

# 常見問題

**問1：** 您認為市場對泰山的服務需求將繼續上升，您為何如此有信心？

**答1：** 除非亞洲，尤其是印度及中國的經濟趨勢大幅逆轉，否則市場對泰山的服務需求斷無不上升之理。亞太區的經濟增長與石油及石油產品進口量有絕對關連。過去五年，中國的本地生產總值平均每年上升8%，而石油消耗量則以較其略高的幅度增長。石油進口量的升幅更以近兩倍的速度上升，使中國目前成為全球第二大石油進口國，僅次於美國。

儘管如此，中國每年的人均石油消耗量只及美國的和韓國的一小份額。此外，中國只有足夠30天使用的石油儲備，而為加強能源安全，預料中國會在二零零五年開始大幅增加石油儲備。即使中國的經濟增長溫和放緩，石油進口量仍將穩步上升。IEA預測二零零五年中國的石油消耗量將上升至每天500,000桶，而中國目前的需求增長正有大部份是靠進口石油來滿足。

**問2：** 集團旗下的不同業務如何可以互相促進發展？

**答2：** 集團的一項優勢在於旗下不同的業務可以互補優勢，使供應鏈的運作更趨完善。我們不但能夠把石油從中東運往亞洲，同時能夠儲存及買賣石油，並將之分小批運往亞洲不同的目的地。我們越是擴展業務，獲得的協同效益及經濟規模也越大。

**問3：** 石油運輸是二零零四年的主要盈利來源。這情況會否繼續？

**答3：** 不錯，運輸業務是集團二零零四年的主要盈利來源，但我們在擴展運輸及其他業務範疇方面已取得重大進展。縱然以實際增幅計，運輸業務將持續增長，但隨著其他資產項目陸續投入，原油運輸業務所佔的利潤百分比將下調。我們預期倉儲及分銷業務將顯著壯大，最終達至一個更多元化的資產分佈。

**問4：** 泰山如何管理本身的營運風險？

**答4：** 很明顯，控制營運風險是我們優先處理的工作之一。船舶管理是關鍵因素，有關的管理人員在各層面均展示最高的專業水平。集團的運輸業務總監擁有32年的豐富經驗，並曾服務業內多家居領導地位的公司。我們的船長及船員亦同樣是經驗豐富的專業人員。自二零零三年以來，我們是美國International Association of Independent Tanker Owners (Intertanko)會員，該協會代表油輪船主的權益，爭取「安全運輸、潔淨海洋及自由競爭」。這個理念貫穿我們一切的業務運作，包括管理船舶的方式以至確保充分適航能力的嚴格檢修計劃。當然，我們所有船隻都已購買適當保險。

**問5：** 泰山理想的資金組合應為怎樣？

**答5：** 我們相信集團有豐厚的實力舉債及集資，目標是維持兩者的平衡，而在債務方面，目標則是維持定息和浮息間之平衡，以及合適的到期組合。

**問6：** 泰山的償債能力有多強？

**答6：** 一直保持穩健，我們亦希望時刻保持這種強勁的償債能力。儘管我們因投資超級油輪而令負債比率上升，但憑著這些資產所創造的收入，我們的利息盈利比率保持穩健。於二零零四年底，利息盈利比率為11.2倍。縱然負債比率在二零零五年三月400,000,000美元債券的發行後被提高，我們有信心利用所得款項收購的資產將很快改善負債比率和利息盈利比率。

**問7：** 貴公司的股息政策如何？

**答7：** 我們希望通過派息及大幅擴展業務來回報股東，這亦是我們股息政策的指導方針。我們於二零零四年撥出約12%的盈利作為股息，而隨著我們不斷投資於可創造收入的資產，預期未來數年的派息額將維持於10%至15%的水平。

**問8：** 泰山與其控股股東之間是甚麼關係？

**答8：** Titan Oil Pte. Ltd.通過控股公司Great Logistics Holdings Limited持有泰山56.47%股權。Titan Oil已將有關的營運資產全部注入泰山，因此，儘管該公司以股東身份繼續大力支持泰山的發展，但兩家公司之間既無業務關係，亦不存在業務競爭。