

華富財經  
Quamnet  
6月16日 14:38

更多資料盡在 QuamIR

客戶熱線: 2217-2888

新加坡 星加坡 泰國 香港 中國

香港證券 新聞及 ELI 投資者關係 交易廣場 國內証券 外匯投資 華富保

English | 繁體

主頁 | 聯絡我們 | 免責聲明 | English

人生階段 個案分析 最新消息 有關華富保

PRDENTIAL 英國保誠保險

家賢與任務  
華富財經與英國保誠保險有限公司攜手合作，為您提供一個網上財富保障服務，使您在個人及家庭各方面皆能享有廣泛的保障，令您安枕無憂，實現財富保障及增值。

您屬於...

- 單身貴族
  - 成家立業
  - 達成長遠人生目標
- 幸福家庭
  - 建立子女教育基金
  - 保障家人
- 二人世界
- 無憂長者

想得到 免費

Quam 智能資料庫

華富財經與英國保誠保險有限公司攜手合作提供之網上財富保障服務，為個人及家庭提供廣泛的分析及服務，以實現財富保障及增值。

## 管理層討論及分析

### 全年業績

於截至二零零四年三月三十一日止年度，股東應佔溢利約7,700,000港元(二零零三年：虧損約239,700,000港元)。集團的營業額約為98,500,000港元(二零零三年：約8,000,000港元)。

扣除年內來自短期投資之已變現及未變現淨虧損／收益及其他投資後，集團的營業額約為80,800,000港元(二零零三年：約43,300,000港元)。

### 業務回顧

回顧年內出現上下半年的對比。上半年受到沙士疫情及伊拉克戰事的衝擊。於截至二零零三年九月三十日止的中期業績，錄得純利約3,100,000港元。下半年隨著金融市場復甦及投資情緒回升的勢頭，帶動本集團的整體業績有所改善。

### 網站及金融及信貸資料服務

網站管理及金融及信貸資料服務的各项收費服務錄得登記用戶數目的按年顯著改善超過60%。每用戶平均收入輕微下跌，這是受到較低價格的產品及服務所攤薄，截至年底止的數字約為196港元(二零零三年：202港元)。

華富財經投資顧問服務的產品在年內繼續錄得穩定的登記用戶數目，並且能夠將個別產品的價格輕微調升，沒有造成用戶數目的顯著下跌。由於研究及分析隊伍已經趨向成熟，並與讀者及客戶建立了非常良好的關係，在年內舉行的投資講座亦得到良好反應。

透過華富財經股票監察器提供的股票報價服務在年內亦錄得用戶數目的增長，與金融市場的投資氣氛改善相符。邊際利潤維持穩定。

來自網站的廣告及投資者關係的相關收入未能達到預期的增長，但踏入今個二零零五年財政年度，我們正在看到客戶對這些服務的良好反應。

由二零零三年開始實行的主要成本削減有助業務發展，包括租金、薪酬及連繫成本。加上利用深圳較低成本的資源亦有助整體地節省開支。有關我們的資訊科技基礎設備的預計資本開支及替換正在進行中，並將於未來數年實施。然而，我們預期所使用的資金將會帶來更大的效能益處。

信貸資料服務的表現並不如預期般理想，因面對激烈的競爭導致邊際利潤顯著減少。幸好，我們擁有低成本的基礎，而對於集團整體的衝擊輕微。隨著管理層及銷售隊伍的變動，我們對於某些新產品能為集團帶來正面貢獻感到樂觀。

年內的淨收益增至約17,400,000港元(二零零三年：約13,600,000港元)。根據這趨勢，我們將會看到每月的除利息、稅項、折舊及攤銷前盈利於這個財政年度可以達到收支平衡。

## 管理層討論及分析

### 證券及期貨交易及融資

證券及期貨交易業務在年內錄得顯著改善，特別是在二零零三年七月當沙士疫情過後。香港市場的證券交易業務表現穩定，維持其市場份額及受惠於下半年較佳的成交額。在香港股票交易所的證券經紀業務約佔全年總經紀業務收入的90%，餘下的主要來自泰國、新加坡及美國。在這些海外市場中，我們看到客戶數目的增長，而相較本地市場，我們能夠賺到較高的邊際利潤。此外，我們亦成立了一個新隊伍，集中於證券資本市場(ECM)及企業服務的功能，而這服務亦獲得非常理想的反應，期望在未來成為給予我們客戶的一個新股及第二輪分銷渠道。

網上期貨交易平台在二零零三年七月推出，令服務得以加強；自推出以來，我們看到客戶數目及營業額的良好增長。證券的網上交易一直增長，儘管仍佔整體證券交易營業額的較低比例。截至二零零四年三月底止，網上證券交易約佔證券業務營業額的12%。

