

主席 報告

截至二零零三年十二月三十一日止年度

二零零三年度為本集團表現理想之一年。本集團所採取之有效控制成本措施，為於業內保持競爭優勢之要訣。本集團已於年內進行很多活動，旨在提升效率及精簡本集團之行政職能。

截至二零零三年度，本集團極為專注於發展本集團亞太地區之核心鋼鐵貿易業務。然而，二零零三年為旗下業務競爭相當激烈之年度。鋼鐵價格之上升趨勢既快且急，而客戶則不願意以高價大批購買及積存鋼鐵產品存貨。這種價格急升之影響，令國際鋼鐵之買賣帶來非常困難之氣候。此外，由於市場上有不少參與者透過不能持久之減價及冒險挺進以取得增長及市場地位，故此利潤日見減少。在這種環境下，本集團仍能保持其獨特位置並且維持其市場位置，而所達致之鋼鐵產品銷售額，大致上與本集團之期望相符。

本集團估計，於二零零四年，本集團業務領域之競爭壓力將仍然持續，而基於燃料成本、手續費及航運費增加，本集團預期鋼鐵貿易業務將於二零零四年上半年收縮。

雖然本集團預計於未來一年將繼續出現自然增長，但本集團仍將不斷於市場物色商機，為配合業務多元化之理念，本集團已對上海地產市場進行詳細可行性研究，於本集團認為時機成熟時，將積極參與該業務之領域。本集團深信，本集團具備所需技巧及專業人才，足以涉足該新業務領域。

除進軍上海地產市場外，本集團將繼續朝着透過重組本集團之業務組合及加強本集團業務之競爭力，為本集團股東實現最佳回報之目標邁進。此外，本集團管理層將更專注於業務拓展及物色有利可圖且前景樂觀的商機。無論業務拓展是自然發生或以收購方式達成，其將予以經審慎計量。

展望將來，本集團將竭盡所能，重建股東之價值及為投資者實現資本增值。然而，本集團深信，當本集團訂出方向及目標後，於不久之將來即可達成目標。

最後，本人謹此對本集團之股東表示謝意，答謝其對本集團之信任，並於本集團致力進行重組期間表現充份耐性，本人謹此再次向全部員工及董事會同寅於過去一年所表現之忠誠、承擔及努力深表謝意。

主席
劉志勇

香港
二零零四年四月十六日