得的收入約為1.1百萬歐元、1.2百萬歐元及0.4百萬歐元，分別約佔我們總收入的2.3%、2.9%及2.3%。

董事確認，除本文件「業務」一節所披露者外，本集團於業績紀錄期內及直至最後可行日期並無任何涉及受美國、歐盟、聯合國及澳洲制裁的任何國家、政府、實體或個人的業務活動。就我們於往績期間向受制裁國家的客戶的銷售而言，我們並無接獲通知且沒有理由相信將對我們施加任何制裁。概無合約方被明確指明列於OFAC存置的《特定國民與禁止往來人員名單》或行業制裁識別名單或其他受限制人士名單（包括歐盟、聯合國或澳洲存置的名單）。在缺少相反信息的情況下，我們並無合理理由相信客戶的任何擁有人、控制人或董事名列相關名單之上。此外，我們的銷售並無涉及現時受美國、歐盟、聯合國及澳洲指定制裁的行業或領域。因此，我們向位於受制裁國家的人士銷售或進行其他活動不會被視作相關制裁法律及法規項下的受禁止活動。

風險因素

我們向聯交所承諾，我們不會動用[編纂]所得款項以及透過聯交所籌集的任何其他資金直接或間接資助或促進與受制裁國家或受美國、歐盟、聯合國及澳洲制裁的任何其他政府、個人或實體（包括但不限於屬任何OFAC制裁對象的任何政府、個人或實體）或以彼等為受益人的活動或業務。倘[編纂]後我們違反對聯交所作出的任何該等承諾，聯交所可能會將我們的股份除牌。為確保遵守對聯交所作出的承諾，我們將持續監察及評估我們的業務並採取措施保護本集團及股東的利益。有關內部控制程序的詳情，請參閱本文件「業務－於受制裁國家經營業務－我們的承諾及內部控制程序」一節。

我們不能預計就我們或我們聯營公司於受制裁國家及／或與受制裁人士的任何當前或未來活動，美國聯邦、州或當地層面的政府政策或歐盟、聯合國、澳洲及其他適用司法管轄區的任何政策的詮釋或實施。我們不能保證在有關司法管轄區實施的制裁下，我們未來業務將免於任何風險，或不能保證我們的業務將符合對我們業務並無司法管轄權但依然主張對境外實施制裁的美國當局或任何其他政府當局的期待及規定。倘美國、歐盟、聯合國及澳洲政府或任何其他政府實體判定我們的任何活動構成違反他們施加的制裁或提供對本公司制裁指稱的依據，則我們的業務及聲譽可能受到不利影響。此外，因為許多制裁計劃不斷變化，可能啟用會加大對我們業務篩查力度或導致我們的一項或多項業務活動被視為違反有關制裁法或須受到制裁的新規定或限制。倘本集團日後被視為違反制裁法，我們的業務營運及財務狀況可能會受到重大不利影響。

無法預測的狀況可能對本集團的業務營運及財務狀況產生負面影響

我們可能受到任何無法預測的狀況的干擾，而該等狀況可能會在較長時期內對我們業務的正常營運產生不利影響。該等無法預測的狀況可能包括或會阻礙我們在較長時期內開展日常業務營運的事件，如傳染性疾病的爆發（包括SARS、禽流感、豬流感或類似傳染病）、八號或以上熱帶氣旋警告信號、「黑色」暴雨警告、洪水及影響前往辦公室的交通的抗議。此外，恐怖主義活動及其他無法預測的狀況可能對本集團的業務營運及財務表現造成嚴重負面影響。

風險因素

天氣狀況、自然災害、其他天災、政治動亂以及其他事件可能對我們的業務造成負面影響

超出我們控制範圍以外的天氣狀況、自然災害以及其他天災可能對經濟以及我們的業務造成重大不利影響。我們的經營及財務狀況可能受到不利影響。政治動盪亦可能對我們的業務、我們的僱員以及我們的市場造成損害或破壞，而上述任一項都可能對我們的整體經營業績及財務狀況造成重大不利影響。

