

業績

本公司及其附屬公司（「本集團」）之綜合營業額降至約62,500,000港元（二零零一年：90,600,000港元），較去年下跌31.0%。截至二零零二年六月三十日止年度之虧損淨額約191,000,000港元（二零零一年：74,100,000港元）。虧損擴大主要來自先前於儲備中處理之商譽減值虧損。由於本集團採納了香港會計師公會頒佈之全新會計實務準則，故其於本年度從收入表中扣除。

董事會不建議就截至二零零二年六月三十日止年度派付末期股息（二零零一年：無）。

業務回顧

貿易業務

貿易業務之營業額由76,500,000港元，下跌至50,000,000港元，主要原因為：

- a) 一名董事離去，以致所得市場資料減少；
- b) 審慎行事，特別是在全球電子業衰落的時候；以及更多客戶要求延長信貸期；及
- c) 配合本集團之策略，逐步撤出這個易受經濟情況影響、信貸風險高但邊際利潤低的行業。

由於邊際利潤低但信貸風險高，本集團已縮減這個部門之業務，並只會與可靠的客戶進行交易。此外，由於本集團加強收緊行政開支，故儘管營業額及邊際利潤（二零零二年：2.4%；二零零一年：5%）於二零零二年均告下跌，但貿易業務之虧損淨額卻較去年為低。

預期本集團將會貫徹執行審慎的信貸政策，僅會向可靠的客戶提供信貸額，並加強成本控制，祈盼來年之業績有所改善。

證券及金融業務

本集團之證券及金融業務之營業額微跌12.9%至8,100,000港元(二零零一年:9,300,000港元)。與去年相比較,營業額有所下跌,此乃由於投資環境欠佳所致。

於回顧年度內,儘管本集團在借款予下列客戶時已見審慎:

- a) 熟客;
- b) 上市公司主要股東;
- c) 已抵押證券(具有另外100%保證金);
- d) 籌備在香港聯合交易所有限公司主板/創業板或美國場外交易市場上市。

但仍需作出呆賬撥備。上述情況乃由一項或多項因素結合所致,包括市場氣氛自九一一事件後有所變動、大企業的賬目醜聞、全球股票市場整體放緩等。

來年,本集團將會收緊信貸控制,並致力追收「呆賬」,務求撥回先前所作之撥備。

投資

基於目標投資對象之現況、經濟/市場情況之劇變、投資者之喜好、潛在「新」公司進軍市場對投資組合公司構成之競爭、收益模式成功與否之多項取決因素、實行收益模式之實際困難等因素,本公司之投資項目仍未見起色。即使非常專業的企業資本家亦絕不能肯定說出各潛在投資對象能否取得成功。然而,我們將盡力物色可靠的公司。

例如，董事會已拒絕不同業界的多項注資要求，有關業務包括：

- a) 在中國設立收費電話；
- b) 隔出非法電視節目；
- c) 買賣專用化學品；
- d) 醫藥產品；
- e) 投標網站；
- f) 諸如此類。

原因為董事會對管理層代表人數、若干業務之合法性、業界之前景、參與人手不足或缺乏協同效益等事宜未感滿意。

誠然投資項目之表現並不理想，本公司須斷斷續續地作出投資撥備。

本公司將採取額外措施，以維護有潛質之投資項目，包括（但不限於）：

- 1) 限於可為本集團其他投資對象帶來協同效益之公司；
- 2) 要求取得兩份估值報告，以作參考及比較之用；
- 3) 如有需要，委聘核數師進行盡職審查；
- 4) 花「較長」的時間觀察表現是否與預測吻合；及
- 5) 投資於已踏入後期發展的公司，例如，在首次公開招股前或在第二期或第三期發展階段，而非於播種期或發展初期。

同時，本公司亦將加倍留意已作投資之公司，會派遣員工協助其運作，特別是財務運作方面。本集團希望透過上述措施，能更了解投資對象的情況，並能於警告訊號出現時，及早採取適當行動。中期而言，投資對象之情況可望轉好／可取得上市資格，並為股東帶來利益。

娛樂、廣告及設計服務

業務表現儘管不算優秀，但在進步中。

為避免遇上暴風雨的日子，以致門票銷路欠佳或產生虧損，本集團於去年並無安排任何電影明星舉行演唱會。然而，本集團謹此欣然公佈，本公司是「F4」在中國舉行之演唱會之協辦單位。

基於已獲發正式牌照，本集團將更專注於是項業務，要求中國夥伴有更多的參與。

在中港兩地推廣冒起中的新星所賺取之收益亦取得突破。本集團已選定適當人選，並已陸續安排他們打入市場。例如：「Sugar」之中國糖類產品「代言人」、香港旅遊雜誌「新假期」及「Hi-Tech Weekly」的封面女郎及「學聯旅遊」之「代言人」。此外，其亦獲指定為「路訊通」之「代言人」，路訊通是香港聯合交易所有限公司之上市公司，並為九龍巴士有限公司之廣告代理。是項業務將可逐步帶來收益。

