

敬啟者：

業務回顧

在過去的財政年度，我們經歷了充滿挑戰的一年，本集團錄得營業額下跌及淨虧損。導致競爭日趨激烈，主要是由於全球性鞋履產品供應過剩，以及原材料價格的波動，加上中華人民共和國（「中國」）熟練技工短缺所造成。

自二零零三年爆發非典型肺炎以來，鞋履產品業之營商環境持續困窘，因此本集團已於二零零三年年底進行業務多元化，進軍資訊科技業務，務求開拓收益來源。貫華網絡科技有限公司於開展資訊科技業務一年後已於期內錄得純利。然而，資訊科技部門仍處於發展階段。

為加強資訊科技業務，我們於截至二零零四年止財政年度後已增購兩間資訊科技公司，預期該兩間公司將可鞏固我們的資訊科技業務平台，以獲取香港及中國市場更多之業務商機。

前景

展望將來，本集團預計仍會面對多項挑戰。

儘管全球經濟氣候有所改善，鞋履產品之市場競爭卻越趨激烈，原因是全球休閒及運動鞋類產品供過於求。基於近期有關原材料之經濟數據，預計原油及原料成本仍處於高位。本集團於短至中期內，仍無可避免地面對較高之銷售成本，邊際利潤下滑之情況。由於被視為世界生產基地之中國出現經濟過熱，本集團於短至中期內亦將受高工資影響，直至中國政府完成宏觀經濟調控措施為止。在此情況下，本集團將放緩其於鞋履業務之市場推廣活動以達致更有效之成本效益架構，以待原油價格及員工成本穩定下來。本集團將會密切評審及繼續檢討其為鞋履產品業務所實行之策略。

誠如前述，管理層預計於未來一年將面對種種挑戰。於鞋履產品業務方面，本集團將不時密切評核營商環境，並實施切合市場需求之策略。

於資訊科技方面，本集團將會加強建設穩固之資訊科技業務平台，務求為本集團帶來穩定之收益。與此同時，本集團將會採取適當併購性策略，藉收購前景優秀之潛在商機，於短期內擴充資訊科技業務。

基於中港兩地資訊科技市場之潛力，本集團仍會積極物色任何商機，透過進行策略性收購，擴充資訊科技業務運作。管理層一直致力為本公司物色任何潛在收購。倘落實任何投資，本公司將根據上市規則之規定作出合適披露及／或取得股東批准。

本集團將會非常審慎分配其資源，及將會繼續物色其他合適商機，進軍其他具潛力並可提供理想投資回報及前景之業務，實現投資多元化。

致謝

本人謹此代表董事會對各員工之忠誠、努力及熱誠服務致以衷心謝意。

此致

列位股東 台照

代表董事會

主席
李文化
謹啟

香港，二零零五年一月二十八日