

業務回顧

汽車銷售

在重型商用汽車市場的惡劣環境中，Scania產品仍然高據大中華市場的領導地位。為維持競爭力，本集團除銷售汽車外，亦為客戶提供全面的維修保養服務組合，並改善優質服務。雖然邊際毛利下降，但本集團仍強調爭取更多銷售額及市場佔有率的重要性，藉以維繫用家，以支持我們的售後服務市場。

提供汽車維修保養服務

為客戶提供優質售後服務對本集團非常重要。我們已擁有一個優質服務中心網絡，在本集團業務所覆蓋的地區，讓客戶可更方便享用到我們的服務。我們亦旨在將維修保養服務所需時間減至最低，而保持充足的存貨量，便可大大縮短時間。在上一個財政年度，這業務環節有所下調，而運輸服務的需求亦告下降。儘管如此，本集團繼續努力增加其服務據點的數目，該等據點經Scania環球經銷商經營標準（「DOS」）所認可。

提供其他汽車相關服務

任我行以會員計劃方式經營，其會員可享用多項與車輛有關之服務及優惠，向客戶提供全面服務，包括遙距傳訊及車輛維修保養服務，以及保險代理、融資及車隊管理控制服務。任我行提供之連鎖服務，將可補足本集團現時從事之業務，讓本集團拓展其業務範圍，擴大其經常性盈利基礎。

於去年，任何行會員數目上升，由約三千名增加至於二零零一年十二月三十一日之約一萬名。

有關提供租購融資安排的利息收入

由於本集團之若干客戶向本集團購買汽車時需要籌集資金，就此，本集團會自行向客戶提供資金安排或將其客戶介紹予財務機構。本集團在開拓此業務環節方面，採取非常審慎的態度。本集團已將信貸風險控制列為首要目標，而在評估客戶之財務能力時，過程非常嚴謹。本集團對融資業務之參與將會考參區內經濟增長及本集團的整體企業策略。

財務回顧

本年度業績

於回顧年度內，本集團錄得營業額約729,200,000港元，較去年增加約4.3%，營業額增加是由於任我行業務快速擴充所致，其營業額約達47,700,000港元。

本年度股東應佔溢利約為26,100,000港元（二零零零年：56,100,000港元）。由於業內競爭激烈及全球經濟低迷，加上發生911事件，導致本集團的邊際毛利下調，影響本集團的業績。該影響因新台幣在本年度內貶值而進一步加劇。營運支出增加，主要由於將總部遷移到元朗並成立全新的服務中心之事宜，增加了折舊開支，加上任我行計劃初期推廣活動的支出所致。

銀行及其他借貸

銀行及其他借貸由130,500,000港元增加至272,900,000港元，該上升是由於本集團擴充業務模式所致。由於業務的性質使然，大部分借貸乃貿易融資，故此短期借貸佔較大比重。借貸成本一般與借款銀行的借貸成本一致。

以總借貸對股本權益的資本負債比率由0.72增加至1.25。流動比率由1.59下跌至1.40。但兩者在本公司於二零零二年二月作出股份配售後已大大改善。

訂單狀況

於本報告日期，訂貨簿的訂單情況與管理層的預期數字吻合。

重大的收購及出售事項

於二零零一年三月二十六日，本集團將長期投資的全部權益以賬面值2,300,000港元出售予一家由本公司名譽主席楊崑山先生實益擁有的公司。

於二零零一年六月十五日，本集團進一步透過其全資附屬公司任我行有限公司（「任我行」）收購V-Guard Technology Limited（「V-Guard」）45%股本權益，V-Guard因此成為本集團的全資附屬公司直至下列之出售為止。出售後其為本集團之95%附屬公司。

於二零零一年十二月三十一日，本集團以現金代價合共10,000,000港元，將任我行有限公司合共5%的股本權益出售予兩名獨立第三方。

分類業務資料的評論

與上一個財政年度比較，銷售汽車收入輕微上升，升幅少於1%。於回顧年度，旅遊巴士的銷售量大幅增加，惟拖車頭的銷售則大幅下跌。由於旅遊巴士的售賣單價較拖車頭為高，令出售總數量下跌，但營業額仍然維持在相若水平。

來自售後服務的收入下跌近10%。這主要是由於運輸服務需求下跌所致。由於本集團的售後服務以優質取勝，故預期該項收入會隨著全球經濟漸見反彈而增加。

任我行在首年全面投入運作的燃油銷售業務，銷售額躍升至43,000,000港元。市場認受性及客戶的採納程度仍然堅穩。任我行會員計劃具相當潛力，是本集團另一個可進一步發展的專注點。

由於經濟於年內日漸困難，本集團在經營租購融資業務時非常謹慎，並採納非常審慎的方法。在甄選客戶方面，本集團的首要考慮因素，長久以來均為信貸風險的監控，日後亦是如此。

