

主席報告書

本人代表董事會（「董事會」或「董事」）欣然呈報亨泰消費品集團有限公司（「本公司」）及其附屬公司（統稱「本集團」）截至二零零四年六月三十日止年度之年報。

財務表現

本集團於二零零四年度再創佳績，集團付出之努力取得了令人鼓舞之成果，營業額及股東應佔純利均有滿意之增長。於回顧年度內，營業額增至約**713,000,000**港元，較上一個財政年度增加約**160,000,000**港元或**29%**。股東應佔純利約為**74,000,000**港元，較上一個財政年度增加約**27,000,000**港元或**58%**，其中約**5,000,000**港元之集團除稅後純利增加來自分佔大慶石油化工集團有限公司（「大慶」）接近半個年度之純利，大慶是香港聯合交易所有限公司（「聯交所」）上市之公眾公司，並於二零零四年一月十一日獲本集團收購其**18.83%**已發行股本，而約**22,000,000**港元之集團純利增加則來自核心分銷業務之增長。

股息

董事會建議派付截至二零零四年六月三十日止年度之末期股息每股普通股**0.01**港元。年內，董事會亦建議以派發特別股息形式發行紅股，基準為於二零零四年四月二十三日名列本公司股東名冊之股東每持有五股已發行股份獲發一股新股。

業務回顧

中華人民共和國（「中國」）的經濟增長強勁，其消費者市場亦持續興旺，本集團擁有發展完善、全面而靈活的組合業務模式，因而坐擁優勢，能捕捉中國消費者市場湧現之更多商機及把握其優厚潛力。憑藉集團具規模之全球採購網及廣大之國內分銷網，集團繼續鞏固其核心快流消費品分銷業務。本集團定意將業務伸展至新鮮農產品產業，成功回應了顧客追求健康環保生活方式之需要，於回顧年度內，來自銷售新鮮農產品之營業額顯著增加。收購大慶股權亦讓本集團可透過大慶之業務連繫，開啟發展華北地區之銷售網及邊境貿易之契機以及發掘集團核心分銷業務之其他商機，從而實現業務之協同效益。

為了擴大服務領域，集團亦運用現有管理經驗及專業知識以擴展物流業務，實現由分銷商轉型為以服務主導之綜合企業。管理層於落實上海及中山物流中心之投資前，曾對有關項目進行仔細評估，並相信物流業務有利於集團現有核心分銷業務之橫向伸展與縱向整合，更重要者，該業務將為集團日後盈利增長之來源。

主席報告書

前景

展望未來，本集團將繼續強化核心分銷業務，並透過投資物流業務以加強增長動力。本集團將堅定不移，以達成成為快流消費品及冷凍鏈產品業首屈一指的分銷、物流服務及品牌建立綜合供應商之目標，並繼續提升股東價值。

致謝

本集團能夠發展並取得成功，管理團隊同事實在功不可沒。本人謹向集團管理人員及員工對本集團盡忠職守，為本集團於回顧年內取得佳績作出貢獻致謝；亦感謝全體股東及業務夥伴對本集團之業務擴展策略給予之支持和信任。

代表董事會
主席
林國興

香港，二零零四年十月十八日