

主席報告

本人謹代表冠華國際控股有限公司(「本公司」)之董事會欣然呈報本公司及其附屬公司(「本集團」)於本年度之業績繼續錄得持續之增長。

業績

憑藉本集團管理層及各員工之努力不懈，本集團於截至二零零一年三月三十一日止年度之營業額達至603,000,000港元，較上年度上升23.7%。本年度純利亦輕微上升1.5%至23,900,000港元，而每股基本盈利則為9.4仙(二零零零年：10.2仙)。

股息

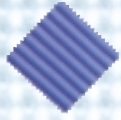
董事會議決不派發截至二零零一年三月三十一日止年度任何股息(二零零零年：無)。本集團計劃保留充裕資金作本年度之業務營運及發展之用。

業務回顧與展望

去年度營業額持續上升確實令人鼓舞，但可惜上升動力未能於盈利能力中反映。雖然本集團已提高生產效率及採取更積極進取之市場策略以取得更多訂單，但競爭激烈使邊際利潤繼續受壓。上述情況於財政年度下半年當美國經濟突然放緩時更為惡化。本集團需考慮承接毛利率較低之訂單，以抵銷間接成本。

除此以外，由於美國市場前景仍未明朗，故買家縮短訂單付貨時間，以減低成本。本集團致力為客戶提供更全面與靈活之服務使經營成本上升，加上油價飆升，對本集團溢利構成不利影響。基於上述原因，毛利率由去年17%下降至期內15%。

由於經營環境困難，加上全球經濟不明朗，管理層將嚴格控制生產之間接成本，以維持可觀之溢利率及提高本集團競爭力。本集團於二零零一年一月開始燃煤熱電生產設施之工程。該新設施於二零零一年十月落成後，將可節省約30-40%之燃油成本，並減少未來油價波動所帶來之負擔。



主席報告

(續)

本集團將繼續致力發展香港市場，與及開發尚未拓展之日本、台灣、東南亞及中國市場，以擴闊客戶基礎。此外，本集團已與數個享負盛名及財政穩健之成衣製造商組成策略聯盟，建立長期業務關係及維持可靠之收入來源。

結算日後，本集團以代價約8,000,000港元收購一間成衣貿易公司51%權益。董事認為此乃本集團吸納新客戶與拓展業務之良機。

本集團在市況不明朗及經營環境瞬息萬變之情況下，將繼續積極面對各種挑戰。各董事及員工將傾力提高本集團實力，於未來數年為股東爭取更佳回報。

鳴謝

本人謹藉此機會歡迎李源超先生及蔡連鴻先生加入成為執行董事。他們於紡織界累積的經驗必能為本集團的未來發展作出貢獻。

最後，本人衷心感謝各員工在完成本公司目標方面所作出之努力及貢獻，並感激客戶、業務夥伴及股東對本集團之信賴和支持。

主席

李銘洪

香港

二零零一年七月十一日