



業務回顧



1. 主要業務回顧

貨運代理及船東運作船隊

截至二零零二年三月三十一日止年度，貨運代理及船東運作船隊業務之業績較去年倒退。年內，此業務之營業額下跌64.1%至28,761,000港元，而同時經營虧損則擴闊121.8%至9,554,000港元，主要因為繼中國政府於二零零一年五月開始禁止進口若干物料，令到珠江三角洲之回程支線船貨運需求進一步委縮，使區內競爭更趨激烈。

過往，本集團支線船貨運服務主要集中由中國港口載運貨物至香港轉口。然而，面對上述市場不利發展，本集團已開始提供廣州至鹽田支線船貨運服務，以便貨物直接由中國港口送運海外。此外，本集團亦於年內改變營運政策，由以往使用本身擁有之支線船，轉而向外界租用高負載量支線船，以減低船運業務涉及之保險成本及營運風險。年內，以上市場策略及營運政策使到經營成本下降，有效減低珠江三角洲回程支線船貨運需求下跌所造成之負面影響。

集裝箱堆場業務及物流管理

於回顧年度，本集團上海集裝箱堆場業績未如理想。截至二零零二年三月三十一日止年度，本集團上海集裝箱堆場營業額18,165,000港元，較上一財政年度減少16.1%，並錄得經營虧損1,321,000港元，較截至二零零一年三月三十一日止年度之經營虧損增加87.9%。

雖然本集團之集裝箱堆場上半年表現理想，但下半年則受到九一一事件影響，全球貿易活動縮減，業績亦受到拖累。

2. 買賣附屬公司及資產

二零零一年七月，本集團與第三者訂立買賣協議，以代價1.00港元向其出售一家全資附屬公司及轉讓公司間負債。有關出售對本集團之財務影響為虧損約225,000港元。

本集團於六月訂立另一項買賣協議，再於二零零一年七月訂立補充協議，收購東迅發展有限公司。該公司在中國提供遙距專業藥師培訓服務。該項收購於二零零一年九月完成。

及後，本集團於二零零一年十一月訂立買賣協議，收購Independent Islands Limited 45%權益。該公司在中國提供以衛星及互聯網為基礎之持續教育。該項收購於二零零二年一月完成。

3. 證券買賣

截至二零零二年三月三十一日止年度，本集團悉數出售手上剩餘策略投資，獲得收益22,380,000港元，交易虧損5,895,000港元，而上一財政年度之交易虧損則為3,327,000港元。鑑於九一一事件後風險增加，市況波動加劇，本集團為謹慎起見，不擬參與投資股票市場。

4. 主要業務之前景

面對全球經濟不景，董事相信當前首要之務為改善資產分配及業務架構。因此，本集團在可見將來會繼續採取兩項重要策略。其一是繼續致力提高本身貨運代理及相關業務之營運效率。繼二零零零年推出成本控制措施，本集團將進而改善營運流程及進一步減低成本。與此同時，本集團亦會繼續檢討現有業務，並在適當情況下出售無利可圖之業務或重組表現未乎理想之成員公司。

另一策略則是繼續審慎物色高增長投資機會，令本集團之業務組合更為多元化，著重發掘回報吸引、前景可觀及風險偏低之投資項目。目前，本集團主力發展以資訊科技為基礎之遙距教育範疇。然而，本集團亦會繼續尋找其他業界之投資機會。

於回顧年度，本集團引入兩位熟悉資訊科技、消費市場推廣及中國市場之執行董事。憑藉兩位新董事之專業協助下，預期新管理層將可朝著業務新方向，為本集團爭取最大利益，從以為股東提供最大回報。

貨運代理及船東運作船隊

鑑於全球經濟前景不明，本集團將繼續按現時之精簡架構經營貨運代理業務，爭取在短期內轉虧為盈。同時，董事亦會密切留意國際經濟發展，適當地調整策略。

短期而言，為應付市場需求轉變，本集團將致力提高中國港口間之支線船貨運市場佔有率。此外，本集團亦會進一步減少使用本身擁有支線船，增加租用其他公司之船隻，從而提高此業務之彈性及競爭力。

