## 盈科保險集團環球代言人的心聲

## 一中國首席高爾夫球手張連偉

盈科保險和我一樣, 為貫徹承諾和實現目標 努力付出。事實上, 這亦是保險從業員與 專業運動員之共通點一 在競爭時都需要同樣 的視野和熱誠。

回望2004年,自覺與盈科保險,就像兩名球手,同樣處身於一個競爭非常激 烈的環境,各自為建立本身的事業而奮鬥。

我們同樣經過了努力不懈的10年,亦同樣取得了相當的成就!

就像兩個好朋友,我們不斷互相策勵,不放過任何一個可以優化自我的機會,以慎密的步署和必勝的雄心,迎接每一項挑戰。

我認為我們都可以為各自的成就感到驕傲。

盈科保險在過去一年取得的成績、發展、寶貴經驗以及認同;就是其對手, 也應該感到滿意。

去年此刻,當我接受為首位中國高球手獲邀出席美國大師賽,面對人生最重大挑戰之際,盈科保險這位「好朋友」給予的支持,不或敢忘;當下欣悉盈科保險進軍國內市場,我當然樂意支持。

盈科保險和我一樣,為貫徹承諾和實現目標努力付出。事實上,這亦是保險 從業員與專業運動員之共通點-在競爭時都需要同樣的視野和熱誠。

我覺得在比賽策略的步署,以及技巧,與我們最終取得的成果同樣重要。

基於這一點,對於盈科保險這麼快便拓立其對社會「關懷與分享」的形象,我尤其感到驕傲。除了對社會的承擔,領導盈科保險那一群生於斯長於斯的專業人士,必定會致力為客戶提供最佳的保障及財務規劃。