在中港兩地宣傳及推廣客戶公司形象為一項前景秀麗的業務。隨著中國加入世界貿易組織（「世貿」），本公司將會更投入發展這一項業務。所作之努力已漸見成效，例如：本公司成為一家台灣即食麵生產商的中國市場推廣顧問。

由於需要投入大量資源，加上未能找到合適的夥伴以作支援，故國內新秀之訓練課程遭延擱。

與此同時，本集團已獲授馬來西亞3D動畫卡通片「反斗天庭」之中港台獨家發行權。中台兩地市場之初步反應不俗，預期將於未來數月內獲得中台兩地之訂單。

為了爭取這個市場，本集團亦協助發行精選電視節目，特別是亞洲電視有限公司之節目，予免費廣播電視台或有視電視台。成績如何仍有待揭曉。

電訊

於回顧年度內，本集團於二零零二年一月展開電訊業務，並錄得約3,000,000港元之營業額。是項業務錄得約6,700,000港元之虧損，主要是由於計入開辦成本所致。

電訊業務是透過附屬公司數碼寰球新網有限公司進行。數碼寰球新網有限公司（「數碼寰球新網」）為本公司（擁有55%權益）與Nunet Global Inc.（擁有45%權益）共同成立之合營公司。

由於連繫較佳及營業額穩步上揚，本集團預期電訊業務將於來年初享成果。

WAP

無線應用協定（「WAP」），以至GPRS或3G之流行程度遜於預期。因此，供企業使用之WASP有所耽擱，而需求亦遜於預期。

是項業務錄得虧損，主要由於進行市場推廣產生廣告開支1,800,000港元，沒有進行適當的跟進工作爭取業務機會／用戶，以及當時的收益模式並不可行所致。

- a) 提供技術及支援予WAP相關流動電話業務－儘管已簽訂向廣東移動提供有關服務之合約，但由於廣東移動之業務重點有所轉變，以致有關服務出現耽擱；
- b) 分銷證券軟件－證券分析軟件除了在最初的免費試用期內反應良好外，表現亦未如理想。鑑於推廣是項業務將會產生龐大的宣傳成本，故本集團已放棄上述計劃；
- c) 廣告－由於證券軟件反應欠佳，加上ICP之「美夢」告吹及全球經濟情況欠佳以致推廣預算之整體經費遭削減，故廣告業務實際上並無帶來任何收入；
- d) 流動商貿－由於電子商貿仍處於發展初階，故暫時仍未是發展流動商貿之時機。因此，儘管本集團已準備就緒接受挑戰，但流動商貿之需求不大。然而，本集團欣然公佈，我們現正與一家以美國為基地的跨國企業就一個香港流動銷售點項目進行磋商。待上述跨國企業之美國總部給予經費後，有關項目將會在香港展開，繼而推展至澳門，甚至中國；
- e) SMS通用平台－儘管已成功開展，但競爭對手亦有引入有關項目。市場競爭日趨激烈，而我們的市場優勢在中國。然而，在引入SMS時，本集團與同系附屬公司數碼寰球新網將會加入是項功能，連同具吸引力的IDD價格，作為給予客戶的另一增值服務。

同時，本集團亦作出轉變，旨在賺取收入繼續業務運作。本公司贊助及選拔參加由香港亞洲電視有限公司舉辦的「隨時做富翁之省港精英大比併」節目特別版之參賽者。選拔過程乃透過短訊系統（「SMS」）進行，本公司及中國移動可共享所得收入。Guangdong Mobile Communication Corporation（「廣東移動」）共有多名參與會員，本集團欣然公佈，在夢網的100多名參與者中，廣東移動把本公司評為第20位。廣東移動根據下列準則對公司進行評估及列級：

- a) 總收入得分；
- b) 收入增長；
- c) 客戶服務質量；
- d) 網絡和信息內容管理；
- e) 計費和報表質量；
- f) 其他；

由於反應理想，本公司將加入其他遊戲，例如：「I date U」及「多啦A夢」等；

由於：

- a) 透過「隨時做富翁之省港精英大比併」節目取得收入；及
- b) 為了節省公司內部開發軟件之金錢及（更重要的是）時間，本公司與遊戲供應商合作，並採取下列政策：
 - a) 實施會員制度，給予會員有關平台以作交易；及
 - b) 與遊戲供應商分享溢利。

由於獲得顧問合約，加上透過數碼寰球新網之顧問為廣東移動IDC項目提供之顧問服務一直表現不俗，本公司與廣東移動之關係更形密切。本集團將更依靠上述會員計劃，期盼前景秀麗美好。

