



副主席報告



實踐承諾 回報股東

本集團在二零零四年整體業績取得了實質性的收穫，營業總額錄得16.88億港元，同比上升了80%；股東應佔溢利錄得2.19億港元；每股基本盈利15.54港仙。為了與股東共享成果，董事會建議派發末期股息每股2.5港仙，我們相信，中遠國際已踏上健康發展之路，重新展現活力。

副主席
劉國元先生

截至二零零四年十二月三十一日止年度，本集團營業總額錄得16.88億港元(二零零三年: 9.40億港元)，與去年比較上升了80%；股東應佔溢利錄得2.19億港元(二零零三年：虧損1.17億港元)；每股基本盈利15.54港仙(二零零三年：虧損8.37港仙)。回顧過去一年，中遠國際成功地擺脫了歷史包袱，朝著船舶服務的發展方向全速前進。總結二零零四年的成績，約57%的營業總額均來自船舶服務業，反映本集團積極拓展核心業務的發展策略取得了成功。本公司認為二零零四年是中遠國際成立以來成果最豐碩的一年，也是中遠國際以船舶服務業為定位的決定性一年，考慮到本公司未來的業務發展、資金需求及股東的最大利益，董事會建議派發截至二零零四年十二月三十一日止年度末期股息每股2.5港仙(二零零三年：無)。

回顧年內，中遠國際營業額激增的原因主要是來自塗料產品銷售收入、船舶保險佣金收入以及位於瀋陽中遠•頤和麗園第一期預售帶來可觀的收入。利潤方面，未計及其他開支前的經營溢利達2.13億港元，同比增幅逾241%，溢利增加除了是塗料產品及保險佣金的毛利潤貢獻，上海香港麗園第二期單位價格上升及船舶貿易佣金收入也帶動溢利上升；加上中遠大廈其中三層樓面重估升值，產生了1.56億港元的回撥所致。

二零零四年，本集團雖然進行了一系列新項目的投資，但銀行貸款與總資產比率為32%(二零零三



船舶服務業佔本集團營業總額57%

年：40%)，下降了8%；手頭現金達5.63億港元(二零零三年：5.55億港元)，與去年同期相約。

資本市場 形象提升

年內，本集團不但利潤貢獻創出了新高峰，而且在資本市場上的形象也得到了大幅度的提升，並得到市場廣泛的注意和認同。年內，中遠國際的股價由年初每股0.84港元上升到最高1.65港元，於二零零四年十二月三十一日，收市價每股1.38港元，與上一年同日收市價比較上升了64.28%，這顯示了市場投資者、基金經理、分析員等基本對中遠國際的業務定位及發展前景給予了充分的肯定，也反映本公司已重新得到了股東的信任和支持，在資本市場上彰顯活力，重新進入健康的發展軌道。

卸下包袱 再展活力

回顧二零零四年，中遠國際作出了理想的表現，也完全地卸下歷史遺留的包袱。其中最令人振奮的是在二零零四年六月三日的股東特別大會上取得了股東的批准，把23.7億港元的股份溢價進賬額沖銷16.8億港元的累積虧損，而餘下進賬額轉至實繳盈餘賬上，此次成功通過議案標誌著中遠國際能夠重獲新生命，重新恢復了派息的條件，實現了回報股東的目標。同時，承接房地產市場復蘇勢頭，本集團擇機出售於沙田美禾圍3號的獨立屋，套回現金2,300萬港元。今後中遠國際可以重現朝氣，再展活力，全力拓展核心業務，為企業持續發展再創佳績。

核心業務 策略發展

以代理服務為起始點

過去兩年，中遠國際積極落實業務定位，先後開拓了船貿代理服務及塗料業務，二零零四年，在預見中國內地外貿需求量持續龐大、航運市場繼續向好的客觀條件下，中遠國際抓住市場機遇，利用現有船貿代理服務資源，積極尋找及爭取其他與船舶相關服務的項目。二零零四年五月十四日，中遠國際成功簽訂收購中遠保險100%股本權益的協議，中遠保險於七月一日正式成為本公司全資附屬公司，開拓了專業性的船舶保險經紀服務市場。

同年十二月二十八日，本集團得到了中遠香港和兄弟公司的配合和支持，又成功簽訂收購以提供船舶設備及備件代理服務為主的遠通海運服務有限公司（「遠通公司」）所有股權的轉讓協議，有關議案已於二零零五年二月二十四日股東特別大會上獲得通過，遠通公司的盈利收益將於二零零五年財政年度的中期業績反映出來。