平行進口產品或贗品事件可能會對我們提供的產品需求產生不利影響，並會對我們的品牌形象、聲譽及盈利能力產生負面影響

我們為一家居家及辦公電子通訊產品的設計公司，從事許可商標及Swissvoice品牌項下電子通訊產品的設計、開發及銷售。倘有大量客戶轉向我們電子通訊產品的平行進口產品或贗品，我們的銷售可能會受到影響。平行進口產品及贗品事件亦可能會影響我們運營的品牌價值及形象，並導致客戶對我們提供的電子通訊產品失去信心，因而可能對我們的財務表現產生不利影響。

於法國及歐洲開展業務的相關風險

社會、政治、監管經濟及法律的發展以及歐洲政府政策的任何變動，均可能對我們的業務及經營業績產生重大不利影響

我們的業務、前景、財務狀況及經營業績或會受歐洲社會、政治、監管、法律及經濟發展的不利影響。該等地區的不確定因素包括但不限於面臨歐盟成員國脫歐的風險及由此導致的所有歐盟國家於貿易成本、海關壁壘、合約無效、利率變動方面的收益損失大幅增加，對歐元／美元匯率波動、政府政策變動或有關銷售及購買電子通訊設備相關的新法律、章程、規則或法規出台及計稅方法的重點關注。任何負面發展或會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

本集團的主要銷售市場為法國。因法國有望於可預見的未來繼續為本集團的核心市場以及運營場所，法國經濟的負面發展或會對我們的業務產生重大不利影響。概無保證日後法國經濟將向好。於最後可行日期，本集團的商業活動（如購買及銷售電子

風險因素

通訊設備) 無須任何政府或監管授權。然而，電子通訊設備必須符合現時有效的歐洲共同體認證標準。歐洲共同體或會擴大或收緊法規的範圍並對製成品的認證管治施加新規定。該等新舉措或會限制我們運營的靈活性並或會增加本集團開展業務的成本。本集團未能遵守該等法律及法規亦可能會導致譴責、處罰、調停、罰款及訴訟。因此，該等限制或會影響我們開展業務的能力。

於瑞士開展業務的相關風險

社會、政治、監管、經濟及法律的發展以及瑞士政府政策的任何變動，均可能對我們的業務及經營業績產生重大不利影響

我們的業務、前景、財務狀況及經營業績或會受瑞士社會、政治、監管、法律及經濟發展的重大不利影響。該等地區的不確定因素包括但不限於利率變化、政府政策變動或有關銷售及購買電子通訊設備相關的新法律、章程、規則或法規的出台、知識產權相關法律及計稅方法等方面的風險。此外，本集團其中一處銷售市場位於瑞士。概無保證日後瑞士經濟將向好。任何負面發展或會對我們的業務、財務狀況、經營業績及前景造成不利影響。

本集團依賴於Swissvoice SA的商標、工業設計及域名資產以推廣、分銷及設計其產品

於2016年11月24日，本集團與Swissvoice SA訂立資產購買協議，據此，Swissvoice SA同意向ATL Suisse出售、轉讓及轉授於商標、工業設計及Swissvoice SA域名的權利、標題及權益(「知識產權資產」)。據瑞士法律顧問確認，於最後可行日期，若干知識產權資產仍正在轉讓予本集團。倘未曾採取／目前並無採取行動，概無法保證知識產權資產將會成功轉讓予本集團。倘於知識產權資產無法轉讓予我們或無法註冊或其已過期及無法重續的情況下，我們或會無法推廣、分銷或設計我們出售的Swissvoice品牌產品。因此，我們的業務、聲譽、財務表現及經營業績或會受到重大不利影響。

風險因素

於香港開展業務的相關風險

我們未必能夠獲得牌照，以授權本集團在無線電通訊發送器具營商過程或業務運作中將任何該等器具輸入香港或由香港輸出

據香港法律顧問告知，根據《電訊條例》第9條，我們須持有牌照，以授權本集團在無線電通訊發送器具營商過程或業務運作中將任何該等器具輸入香港或由香港輸出。倘我們日後未能重續或繼續持有該牌照，我們的業務營運可能會中斷，而我們的財務營運可能會受到重大不利影響。

