

管理層討論與分析

業務回顧

於截至二零零四年十二月三十一日止年度,本集團之綜合營業額為369,789,000港元,較去年283,800,000港元大幅增加30.3%。

年內股東應佔純利為50,821,000港元,而二零零三年則為50,580,000港元,即每股純利為20.3港仙(二零零三年: 20.2港仙)。

經營回顧

香港經濟於二零零四年強勁復甦,而中國內地經濟持續強勢增長。內地各行各業之經營環境得以改善, 帶動對本集團產品之需求上升,故此,總營業額大幅飆升。

然而,本集團只錄得與去年相若之純利50,821,000港元,主要歸因於原材料成本飆升,尤其是原油價格持續上揚,令石油衍生原材料如溶劑及合成樹脂之成本上升。內地勞動力成本亦因勞動力供應不足而增加。此等因素嚴重影響本集團之邊際利潤。

本集團積極應付上述種種挑戰,確保維持盈利。本集團實施重要之成本控制措施及有效之價格管理機制,並靈活回應市況。在可能之情況下,本集團將部分上升之成本轉嫁給客戶,惟本身仍須承擔餘下之部分成本。但無論如何,本集團仍堅守對「優質產品及服務」之承諾,以鞏固其競爭優勢。透過提升管理能力及採用靈活之物流程序,本集團得以為客戶提供最優質之產品,並確保提供可靠準時之送貨服務。

電子產品外殼及玩具使用之塗料需求增加,使本集團之核心塗料及溶劑業務於二零零四年取得份外驕人之成績。雖然如此,市場競爭仍然激烈,許多競爭之供應商採用低價促銷策略。此造成價格及邊際利潤下調之壓力,在粉末塗料業務分類尤其明顯。因此,本集團產品之邊際利潤由29.3%降至22.1%。

本集團之聯營公司威堡萬輝有限公司(「威堡」),由於成功提高市場佔有率,其流動電話塗料銷售額錄得大幅增長。

本集團在廣州之新廠房於二零零四年全面投產後,提升了本集團之整體生產能力,讓本集團能滿足客戶與日俱增之需求,尤其是華南之客戶。同時,本集團為其他業務添置機器設備,以提升生產能力及提高質量。

GREENFIELD.

管理層討論與分析

經營回顧(續)

去年,本集團優異之產品及服務繼續榮獲多個獎項,包括:廣東省質量協會頒發之「廣東省質量管理獎」 以及廣東省用戶委員會頒發之「廣東省用戶滿意服務獎」。

前景

鑑於香港經濟持續復甦,中國內地經濟保持增長,本集團來年之前景可望更上一層樓。

中國內地之消費數字不斷上升,相信會帶動電子產品之銷售,繼而提升對本集團電子產品外殼塗料之需求。中國流動電話塗料市場亦預期增長迅速。同時,玩具製造使用之塗料亦預計可維持穩定之需求,本集團預期將可保持該業務部分之溢利。

原油價格之上升趨勢目前看似得以緩和,但大概仍見高企。此將對本集團未來數月之邊際利潤造成壓力。市場競爭亦很可能異常激烈。

本集團將繼續修訂其定價政策,以應付原材料高昂之成本。在市況容許之情況下,部分額外成本將轉嫁予客戶。但由於競爭激烈,本集團亦預期須自行承擔部分額外成本。此外,本集團將採取靈活迅速之成本控制政策,亦會多向國內供應商採購原材料,減少向海外採購,避免繳納進口税,減低成本,繼而降低價格。

同時,本集團將致力於加強與現有客戶之聯繫,提高競爭力。本集團將繼續與客戶緊密合作,確保產品符合客戶之最高要求,亦將採用獨有且靈活之物流程序,確保迅速將貨物運送予客戶。藉此,鞏固本集團作為可靠供應商之聲譽,以贏取更多新業務。

二零零五年另一項重要目標·乃進一步開發人力資源。二零零四年·本集團繼續為僱員提供內部及外部培訓,提升僱員之工作及管理技能,並提高管理隊伍之管理能力。

本集團有意進一步擴大其生產規模,其毗連現有深圳廠房之新廠房計劃,已訂於二零零五年第三季投產。



管理層討論與分析

前景(續)

威堡亦將建造兩幢新廠房:一間在無錫,以擴大該公司於華東及華北之市場佔有率;另一間在廣州。兩間新廠房均可提升該公司之整體生產能力,並滿足各自進駐地區之客戶之需求,從而提升本集團未來之溢利。

流動資金及財務資源

本集團於二零零四年財務狀況維持在滿意水平,並無任何尚未償還之借款。於年內,本集團業務增長穩定,使其繼續擁有足夠現金盈餘,以內部所產生之現金流量撥付營運所需。於二零零四年十二月三十一日,本集團持有現金58,654,000港元(二零零三年:71,666,000港元)。

僱員及酬金政策

於二零零四年十二月三十一日,本集團約有1,000名僱員,包括管理及行政人員及生產工人。大部分僱員均長駐中國內地,而其餘僱員則於香港工作。僱員之酬金、晉升機會及薪金調整乃根據個人表現、專業程度與工作經驗評估,並依照業內慣例而釐定。