

**致各位股東：**

二零零四財政年度標誌著冠軍科技再一次之努力成果，繼續連年不斷取得盈利。在過去逾十年，我們一直貫徹承諾，在開拓環球市場及保持穩定增長的同時，亦不斷作出重要投資，藉以強化集團之獨特性及為長遠發展奠下基石。

環球經濟經歷了數年之放緩後，於二零零四年開始漸見起色，投資界之氣氛亦大有改善，有助於業績表現；此外，中國及香港兩地之關係繼續加強，亦加添了良好氣氛。

**集團業績**

於截至二零零四年六月三十日止年度，集團在各方面均取得滿意增長，其財務表現摘要如下：

- 營業額上升20%至22億5千萬港元
- 純利上升55%至2億9千7百萬港元
- 股東資金上升32%至42億3千2百萬港元

集團之核心業務無線電系統及通信軟件解決方案繼續保持動力。當中，我們尤其受惠於中國快速增長之電信業，令需求一直保持。於二零零四年六月三十日，中國之移動電話客戶已超越三億，令中國成為世界最大之單一移動電話市場；然而，此數字亦只反映約二成三之滲透率，相對香港及美國之有關數字分別達致逾九成及七成，尚有一段距離。集團其他地區之業務，如歐洲、美國及南美之銷售，均保持穩定增長。

**股息及派發紅利認股權證**

集團董事會建議派發末期股息每股2.7港仙，唯有關建議須待股東於即將舉行之股東周年大會中通過方可作實。建議之末期股息每股2.7港仙，加上中期股息每股1.6港仙，全年派發之股息合共將達5千5百3拾萬港元，較去年上升100%。本公司自一九九二年上市以來，即連續不斷地保持每年派息，本人對此感到欣慰，期望在未來亦能繼續派發具吸引力之股息。

董事會亦建議派發紅利認股權證以認購本公司股份。該等新認股權證將待現行之認股權證於二零零五年二月到期後方才發出。

### 新業務機會－安全駕駛 始於i-KEY

多年以來，集團一直參與遠程信息處理及其他汽車內置應用科技，旨於危急時能救回寶貴生命，以及改善流動隊伍之效率。例如，我們為客戶特設軟件解決方案，結合置於車內之個人電腦，即可讓流動隊伍在執行任務時掌握最新資訊；此不單有助提高公共服務之水平，更可在緊急情況下加強流動隊伍之安全，並讓工作人員有把握地作出關鍵性決定。

在回顧年度內，集團於一項與汽車內置安全設備相關之科技項目作策略性投資。集團之 **Champion In-Car Telematics** 部門負責 **i-KEY** 之品牌建立、市場策略、推廣、及產品開發。**i-KEY** 乃科技新突破，透過整合車匙及呼氣分析儀，即可簡便地有助防止酒後駕駛；**i-KEY** 之知識產權由集團以日本為基地之合作夥伴擁有，現正等待發出全球發明專利。

市場對 **i-KEY** 之反應令人鼓舞，不單廣為環球媒介報導，亦獲多家電視台作專訪，反映酒後駕駛受廣泛關注。事實上，在一些國家，逾四成之致命車禍均與酒精有關。**i-KEY** 防止酒後駕駛系統乃全球首條已推出市場並用作防止酒後駕駛之車匙。作為 **i-KEY** 之全球合作夥伴，集團已經開始，並將在來年繼續進行密集式之全球市場推廣計劃，為推出產品建立夥伴及特許經銷商網絡。

### 前景美好

全球經濟前景改善，加上中國之經濟穩定及持續保持動力，董事會相信集團正處於有利位置，得以進一步受惠而取得業務增長。穩健之財務狀況加上低貸款比率，亦有利集團可抓緊隨時出現之可行投資機會。與此同時，我們將繼續推動產品開發，讓客戶可更輕易便捷地應用集團之產品；我們亦會就專門市場進行科技創新投資，從而拓闊集團之產品及方案系列。

科技發展一日千里，對投資及資源之需求巨大，及時回應市場亦成為重要挑戰。我們不能期望只靠一己之力即可達成科技躍進；而獨力從事科技開發，亦顯得不夠謹慎周詳。因此，我們將繼續建立策略聯盟及尋求合作夥伴，尤其重視該等與我們持有共同理念之業界領袖及國際科技夥伴。在進行上述部署時，我們仍然會緊守一貫審慎之財務策略，平衡回報及進行合適之投資，為集團之長遠發展機遇奠下優勢。

董事會主席

簡文樂

二零零四年十月二十一日