

主席報告

由於回顧年度內非典型肺炎肆虐，使中港兩地對安全系統提昇方案的需求極之疲弱，截至二零零四年六月止財政年度實為艱辛的一年，然而本年度虧損仍可由59,600,000港元減少40%至35,700,000港元。非典型肺炎對本集團的市場推廣以至系統安裝所造成之延誤非常顯著。在香港放寬經營人民幣業務限制吸引所有銀行資源開拓新業務，而中國的銀行則集中資源提昇銀行系統以迎接二零零六年金融市場開放帶來的挑戰。故此，對安全系統提昇方案(如DNA)較預期為低的需求出現暫時放緩乃實在所難免。

然而，非典型肺炎驅使客戶從親身到銀行理財轉移至電子渠道，而競爭加劇則鼓勵銀行推廣使用電子銀行服務以削減成本，此等均即時增加對DNA安全提昇方案之需求。事實上，本公司於二零零四年第二季亦恢復與潛在客戶的磋商並且獲得積極回應。

年內，吾等之主要股東基礎已納入若干策略性投資者，如北京市政府透過北京首者創業集團有限公司(「北京首創」)擁有的香港北京財務投資有限公司(「北京財務」)。吾等將受惠於北京財務積極推廣DNA及潛在之協同效益，從而取得中國的商機，特別是把握北京2008年奧運之商機。

此外，本公司已擴大DNAPAY之功能，除電子付款外亦包括電子商貿。因此，本公司之日後收入來源可由商業機構付款結算回佣擴大至網上商品交易銷售收入。

北京一卡通電子支付科技有限公司將於二零零五年第二季推出首個服務所有北京一卡通持卡人之DNAPAY平臺。該公司為北京市政交通一卡通有限公司與本公司全資附屬公司星光手機確認支付系統有限公司成立之合營企業。

本集團計劃與深圳發展銀行合作在深圳設立第二個DNAPAY平臺，於二零零四年第二季向該銀行申請DNA的全國用戶提供服務。

以上兩個平臺將連接一起，透過更大客戶及商業機構基礎創造商機。目前計劃於策略性地區設立更多類似平臺，以於三年內達到全國覆蓋的目標。

隨著香港及國內市場對電子銀行全安提昇方案的需求大幅回升，以及推出DNAPAY擴大大公司之收入來源，本人預期本公司下一年度報表內將錄得更令人滿意的業績。

本人認為過去一年雖然艱辛，惟亦是耕耘與灌溉的一年，而來年則將會是收成期。本人謹此感謝董事會、主要股東及本集團僱員之辛勤工作及貢獻。