



主席 報告

本人謹向各位股東提呈本公司首份年報及本集團截至二零零二年十二月三十一日止年度經審核之綜合業績概況。

本集團於二零零二年度的營業額約為121,300,000港元，股東應佔純利約為24,300,000港元。

本年度回顧

二零零二年是本集團矚目的一年。年內，本集團進行了一系列的重組，本公司之股份亦於香港聯合交易所主板成功上市。本公司股份成功上市，強化了本集團的財務狀況，亦令本集團的發展踏入一個新紀元。

本集團主要從事生產及銷售本身 *Pme* 品牌之拋光臘和拋光輪，以及於香港及中國大陸經銷各類工業研磨產品。其主要市場位於中國珠江三角洲，包括香港，並佔總營業額及盈利貢獻超過90%。自2001年「911事件」後，全球經濟均不甚景氣，香港也不例外，本集團同時也面臨了不少難題：

- 中國加入WTO後同業的競爭日趨激烈；
- 年內美國西岸貨柜碼頭工人罷工導致交貨期滯後；
- 年內香港各業均不景氣，尤其是與我們相關的行業，比之上年縮減了需求；

而集團仍能維持穩定之盈利水平，全賴採取了靈活的經營措施，以及各位董事與高級管理人員為集團鏗而不捨地克服了以上種種不利因素。

展望

時值本人執筆本報告之際，不利於亞洲整體經濟發展的消息不斷傳來：

中東開戰刺激油價上漲，增加了各行各業的製造成本，連鎖的影響可令中國及香港的出口量下降；屋漏適逢夜雨，「非典型肺炎」在中國和香港爆發及漫延，令外商卻步來訪、展銷會被迫取消、本地商外訪被擋，推廣活動幾乎處於停頓狀態，於目前已經疲弱的經濟環境及市況，再次迎頭痛擊。「非典型性案例」令人難以預測及量化其影響程度，只能說，雖不一定出現經濟危機，但前景並不樂觀，必須默認，更須有心理準備。



誠然，低迷的經濟環境中，存危，也存機，如何「避危覓機」是本集團的當務之急。集團基於：

- 豐富的制造經驗及先進技術和設施；
- 穩定的產品質量及「一站式服務」；
- 與客戶長久的鞏固關係和銷售網絡；及
- 前瞻而靈活的經營策略。



上述的優勢，令集團在同行業中處於有利的位置，以改善與更新的方針，在穩定中求取進步，本集團計劃：



- 設上海代表辦事處：拓展中國華東市場的銷售和推廣網絡；

- 提質穩效：改進生產設施，以及擴大技術應用中心；



- 產品多元化：開發新產品和貿易產品；

- 降低運行成本：改善集團的物流速率；及

- 鞏固及加強資本基礎及營運資金。



本集團將積極地開展及逐步實現以上的計劃，並將會持續進取地為股東的投資增值。

致謝

最後，本人藉此機會，謹此對全體董事、管理層與員工的貢獻和辛勤工作，以及各股東、客戶、供應商、業務夥伴長期對集團的支持和信賴致以誠摯的感謝！

主席

鄭國和



香港，二零零三年四月十五日