

各位股東：

本人欣然匯報於回顧年度內本集團之收入獲得顯著改善，並轉虧為盈。本集團之收入模式已逐步由項目為主轉型至以較倚重循環性收入，引證其業務轉型至一家以軟件及執行工序外判為本的服務供應商之初步成功。

於截至二零零三年十二月三十一日止年度，本集團之綜合收入上升57.2%至362,100,000港元（二零零二年：230,400,000港元）。股東應佔純利為6,100,000港元（二零零二年：虧損淨額39,600,000港元），而每股盈利為2.2港仙（二零零二年：每股虧損14.5港仙）。董事會不建議派發任何末期股息（二零零二年：無）。

縱然資訊科技行業之整體營商環境於二零零三年可謂非常艱辛，惟本集團大部份業務之收入均錄得增長，純利亦有改善。

此外，本集團從其中國的金融及製造企業客戶群不斷接獲重大訂單，並自香港特區政府（「特區政府」）取得多項跨越多年之大型資訊科技外判合約。儘管此等政府項目導致二零零三年度出現大量負現金流，惟待該等項目完成後，預期將為本集團於二零零四年帶來可觀之正現金流。

於報告期間，本集團獲特區政府授予為期五年營運政府電子貿易服務（「GETS」）之合約，為貿易界提供以電子方式向政府提交進出口報關單及應課稅品許可證的服務。GETS已較原訂計劃提前於二零零四年一月一日成功推出。縱然建立平台及推廣服務所作之投資將會影響業務部門之短期財務表現，惟長遠而言，本集團將可從GETS的交易及其相關增值服務而獲得更多穩定經常性收入。

另一方面，本集團藉本身研究與開發及經收購而建立之軟件產品系列，已陸續為集團帶來經常性軟件使用權及保養服務收入。

本集團透過萬豐科技控股有限公司（「萬豐」）從事分銷業務，亦裨益於年前在台灣開始的區域性拓展。台灣之附屬公司帶來理想的收入，有助改善分銷業務於報告期間因非典型肺炎爆發引致之業績不振表現。

前景

儘管區內經濟逐步復甦，惟市場對資訊科技服務之需求仍有待逐步回升。本集團已從業務轉型的持續勢頭中獲益，並處於優越位置，待資訊科技業需求更為明顯時搶佔商機。

本集團對各業務於來年之前景普遍樂觀，並專注其資源及精力於以下範疇，務求全面發揮集團既定的業務轉型潛力。

首先，本集團全力如期完成該等多年外判合約之開發部份，以開展維修保養及外判服務階段。藉此，為本集團於未來八至十年期間帶來穩定收入。

此外，為鞏固市場地位，本集團需不斷減省其服務成本並提升其服務質素，本集團亦已於中國經營軟件應用開發中心。集團除努力提高該等中心的經濟效益外，並同時加強其品質控制程序及方法，從而成功建立一個高質素並具競爭力成本架構的開發團隊，可讓本集團保持競爭力並爭取對需求高品質軟件發展及外判服務增長中的中國市場之商機。

除此以外，本集團近期已加倍努力為其電子服務平台（其中包括ETS及剛投入服務的GETS平台）提升其效益規模。並積極開拓針對物流業及供應鏈管理相關的增值服務及拓展區內其他業務流移外判的商機。

最後，本集團亦有機會可透過合併及收購擴展其業務。吾等相信本集團之市場地位及管理素質將可讓本集團於資訊科技行業整合時得益。惟本集團將繼續集中發展其核心業務，亦會留意與本集團有協同作用之商機。

鳴謝

本人謹代表董事會及管理層，衷心感謝本集團全體員工於本年度尤其是非典型肺炎肆虐期間作出貢獻及努力。本人亦謹此向本集團之股東、供應商及業務夥伴於過去特別艱困的期間內所給予的支持、合作及鼓勵深表謝意。

本人有信心，集團努力不懈定能為本集團各股東帶來長遠可觀的回報。

主席

吳長勝

香港

二零零四年四月十九日