其他汽車相關服務之收入與上一個財政年度相比有所增加。這主要是由於V-Guard積極擴充業務而帶來貢獻。V-Guard的業務為銷售遙距傳訊產品，藉此向駕車人士及車隊營運商提供資訊服務及保障安全。

僱員

本集團於二零零一年十二月三十一日的僱員總數為409人。除支付薪金外，本集團亦設立一項購股權計劃，該計劃於二零零一年六月二十一日採納。直至本報告之日期為止，本集團概無根據該計劃授出購股權。

或然負債

於回顧年度內，若干廣告公司向一間全資附屬公司福方香港有限公司提出索償，聲稱約有1,763,000港元的廣告費仍未付。考慮過本集團所得悉有關聲稱索償的資料及根據法律意見，本公司董事及福方香港有限公司認為索償並無根據，原因是聲稱的廣告服務並無向福方香港有限公司或集團內任何其他公司作出。因此，並無就該項索償作出任何撥備。

對集團資產的抵押

於二零零一年十二月三十一日，本集團的借貸及銀行備用額由下列方式作抵押：

- (i) 對賬面淨值約49,300,000港元（二零零零年：無）之本集團物業作按揭；
- (ii) 對本集團客戶若干車輛作抵押，該等車輛乃本集團向該等客戶授出融資租賃而抵押予本集團作為抵押品；
- (iii) 對本集團為數約42,213,000港元（二零零零年：無）的應收賬款作出抵押，並以本集團台灣附屬公司客戶開出的期票作保障；
- (iv) 由本集團的台灣附屬公司對本集團為數約3,476,000港元（二零零零年：12,326,000港元）的銀行存款作抵押；

(v) 本集團以信託收據銀行貸款持有的存貨；及

(vi) 由本公司所提供的公司擔保。

除了上述抵押外，二零零零年十二月三十一日的應收賬款中約有5,407,000港元，抵押作為授予本公司一名股東的銀行備用額的抵押品。於二零零一年十二月三十一日，該餘額已悉數解除。

於二零零零年十二月三十一日，由本公司一間附屬公司所持有的若干保險單已作抵押，作為對該附屬公司獲授的銀行備用額的抵押品。於二零零一年十二月三十一日，相關銀行貸款借貸已悉數償還，而有關押記已經解除。

未來重大投資或資本資產的計劃

本集團訂有以下投資計劃：

- 繼續於大中華地區增設自行操作之服務中心及特許服務中心，從而方便其客戶。
- 擴展本集團提供購車融資之公司之融資能力。
- 在香港及台灣擴展任我行之汽車相關服務的業務領域，日後並會在中國內地進行擴展。

匯率波動的風險

由於本集團的採購主要以美元及歐元定值，故本集團面對外匯風險，而來自銷售汽車及提供售後服務的收入主要以新台幣、港元及美元定值。本集團會密切注視其外幣風險，並透過不時使用短期的遠期外匯合約以對沖該等風險。

主席報告

前景

近期美國的復甦跡象已更明顯，期盼全球經濟可因此受惠。由於運輸業務向來與經濟增長關係密切，我們預期對重型商用車輛的需求會跟隨經濟的升勢。此預期增加包括任我行之業務。

本集團積極尋求成立裝嵌業務的機會，以達至縱向整合及改善邊際盈利。該業務可發展成為裝嵌重型商用車輛的底盤及車身業務。

任我行現正開發「智慧卡」而將會首先推出予其台灣會員使用。任我行智慧卡是新一代無接觸功能卡，可作為各種用途，包括高速公路及火車旅行，而最終會伸展至泊車、購物及娛樂方面。任我行智慧卡能令服務供應商在運作及管理方面更有效率而同時為卡主提供方便的服務。任我行智慧卡運作會首先專注發展服務聯盟，皆因這會最終鼓勵更多使用。任我行計劃與台灣主要公共交通網絡締結聯盟。

雖然展望整體業務環境在短期內似乎難有大作為。但我們預期會穩步增長。憑藉本集團在大中華地區的深厚根基，董事有信心本集團將能保持其市場地位，同時開拓新業務。此外，我們將仍然探討業務機會，審慎地改善本集團的盈利及增長潛力。

股息

董事建議向所有於二零零二年五月二十三日名列本公司股東名冊的股東支付截至二零零一年十二月三十一日止年度的末期股息每股0.008港元。待股東於即將舉行的股東大會上通過後，股息支票將於二零零二年六月十四日或之前派送予股東。

鳴謝

最後，本人衷心向全體員工對本集團的忠誠及努力致謝，並向一直對本集團給予支持的客戶、供應商、往來銀行及股東表達最深切的謝意。

主席

劉振偉

二零零二年四月二十五日