



## 主席報告

「本人預期本集團的長遠發展將邁出極為重要的一步。在銷售多元化的金融產品時，我們充份利用傳統壽險產品已奠下的穩固基礎，進軍新領域業務，藉以多元化發展和不斷推進本集團的業務，逐步發展成為全面的金融服務供應商。」

二零零一年風雲變色，公眾人士更關注保險業的發展。九月十一日紐約市受到恐怖份子襲擊，並無對本集團的業務構成直接影響，然而隨之而起的傷害卻影響着全球的整體經濟。推行保險中介人素質保證計劃、香港首次推行強制性公積金（強積金）計劃、保費可能出現波動及因發生九一一慘劇導致航空活動的索償資格的關注，這一切對整個行業加添了不明朗的因素。

在這個充斥着不明朗因素和競爭激烈的環境下，我們必須重新評估和更有效地運用現有的資源。我們有必要精簡營運架

構、採取更佳的財務監控和提升營業員的生產力。在未來數月，盈科保險將與盈科拓展集團旗下的姊妹公司建立更緊密的聯繫、發展更穩健的工作關係，分享彼此的長處和專業知識，藉以提升整體的競爭力。

中國是香港的主權國，保險市場潛力龐大而有待發掘，本集團將會致力在中國市場中佔一席位。中國內地長久以來已被認定為區內增長潛力最高的國家，而最近更獲納入世界貿易組織。在符合有關規例及規則的情況下，進軍中國將會是我們的優先處理項目。

## 主席報告

在回顧期間，我們的資產管理部門盈保投資管理持續表現卓越，在一年期資產分配全球靈活組合基金組別超越其他投資基金對手，穩佔首位。我們的投資策略經常在風險與回報之間取得平衡，而這些策略已經融會金融業內專家積極進取的意見，及作為歷史悠久的壽險公司培養的一貫實事求是的作風。這種取向已證明非常成功，並將引領本集團取得未來美好的成果。盈保投資管理中長期目標將專注擴大我們管理的基金規模至八十億港元，而我們長久以來的目標是要成為主要投資經理之一，為客戶提供貫徹和超卓的投資服務。我們將積極宣傳盈保投資管理的品牌、提升其知名度，並爭取高淨值的新客戶。

誠如過往報告所述，投資相關的產品將佔據市場相當大份額。大量新產品即將出籠，而下一項任務是在營業員以外，我們將進一步確定、建立和另闢最適合和最有效的分銷渠

道。本人相信，由於本集團得到投資管理界中若干最優秀的人才加盟，再加上全港最強大營業員隊伍，我們在推出本身產品時處於有利位置。

本人預期本集團的長遠發展將邁出極為重要的一步。在銷售多元化的金融產品時，我們充份利用傳統壽險產品已奠下的穩固基礎，進軍新領域業務，藉以多元化發展和不斷推進本集團的業務，逐步發展成為全面的金融服務供應商。

本人謹藉此機會向董事局和全體同事在充滿挑戰的一年付出的努力和貢獻致衷心謝意。本人亦向李浩生先生和陸健瑜先生致謝，感激他們在過去八年將本集團建立成為保險業翹楚所作的貢獻。李浩生先生和陸健瑜先生已向本人表示為尋求個人發展，他們無意重續將於二零零二年六月三十日屆滿的服務合約。本人謹祝二人前程似錦。

此外，本人在此歡迎蘇永雄先生及張森先生加盟，他們已分別獲委任為首席營運總監及首席財務總監，分別取代李浩生先生及陸健瑜先生。他們亦已於二零零二年三月十五日加入董事局。

憑藉管理層新成員的經驗和專業知識，本人深信我們定能繼續為保單持有人提供最優質服務，長遠而言，持續為股東創造股東價值。

**袁天凡**

主席

香港

二零零二年三月十六日