其他

本集團投資於其他公司，當中部份為上市公司，其表現已分別載於各自之年報內。有關詳情請參閱各公司之年報。

本公司亦有投資於其他公司，該等公司之表現好壞參半。然而，相對而言，成功率較有關業界之先驅為高一矽谷的專業人士的成功率少於10%。

除上述者外，本集團之業務與二零零零年／二零零一年度及於各報告所披露者並無重大變動。

本集團之資金流動性及財務資源

於二零零二年六月三十日，本集團之現金及現金等價項目約為11,900,000港元（二零零一年：114,900,000港元），而資產淨值則約為246,400,000港元（二零零一年：237,600,000港元）。未償還銀行貸款及其他借款僅為約4,000,000港元（二零零一年：零）。因此，資產負債比率僅為0.090（二零零一年：0.025）。

由於本集團大部份存款、收入及開支均以港元或美元計值，而港元及美元又互相掛鉤，故本集團並無採用任何對沖工具。

除回顧年度內之財務報表所披露者外，本集團並無其他或然負債。

僱員及薪酬政策

本集團於二零零二年六月三十日聘用了約46名僱員。本集團之薪酬政策與市場現行慣例一致，按僱員之表現及經驗釐定。薪金根據表現評估及其他相關因素，每年檢討一次。

本公司設有購股權計劃，根據該計劃向董事及高級行政人員授出購股權，以提昇其致力推動本集團發展的積極性。

有關核數師保留意見之討論

核數師就本公司對一(1)項應收貸款及一(1)項投資之處理方法作出保留意見。

(A) 作出審慎行動，就應收短期貸款作出撥備

上述貸款乃於二零零一年度作出，基於借款人於業內之知名度及其良好的信用備語／業內知名人士所作之擔保。事實上，初期之還款情況良好。然而，或許是由於經濟環境有變的關係，其後的貸款劇增及借款人拖延償還本金及利息。本公司已發出數封催繳信，包括一封由律師發出的正式催繳信。儘管已拖欠超過半年，但欠款仍然未獲償還。最終，有關各方於二零零二年十月二十三日訂立重組協議。

另外，核數師質疑借款人之還款能力。

鑑於上文所述者，董事會採取審慎行動，建議就全數尚欠貸款作出全數撥備。

儘管我們已進行多次討論及多番努力向核數師解釋有關情況，但核數師仍然在報告中就上述撥備是否恰當之問題作出保留意見，董事會對此感到詫異。

然而，董事會將會跟進上述借款人之還款情況，並於其作出還款後撥回有關撥備。

(B) 作出審慎行動，就一項投資作出撥備

去年，本公司投資於台灣雜誌出版商，其創辦人為一名資深出版商，並為日本最著名創業資金公司之總經理。投資代價乃按業務潛力及一名台灣獨立估值師之估值報告釐定（具折讓）。

此公司之初期成績不俗－發行「DGM」雜誌，成功爭取上海Cebit-Asia博覽會展覽雜誌台灣航空資訊報的編製權。此外，上述公司亦正與中國有關機場報章發行人就聯盟事宜而進行磋商。

然而，現金流入量較預期為少。公司需要額外營運資金，故要求本公司以貸款或額外股本之形式注入額外資金。

董事會持審慎觀點，認為不應在前景不明朗的情況下再投入額外金錢，並要求其他股東注資。然而，由於其他股東（亦為台灣大企業及上市公司）亦採取相同策略，以致情況自二零零二年六月起一直拖著。

此後，該公司處於「不活動」狀態。所有員工已於二零零二年六月被辭退，以減少不必要的資金流出。根據台灣法例，倘一家公司沒有活動一年，將會被政府除名。

在靜候其他股東改變初衷或物色新投資者之同時，鑑於該公司已無任何員工，並自二零零二年六月起停止運作，本公司遂採取審慎行動，就整項投資作出全數撥備。

所有有關資料及行動包括：

- 1) 由有關公司編製之多份雜誌、特刊(Cebit-Asia)及報章已提交予核數師審閱；
- 2) 邀請核數師(或其台灣公司人員)到訪該公司當時之台灣辦事處作實地考察，以確認該公司已遷出；
- 3) 提供核數師與主要前僱員，包括該公司重要人物(創辦人)之直接聯絡方法，以便查詢所需資料；及
- 4) 可從台灣會計師取得／由其確認該公司之整套文件等資料由其管有及該公司正處於「不活動」狀態。

然而，由於核數師並無明確列出有助彼等弄清有關情況所需，故董事會未能推斷彼等之實際需要。

核數師亦在報告中就上述撥備是否恰當之問題作出保留意見。

承董事會命

主席
陳德雄

香港，二零零二年十月二十四日