

主席報告書

本人謹代表董事會向股東提呈百威國際控股有限公司（「本公司」）及其附屬公司（統稱「本集團」）於截至二零零三年三月三十一日止年度之年報。

營業額及溢利

本集團截至二零零三年三月三十一日止年度綜合營業額為313,800,000港元，較去年之267,800,000港元上升約17.2%。股東應佔日常業務純利為10,600,000港元（二零零二年：股東應佔日常業務虧損96,200,000港元）。每股基本盈利為0.48港仙（二零零二年：每股基本虧損6.7港仙）。

股息

董事並不建議派發本年度任何股息。

業務回顧

本集團於年內重獲溢利主要歸因於(i)削減成本及緊縮開支措施奏效；(ii)營業額增加；(iii)因本集團於二零零二年九月十九日完成與香港之債權銀行（「參與銀行」）進行之債務重組後撇銷銀行債務而產生之債務豁免收益18,000,000港元及(iv)財務成本於債務重組後大幅減低。

膠布

由於本集團積極進行市場推廣及銷售，並加強對本集團所有客戶之服務水平，本集團位於東莞之兩間廠房之使用率有所改善。回顧年內，膠布之總付運量由二零零二年31,887公噸上升15%至36,788公噸。主要原料PVC樹脂及塑化劑之價格於二零零二年首季大幅上升，由於當時流動資金緊絀，本集團未能於該季初原料價格處於二零零二年度低位時進行策略性採購。去年擾攘多時之美國西岸港口工潮導致訂單數量飆升，原因是托運人希望避過工潮之影響，惟結果使工潮過後隨即出現需要填補的訂單真空期。二零零三年首季期間之美伊戰爭更將原料價格推至新高。總括而言，儘管回顧年間之營業額上升，然而原料成本大幅波動及訂單不穩定情況均損害邊際毛利。

主席報告書

膠地板

膠地板由本集團於北京之工廠製造及銷售予中國之客戶。儘管國內市場競爭情況仍然嚴峻，惟因年內已採積極措施及逐漸終止生產無利可圖之產品，故膠地板之邊際毛利稍見改善。

展望

於二零零二年九月十九日，本集團與參與銀行順利完成重訂債務還款期及債務重組契約（「債務重組契約」）。儘管供應商及客戶對本集團一直鼎力支持，債務重組契約得以圓滿地完成再度加強了彼等及重組後本集團各間往來銀行之信心。本集團已獲主要供應商調高信用額及提供更佳付款條件。

本集團繼續執行策略目標以鞏固核心業務，包括擴大中國國內之膠布工業用戶層面；加強膠地板及鋪墊產品之市場推廣及開發工作；提升產品質素；以及開發新膠布產品，使本集團能進軍新市場並達至高附加值生產。於二零零二年第四季開始，在持續的新市場拓展活動幫助下，本集團成功開發日本市場，並由二零零三年二月起開始付運產品。本集團現正積極與美國一個工業集團洽談合作，在北美市場開發膠布消費品。本集團預期進軍新海外市場將會逐漸帶來可觀之業務發展。

為加強對中國工業客戶之支援及配合新的海外市場推廣活動，本集團已展開一項改造設備計劃，使本集團可在不久將來進行印花、壓紋及貼合工序。此等具備較高附加值的膠布後加工能力，將可為汽車行業生產膠布，以及為土木工程及建築行業生產防水墊層，並可進行一系列之萬用自動黏貼裝飾膠布產品。誠如去年已向股東報告，在中期內本集團擬開發新一代之環保聚合樹脂薄膜。

受到美國市場疲弱及非典型肺炎爆發之影響，新財政年度首季之業務欠佳，然而，本集團對於未來業績表現仍然充滿信心。

主席報告書

僱員

於二零零三年三月三十一日，本集團僱用全職管理、行政及生產僱員約420人，其中20人駐於香港，而餘下人員則駐於中國。下表所示乃兩年度僱員人數及彼等從事之職務：

	二零零三年	二零零二年
一般行政與會計	42	40
銷售及市場推廣	30	28
產品設計及生產規劃	25	24
採購物料及品質控制	52	50
製造及倉庫	271	261
	420	403

本集團根據現行業內做法向僱員提供具競爭力之薪津，並向其於中國之大部份僱員提供免租住宿及膳食供應。本公司定期檢討薪酬政策，該等政策旨在獎勵及激勵僱員之生產力及整體表現。

致謝

本人謹藉此對各董事、管理層及員工在這個財政及業務上均充滿挑戰之年度內不遺餘力之貢獻及忠誠表示謝意。本人謹代表董事會對本集團所有客戶、供應商及銀行給予本集團一直的支持及信賴深表謝忱。

主席
唐貫健

香港，
二零零三年七月九日