

主席報告書

致列位股東：

本人欣然宣佈耀科國際在過往一年發展迅速，業績驕人。

在財務表現上，截至二零零零年九月三十日止集團全年營業額約為港幣4,067,000,000元，較上年錄得約港幣2,728,000,000元上升49.1%；股東應佔溢利則上升51.3%至港幣395,000,000元；每股基本盈利為港幣0.92元，較去年上升24.3%。董事局決定派發末期股息每股港幣0.22元，連同已派發之中期股息每股港幣0.16元，全年合共派息每股港幣0.38元。

在本財政年度，集團在多方面均作積極拓展，以確保業務持續增長及讓集團保持其科技優勢。在今天的流動通訊市場，科技優勢是成功的先決條件。

年內，集團在零售業務上跨出了第一步，在香港設有四間零售店，為日後進軍中國零售市場鋪路。耀科國際的業務源於分銷，加入零售一環，對集團未來的業務拓展意義重大。集團保持其一貫的進取精神，把流動電話分銷業務伸展至零售業務，讓我們今後能兼享零售收入所帶來的重要利潤。為加快進軍中國零售市場的步伐，集團將在國內物色運作完善的零售網絡進行投資。

此外，集團也積極開拓具發展潛質的新市場，於二零零零年十月在台灣成立辦事處。台灣人口有二千三百萬，市場龐大，加上近年流動電話換機需求飆升，用家對款式新穎、精巧別緻的手機十分受落，價格有上調空間，無疑令該市場變得更加吸引。配合市場趨勢，我們初步將主力推廣三星流動電話，專攻中高檔市場，將一如以往利用耀科國際豐富的市場經驗，幫助三星手機迅速打入台灣市場。

除了業務拓展外，我們也在科技上與時並進，投入流動互聯網的領域，以迎接第三代流動電話(3G)為流動通訊業所帶來的革命性契機。在本財政年度內，我們對流動通訊科技作了一連串投資，這些投資項目所產生的協同作用，讓我們能掌握第三代流動電話技術及流動電子商貿發展所引發的龐大商機。以無線應用協定(WAP)技術開發的手機面世，為科技公司提供了許多寶貴的經驗，讓他們更了解用家心態及喜好，幫助進一步發展無線分組交換技術(GPRS)及第三代流動電話技術，以迎合未來用家的需求。我們因而對「口袋中的互聯網」的未來充滿信心，矢志與業內強者一同朝著這個遠大的前景邁進。

為了配合未來的發展，集團架構於年內進行了擴張及重組，為業務範籌清晰定位，在流動電話及相關配件的分銷、零售及售後服務三方面拓展。集團架構上的改變，明確勾劃出耀科國際未來的發展方向，讓集團成為全方位的流動電話分銷商，為客戶提供更多增值服務。

本人對集團過往一年的發展深感欣慰，我們與中國強勁的經濟增長同步向前，在業績及市場佔有率均大有進益，同時又勇於開疆闢土，突破原有的業務範疇及市場區域，為日後的發展奠下良好基石。藉此機會，我衷心感謝全體董事及員工於年內全力以赴，為公司取得卓越業績。謹此祝願集團在來年再接再勵，與各員工及股東共創佳績。

承董事會命

施爭輝

主席

香港，公元二千年十二月六日