



## 業務回顧

### 營運回顧

二零零四年對精電而言乃豐收的一年。本集團不僅錄得顯著的業務增長，更於擴充市場、提升產品組合、付運新產品及研發方面取得重大成就。

截至二零零四年十二月三十一日止年度，本集團的營業額較二零零三年的1,275,000,000港元大幅上升57%至2,006,000,000港元。股東應佔溢利達193,000,000港元，較去年的151,000,000港元上升28%。每股基本盈利為62港仙（二零零三年：49港仙）。本集團維持穩健的財務狀況，於二零零四年十二月三十一日的流動投資組合價值為820,000,000港元。

本集團於回顧年內成功擴闊收益來源。除內地電訊產品的銷售錄得顯著升幅外，集團在韓國、歐洲及北美的電子消費品、工業及汽車產品市場亦維持理想的增長，讓我們同時維持均衡的產品組合及拓展多元化的市場。

香港及中國市場的表現最為出色，營業額大幅上升123%至941,000,000港元，並超越歐洲成為本集團最大市場，佔總營業額的47%。此增長主要由於中國市場對手機液晶體顯示屏(LCD)的需求殷切所致。韓國現時為發展個人數碼娛樂產品最迅速的市場，在其帶動下，其他亞洲市場的銷售亦不斷擴展，佔總營業額的15%。歐洲則仍然是邊際利潤較高的汽車及工業產品的主要市場，佔總營業額32%，北美市場則佔餘下的4%。

就產品類別而言，電訊產品銷售錄得強勁增長。近期，由於CSTN-LCD及TFT-LCD的價格差距收窄，令TFT-LCD日益受市場歡迎。本集團亦於年內付運大量附有TFT-LCD的手機。TFT-LCD組裝業務亦為我們帶來理想收入，並成為本集團期內的收入增長來源。

我們持續在汽車產品業務所作的投資，讓我們取得多家國際著名的汽車品牌公司為客戶，並成功在歐洲建立了強大的根據地。本集團的優質產品不僅能符合業內所製訂之嚴謹安全及標準，而且更取得TS 16949認證，有助我們進一步擴展此項業務以及將汽車產品引入亞洲市場。此外，我們的工業／消費品市場亦表現卓越，錄得雙位數增長。我們一直專注拓展此項業務，提供度身訂造的產品以滿足客戶不同的要求，從而坐享較高的邊際利潤。而我們的LCD解決方案亦大受韓國客戶歡迎，為工業／消費產品業務帶來額外的增長動力。

本集團亦繼續拓展在科技上的領域。我們的研發能力有效地為客戶提供優質的彩色方案。在回顧年內，集團繼續開發創新的LCD產品，包括微型顯示屏、Zenithal雙穩態膽液晶顯示屏、靈活顯示屏及全彩色有機發光二極管顯示屏。此舉增加我們的產品種類之餘，亦鞏固我們於業內的領導地位。

在回顧年內，本集團生產設施的平均使用率保持在高水平。配備最精密設備及機器的河源新廠房，自二零零三年底投產以來一直順利運作。本集團藉著大規模生產提升營運效率及回報，並維持可觀邊際利潤。

## 展望

展望二零零五年，我們預期LCD業務將繼續蓬勃發展。我們所有產品的訂單情況良好，其中以電訊及工業／消費產品的訂單尤為理想。我們亦將進一步提升各地市場的銷售。具有龐大增長潛力的香港及中國將仍是我們的主要市場，其次是歐洲及其他亞洲地區。我們亦將致力進軍擁有強大個人數碼娛樂系統及汽車產品需求的韓國市場。

電訊市場繼續為本集團帶來增長。隨著彩色顯示屏迅速取代單色顯示屏，我們將透過推出更多具備不同尺寸及功能的彩色LCD方案，以擴闊產品組合。此舉將有助我們把握龐大的市場商機，並為客戶提供更全面選擇，以滿足他們各式各樣的要求。此外，CSTN-LCD及TFT-LCD的價格差距收窄，將有望刺激TFT-LCD的銷售。

在現有的科技領域之上，我們繼續致力研發新一代顯示器解決方案—「零電源」顯示屏及微型顯示屏。我們亦將特別專注開發全彩色有機發光二極管顯示屏，以及積極尋求投資於亞洲有機發光二極管生產商的機遇。此等投資不僅有助我們即時進軍有機發光二極管市場，更令我們達到擁有不同技術特性的多元化解決方案的宗旨。

根據現時的訂單狀況及撇除不可預料的情況，我們對未來充滿信心，並將繼續於來年爭取更佳表現。

此外，為蔡東豪先生加盟本集團出任行政總裁一職，我們感到非常高興。相信蔡先生豐富的管理及財務經驗及見識，將有助本集團開拓新業務範疇，及進一步發展LCD及有機發光二極管顯示屏業務，從而為股東帶來更可觀回報。

最後，我謹代表董事局向在過去一年不斷努力和作出貢獻的同事致謝。同時，亦感謝客戶、供應商及股東對我們的支持。

張樹成博士

主席

香港，二零零五年四月十八日



設有雙穩態BCD顯示的USB矽碟機——  
圖片由萬國電腦股份有限公司提供



ISTN顯示屏