

主 席 報 告



本人謹代表
順龍控股有限公司(「本公司」)
董事會(「董事會」)，
呈報本公司及
其附屬公司(統稱「本集團」)
截至二零零二年十二月三十一日
止九個月(「本期間」)之經審核
綜合業績。

更改財政年度結算日期

根據本公司於二零零二年八月七日舉行之股東特別大會通過之普通決議案，本集團之財政年度結算日期已由三月三十一日改為十二月三十一日。作此更改，旨在統一本集團內各附屬公司之呈報日期。本期間之財務報表乃為截至二零零二年十二月三十一日止九個月而編製。為截至二零零二年三月三十一日止年度編製之綜合損益賬、綜合摘要股東權益變動表、綜合現金流量表及相關附註所載之比較數字，乃不予比較。

業績及股息

本集團於本期間之綜合營業額及股東應佔日常業務純利分別為230,497,000港元及25,525,000港元。本期間之每股盈利為8.45港仙。



主 席 報 告

董事會建議派發末期股息每股3.9港仙，惟須經股東於即將舉行之股東週年大會上批准後方可實行。連同中期股息每股4.5港仙計算，本期間派付之股息合共為每股8.4港仙。

暫停辦理股份過戶登記

本公司將由二零零三年五月十四日(星期三)起至二零零三年五月十九日(星期一)(包括首尾兩日)止暫停辦理股份過戶登記，期間將不會登記任何股份過戶。為符合獲派上述末期股息之資格，所有股份過戶文件連同有關股票必須於二零零三年五月十三日(星期二)下午四時正前交回本公司之股份過戶登記處登捷時有限公司，地址為香港灣仔告士打道56號東亞銀行港灣中心地下。

業務回顧

期內，本集團繼續自以美國及歐洲國家為主之已發展國家外判高爾夫球設備製造業務。於二零零二年，全球經濟已由二零零一年之衰退及呆滯狀況中呈現一定復甦。為滿足市場重新湧現之需求，客戶放寬保守存貨政策，合理地調高訂單數量，以便向市場推介新型號產品。整體而言，本集團二零零二年度之表現與上一年度相比已有理想改善。

本期間之總營業額達230,497,000港元，相當於截至二零零二年三月三十一日止上一財政年度十二個月期間之營業額252,492,000港元之91.3%。於本期間，高爾夫球棒及配件之銷售額達191,350,000港元，佔總營業額83.0%，而其餘17.0%或39,147,000港元則代表高爾夫球袋之銷售額。高爾夫球棒及配件業務仍是本集團最重要之盈利貢獻來源，預期來年將以雙位數之比率穩定增長。高價值型號產品之銷售額比重將增加，並為本集團締造更高邊際利潤。

高爾夫球袋業務之貢獻較低，乃由於本集團須就在美國設立之物流及組裝業務承擔分佔成本所致，此項業務由二零零二年最後一季起帶來穩定銷售額。源自美國業務之高爾夫球袋銷售額將於二零零三年大幅增長，並對本集團之盈利作出貢獻。本集團自二零零一年十月收購此項業務以來，透過本集團廣闊之業務連繫所造成之協同效應，已令高爾夫球袋業務呈現穩定增長。在可預見將來，預期高爾夫球袋業務將以雙位數比率持續增長。

從地域而言，北美洲之地域所佔比重仍然最大，期內為本集團創造71.9%之營業額。歐洲、日本及亞洲市場分別佔總營業額9.8%、5.8%及6.8%。



主席報告

為提升競爭優勢，本集團已不斷在研發能力及先進測試設施上進行投資。於本期間，此方面之開銷共達1,609,000港元。此外，美國之物流及組裝業務正向本集團客戶提供增值服務，使本集團較其他缺乏此項增值之競爭對手享有更大優勢。本集團相信，與客戶增加接觸及拉近距離，長期而言，將可帶來大量業務和提升本集團之盈利能力。

發展及展望

本集團於高爾夫球業務所採取之策略為垂直整合。在美國經營之物流及組裝業務將獲進一步鞏固，並會擴展至包容更多有潛質商販及入口商層級客戶。靈活交貨選擇提供節省成本及方便好處，對購買本集團產品之中型參與者而言，乃不可抗拒之因素。

為配合高爾夫球袋業務不斷增長，位於中國之一間新廠房正在興建當中，預期可於二零零三年年底投入生產。

透過提升產品設計及開發能力和改善客戶服務，本集團已成功擴大其客戶組合，並取得一批極具潛力之新客戶。而客戶在二零零三年主要銷售計劃上仍與本集團緊密合作。在無不可預見事件及全球經濟無任何激烈波動情況下，我們會繼續相信，本集團可在來年取得滿意增長。

致謝

本人謹代表董事會，向信賴及給予本集團支持之尊貴客戶表示衷心感激，並向盡忠職守之員工致謝。本人亦向曾對本集團作出貢獻之股東表示感謝。倘無彼等之支持，本集團永不可能成為全球最佳高爾夫球設備製造廠之一。董事會謹忠誠保證，將會繼續努力追求卓越，使本集團獲得進一步發展。

主席

朱振民

香港

二零零三年四月十五日