

## 致各位股東：

本人欣然呈報集團自一九九二年上市以來之連續第十一年持續盈利業績。

二零零三財政年度是峰迴路轉的一年。年度之初，中東局勢持續緊張，其後更一觸即發，至三月正式開戰；「沙士」（嚴重急性呼吸系統綜合症 **Severe Acute Respiratory Syndrome (SARS)**）在同期之爆發更令情況雪上加霜，亞洲數個地區之經濟受嚴重影響，並同時響起全球健康警號。然而，柳暗花明，財政年度終結時又是另一番新景象，「沙士」受到控制，而中國及香港簽署「更緊密經貿關係安排」（**Closer Economic Partnership Arrangement (CEPA)**），加強兩地之貿易及投資關係發展，為市面加添了良好氣氛。

數星期前，在「更緊密經貿關係安排」之基礎上，中國向香港放寬電信界別，允許香港服務提供者參與提供五項增值電信服務，此消息令本人對前景更感振奮。

## 無線電業務 發展無限

在集團之一九九五年報內，本人曾談及隨著互聯網之發展，集團之信息傳送服務，將會漸次演進至能夠透過無線電流動接收器，接入及收取互聯網數據及資信。在一九九九年，本人也曾指出無線電互聯網將會是下一浪大趨勢。事實上，直至二零零三年，無線電在改善及豐富我們之生活、工作及娛樂方面，仍然只屬起步階段。

憑著互聯網及互聯網規格為本網絡，員工現時可以透過各種設施如傳呼機、蜂巢式電話、智能電話、個人數碼助理 (**PDA**)、流動個人電腦及機頂盒等，安全可靠地以無線

電方法接收企業資信。上述之電子設備在運算能力及記憶容量方面均可媲美桌上電腦等器材，而其電池儲備亦可讓員工離開辦公室作較長時間使用。

事實上，按照目前流動設施之容量、無線電及流動網絡之速度、以及通信服務之價格水平，已經可以讓流動企業應用作廣泛使用。

冠軍科技之無線電通信解決方案焦點為可作全面流動性使用，以及可協助客戶重組及重整工序以增加生產力及投資回報。集團之客戶來自各行各業，包括政府、酒店、緊急服務、電信、健康護理、零售及化工廠房等。

## 集團業績

於二零零三財政年度，集團在營運及財務表現方面均持續進步。在市況不景之情況下，我們已經作出適當調整，並作出三至五年期之策略性定位。為達致更高盈利能力以及取得更佳資本投資回報，集團重訂項目之優先次序，並透過加強外判以及與外界分銷商及特許經營商合作推廣集團產品及服務，從而減低資本開支以及精簡成本架構。集團之業績整體有所改善：

- 收入達**18億5千2百萬**港元，較去年上升**13%**。
- 未計入利息、稅項、折舊及攤銷之盈利(EBITDA)為**6億7千萬**港元，較去年之**5億6千3百萬**港元上升**19%\***
- 純利為**1億9千1百萬**港元，較去年之**1億3千3百萬**港元上升**44%\***

\* 由於採用「會計實務準則」第34號，去年之未計入利息、稅項、折舊及攤銷之盈利(EBITDA)及純利已作重列；在重列前之數字則分別為**6億2千9百萬**港元及**1億7千1百萬**港元。詳情參閱下文之「管理層討論及分析」。

集團於年度終結時持有現金**5億7千3百萬**港元，此持續穩健之財務狀況，讓集團能夠把握進一步的投資機會，尤其目前國內之經濟前景樂觀，加上「更緊密經貿關係安排」帶來正面影響，正是投資良機。

由於業績令人滿意，集團董事會建議派發末期股息每股**2.6港仙**(二零零二年：每股**2.5港仙**)。計入中期股息，全年派發之股息較去年上升**18%**。

## 展望

本人對無線電國際市場之整體前景感到樂觀。以我們之主要市場中國為例，目前只有兩成人口使用有線或無線電話，而香港及美國之有關數字則分別為逾九成及七成；此顯示約有近十億中國人是該服務之潛在客戶，中國市場需求之大令其佔全球電信市場增長之五成。預期至二零零五年，中國市場之規模將為美國之兩倍。

冠軍集團在中國營商已超過十年；近期，中國在「更緊密經貿關係安排」的基礎上放寬電信界別，允許加入五項增值電信服務，更進一步拓闊了集團在流動通信及無線電服務之商機。我們正研究加強投資於與內容信息、互聯網接入及熱線服務中心相關之範疇。

集團將抓緊時機繼續進行策略性投資、建立合作聯盟以及作出合適之收購活動，從而取得能夠加強集團現有技術或能夠令集團可更迅速回應市場之重要科技。集團將會與各界供應商及科技夥伴進行更緊密合作，開發可應用於無線電市場之整合解決方案及組件產品。

最後，本人謹此向各股東及投資者致謝，感謝閣下多年來一直均對集團保持信任及信心。同時，本人亦對集團董事會之專業意見及鼎力支持，以及集團管理層及員工之忠誠盡心及全力以赴，深表謝意。

董事會主席

簡文樂

二零零三年十月二十四日