

「本人欣然向各股東提呈偉仕控股有限公司及其附屬公司（「本集團」）截至二零零三年三月三十一日止年度之年報。」

# 主席 報告

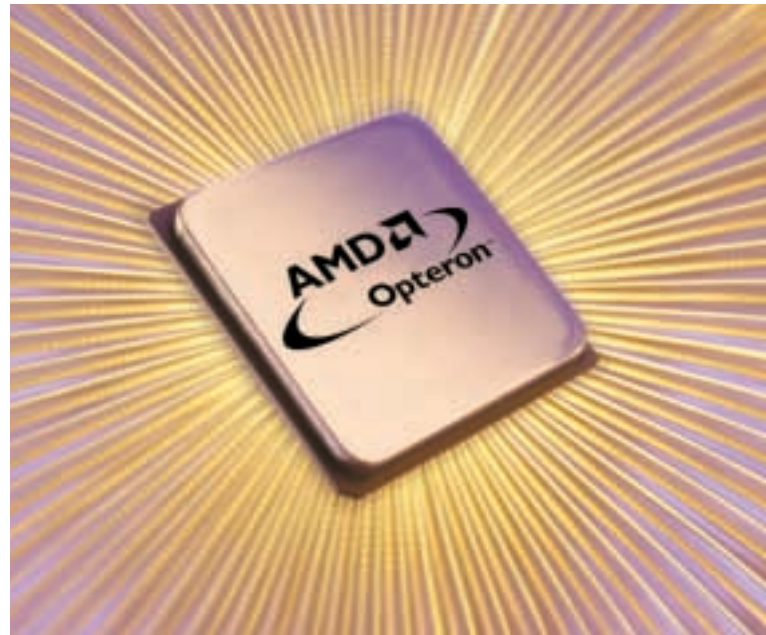
## 財務摘要

截至二零零三年三月三十一日止年度，本集團錄得營業額約2,209,467,000港元，較去年上升約35%。股東應佔純利約為17,211,000港元，較去年下降約43%。純利下跌，主要由於業內競爭激烈以及資訊科技產品供過於求，導致邊際溢利下降。每股基本盈利約為2.52港仙。董事會擬分派截至二零零三年三月三十一日止年度末期股息每股普通股0.6港仙。

## 業務回顧

鑑於全球經濟表現疲弱，所有行業，包括資訊科技業在回顧財政年度均經營困難。雖然中華人民共和國（「中國」）資訊科技業穩步發展，但市場競爭仍見劇烈。儘管環境嚴峻，本集團已加強本身分銷效率，擴闊市場佔有率及為其股東謀取盈利。

本公司相信，有效的銷售渠道及成本控制措施能提升本集團的競爭力、擴大市場份額以及提高盈利能力。為達致上述目標，本集團已於回顧年度推行多項措施，計有擴充銷售渠道、加強銷售網絡管理、降低存貨水平、提高經營成本控制、改善客戶服務質素以及提升本身服務，務求迎合新客戶需要。有關措施已證實有效，並大大提高本集團市場佔有率。儘管本公司邊際溢利不斷受激烈競爭而受壓，本集團憑着進取態度而結果大大提高本身市場佔有率，繼而奠定本集團長遠發展的穩固基礎。





本集團現專攻資訊科技產品之銷售業務，並為六家國際信譽昭著之供應商，包括Seagate、AMD、Ebrick、Guillemot、Supernmicro及VIA之認可分銷商和／或發展商。務求提高競爭力，本集團一直為供應商提供卓越的增值服務，以及為客戶及最終用戶提供優越的售前及售後服務及技術支援。本公司因此與主要供應商及客戶建立緊密及長久的關係。

除香港外，中國為本公司之核心市場。於去年，本公司一直透過向客戶提供相關、顧問及技術支援，提升本身市場推廣效率。全賴管理層知識深厚、有效成本控制以及長久採納的即時存貨政策，本公司業務穩步增長。

## 展望

隨著中國加入世界貿易組織，國外公司已加快在國內的業務發展，為海外及當地企業帶來良性競爭，因此進一步提高國內資訊科技界的營運效率。根據中國的第十個「五年計劃」，中國政府將投資約人民幣10億元，建立科學化行政管理系統。此舉必定為資訊科技產品帶更大需求及為本集團創造更多商機。

鑑於最近香港及中國簽署更緊密經貿關係安排（「更緊密經貿關係安排」），本集團預計會加快發展資訊科技產品市場及加強其銷售網絡。由於資訊科技產品市場正急速發展，本集團正計劃物色國內其他具潛力的城市，擴充其分銷渠道。



總結而言，鑑於全球經濟仍然不景氣，管理層預計日後市場將充滿挑戰。然而，本公司相信，藉提供多元化產品及整合本身全面市場推廣渠道盡量加強推廣專門知識，本公司可發掘國內資訊科技業之龐大市場潛力。多元化的產品加上有效的市場推廣實力，應可配合國內資訊科技市場增長，從而有利本集團業務發展。

最後，本人謹藉此機會多謝本集團所有股東、董事、員工、客戶及供應商多年來鼎力支持。

**李佳林**

主席兼行政總裁

香港

二零零三年七月九日