



本人謹代表冠華國際控股有限公司（「本公司」）之董事會欣然呈報本公司及其附屬公司（「本集團」）於二零零二年三月三十一日止財政年度之業績。本年度為本集團在營業額及純利錄得持續增長的第四年。

### 股息

董事會議決，建議就二零零二年三月三十一日止年度向於二零零二年八月二十三日名列本公司股東名冊之股東就本公司每股面值0.01港元之股份（「股份」）派發末期股息每股3.0港仙，而股東有權選擇收取配發入賬列為繳足之新股份以代替全部或部份現金末期股息，惟有待股東於本公司股東週年大會上批准派發末期股息及香港聯合交易所有限公司批准據此須發行之股份上市及買賣後，方可作實。

### 業務回顧

本集團於過往數年業務持續增長，而本財政年度亦不例外。儘管世界經濟放緩，本集團仍然錄得驕人成績。

有賴管理層果斷推行節省成本措施，加上進取之市場推廣策略及多元化發展布匹相關業務，本集團又再取得佳績。本年度總營業額攀升至873,000,000港元，較上年度高出44.6%。本年度純利大幅增加41.1%至33,700,000港元，每股基本盈利由9.4仙微升至10.2仙。

二零零一／二零零二年充滿著挑戰與驚喜。於二零零一年四月本集團收購51%股權之成衣附屬公司後，標誌著本集團縱向整合其布匹相關業務之第一步。「九一一」事件為全球經濟發展加添壓力及不明朗因素。於二零零一年底前，本集團之燃煤熱電生產設施竣工及投產，成功實踐一項主要節省成本之措施。

總營業額增加主要由於成衣貿易附屬公司福源國際有限公司（「福源」）之業績所致。福源從事採購及買賣多種類別之成衣服裝，客戶包括美國、英國、加拿大及墨西哥等主要市場之知名百貨公司／連鎖店以及入口商。董事會認為收購福源除有助縱向整合其業務外，亦可為本集團業績帶來貢獻。

回顧年度期間，儘管全球經濟衰退以及發生「九一一」事件，但針織布料之銷售仍然穩步增長。市場競爭激烈令產品價格持續受壓。事實上，雖然布匹銷售總重量較上年度增加17%，但營業額卻由於產品價格下調而僅錄得5%之增幅。由於年度內原料價格亦同樣下降，因此邊際利率所受影響不大。此外，本集團透過提升生產能力及提高效率成功縮短生產週期，而營業部門亦採納一套更為進取之市場推廣策略，爭取到更多本地及海外新客戶，同時管理層亦繼續施行嚴謹之成本及存貨控制。藉此，布匹銷售業務之毛利率由二零零一年之15%增至二零零二年之20%。另外，於二零零一年十二





月開始投入運作之燃煤熱電生產設施亦有助本集團進一步節省成本，而其帶來之正面影響將於未來數年更為明顯。

二零零二年一月，本公司公佈收購張家界清華科技園綠色藥業有限責任公司25%股份權益之建議，代價為8,000,000元人民幣。直至本報告發表日，由於提取技術之中期試驗及藥用葛根素之試產仍未完成，故此上述代價仍未支付。

### 展望

雖然全球經濟復甦會否持續仍不得確定，但經考慮直至現時之有利市場因素、現有訂單之數量及本集團現時較佳之競爭優勢，董事會認為本集團於來年之營業額將會有理想增長。而為迎合市場需求，本集團將致力提高生產量，計劃投資約60,000,000港元以擴充及改良生產設備，從而提高生產能力及進一步縮減生產週期。預計新會廠房於完成安裝所有新機器後，生產能力將會倍增至每月6,000,000磅。



至於福源之成衣貿易業務，隨著其美國及歐洲市場之現有知名客戶及新客戶之銷售持續擴展，管理層預計其業績將大幅增長。福源之競爭優勢亦因其成功爭取美國及加拿大買家「進口落地課稅」計劃之銷售而增加。

隨著經營環境之競爭加劇，客戶之要求亦相應提高。為滿足客戶需要，本集團將竭盡所能改善產品及服務質素。新會廠房已於二零零二年七月獲得ISO品質保證認證。董事會認為本集團將可藉著向客戶提供優質服務而接獲更多訂單。

近年來，本集團貫徹企業策略目標，透過提高營業額及溢利，成功獲取穩定之盈利增長。本集團將繼續進一步發展現有核心業務，同時拓闊產品種類及地域銷售市場。董事會將全力以赴，進一步完善成本控制架構及改善管理技巧，務求為客戶提供更優越之產品及服務。本集團具備足夠實力，爭取更高目標及掌握任何符合企業目標之策略性商機，為股東帶來更佳回報及保持業務增長佳績。

### 鳴謝

最後，本人謹此向各位股東、業務夥伴及客戶對本集團一直以來之支持與信任表示深切謝意。本人並感謝管理層及各位員工一直忠誠盡責為本集團作出重大貢獻。

主席

**李銘洪**

香港

二零零二年七月十六日

