



## □ 致列位股東

本人謹代表時捷集團有限公司及其附屬公司（「時捷」或「本集團」）的董事會（「董事會」），欣然宣佈本集團截至二零零三年十二月三十一日止（「回顧年內」）之全年業績報告。



## □ 業績

截至二零零三年十二月三十一日止年度，本集團營業額增加約36.0%至約港幣1,848,307,000元（二零零二年：約港幣1,359,479,000元）。儘管經營環境競爭激烈，本集團仍能提升毛利約12.5%至約港幣120,425,000元（二零零二年：約港幣107,073,000元）。

扣除稅項及少數股東權益前溢利較去年增加約108.4%至約港幣32,413,000元（二零零二年：約港幣15,554,000元）。

截至二零零三年十二月三十一日止年度股東應佔溢利淨額亦增加103.5%至約港幣23,527,000元（二零零二年：約港幣11,559,000元）。此外，每股攤薄盈利亦由截至二零零二年十二月三十一日止年度約港幣5.01仙增至截至二零零三年十二月三十一日止年度約港幣10.22仙。

本集團既有業務的扣除利息、稅項、折舊及攤銷前盈利增長37.5%至約港幣54,461,000元（二零零二年：約港幣39,600,000元）。扣除利息、稅項、折舊及攤銷前盈利指扣除利息、稅項、折舊、攤銷、出售固定資產收益／（虧損）、投資收益／（虧損）淨額、投資證券減值、分佔聯營公司業績及少數股東權益前的盈利。扣除利息、稅項、



折舊及攤銷前盈利普遍用作衡量經營表現、負債比率及流動資金的指標，惟香港公認會計原則（「香港公認會計原則」）並無以此衡量經營表現，因此不應視作經營業務之現金流量淨額。本集團計算扣除利息、稅項、折舊及攤銷前盈利的方法與其他公司計算近似名稱項目之方法可能不盡相同。

## ■ 股息

年內向股東派付中期股息每股港幣1.0仙，合共港幣2,301,000元。董事建議向股東宣派末期股息每股港幣2仙（二零零二年：零）。

## ■ 業務回顧

二零零三年的宏觀經濟環境充滿挑戰，各行各業均作出不同策略性部署以把握市場機遇。經過一年的努力耕耘，本集團致力在設計工業及研發方面投放資源，並與供應商及客戶保持緊密合作及聯繫，最終成為電子元件組合及設計方案的全方位解決方案供應商。環顧同行，集團乃少數能為客戶提供完善的整套解決方案的供應商，集團為此建立了穩固的客戶基礎及知名度，從而令集團穩佔重要的市場份額。

本集團在具規模的業務基礎上，加之中國經濟迅速發展，電子產品製造商的業務不斷擴大，為本集團在年內的業務締造龐大的發展空間，使經銷電子元件業務，包括消費性電子產品、電腦產品、通訊產品及流動電話產品均取得穩健增長，其中值得一提的是，本集團成功爭取多間中國著名手機生產商之訂單，令流動電話業務表現突出，成為集團今年重要的增長動力。



除經銷電子元件業務外，本集團在經銷運動用品業務，尤其是高爾夫球用品方面亦取得佳績。這主要受惠於中國經濟騰飛，國民收入急速上升帶動，對高爾夫球運動的喜好越來越普及所致。

## □ 前景

中國經濟的高速增長，帶動各信息產業發展蓬勃。其中具高額利潤及巨大市場需求的手機行業更是其中的龍頭行業之一。儘管全球手機生產商均覬覦需求龐大的中國市場，中國國產手機的發展步伐更是一日千里，並成功搶佔三、四線城市的市場份額。中外廠商為了在競爭激烈的市場脫穎而出，必須推出功能獨特且具成本效益的手機產品。本集團在手機元件採購及設計服務方面所具備的優勢，正能迎合中外客戶所需。此外，本集團更會向高端產品，如3G手機的設計方案邁進，進一步擴大市場份額。

為擴闊收入來源，集團在去年已投入LCD設計及解決方案業務，集團將在二零零四年繼續開拓進取，並放眼於龐大的出口市場。另外，集團除不斷改善現有產品的質量及擴大其功能外，亦會致力於拓展產品種類，尋求更具成本效益的設計及完善解決方案的內容。集團也將與電子元件供應商及採購商保持緊密合作關係，冀能不斷擴大供應及採購網路，進一步改善集團的經濟及成本效益。除現有的銷售網絡外，集團將於今年在寧波增添銷售點，同時整合在中國的銷售及推廣能力，並加大在中國市場的發展力度。

為把握商機，本集團將積極壯大設計工業及研發的實力。由於LCD業務剛處於起步階段，集團除增加研發人員數目外，也會定期為技術人員提供培訓課程，使其掌握行業最新動向及提升工程研發能力。另外，完善的客戶支援服務是不可或缺的增值部份，為此，本集團將提升現場應用工程師的技能，使其與研發部門更能緊密配合，為客戶提供適切的解決方案。

在經銷運動產品業務方面，隨著中國的高爾夫球運動呈高速發展的態勢，大環境的逐步成熟將帶動高爾夫球相關產業的快速發展，消費群的不斷龐大亦必然為本集團經銷運動用品，尤其是高爾夫球用品品牌首位的Titleist創造更廣闊的增長機會。

展望未來，集團將致力於加強經銷電子元件及運動用品業務的競爭能力及擴闊客戶基礎，並憑著清晰的業務目標，積極掌握業務商機，以鞏固盈利基礎，為股東締造穩健回報。

# 主席報告書

## □ 致謝

本人謹代表董事會，藉此衷心感謝對本集團作出貢獻的員工。他們的努力及各股東、客戶及供應商的支持，是集團成功的關鍵。我們深信每一位時捷集團的支持者將於不久將來分享到本集團努力的成果。

代表董事會

主席兼董事總經理

嚴玉麟

香港特別行政區，二零零四年四月二十三日