

主席報告

本人謹代表力豐(集團)有限公司(「本公司」)董事會(「董事會」)向本公司股東欣然宣佈本公司及其附屬公司(統稱「本集團」)截至二零零三年十二月三十一日止年度之報告及經審核業績。

財務表現

於二零零三年初，伊拉克戰事及嚴重急性呼吸系統綜合症(「非典型肺炎」)相繼爆發，導致集團業績放緩。然而，於下半年度，市場轉趨活躍。儘管上半年度市道不景，本集團仍錄得營業額519,675,000港元(二零零二年：451,967,000港元)，較二零零二年上升15%。股東應佔溢利為31,028,000港元(二零零二年：28,204,000港元)，較二零零二年上升10%。每股基本盈利為17.42港仙(二零零二年：17.85港仙)，較二零零二年下降2%。此乃由於在二零零三年上市後，本公司已發行股份增加所致。於二零零三年(上市之年份)之股份加權平均數為178,137,000股，於二零零二年之股份數目為158,000,000股。

股息

董事建議派付末期股息每股普通股9港仙，合共18,000,000港元。有關建議須經股東於二零零四年五月六日舉行之應屆股東週年大會上通過批准。經股東批准後將於二零零四年五月十日或之前派付末期股息予於二零零四年五月六日名列股東名冊之本公司股東。

業務回顧

力豐於一九六七年成立，三十七年來一直主要從事銷售先進生產設備及精密工具。二零零三年乃本集團之新紀元，此乃由於本公司股份於二零零三年七月十日在聯交所主板上市。本集團亦與在全球具領導地位之測量儀器製造商日本株式會社三豐(「三豐」)組成一間合營企業。力豐與三豐已有三十六年合作關係，此乃一項與製造商組成之重要策略聯盟。

就地區分類而言，中國市場之營業額(佔本集團總營業額46%)已超逾香港市場之營業額(佔本集團總營業額44%)。中國市場成為本集團最重要之市場。華東之業務於年內持續大幅增長，較二零零二年上升31%。

歐元及日元兌美元強勁，加上市場上之競爭熾熱，對年內業務之毛利率構成影響。整體毛利率為25.1%，而二零零二年則為27.2%。

主席報告

業務回顧(續)

其他收益總額為11,956,000港元(二零零二年：8,291,000港元)，此乃由兩項主要收入，包括服務收入4,247,000港元(二零零二年：4,342,000港元)及佣金收入6,620,000港元(二零零二年：2,709,000港元)所組成。

本集團持續改善存貨管理及應收賬款管理之表現。年內，陳舊存貨撥備為43,000港元，於二零零二年則為720,000港元。年內，呆壞賬撥備為829,000港元，於二零零二年則為2,830,000港元。此等金額乃由於實施嚴格之存貨控制及信貸控制政策，以及新裝置之企業資源計劃電腦系統所帶來之優點所致。

客戶關係管理電腦系統已於二零零三年底前成功安裝。本集團能利用該系統，以提昇客戶服務質素，及讓各業務部門共同使用客戶資料。

未來計劃及前景

中國作為「全球生產中心」之地位，致使國內製造設施之投資不斷遞增。愈來愈多世界級製造商將其生產業務遷移至中國。此外，本集團大部分現有客戶亦銳意擴展其在中國之生產業務。自二零零三年下半年度起，機床及電子設備之需求持續增長。本集團相信，於二零零四年有關需求將持續增長。

為擴大本集團在中國市場之市場佔有率，位於深圳、蘇州、武漢及大連之新辦事處將於二零零四年年中啟用。本集團亦可能將於二零零四年較後月份開辦一至兩家新辦事處。設立新辦事處將可提昇銷售及市場推廣之支援及對客戶之售後服務。本集團將繼續擴展於台灣及東南亞之業務，此區之業務將受惠於經濟復蘇。

中國汽車業增長迅速，將可為本集團帶來龐大增長機遇。本集團產品涵蓋範圍廣泛，包括電腦數控加工中心及車床、切削刀具、測量儀器、產品設計及電子設備等。此等產品適用於汽車業之金屬部件、模具、電子零件之生產。

未來計劃及前景(續)

與供應商成立策略性聯盟乃本集團長遠之發展方向。除於二零零三年本集團與在全球具領導地位之測量儀器製造商三豐組成合營企業外，本集團將繼續開拓與其他供應商多方合作之可能性。集團不排除與供應商合作生產設備之可能性。於區內經營設備製造之好處在於縮短與市場之距離，以及降低生產成本。此舉將提昇本集團於區內所經營產品之競爭力。此外，本集團將繼續為客戶尋找更多生產技術之新產品，以及開拓新業務部分。

本集團致力繼續提昇管理質素。將於客戶服務、員工培訓、人力資源發展及資訊科技等方面投放更多資源。

鑑於區內經濟強勁，我等深信，本集團業務於未來數年將可再創高峰。

本人謹代表董事會就本集團員工於過去一年所作出之努力致以衷心謝意。本人亦感謝所有股東，供應商及客戶一直以來所作出之支持及鼓勵。

主席
李修良

香港，二零零四年三月二十七日