



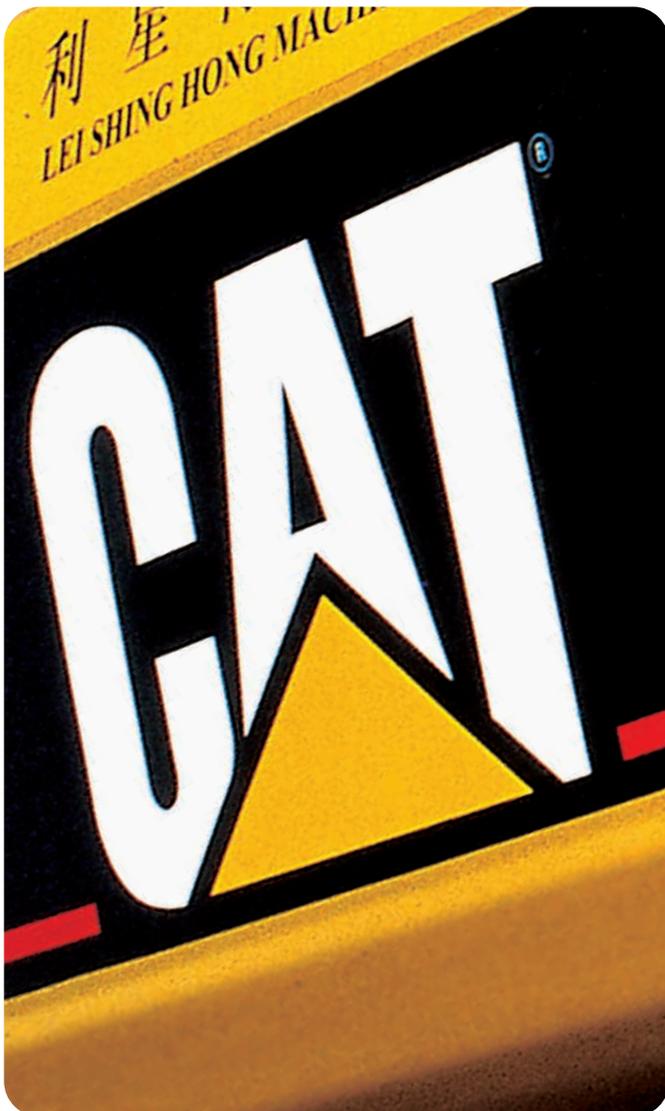
機械部

於回顧年內，本集團繼續加強機械業務及擴張其市場覆蓋範圍。本集團被譽為世界最大的挖掘機經銷商，銷售數量錄得大幅增長 129%。

發動機業務表現甚佳，主要由於工業及石油市場之需求大幅上升。此外，零件及服務業務也憑藉卡特彼勒機械和發動機銷量增加，尤其是挖掘機，令產品支援之需求增加因而受惠。

本集團於二零零二年於河南省南陽市、浙江省金華市及安徽省合肥市開設了三間新分公司，令集團於卡特彼勒授權之經銷地區內經銷網絡數目擴充至十二間分公司。此外，本集團亦裝設了卡特彼勒機械經銷商營運系統以增加總公司及分公司與卡特彼勒之間的營運效益。該系統不單加強本集團之機械業務，同時惠及零件及服務業務並為各收入來源帶來增值。

由於高水平的公共開支及中國東部的基建發展的支持是二零零一年至二零零五年第十個五年計劃的重點，我們對水壓挖掘機之需求持續攀升期望極高。在此期間中國將會實施一系列的基建項目，由洪水控制至河道修葺、洪水疏導至增加灌溉工程，各項工程將有助促進卡特彼勒機械的持續增長需求。於二零零二年底，中央政府亦開展南水北調項目之部分工程，自長江至乾旱的華北建造兩條長達一千三百公里的運河。憑藉進行這些工程對重型機械產生的巨大需求，本集團有信心其機械、零件和服務業務將有強勁的發展。



本集團在中國市場經銷一系列的**卡特彼勒產品**，包括重型設備、動力系統、發動機及零件和提供技術服務，其中挖掘機為該部門的主要盈利貢獻來源。





地產部

