

主席報告

本人欣然宣佈中建電訊集團有限公司（「中建電訊」或「本公司」）及其附屬公司（「本集團」）二零零三年營業額約3,441,000,000港元錄得穩步增長，較二零零二年增加約10%。於回顧年度之毛利約為478,000,000港元，較二零零二年錄得約10%之毛利增長。此成績乃本集團產品超卓之成果及歸因於集團以客為尊方略所賜。縱使回顧年度之經濟環境充滿挑戰，中建電訊在經驗豐富之管理團隊領導下仍能成功延續增長。

規模經濟效益擴大帶動盈利能力上升，乃營業額及毛利率雙雙出現改善之主要動力。成本控制措施奏效，亦令本集團之總行政開支於二零零三年有大幅削減。此外，成功推動產品組合轉型為較高毛利產品類別，同樣為出現上述改善之因素。

由於二零零二年曾為表現欠佳之投資作出大幅撇賬，令本集團於該年錄得經營虧損201,000,000港元；及至二零零三年，本集團專注於穩健及穩定地發展原設計製造及原設備製造等業務，終能取得經營溢利149,000,000港元。

於回顧年度，本集團之電訊產品製造業務及相關之原部件業務仍為核心業務，佔本集團總營業額超過90%。本集團專注於擴大產品分化，以進一步拓展產品之廣度及深度。除現有2.4GHz室內無線電話外，我們於二零零三年亦推出多款新電訊產品及相關配件，當中包括高檔次5.8GHz室內無線電話。所有此等產品均大獲客戶好評。即使去年經濟環境充滿挑戰，惟我們仍可贏得客戶不少銷售訂單，增長令人鼓舞。

我們位於廣東惠陽之先進生產設施以及位於東莞之新落成多用途生產大樓，年產量高達超過30,000,000台室內無線電話。然而，為配合預期中未來之生產需求，我們已對資本開支作出預算額，以不斷拓展及提升該等生產設施。

美國仍為本集團之主要市場，佔二零零三年本集團營業額約65%。雖然如此，我們仍積極物色其他市場之新商機，以免對美國市場過份依賴。我們已為此調撥更多資源在歐洲及亞太區發展商機。以上種種努力，使到二零零三年來自中國（包括香港）之收益出現顯著增加。

鑑於來自國內、外廠商之競爭日熾，海爾中建集團有限公司（「海爾中建」，本集團之上市聯營公司）之移動手機業務於過去兩年均處於虧損狀況。海爾中建董事會因而於本年度決定將海爾中建已收購移動手機業務之權益中應佔商譽之賬面值作出減值撥備，以反映市場競爭激烈之沖擊。海爾中建董事評估商譽減值約732,000,000港元後，已將之於截至二零零三年十二月三十一日止年度之綜合損益表撇銷。由於商譽屬無形及非現金項目，上述商譽減值對海爾中建之現金狀況及其日常業務運作並無任何不利影響。進行上述商譽減值後，我們預期海爾中建於已收購移動手機業務所佔權益而應佔商譽之年度攤銷亦隨即減少。經計及攤佔海爾中建虧損達200,000,000港元後，本集團遂錄得股東應佔虧損淨額118,000,000港元。

如無攤佔海爾中建之大額虧損，本集團實際上錄得純利82,000,000港元，相較上年度之虧損淨額226,000,000港元（攤佔聯營公司虧損前）而言實屬轉虧為盈。

展望

放眼未來，本集團將專注於核心製造業務。我們對美國（本集團最大市場）保持增長依然樂觀，並將積極加強在選定歐洲國家及整個亞太區（尤其是中國）之業務基礎。把握亞太區（尤其是中國）經濟環境改善之勢，我們預期可在不久將來在該市場取得可觀收益。

我們對數碼技術及高頻無線電技術專長使我們對於DECT（歐洲數碼電話制式）電訊相關產品信心十足，其銷售額將可成為我們於二零零四年的增長動力。

本集團對內亦將繼續精簡業務以加強營運效益。管理層將不斷開拓可為本集團帶來增長及高盈利能力之新產品及市場類別。憑藉強大之專業管理層、優秀之研發團隊，以及位於中華人民共和國（「中國」）若干最先進之電訊產品生產設施，我們有信心可保持在高頻無線電電訊產品製造市場之領導地位。

海爾中建於二零零四年三月五日與海爾集團訂立有條件協議，收購海爾集團之洗衣機業務。海爾中建亦擬就於飛馬通訊（青島）有限公司（一間從事移動手機生產之企業）之餘下35.5%權益行使認購期權。現時之意向為於同一時間完成收購洗衣機業務及行使認購期權，收購事項一旦完成，可望擴闊海爾中建之收入基礎，大力推動海爾中建之業務，最終使海爾中建業務擴展至白色家電業務。收購完成後，海爾集團成為海爾中建之控股股東，本集團於海爾中建之持股量由43.62%減至26.61%。然而，收購事項須待海爾中建之獨立股東及監管機構批准及其他條件達成後方可作實。

身為海爾中建之主要股東，我們對此收購事項感到欣慰，倘最終成事，更可擴大海爾中建之資產及收入基礎。收購之其他詳情謹請參閱海爾中建於二零零四年四月二日刊發之公告。

海爾集團擬讓海爾中建成為其白色家電業務之上市旗艦。就此而言，海爾集團擬將餘下白色家電業務注入海爾中建。海爾中建將於有關時候考慮收購餘下白色家電業務之建議，惟須受限於（其中包括）圓滿完成有關他們的財務及業務經營的盡職審查、磋商合法有約束力收購協議及取得香港及中國的所有適用政府、監管機構及海爾中建股東批准。

致謝

本人謹藉此機會對管理層的卓越領導、對員工在此艱難時期的辛勞貢獻和傑出團隊精神及對客戶、供應商、往來銀行及股東的不斷支持，表示衷心的感謝。我們會繼續加強電訊業務，並發掘其它潛在商機，從而提升本公司的價值及股東的回報。

主席
麥紹棠

香港，二零零四年四月二十三日