倘監管環境發生任何變動，導致對我們供應的電訊產品徵收進口關稅及銷售稅，則可能對我們的盈利能力造成不利影響

目前，我們於香港供應的電訊產品概無進口關稅、銷售稅或其他稅項。倘香港對該等產品實施或徵收進口關稅、銷售稅及／或其他稅項，則董事預期本集團的相關利潤率可能減少。實施有關關稅或稅項亦可能導致該等產品的價格相應上漲，並最終導致客戶對我們商品的需求下降。所有該等因素均可能對我們的業務及財務表現造成不利影響。

於墨西哥開展業務的相關風險

墨西哥的社會、政治、監管、法律及經濟發展可能影響我們的業務及前景

我們的業務、前景、財務狀況及經營業績或會受墨西哥社會、政治、監管、法律及經濟發展的不利影響。該等地區的不確定因素包括但不限於墨西哥利率變動、政府政策變動或有關買賣電訊設備的新法律、規章制度、規則或法規的出台等方面的風險。此外，美國與墨西哥的關係不穩定，倘美國對墨西哥的制裁及政治關係發生任何變動，均可能對墨西哥經濟及政治的穩定性造成不利影響。倘墨西哥出現任何負面發展，我們的業務營運及財務狀況或會受到重大不利影響。

風險因素

中國相關風險

中國的經濟、政治及社會狀況以及政府政策或會影響我們的業務及前景

我們自我們於中國的業務中獲得收入。因此，我們的財務狀況、經營業績及前景受中國的經濟、政治及法律發展的影響。中國經濟與發達國家有諸多方面的不同，包括（其中包括）政府參與、經濟發展水平、增長率、外匯控制及資源配置等。

中國政府亦透過分配資源、控制以外幣計價的債務支付、制定貨幣政策及為特殊行業或公司提供優惠待遇等，對中國的經濟增長實行重大控制。該等舉措或會調整或修改，或不盡一致地應用於行業間或國家的不同地區。因此，我們可能不會自部分該等舉措中受益。中國政府亦有能力實施影響中國經濟的宏觀措施。中國及其經濟的該等不確定因素或會對我們的財務狀況及經營業績產生不利影響。

本集團亦遵守中國相關法律，包括企業所得稅及增值稅法律、外商投資法律、外匯法、勞動法、社會保險法及住房公積金法律等。有關監管我們於中國的業務的法律詳情，請參閱本節「監管概覽－中國的法律及法規」。根據中國法律顧問意見，我們於中國的業務符合現行中國法律及法規。然而，我們無法向閣下保證將不會發現我們違反中國現行或未來的法律及法規。有關中國法律及法規的解釋及應用存在大量不確定因素。因此，我們無法向閣下保證中國監管當局最終將會採納與我們中國法律顧問意見一致的觀點。倘發現我們違反任何中國現行或未來的法律或法規，有關監管當局處理該等違反時會擁有廣泛的自由裁量權，包括徵收罰款、沒收我們的收入、撤銷我們的營業執照、要求我們重建有關所有權結構或運營，及要求我們終止我們於中國業務運營的所有或任何部分等。任何該等行為均會對我們的業務運營造成重大中斷並或會對我們的業務、財務狀況及經營業績產生重大不利影響。

風險因素

行業相關風險

我們的行業受到全球宏觀經濟的影響

我們的行業易於波動且易受經濟放緩或衰退影響，而此並非我們所能控制。經濟放緩或衰退或潛在的經濟放緩或衰退都可導致消費者可自由支配的支出減少，促使消費者延遲、推遲或取消採購。持久的經濟困境或財務危機或消費者對於經濟的信心持續減弱將對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

我們的行業面臨競爭

根據弗若斯特沙利文報告，於2016年，就銷售價值而言，歐洲五大家用電話品牌約佔總市場份額的61.1%，而歐洲五大商用電話品牌則約佔52.0%。於2016年，我們在歐洲家用電話領域排名第三，市場份額約為9.1%，但在商用電話領域的估計市場份額僅為0.3%。與我們的競爭對手（通常為知名電子產品公司）相反，我們的財務實力相對較弱，因此，倘我們與彼等開展價格戰，我們未必能夠與其競爭。

