

## 主席報告

於本年度，本集團繼續致力整合旗下業務及為業務重新定位。本人相信，踏入二零零五年，本集團財政依然穩健，並已蓄勢待發，務求把握中國市場所提供之蓬勃商機。

此外，本集團經過多月來就深化及擴闊集團業務範疇而積極進行研究及探索，終在年底完成收購 Windsor Treasure Group Holdings Limited (「Windsor Treasure」) 51.5% 權益，本人對此感到欣慰。Windsor Treasure 乃於中國市場從事設計、推廣及分銷本身品牌之中至高檔次家用傢俬業務。隨著中國經濟急速起飛、人民生活質素不斷提升，加上迅速都市化將令城市人口急增數以百萬戶計，凡此種種勢將導致來年對居所及傢俬之需求持續急增。預期 Windsor Treasure 日後對本集團業績有著舉足輕重之影響。

本集團持有 51.6% 權益、於澳洲證券交易所上市之附屬公司奧美科技控股有限公司 (「奧美」) 之業績受到就若干應收貿易賬款撥備之不利影響，該等賬款主要與本集團之智能卡技術部門惟事美科技控股有限公司 (「惟事美」) 之海外合約有關。惟事美已決定撤出該等市場並轉而專注於中國市場。惟事美最近亦已加強其管理層並擴大其市場推廣隊伍。北京地鐵十三號幹線項目已於二零零三年年底完成，標誌著一項重大成就。惟事美現正聯同若干策略夥伴在北京積極物色其他發展項目。鑒於以非觸式智能卡作為付款媒介在中國已迅速獲市場接納，而應用層面亦愈趨廣泛，再加上本集團之技術及於中國市場之彪炳往績，惟事美認為上海及中國其他地區亦商機處處。

本年度對本集團之電子部門而言好壞參半。由於競爭激烈，加上本集團奉行嚴格之信貸控制，本集團因而大幅縮減電子產品貿易。本集團之電子元件業務，由奧美全資擁有之力恆控股有限公司 (「力恆」) 本年度之業績理想。更值得注意的是，於二零零四年，力恆已就供應綜合元件開展擴闊產品系列之計劃，並已於年底取得良好進展。力恆在提升產品質素方面不遺餘力，藉以提高銷售額及毛利率。

本集團之投資業務亦取得不俗業績。為配合策略性發展，本集團之投資將會集中於本集團之現有業務，即傢俬、電子及技術各個範疇，藉以加強該等核心業務之協同效益。

展望將來，本集團期望在發展一日千里之中國市場大展鴻圖，抓緊具龐大增長潛力之商機。同時，我們亦將繼續採納審慎之財務政策及嚴格之成本控制措施。

最後，本人藉此機會歡迎王堅智先生加入董事會，彼於二零零四年九月三十日獲委任為本公司之獨立非執行董事。王先生為資深合資格會計師及商務行政人員，彼將為本集團貢獻其過去多年任職於中國及以外地方之大型機構所累積之廣泛經驗。本人亦謹此感謝李洪銓先生對本集團作出之貢獻，李先生已於二零零四年十二月一日辭任董事一職。

主席  
蕭文飛

二零零五年三月十五日