

致各位股東：

本人謹呈報利信達集團有限公司及其附屬公司二零零三／二零零四年度周年報告如下：

## 業績

截至二零零四年二月二十九日止年度（「本年度」）本集團營業額為464,000,000港元，股東應佔溢利為36,000,000港元。每股盈利為8.0港仙。

## 股息

董事會建議派發截至二零零四年二月二十九日止年度末期股息每股2.0港仙。本年度支付年度末期股息總額約為8,972,000港元。

## 概要

二零零三／二零零四年是本集團面臨巨大挑戰的一年。上半年，本集團主要市場，中國大陸及香港，均受到非典型肺炎的不利影響。對本集團來說，本期間產品滯銷情況明顯，但也是重新整理業務的極佳時機，使集團作好準備迎接市場復甦。

本年度期間，本集團關閉香港數間業績欠佳的店舖。除此以外，本集團開始精簡其中國大陸營運程序，簡化集團架構，在廣州管理所有中國大陸業務活動。該項調整預期會大幅節省薪金及經常費用開支以提高成本效率。所有精簡措施將讓本集團更有效地分配資源，使其核心皮鞋業務得以加速發展及拓展新業務。

借助中國大陸市場的快速增長潛力，本集團已實施若干項改善措施。例如，本集團重新裝修中國大陸 *Le Saunda* 萊爾斯丹門市，以便在市場已有超過10年歷史的品牌給人煥然一新的形象。

本集團已預期非典型肺炎受到控制後中國大陸及香港市場均會大幅反彈，故本集團果斷地增加產量及提高各間店舖的存貨數量。該措施確保在本年度下半年需求回升時及時有充足數量及款式供應市場。

## 展望

展望新一年，市場前景燦爛，本集團已準備就緒隨時握緊市場機遇。經過一年整固業務及穩步拓展，本集團將進一步鞏固業務並推行各項新策略。

在香港，本集團計劃在多個著名大型購物中心開設更大規模的店舖。該等「超級」店預期會為品牌形象注入活力元素及吸引更多本集團香港目標客戶——年輕「白領女士」。除女士市場外，本集團相信男士鞋類市場潛力巨大，故會增加發展男士鞋類市場的資源。

在中國大陸市場，本集團將繼續透過在各城市開設更多的門市來加強市場滲透。本集團亦會在各城市增加特許經營店數目。

本財政年度同時也標誌著本集團發展的新里程。本集團將利用 *Antinori* 品牌進軍運動服裝市場進行多元化發展。目前在中國大陸，街頭時裝需求發展迅速，然而未能完全滿足需求。鑒於街頭服飾發展空間巨大，*Antinori* 將對準該市場類別及建立中高檔次品牌形象。鑒於上海予人的感覺是一個開放及願意接受新事物的城市，她將成為本集團推出該新產品的首個市場。

基於穩健的根基加上精心規劃的拓展方案，本人期望本集團在本財務年度能創造更佳業績。

我謹代表本集團向各股東及業務夥伴的支持致以衷心的謝意，同時亦感謝各級員工的努力及支持。

主席  
李子彬

香港，二零零四年六月二十五日