

中國內地經濟持續增長，帶動市場對本集團產品的需求更形殷切，本集團二零零四年營業額取得達30.3%之顯著增長。然而原油價格不斷上升，推高原材料成本，加上內地勞動力成本亦有所增加，本集團的純利僅能維持在與去年相若之水平。

面對以上種種挑戰，本集團在積極實施成本控制措施及有效價格管理機制之同時，亦因應市場發展靈活應變。在可能情況下，本集團將部分成本增幅轉嫁客戶，但本身仍須承擔餘下的部分成本。本集團不斷提供質素超群的產品及效率卓越的送貨系統，堅守對「優質產品及服務」的承諾。

本集團一方面須面對激烈的市場競爭，同時承受價格下調的壓力，儘管如此，核心塗料及溶劑業務年內表現突出，雖然邊際利潤由29.3%下降至22.1%，但銷售總額卻取得增長，成績令人鼓舞。本集團的聯營公司威堡萬輝有限公司（「威堡」）成功爭取更大的市場佔有率，流動電話塗料的銷售額大幅攀升。

本集團在廣州的新廠房於二零零四年全面投產，本集團亦為其他業務添置新機器設備。有關措施能夠提升生產能力之餘，亦有助本集團滿足客戶與日俱增的需求，更可提高本集團的產品質量。

本集團產品及服務質素勝人一籌，去年繼續贏得各界認同，並榮獲廣東省質量協會頒發「廣東省質量管理獎」，以及廣東省用戶委員會頒發「廣東省用戶滿意服務獎」。

隨著香港經濟持續好轉，加上中國內地經濟迅速增長，本集團來年的業務前景可望更上一層樓。雖然原油價格依然維持在較高的水平，但升勢現已稍為回穩。即使如此，本集團的邊際利潤應繼續因市場競爭而受壓。

有見及此，本集團擬不斷檢討定價政策，在可能情況下將部分額外成本轉嫁客戶。本集團亦會實施更有效、更靈活迅速的成本控制政策。為免繳付進口關稅，本集團亦會在內地採購更多原材料。

良好的客戶關係是本集團維持競爭優勢的關鍵。本集團的目標是繼續與客戶緊密合作，務求符合他們的最高要求。本集團將會採納一系列靈活創新的物流程序，確保貨物迅速運送。此舉除了可鞏固本集團作為可靠供應商的聲譽外，更有助本集團爭取新客戶。

本集團計劃在未來進一步擴充生產能力，更適切滿足全國各地客戶的需要。毗連現有深圳廠房的新建廠房將於本年度第三季投產，而威堡亦會在無錫興建新廠房，藉以擴大其在華東及華北地區的市場佔有率。本集團亦會在廣州興建另一座新廠房，進一步開拓華南地區的市場。

本集團於二零零四年能夠取得進展，有賴全體員工上下一心，勤奮工作。本人在此向各員工致以由衷的謝意。本集團會繼續為員工提供各類型的培訓及發展機會，提升他們的技能，壯大本集團的團隊。

本人亦藉此機會代表董事會對各位客戶、供應商及股東的大力支持，以及各位董事對本集團的貢獻，一併表示衷心感謝。

秉承本集團「優質、可靠」的堅定經營方針，深信本集團日後定可繼續克服種種挑戰，取得更輝煌的成就。

董事總經理

原樹華

香港，二零零五年四月十三日