集裝箱堆場業務及物流管理服務

隨著中國加入世界貿易組織，預期上海作為中國之主要商業中心，經濟將會更加蓬勃發展。在此環境下，董事預期此業務將會在不久將來扭轉劣勢，增加對本集團之收益及溢利貢獻，對整體業績之影響愈形重要。

5. 新業務

在中國提供遙距專業藥師培訓

於二零零一年九月二十一日，本集團完成收購東迅發展有限公司20%股權，該公司之業務為透過於中國之衛星及互聯網向藥師提供遙距專業教育服務。於二零零二年三月三十一日，該間由本集團擁有20%股權之聯營公司正興建地面站及衛星網絡。該聯營公司預期於二零零二年下半年開始營運。

在中國提供以衛星及互聯網為基礎之持續醫護教育

於二零零二年一月十七日，本集團完成收購Independent Islands Limited 45%股權，Independent Islands Limited之業務為透過中國之衛星及電腦網絡進行遙距教育，向執業醫生提供持續教育之技術支援服務、向鄉間醫生提供教育服務、向實習醫生提供標準訓練，並設立醫生全科教育課程以及在職證書之訓練。截至二零零二年三月三十一日，上述本集團擁有45%股權之聯營公司已準備就緒，在中國推出遙距醫療教育課程。該聯營公司預期將於二零零二年下半年開始營運。

根據國家教育部及衛生部之統計數字，估計中國於二零零一年有大概1,559,000名高級醫生、2,096,000名中級醫護人員、62,000名醫學生、1,020,000名鄉村醫生及1,051,000名未能進入傳統醫學院但有意在醫護界別發展之學生。因此，估計合共約有5,788,000名人士對本集團提供之遙距醫護教育及培訓服務有所需求。故此，董事認為，中國遙距教育市場具備龐大增長空間。

隨著該項目如期推展，覆蓋全中國31個省、自治區及直轄市，該網絡將成中國第一個全國性遙距醫護教育網絡。



6. 業務重心

依照上一份年報勾劃之業務新方向，本集團於回顧年度落力進一步重整業務結構。上一財政年度，數項非核心業務（包括提供教育軟件及煤炭貿易）已經終止，若干從事船運及空運代理之附屬公司由於持續虧損亦相繼出售。結果，本集團能夠更集中專注改善現有核心業務（即貨運代理及船東運作船隊與集裝箱堆場業務及物流管理服務）之表現。

此外，當中獲得解除之財務及管理資料亦使本集團可大展拳腳，進軍用資訊科技為已形成之龐大市場創造價值之高增長業務。本集團於回顧年度進行了兩項該類業務，於中國提供遙距專業藥師培訓及提供以衛星及互聯網為基礎之持續遙距醫護教育。目前，雖然兩項業務均處於發展期，但將於二零零二年下半年開始獲得收入。

7. 其他事宜

僱員及薪酬政策

	二零零二年 僱員人數	二零零一年 僱員人數
香港特區	43	39
中國內地	275	348
合計	318	387

於二零零二年三月三十一日，本集團僱有318名僱員，其中43名在香港，275名留駐在中國內地，包括72名留駐在中國之聯營公司。為保持競爭力，本集團繼續削減人手及透過有效之賞勵制度提高整體效率及僱員之生產力。本集團根據僱員之經驗及個人表現給予酌情花紅，亦為僱員安排參與購股權計劃、醫療津貼及住院計劃，亦提供房屋津貼及稅項津貼。

主要客戶及供應商

截至二零零二年三月三十一日止年度，本集團五大客戶與供應商分別佔本集團銷售額與採購額少於30%。

年內，本公司董事及其任何聯繫人士及任何股東（就董事所知擁有本公司已發行股本5%以上者）概無擁有本集團五大供應商或五大客戶任何實際權益。