

主席報告

本人於二零零一年接掌本公司的主要原因，是基於renren.com品牌的內在價值，以及該品牌在香港和中國享有的高知名度。在高峰期，renren.com於二零零一年一月曾有每日一千一百萬網頁瀏覽的紀錄，並名列大中華區中文網站前五名。

在本人成為本公司主席後不久，由於投資者將注意力從新經濟轉回舊經濟，網絡世界因而發生變化。流行一時的網絡詞彙「B2B」（即「商業對商業」）的解釋變成「歸回基本」（Back to Basic）。從科網泡沫的夢境回到現實，是互聯網基建出現供應過剩，因而令電訊業敲響警鐘。

太宏大的夢想常會變成噩夢。在香港面對業內對手以割喉式減價競爭，人人電訊業務大受打擊。自二零零一年七月以來，來電轉駁及國際漫遊服務的零售價由每分鐘超過15元跌至49仙。二零零二年發生的「仙股股災」令本公司在招股上市前期公司的投資蒙受損失，原因在於投資者開始忽略小型資訊科技公司的招股上市活動。本集團於二零零二年九月提呈的供股，亦因投資股東認為香港經濟低迷及前景黯淡而被股東否決。投資市場氣氛差劣，促使本集團將部份投資出售，以舒緩本集團的財政壓力。

伊拉克戰爭和非典型肺炎爆發，令曾受一九九七年亞洲金融風暴打擊的香港經濟雪上加霜。二零零三年初，出外旅遊成為高危行為。前任管理層遺留拖欠通用金融的重大租賃付款債務到期償還，加上於非典型肺炎肆虐期間旅遊活動突然停頓，使人人電訊的業務陷於最艱難的環境。由於上述一連串不幸事件，本集團於二零零三年錄得100,785,000港元虧損。

在管理層夙夜匪懈的努力下，加上投資股東的支持，我們得以把每年燒錢速度由二零零一年約100,000,000港元降至最近的8,000,000港元，而本集團的總負債由30,000,000港元（按二零零零年年報所載）減至最近幾乎全無負債。

主席報告

隨著香港經濟逐步改善，以及新近籌集所得的資金，本人將好好把握現時無負債的情況，引導本集團依循市場趨勢及按照本身實力，積極發展較高利潤及較低風險的業務。

主席

麥志揚