

主席報告

本人謹代表興旺行有限公司(「本公司」)之董事會(「董事會」)提呈本公司及其附屬公司(「本集團」)截至二零零三年十二月三十一日止財政年度之年報。

業績

本集團於二零零三年度錄得營業額約為87,000,000港元及虧損淨額約為21,000,000港元。

股息

二零零三年度並無派發中期股息，董事會亦不建議派發截至二零零三年十二月三十一日止年度之末期股息。

業務回顧

貿易及分銷

本集團主要從事消費品之貿易及分銷、證券買賣及其他投資業務。

近年來，全球經濟持續復甦，惟亞洲國家受二零零三年上半年「嚴重急性呼吸綜合症」爆發之影響而放緩復甦步伐，並且對零售業務(特別是飲食業)造成負面衝擊。

二零零三年下半年，香港特別行政區政府(「香港」)透過實施「更緊密經貿關係安排」(「CEPA」)等若干政策，加強與中國之商業合作，令本港經濟特別是零售業務得以持續改善。然而，由於本集團之零售業務主要集中於新加坡，故短期內無法從CEPA受惠。就此而言，酒品零售及分銷表現不及二零零二年。

為把握CEPA所帶來之潛在商機，本集團於二零零四年一月收購香港特別行政區一間禮品與玩具貿易公司之60%股權，董事會相信該貿易公司可於二零零四年為本集團創造良好盈利。

證券買賣及投資

二零零三年中期以前，股票市場之交投量及交易額持續低迷，本集團之證券買賣及投資業務表現亦相對平淡，並且出售了證券經紀牌照。二零零三年下半年，本地市場氣氛因CEPA及外資流入而顯著好轉。本集團已針對藍籌股部署長期投資，為提高來自該領域之收入，本集團可能考慮進一步投資於較高評級之證券。

主席報告

前景

為提升股東價值及符合二零零二年所採納業務多元化之公司策略，本集團將尋求業務機會，務求進一步促進其現有及相關業務。

中國是全球範圍內經濟增長最快的國家之一。本集團對中國新生經濟帶來之機會深感鼓舞。董事會深信本集團將能受益於CEPA，進入中國市場。此外，日本經濟在二零零三年第四季度增長7%，已恢復到令人滿意水平。董事會認為，由於本公司主席梁蔚豪先生擁有超過二十年之玩具、消費電子產品業務及與日本客戶經商之經驗，且本公司副主席黃仲遜先生擁有十分豐富之經驗和網絡，將有利於本公司在中國及日本進一步發展禮品、玩具及消費電子產品業務。本集團目前正尋求與策略性夥伴攜手合作，以進入日本市場。

除了尋求全新業務機會外，董事會還將積極採取措施控制經營成本及提升經營效率。董事會相信，透過貫徹將目前業務進行縱向及橫向整合之策略，將可提升成效及效果。因此，為進一步發展禮品、玩具及消費電子產品業務，本集團計劃在中國建造生產廠房，購置塑膠及合金注模機。此外，董事會認為，在中國投資一間包裝材料生產廠，亦有助於降低經營成本及增強本集團在市場上之競爭力。董事會深信，管理團隊在主席梁蔚豪先生及副主席黃仲遜先生之帶領下，必能成功拓展本集團禮品、玩具及消費電子產品業務。

致謝

本人謹代表董事會向董事會同仁及員工之寶貴貢獻及全力以赴之精神致以衷心感謝。本人亦謹此多謝各供應商、客戶、往來銀行、業務聯繫人士、投資者及股東一直以來之鼎立支持。

主席
梁蔚豪

香港，二零零四年四月二十二日