

主席報告書



本人謹代表董事會欣然向股東提呈本集團於香港聯交所主板上市以來的首份全年業績報告。

2004年對本集團而言是值得紀念的一年。憑藉穩固的業務發展基礎，本集團於2004年12月9日，成功於香港聯交所主板上市，使本集團的實力得到投資者、客戶以及供應商的認同和肯定。本集團相信，成功上市不僅能夠提升企業知名度，加速本集團邁向國際化的步伐，更強化了本集團的企業管治及股權架構，奠定了良好的企業運營體制。

業績

回顧年度內，本集團成績令人鼓舞。本集團業務發展迅速，營業額及純利更創歷年新高。截至2004年12月31日止財政年度，營業額由去年的人人民幣10億3,430萬元上升36.9%至人民幣14億1,590萬元；股東應佔溢利達到人民幣1億3,670萬元，較去年大幅上升61.1%，超越本公司日期為2004年11月30日的上市招股書（「招股書」）內所述不少於人民幣1億3,000萬元的盈利預測；截至2004年12月31日止財政年度之每股基本及攤薄盈利均為人民幣0.19元。

2004年本集團積極優化產品組合及增加高附加值氨綸彈力紗線和氨綸彈力坯布的生產比例，使本集團的毛利率及純利率分別上升至16.2%及9.7%（2003年：分別為15.1%及8.2%）。

股息

誠如招股書中所述，本公司董事會不建議派發截至2004年12月31日止年度的末期股息。

業務回顧

秉承本集團一貫的發展策略，本集團於回顧年度內分別以約人民幣2,800萬及人民幣680萬元的較低成本收購清盤之獨立第三方豐縣紡織廠的資產及向關聯人士收購南通雙虹紡織有限公司（「南通雙虹」）的業務，生產設施經技術改造後迅速投入生產。本集團亦積極擴展現有生產基地的產能，期內為位於中華人民共和國（「中國」）江蘇省徐州的生產基地添置額外的紗錠。透過購併及自身的擴張，本集團的紗線生產設施於2004年內增至203,324個紗錠，較2003年上升約75%。

憑藉本集團生產氨綸彈力紗線及氨綸彈力坯布的豐富經驗，本集團於2004年度大幅增加生產及銷售氨綸彈力紗線及氨綸彈力坯布，令氨綸彈力紗線及氨綸彈力坯布的銷售量分別較去年上升約51.5%及15.4%。

本集團於2004年積極參與產品開發，致力拓寬產品系列，鞏固本集團於行業上的優勢，同時提高整體毛利。此外，年度內本集團致力拓展銷售網路，使國內銷售網路覆蓋至17個省市，國外則伸展至歐洲、北美洲、孟加拉、香港及南韓等國家。

未來展望

董事會相信，中國經濟持續增長，加上紡織品配額制度於2005年1月1日取消，將提升中國紡織企業於海外市場的競爭力，亦將吸引海外大量下游紡織廠商增加在中國的投資，使中國上游紡織業內出現無限商機。作為中國最大棉紡織製造商之一的上游紡織企業，面對龐大的市場機遇，本集團對未來發展充滿信心，相信未來將是本集團的豐收時期。

在商機湧現的同時，中國紡織製造商亦同樣面對挑戰，特別是來自印度及巴基斯坦紡織製造商的競爭亦不容忽視。儘管如此，中國整個紡織行業的上下游產業鏈配套相對比較完善，在運輸及客戶服務上擁有一定的競爭優勢；加上本土及海外的需求持續增加，為本集團長遠發展締造有利的市場環境。本集團將致力保持產品的質素，積極開發優質新產品，同時提高客戶服務的水準，進一步鞏固本集團的競爭優勢。

隨著高附加值氨綸彈力紡織品的應用層面日益普及從而帶來不斷增長的市場需求，本集團將繼續透過低成本購併及自身的擴張，不斷建設生產設施，以維持本集團未來的高增長動力。本集團預期於2005年初租賃的江蘇銀宇三聯集團有限公司的紡紗工廠及徐州天虹銀豐紡織有限公司的自身擴張，其新增的紗錠將於2005年5月底前全面投產。屆時紗線的生產規模將達到約300,000個紗錠；同時，本集團已在中國江蘇省徐州市睢寧縣動工興建配備100,000個紗錠的全新廠房，並預期於2005年第四季度全面投產。憑藉

以上三項的產能擴充策略，本集團預計紗線生產設施將於2005年第四季度達到約400,000個紗錠，較2004年增長100%。另外，本集團於2005年初租賃江蘇銀宇三聯集團有限公司的工廠後，坯布的生產設備亦由2004年底的638台噴氣織機增加至722台噴氣織機。

為保持本集團於氨綸彈力紡織品市場的領導地位，以及應付客戶不斷轉變的需求，本集團將繼續拓寬產品系列，與本集團供應商及客戶攜手合作，開發更多高附加值的紗線及布料。與此同時，本集團將加強市場推廣及銷售能力，積極在中國及海外市場推廣優質紡織品。

本集團將努力實現營業額和利潤的持續增長，不斷提升企業管治及運營能力，整合集團內外各種優勢資源，全力以赴為本公司股東帶來理想的回報。

致意

本人謹代表董事會感謝各位股東對本集團的支持，並借此機會向本集團員工於過去1年的辛勤工作及貢獻表示衷心謝意。

主席
洪天祝

香港
2005年3月31日