我們的產品在若干方面面臨來自競爭者所售的產品競爭，諸如價格、功能以及引起零售市場可售的家用及商業電話產品不斷增加的分散市場。為了提供迎合不斷變化以及日益多樣化的消費者喜好的產品，以及克服相對高比重的消費者已經擁有與我們所提供產品類似的產品的現實，我們須著力預計消費者的偏愛以及加速現發具有競爭力售價的具吸引力產品。如果我們不能以具有競爭力的價格高效開發及提供產品，或及時引入具有加強功能的新產品，則我們的經營業績及財務狀況可能受到不利影響。

[編纂]相關風險

股份的活躍交易市場可能不會形成或可持續

[編纂]之前，股份並無公開市場。[編纂]的初始[編纂]是本公司與[編纂]（為其本身以及代表[編纂]）協商的結果。[編纂]可能與[編纂]後股份的市價相差甚異。然而，即便獲批於證券交易所[編纂]，亦不能保證股份於[編纂]後具有活躍的交易市場，或者股份將始終於證券交易所[編纂]及交易。本集團無法向閣下保證，[編纂]完成後將形成或維持活躍的交易市場，抑或我們股份的市價將不會跌至[編纂]以下。

風險因素

股份的流動性、市價以及交投量可能波動

[編纂]後，股份的交投量以及市價可能不時受到若干因素影響或控制，包括但不限於本集團的收益、盈利以及現金流量，以及本集團新服務及／或投資公告，策略聯盟及／或收購，本集團服務市價的波動或可比公司市價的波動，本集團高級管理層的變動以及一般經濟狀況。任何該等發展動向均可能導致股份的交投量及交投價突然大幅變化。無法保證有關發展動向將會或將不會發生，並且難以量化其對本集團、股份的交投量及市價的影響。此外，於證券交易所[編纂]的其他公司的股份價格於過去遭受大幅波動。股份價格很可能不時遭受與本集團財務或業務表現並非直接相關的波動。

由於我們的[編纂]定價與買賣之間將有數天差距，我們[編纂]之持有人將面臨在我們的[編纂]買賣開始時我們的[編纂]價格可能會下跌的風險

我們股份的[編纂]將於[編纂]予以確定。然而，我們的股份不會在聯交所開始買賣直至將於[編纂]後約五個營業日進行交割。因此，在此期間，投資者可能無法出售或以其他方式買賣我們的股份。因而，我們的股份持有人將面臨風險，即在出售時間與交易開始時間之間可能出現不利的市場狀況或其他不利發展而導致交易開始時我們股票的价格或價值可能會下降。

倘本公司日後發行額外的股份或其他證券，投資者將面臨立即被攤薄的風險

根據[編纂]範圍，[編纂]將高於[編纂]前的每股有形資產淨值。因此，[編纂]的買方將面臨未經審核備考有形資產淨值立即攤薄的風險，從每股[編纂]和每股[編纂]的[編纂]攤薄至分別每股約[編纂]和每股約[編纂]。

未來可能需要額外的資金來資助本集團業務和經營的擴張或新發展或新的收購。若透過發行本公司的新股權或股權掛鉤證券而非按現有股東的比例來籌集額外資金，則股東所有權比例可能會被攤薄，或該等新證券可賦予比[編纂]所賦予的權利及特權更具有優先權的權利及特權。

風險因素

此外，本公司可能在未來行使購股權計劃下授出的期權後，發行額外股份。發行後所造成的已發行股份數目增加可能會導致股東的所有權比例降低，亦可能導致每股盈利及每股資產淨值攤薄。

購股權計劃授出的任何期權可能會影響本集團的經營業績，使股東的所有權比例攤薄

本公司將來可能會根據購股權計劃授出購股權。於最後可行日期，本公司並無根據購股權計劃授出認購股份的任何期權。繼行使購股權計劃可授出的期權而發行新股後，已發行股份數目將會有所增加。因此，股東的股權可能會攤薄或減少，導致每股盈利或每股資產淨值的攤薄或減少。此外，根據購股權計劃向合資格參與者授出的期權的公允價值將於期權歸屬期間計入本集團的合併綜合收益表。因此，本集團的財務業績和盈利能力可能受到不利影響。

