

業務回顧

營運回顧

隨著集團慶祝二十五周年，二零零三年對精電乃意義重大的一年。同時，加上在業務及研發能力上繼續邁步向前，去年亦是集團豐收的一年。

於回顧年內，總營業錄得1,275,000,000港元，較二零零二年上升17%。此增長主要源於我們電訊及汽車產品銷售理想。本人亦欣然宣佈縱然在市場競爭激烈及零件供應短缺的情況下，股東應佔溢利仍增加28%，達151,000,000港元，每股基本盈利上升至49港仙。

在回顧年內，盈利跟隨著營業額而增長。盈利水平得以保持，有賴於集團實施由採購、生產至物流的嚴謹成本控制，致令物料消耗維持在合理水平。

本集團繼續貫徹既訂的策略，致力於市場及產品方面取得平衡，此乃維持業務穩定性的重要元素。歐洲仍為我們的最大比重，佔總營業額約46%。亞洲整體市場之貢獻亦顯著上升，這都是實施以上策略帶來的成果。於回顧年內，香港及中國市場佔總營業額的33%，主要受惠於中國市場電訊產品的強勁銷售，以及集團的一些歐洲及北美洲客戶將生產線遷移至中國所致。至於亞洲其他地區，受下半年度韓國客戶的訂單帶動，亞洲其他地區的總營業額貢獻增加至13%，而北美洲的市場則佔餘下的7%。

我們的中國客戶對單色手機顯示屏的需求維持穩定，而彩色STN及TFT產品的訂單增長步伐於下半年上升。在這方面，我們與一家中國主要手機設計公司的穩建關係，以及我們的合資伙伴清華大學企業集團的協助亦是關鍵的因素。中國電訊市場的蓬勃發展亦助長此增長。工業及汽車產品持續成為本集團業務的重要支柱。此外，來自本集團的美國汽車產品訂單於去年底開始亦逐漸增加。

本集團於回顧年的年底之貨存水平反映訂單的增長及原料供應狀況，其中後者於下半年開始出現輕微緊張的情況。然而，預期供應狀況將保持穩定，而本集團亦將繼續對市場狀況保持警覺，並實行靈活的貨存政策。

我們於河源的新廠房於回顧年的下半年開始投產。新廠房設有最精密的生產設備，包括一條新的自動生產線。此新廠房預期將透過改善生產程序，進一步提升營運效率及成本競爭力。

技術方面，集團成功達至既訂的目標。我們將繼續致力裝備，以配合產品商業化。除了與杜邦顯示器結盟外，我們亦與柯達公司在回顧年內簽定在有機發光二極管顯示屏方面的專利協議。除完成發展雙穩態膽液晶顯示器外，本人欣然宣佈我們成功於去年推出「零電源」顯示屏的樣本。結合此用途廣泛之技術的商業生產已開始，預期將會於今年稍後付運。於回顧年內，微型顯示屏的發展進度亦取得滿意成果，進一步推進此重要技術的發展。

雖然於回顧年內河源新廠房的資本性投資需求持續，但集團的營運資金流非常充裕，令財務狀況繼續維持穩健。

展望

踏入二零零四年，管理層對業務保持樂觀。歐洲及北美洲的經濟復甦將有助推動業務增長，特別是在汽車及工業產品方面。與此同時，預期亞洲，尤其中國及韓國市場將會是我們增長的主要一部份。



中國電訊產品市場的訂單持續樂觀，配合其發展迅速的手機市場，此項業務將繼續成為今年重要增長動力。彩色手機顯示屏的趨勢不斷上升，預料彩色STN及TFT的訂單將持續增長。我們亦將致力加強於現為亞洲電子手提產品主要產地之一的韓國的市場佔有率。



鑒於研發是推動未來增長之重要資產，我們將集中於研發項目。我們將特別專注發展彩色Zenithal雙穩態顯示屏、微型顯示屏及全彩色有機發光二極管顯示屏，令我們達到擁有不同特性的多元化解決方案的宗旨。

為配合發展高質素液晶體顯示屏的策略，我們已於回顧年度完結後開始採取一系列重組於馬來西亞業務的行動。這包括可能合併Varitronix (Malaysia) Sdn. Bhd.及 Crystal Clear Technology Sdn. Bhd.以將有效提高兩家公司的營運效率、盈利能力及規模經濟效益。計劃中亦包括將合併後之新公司於馬來西亞創業版上市。與此同時，我們亦已轉讓電絡鏡片系統業務，以專注發展核心業務，致力提供高質素液晶體顯示展產品的解決方案。此兩項行動是為提升本集團的整體表現構思，同時令我們更有效地運用資源。

根據現時的訂單狀況及撇除不可預料的情況，我們對來年充滿信心，並將繼續於二零零四年爭取令人鼓舞的表現。

最後，我謹代表董事局向在過去一年不斷努力和作出貢獻的同事致謝。同時，亦感謝客戶、供應商及股東對我們的支持。

張樹成博士

主席

香港，二零零四年四月十九日