

主席報告書



本人謹代表董事會宣佈立信工業有限公司（「本公司」）及其附屬公司（統稱「本集團」）截至二零零四年十二月三十一日止年度之業績。

於回顧年度，本集團之綜合營業額上升29%至約1,744,000,000港元（二零零三年：1,350,000,000港元），營業額增加主要因不銹鋼材貿易業務銷售額增加所致。然而，本集團之溢利下跌15%至約235,000,000港元（二零零三年：277,000,000港元）。

回顧年度期間出現眾多不可預見情況，令市場環境充滿挑戰。尤其是中國採取緊縮措施來抑制固定資產投資增長，令本集團在香港及中國的客戶首先受到影響，而有關措施的不確定因素亦進一步打擊投資意欲。其次，上述客戶亦因根據世貿協定取消紡織品配額之不明朗因素而受到影響。特別是，雖則自二零零五年一月一日起所有紡織

品配額均已取消，但美國及歐盟等主要進口區或會採取各種「防衛」措施，針對中國紡織品及服裝出口。至目前為止，業界一致認為，最終將出現針對中國紡織品及服裝出口之若干限制，但無法確定有關限制之嚴重程度，以及可能受影響或不受影響之紡織品種類。因此業界難以作出合理之資本開支決策，這甚至影響到美國及歐盟買家之採購行為。另外，部份專家甚至認為，儘管事實上所有紡織品配額均已取消，且無實施新限制，但美國正借助此不明朗因素達致限制中國紡織品及服裝出口增長之目標。然而，董事已注意到自二零零四年第三季後開始市場行情有所好轉，且香港及中國以外之主要市場持續表現理想，此乃因該等地區未受上述因素所影響，事實上還可能從中受惠。

就不銹鋼材之價格而言，自從於二零零三年年底至二零零四年年中大幅上升以後，不銹鋼材之價格保持相對穩定，但仍然企於較高價位。期間本集團之核心業務染整機械製造，一直透過持有較多之低成本存貨而對沖生產成本的增加。儘管如此，不銹鋼成本上揚之情況持續至年底。因此，該業務之邊際利潤於下半年年底在某種程度上已受到影響。

作為對策以及如上文所述市場情況的改善，本集團之染整機械製造業務於二零零四年十月及十二月先後實行提高價格措施。因此，預期於二零零四年年底經歷之邊際利潤壓力，將於未來年度因價格提高而得以緩和。此外，於不銹鋼材價格上

主席報告書

升之際，本集團之不銹鋼材貿易業務表現卓著，並有助對沖上述價格上升對本集團之不利影響。

於二零零四年八月，本集團以現金代價約55,000,000港元，向Then Maschinen- und Apparatebau GmbH及Scholl-Then AG（統稱「SCHOLL-THEN集團」）破產管理人收購若干生產設施及知識產權，包括有關染整機械製造的科技及專有技術。SCHOLL-THEN集團曾為歐洲之領先染色機械製造商，其「SCHOLL」及「THEN」品牌產品享負盛名。透過此項策略性收購，本集團將可進一步實施為客戶提供最廣泛產品系列的策略並鞏固其在全球業內之領先地位。

展望未來，董事會相信，本集團之染整機械業務已渡過因影響香港及中國市場之兩個主要因素所造成之最艱難時期。特別是，雖然宏觀調控措施持續實行，但本集團於中國市場之銷售已趨穩定。其次，隨著本集團邁向未來新年度，圍繞潛在新配額限制之不明朗因素應只會改善及變得明朗。此外，此等潛在新限制將只會維持至二零零七年年底，預期屆時所有後配額限制將根據世貿協定完全解除。

至於香港及中國以外之主要市場，雖然本集團已連續三年錄得穩健增長，但本集團仍預期於明年能夠取得大幅增長。總體而言，從宏觀角度及以往經驗來看，本集團預期，最近根據世貿協定最終解除配額，將為亞洲區整體帶來持續增長，而本集團認為亞洲乃其最龐大之市場。



展望未來，本集團將不斷提升產品及服務質素，並尋求途徑向客戶推出更廣泛系列產品以滿足客戶之需求。鑑於本集團在全球市場佔有領先地位之優勢、全面之產品組合、卓越之品牌及穩固之客戶基礎，本集團致力鞏固其作為世界上其中一家最強大之染整機械製造商之地位。

本集團將繼續專注於鞏固其業務基礎，以確保本集團擁有穩固之根基，藉以為發展核心業務開拓新商機、擴大收入基礎、提高增長潛力，從而提升股東權益。

鳴謝

本人謹藉此機會，對一直以來支持本集團之客戶、供應商、銀行、投資者和業務夥伴，以及全體董事會成員及員工為本集團作出之努力及貢獻，致以衷心的謝意。

主席
方壽林

香港，二零零五年四月十一日