經過了一系列的收購後，本集團已初步構建起以船舶代理服務為起始點的業務供應平台。利用船舶貿易代理業務擔任開墾者的角色，本集團爭取為船東及租船人提供合適的船舶買賣、船舶備件及物料供應、船舶保險顧問、船舶技術、融資及估值等代理服務，作為與船東及船廠建立長期緊密合作關係的起步點，同時充分發揮和利用現有船舶服務的資源優勢，將不同的船舶服務資源貫連起來，發揮協同效應，達到更大的效益。



船舶保險顧問為船舶提供財產及責任保險的中介服務

以網絡體系為關鍵點

航運業是跨地域、全球性的業務，要構建穩固的船舶服務平台，必需建立跨地域式的網絡服務資源系統，為船舶提供安全、可靠及高效率的服務。本集團洞悉船舶服務市場未來龐大的發展需求，故此，繼二零零三年收購天津中遠關西塗料化工有限公司及上海中遠關西塗料化工有限公司（「中遠關西公司」）各63.07%股權後；年內本集團再收購廣州經濟技術開發區廣遠海運服務有限公司與挪威佐敦合資的廣州佐敦遠洋制漆有限公司（「廣州佐敦」）49%股權，拓展了中國船舶塗料及集裝箱塗料供應及銷售市場。在依托中遠集團擁有龐大的船隊及集裝箱的優勢下，中遠國際將會結合國際性合作夥伴的專業技術和網絡資源，積極建設中國以至全球各地港口完善的船舶服務供應網絡，為世界各地的船隊提供全方位的船舶供應服務。



船舶設備及備件供應具有龐大發展空間

以合作產品為增長點

船舶服務所提供的除了是代理服務外，也包括了生產和銷售與船舶關連的產品，包括船舶塗料、集裝箱塗料、船舶設備及備件供應、船上耗用品、通導系統機件及儀器等。自二零零三年以來，全球集裝箱製造業非常活躍，其中中國的造箱量佔全球的90%，二零零四年全球造箱量達到255萬標準箱，同比上漲了15%；船舶塗料方面，二零零四年是全球航運和造船市場的高峰年，船舶塗料用量已經產生了新的突破，達到了50萬噸以上。

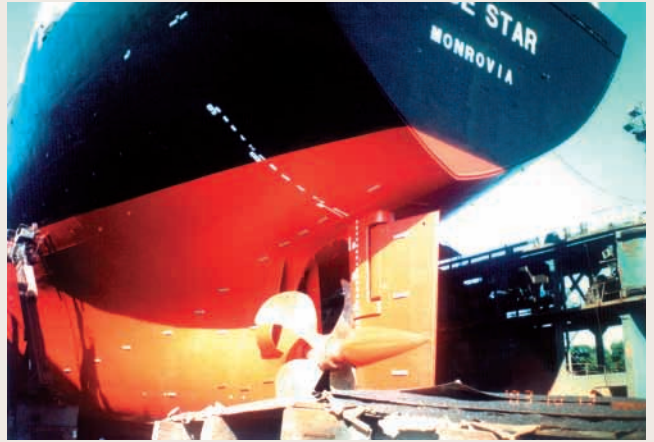
本集團相信在現時已有的船舶產品基礎上，進一步發揮上市公司優勢，與國內及國外跨國企業建立跨地域式的船舶產品供應平台，本集團亦會引進先進生產技術，以生產及銷售高素質、高效能及高環保的塗料用品、備件及機械等船舶用產品，成為推銷市場的熱點，提升利潤的增長點。



船舶塗料

展望

預計二零零五年航運市場將繼續保持良好的發展趨勢，中國是全球第三大造船國，預計未來造船業的發展亦會持續向好，並將會帶動船舶周邊服務包括船舶買賣、塗料、設備及備件、以及相關產品的需求量上升。



中國造船業的蓬勃發展帶動船舶塗料需求增加



塗料專用色卡

展望未來，中遠國際將會繼續落實業務策略定位，鞏固及拓展現有核心業務，在外拓市場、內強管理的發展策略下，本集團將全力抓緊機遇，利用協同效應，將現有資源轉化為向外拓展的無限資源，提升企業持續發展及核心競爭能力，積極建立跨地域、跨業務的船舶服務供應平台，爭取成為市場的熱點，為企業創造更高效益，為股東帶來更大的價值。



塗料品質控制檢測

副主席
劉國元

香港，二零零五年三月三日