二零零二至二零零三年年度世界上多個地區而言,乃是一個困難時期。中東戰爭及非典型肺炎在亞洲爆發,引 致生活充滿恐懼,社會動盪,更對經濟復甦造成打擊。在生意及營運角度上,這是一個困難年度。

儘管面對不利的營商環境,本集團仍能保持其強勁表現,以使全年銷售額及盈利上升,創本集團歷來最優異的 表現。

銷售額跨越十億元的標記而錄得**I**,094,000,000港元,較上一年度同期增加29%。純利由上一年度錄得的70,300,000港元,增加至**I**33,900,000港元,增幅為90%。今年股本基礎比去年增加39%。雖然如此,每股基本盈利卻未有減低,反之由上一年度9.5港仙增加至**I**4.3港仙。

本集團的強勁增長,乃由於核心業務的帶動。於本年度內,付運的胸圍產品超過52,900,000件,跟去年同期的 42,200,000件相比增加25%。期內上半年的表現尤佳,打破了以往第一季度業務淡靜的傳統。生產方面亦能配合 及發揮最高效率,實多年來罕見現象。

另一方面,品牌業務錄得全年虧損**9,600,000**港元。此虧損大部份乃由於我們把品牌在市場重新定位的費用,並屬預期之內。年間,本集團已在上海成立辦事處推廣中國市場,以加強在中國市場的銷售管理;另在深圳新設獨立工廠,以配合整體品牌發展。雖然,非典型肺炎肆虐並短暫延誤工作進度,本集團對該項業務的未來發展充滿信心。

在財務狀況方面,二零零二/二零零三年亦為本集團的發展里程碑。五年前所訂立的財務重組協議已於二零零三年一月屆滿,而本集團的股本基礎亦因可換股債券協議兑換股份後而擴大至1,071,349,957股。從而本集團已回復為一家財務狀況穩健的公司。

本集團欣然宣佈已具備足夠能力恢復宣派股息。董事會已建議派發本年度末期股息每股**4**港仙及特別股息每股 **2**港仙。 觀望短期市場發展。本集團堅持一貫的審慎態度。我們認為市場的客戶購買意欲仍待回復至中東戰爭前水平。 此外,由於美國Safeguard Petitions,美國可能恢復對中國實施進口胸圍產品實施配額限制。本集團的業務從而 會受到該事件的不明朗因素影響。然而,本集團深信可跨越短期內的種種障礙,以維持其長遠業務增長。近期 美國公佈的經濟指標均顯示經濟可能在未來十二個月重上升軌。另外,本公司成功在各地開拓新客戶,包括日 本、歐洲及美國,此有助擴闊本集團的客戶基礎。

隨著業務發展,本集團繼續奉行既定策略,繼續擴展核心業務。一方面在中國成本較低地域擴充生產,以保持 競爭力;另一方面亦維持現時在泰國及菲律賓的生產力,以平衡中國與其他貿易國家,於二零零五年後當配額 制度完全取消時,可能發生之貿易糾紛而引致的風險。至於品牌業務,我們相信在重整期間,不會對業績有重 大影響。然而,我們深信透過投資及重整品牌,可使本集團於不久之將來有多一項帶動增長及盈利的業務。

本人藉此機會對本公司股東所付出的信心,對客戶、往來銀行及供應商的支持,更對各僱員為本集團的理想業 績所作出努力的供獻,深表謝意。

主席

馮煒堯