



新任管理層成功轉虧為盈，令二零零三財政年度錄得經營溢利一千萬港元，而二零零二財政年度則錄得經營虧損一億零四百萬港元，股東應佔淨虧損亦由二零零二年財政年度一億二千九百萬港元轉為二零零三年財政年度淨溢利一億三千萬港元。

過去一年乃招商迪辰（亞洲）有限公司（「本公司」）之轉捩點。二零零二年八月，Farsight Holdings Ltd（「FHL」）及招商局集團（「招商局集團」）之旗艦資訊科技（「資訊科技」）公司招商迪辰集團有限公司（「迪辰集團」），向本公司注入新資本五千四百萬港元，成為控股股東。迪辰集團之注資不但鞏固本公司之財務狀況，更協助新控股股東及新任管理層修訂基礎核心業務策略，讓本公司專注於資訊科技服務之高增長領域。於過渡期間，在新任管理層領導下，本公司憑藉其基礎專業知識穩定發展，矢志提升股東長遠價值。

儘管去年中華人民共和國（「中國」）及資訊科技業均面對重重挑戰，然而本公司仍成功重組董事會，邀得經驗豐富之管理人員加盟。本公司堅持不懈，銳意實踐新公司策略及長遠目標，令現有業務得以穩定下來，更勝以往，並順利過渡至新業務模式。

## 業務前景

展望未來，本公司現已準備就緒，有望成為中國主要物流平台營辦商之一。本公司之優勢包括：

### 母公司擁有廣博之資訊科技專業知識

迪辰集團獲IDC評為頂尖物流資訊科技公司之一，目前為中國逾三百家企業及國營企業提供多種資訊科技解決方案。本公司日後將透過各種合營安排善用迪辰集團之資訊科技知識，繼續發展。

### 股東身份無可比擬

迪辰集團之主要股東為紅籌企業招商局集團。招商局集團聲名顯赫，信譽良好，行業知識豐富，兼具廣泛之業務網絡及穩固之財務基礎，一直備受認同。作為招商局集團之旗艦資訊科技公司，本公司控股股東迪辰集團處於有利位置，與當地政府機關合營業務，將能惠及本公司。

# 主席報告

## 管理隊伍經驗豐富

本公司管理隊伍包括物流、運作、資訊科技、融資及策略規劃之專業人士及專家，於國內外均擁有豐富經驗。

## 業務策略

憑藉專業而有效率之管理隊伍，本公司之業務策略圍繞下列主要範疇：

### 重組現有業務及改善財務狀況

本公司計劃盡快於合理之時間內，審慎出售啟祥集團餘下業務之非核心部份，以獲得最高之收益。此外，本公司亦會進一步減低成本，精簡業務及人手，長遠之財務目標為產生足夠之內部現金流量，維持業務發展。

### 鞏固核心資訊科技服務

本公司擬利用母公司之科技知識，開發資訊科技服務業務平台，於中國提供全球定位系統（「GPS」）服務。根據中國國家規劃局（State Planning Council）之估計，國內之GPS科技將發展成為價值人民幣100億之市場，而焦點將集中於GPS專利產品及主要企業。

### 為物流營運平台業務建立嶄新業務模式

本公司成功於短時間內改善福田保稅倉庫等物流區現有資產之表現，將使用率大幅提升至目前之70%，並擬開發物流園投資業務平台，預期將為本公司之發展增添動力。

### 透過合作、合併與收購拓展業務

要顯示本公司資訊科技服務平台之多種應用，使用國內流動電話營運商之業務模式則最為妥當。當初，所有營運商僅為流動電話銷售商，但隨著競爭漸趨激烈，現時亦提供增值服務。本公司亦當把握先機，於更多車輛安裝GPS，爭取市場份額，然後透過資訊科技服務平台，利用取得之市場份額提供增值服務。

為達致此目標，本公司計劃收購中國大型GPS製造商及主要軟件平台供應商，與內地其中一家主要汽車生產商攜手合作，並透過與省政府設立合營企業，建立更多業務平台。

## 凝聚內外資源締造協同效益

本公司計劃匯集內部科技知識，以及外部國際資本市場提供之彈性，當成功自行建立業務平台後，便能取得其他所需資源作業務發展之用，帶來最大之投資回報。

## 展望

回顧二零零二至零三財政年度，憑著母公司之特許經營權及專業知識，本公司於艱困之環境中仍然穩步向前。專業管理隊伍領導有方，協助穩定業務，進軍高增長之新業務領域。

展望將來，中國政府政策有利資訊科技服務專利及物流平台之發展，加上母公司積極支持及管理層竭誠盡力，本公司將急速發展，並於不久將來賺取盈利。本公司管理層堅信，當於未來數年實踐業務策略時，股東價值將大為提高。

主席  
范棟

香港，二零零三年七月二十一日