現有股東日後在公開市場大舉出售股份，可能對股份的現行市價造成重大不利影響

控股股東持有的股份受股份買賣在聯交所開始之日起的禁售期的規限。無法保證控股股東將不會於禁售期屆滿後出售其股份。本集團無法預測任何主要股東或控股股東日後出售任何股份的影響（如有），或股份可供任何主要股東或控股股東出售可能會對股份市價產生的影響（如有）。本公司任何主要股東或控股股東出售大量股份，或本公司發行大量新股份，或市場認為可能會出現有關出售或發行，可能會對股份的現行市價造成重大不利影響。

開曼群島有關少數股東保障的法律可能與香港或其他司法管轄區有所不同

股東對董事採取行動的權利、少數股東對本公司採取行動的權利、董事對本公司及股東的責任受開曼群島普通法及本公司組織章程細則規管。一般而言，我們的公司事務乃由（其中包括）開曼群島法律、本公司組織章程細則及《公司法》規管。開曼群島有關保障少數股東權益的法律可能與於香港及其他司法管轄區註冊成立的公司的少數股東的法律地位不同。詳情請參閱本文件附錄三「保障少數股東及股東的訴訟」一節。

風險因素

與本文件中陳述有關的風險

本文件中的統計數據及事實未經獨立核實

本文件包含從公共資料來源或其他資料來源中摘錄的若干統計數據及事實。另外，於本文件「行業概覽」一節以及其他有關我們所經營行業的部分中所列載的若干事實、統計數據及資料部分摘錄自政府部門或獨立第三方所擬備的多份出版物及行業相關資料來源。載於彼章節之若干資料及統計數據摘錄自弗若斯特沙利文（一間獨立市場研究機構）受我們委託而擬備市場研究報告。本公司認為上述統計數據及事實的資料來源是該等統計數據及事實的適當來源，且在摘錄及轉載該等統計數據及事實時已採取合理審慎態度。本公司並無理由認為上述統計數據及事實為屬虛假或具誤導性資料，亦無理由認為有任何事實被遺漏從而使該等統計數據及事實成為虛假或誤導性資料。但是，本公司、獨家保薦人、[編纂]、[編纂]、[編纂]、其各自的董事以及參與[編纂]的任何其他方均未獨立核實該等統計數據及事實的準確性或完整性，亦未就此做任何聲明，因此不應過度倚賴該等統計數據及事實。

本文件所載前瞻性陳述或被證實不盡準確，因此投資者不應過度倚賴該資料進行配售

本文件載有若干牽涉董事及本集團之計劃、目標、期望及意向的前瞻性陳述。該等前瞻性陳述乃基於對本集團目前及未來業務策略及本集團經營所處環境發展之諸多假設。該等前瞻性陳述涉及可能導致本集團的實際財務業績、表現或成就與該等前瞻性陳述中明示或暗示的本集團預測財務業績、表現或成就存在重大差異的已知及未知風險、不確定性及其他因素。本集團的實際財務業績、表現或成就可能與本文件所披露者大相徑庭。有關該等陳述及相關風險的詳情，請參閱本文件「前瞻性陳述」一節。

風險因素

投資者應細閱整份文件，並且我們強烈提醒閣下切勿倚賴新聞稿件或其他媒體報道中所載有關我們以及[編纂]的任何資料（如有），尤其是有關任何財務目標、估值或其他前瞻性陳述的資料

刊發本文件之前，可能有報章或媒體新聞報道及／或研究分析報告載有未於本文件中列載的涉及我們和[編纂]的有關資料。我們希望向有意投資者強調，無論我們還是獨家保薦人、[編纂]、[編纂]及[編纂]、或是其董事、高級人員、僱員、顧問、代理或代表、或者參與[編纂]的任何其他方（統稱「專業方」）均未授權於任何報章或媒體中披露該等資料，我們或任何專業方均未擬備任何新聞報道、任何未來新聞報道、或是任何複製、詳述或摘錄作品，亦未向其提供來源或授權。無論我們還是任何專業方均不就任何該等報章或媒體報道、或者任何該等資料的準確性或完整性承擔任何責任。我們概不就任何該等資料或刊物之合適性、準確性、完整性發表聲明。若任何該等資料未載於本文件之中或與本文件中所載資料存在不一致或衝突，我們概不承擔有關於此或由此產生的任何責任及義務。因此，有意投資者不應倚賴任何該等資料就是否投資該股份作出決定。閣下應僅倚賴本文件所載之資料。