電腦硬件及資訊科技基礎設備及發展的成本維持穩定，藉著策略性的服務供應商提供網上交易服務，並將這些增強了的服務向我們的客戶推出。

證券孖展借貸組合在年內穩定增長，反映市場情緒的改善。組合包括證券及銀行債務的融資，資金的平均成本與香港銀行同業拆息相符。信貸及風險管理是這項服務的最關鍵因素，其持續及密切地受到監察。

### 企業融資及顧問服務

企業融資及顧問業務在年內表現活躍，在年底前不久首次完成了為創業板的發行商擔任上市副保薦人。配股及包銷活動在下半年表現活躍，完成了三次主要的配股。年內我們完成了二十一宗交易，包括首次公開招股 of 包銷、集資項目及企業顧問項目。

為了應付日益增長的委託項目及交易，我們的員工隊伍在年內不斷增長，現時合共有10名擁有專業資格的職員及2名支援及行政的職員。

### 前景

我們對未來一年及中期的前景審慎樂觀。在經過三年虧損後轉虧為盈以及自二零零一年的企業重組進入金融服務後，現時的業務分部正在整合及趨向成熟，滿足市場的需要。

集團在之前的艱難時期擴展業務的努力，正在開始得到成果。我們看到這趨勢持續，透過在企業融資顧問業務方面完成更多的交易產生協同效應。對於集團的其他服務而言，這是一個很好的催化劑。華富國際在市場中的可見度越趨明顯。

隨著ECM隊伍及企業服務功能的成立，在批發及高淨值業務的進一步策略性聚焦將有助企業融資及增強這些新股或第二次發行的分銷。網上證券及期貨交易服務將繼續被視為新業務及改善集團邊際利潤貢獻的動力。

在過去年日，我們透過策略性聯盟及委任經驗豐富的代表建立我們的國內業務網絡，這將會為企業融資及顧問業務帶來更多交易。

## 管理層討論及分析

華富財經的業務將會透過其網站繼續維持在收入及服務方面的趨勢。

### 流通性及財務資源

於截至二零零四年三月三十一日，本集團的現金、銀行結存及短期存款約為22,900,000港元。

本集團一般藉著內部流動現金以及由香港主要銀行提供的貸款為業務進行融資。截至二零零四年三月三十一日，本集團之可動用銀行信貸為110,000,000港元，其已得到集團擁有的某些證券的法律費用或孖展及貸款客戶的批准。截至二零零四年三月三十一日，其中約為59,900,000港元之銀行信貸已被動用。

於截至二零零四年三月三十一日，本集團的借貸比率為約48.1%，大部份由於孖展及資金借貸業務。

### 僱用及酬金政策

於截至二零零四年三月三十一日止，本集團共有133名全職員工及5名兼職員工。當中有22名員工於國內工作。

酬金政策一般參考市場政策及個人表現釐定。本集團乃根據表現評估及其他相關因素而檢討薪金及按年支付花紅。本集團設立的員工福利計劃包括強制性公積金計劃及醫療保險計劃。本集團向若干員工及董事授出購股權。

#### 華富財經訂閱者及會員回應

陽兄：Quam已經很好！有你們及交易廣場。網友應明白所選是甚麼投資方法有如如來神掌，1.2.3.4 .... 式，但最終一式是公司盈利，這式就是你所用的，經你們過濾並把可能有長遠發展及增長公司挑選。我心感謝！小孩只看眼前故多近視、年長了眼前一片模糊只能看到遠處故多老花，我想你定是老花了。股價短期變化太多因素及玄機誰都想做先知。經歷久了網友們自會明白。請你們不要受最近言論走向投機。謝！

(讀者293，2004年5月17日)

真的替 Quamnet 不值，每一次急跌的力量都會衝到 Quamnet 頭上，深深希望 Quamnet 不會灰心，隨波逐流，我反而覺得 Quamnet & Vincent 所提倡的價值方法是最重要，例如我們只能在較高的價錢賣出，較低的價錢買入等捕捉升跌，老實說，在前一陣子說大跌市又有朋友會聽嗎？又有幾次看到讀者提及自己能夠承擔高風險？Quam & Vincent 請不要失望！

(讀者RayLam，2004年5月18日)

Dear Quamnet, dear Vincent, Don't give up!!  
We are supporting you!!

倘若沒有你們的分析報告，想必不能看清股市的真像以及公司的未來，我很認同在股市裡甚麼事也可以發生，所以要做好風險管理、資金分配和投資組合。請你們Quamnet and Vincent 加油！不要放棄，我支持你，你的努力是不會白費的。

(讀者Alexswlao，2004年4月26日)